

抓住机遇 行大运

魏红莉 编著

指点迷津 运开雾散



华北水利水电学院图书馆



208973128

抓、江、河

B848.4

W585

行大运

魏红莉 编著

内蒙古人民出版社

指点迷津 运开雾散



897312

图书在版编目(CIP)数据

抓住机遇/魏红莉编著. —呼和浩特:内蒙古人民出版社, 2002.6

ISBN 7-204-06270-1

I. 抓... II. 魏... III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 025466 号

抓住机遇

魏红莉 编著

*

内蒙古人民出版社出版发行

(呼和浩特市新城西街 20 号)

北京铁建印刷厂印刷 新华书店经销

开本 850×1168 1/32 印张 14

2002 年 6 月第 1 版 2002 年 6 月第 1 次印刷

印数 1-10000 册

ISBN 7-204-06270-1/Z·214

定价:26.00 元



前言

恋爱、婚姻家庭、工作、财富、人际关系，如何才能好事连连，好运不期而遇？

只要你翻开本书，倾心领略本书的实例举析，善于运用本书教你的生活诀窍和技艺，你就会在不断进取中走向成功，眉展笑靥，便有春风得意、时运亨通的感慨。

相信你在读本书之后，今后面对各种男人或女人，你长袖善舞的潜能定会发挥得淋漓尽致，炉火纯青。

当你掌握如何获得好机遇的要领并成功付诸于实际生活中时，你就自然会相信一句俗语——“运气来了挡也挡不住”。这时候，你会发觉走大运并不是“望而却步”、“奢华难得”的。只要你拥有本书赐予你的技巧，你就会像走大路一样，条条大路通“罗马”。

当然，任何事物都是辩证发展的，本书的方法技巧不是死教条，而是要你灵活运用，适时适宜，这才是诀窍。掌握了诀窍，你就找到了成功的捷径，你就会左右逢源，得心应手。

最后需要指出的就是，本书出版的用意，是指点走运的一些技巧，如何创造机遇，把握机遇，而不是教你如何讨好对方，待人处事上耍尖耍滑。

编者





目 录

第一编 财通运

富比陶朱，财追猗顿。走路绊着大元宝，睡觉梦里钱撞腰。金满箩，银满筐，人旺气旺，顺行大运，鼓鼓囊囊。

- 一、行运怎样能入门 (2)
- 行运术：十面埋伏 (5)
- 二、行运需要什么样的技巧？ (9)
- 行运术：大道无形 (12)

第二编 恋爱运

缠缠绵绵，卿卿我我，你有刻骨温柔，我有冲天豪情。说不尽销魂蚀骨，道不完梦里萦绕。看潮起潮落，凛凛冬日里又一场风花雪月。



原

书

缺

页



第三编 婚姻运

十年修得同船渡，百年修得共枕眠。缘本定三生，千里一线牵。举案齐眉，白头偕老。但愿人长久，夫妻永婣娟。

一、总是不行运的原因是什么	(80)
行运术：有缘千里来相会	(83)
行运术：打开心窗	(88)
行运术：巧言传情	(90)
行运术：夜长梦多	(98)
婚姻运自我测验（一）：憧憬一个温馨的港湾	(107)
婚姻运自我测验（二）：你们的热恋有多深？	(111)
婚姻运自我测验（三）：终生相依	(115)
婚姻运自我测验（四）：他真的很在乎你吗？	(118)
婚姻运自我测验（五）：他成熟吗？	(121)
婚姻运自我测验（六）：他会帮你做家务吗？	(124)
二、如何才能迅速行运	(127)
行运术：英雄本色	(131)
行运术：阴差阳错	(134)
行运术：不攻自破	(136)
三、怎样把握自己行运时	(144)
行运术：好花不常开，好景不常在	(149)

原

书

缺

页



第五编 成功运

遵守这些法则，人人都能成功；违反这些法则，你将自毁前程。

一、微笑法则	(194)
1. 笑里藏刀	(194)
2. 皮笑肉不笑	(196)
二、谎言法则	(198)
1. 真人面前也说谎	(198)
2. 甜蜜的阴谋	(201)
三、谈话法则	(204)
1. 话逢知己千句少	(204)
2. 咱们的意思	(206)
3. 醉翁之意不在酒	(208)
4. 行运的印象	(210)
四、眼睛法则	(226)
1. 眼睛比嘴巴更会说话	(226)
2. 眨眼多多益善	(229)
五、身体法则——此时无声胜有声	(231)
六、陷阱法则	(234)
1. 投资亲切	(234)





抓住机遇

- 2. 简单诱惑 (236)
- 七、物价法则——钱与地位 (238)
- 八、冷热法则——打铁要趁热 (240)
- 九、坦护法则——老婆是人家的好 (242)
- 十、语言的技巧——马屁贵在精而不在多 (245)
- 十一、责任法则——一俊遮百丑 (247)
- 十二、生气的法则——一一对应 (250)
- 十三、求助法则——拔刀相助 (253)
- 十四、舒适法则——若即若离 (257)
- 十五、拒绝法则——路遥知马力 (259)
- 十六、触摸法则——温柔的抚摸 (262)
- 十七、聋哑法则——耳朵朝上 (265)

第六编 行大运妙计

男人，女人，凡人，伟人，人人行大运。
桃花运，恋爱运，婚姻运，成功运，运运是
好运。男人是靠征服世界来征服女人，而女
人则是靠征服男人来征服世界。男人行大运，
女人行大运，各有妙计。

- 女人运 (268)
- 1. 听为上策 (268)





2. 知己知彼	(273)
3. 以“退”为“进”	(278)
4. 点到为止	(281)
5. 情真如初	(285)
6. 以动制胜	(289)
7. 屡败屡战	(293)
8. 过犹不及	(297)
9. 惜缘如金	(300)
10. 如意算盘	(304)
11. 覆水难收	(308)
12. 隔岸观火	(314)
13. 推己及人	(318)
14. 双管齐下	(321)
15. 攻心为要	(324)
16. 审时度势	(328)
17. 淡抹浓妆	(332)
18. 防患未然	(334)
19. 百折不挠	(339)
20. 祸从口出	(345)
21. 虚怀若谷	(349)
22. 隔山打牛	(354)
23. 愿望魔术	(357)
24. 柔若无骨	(359)



抓住机遇

25. 心诚则灵	(364)
26. 一笑倾城	(367)
27. 借花献佛	(373)
28. 温情红粉	(376)
男人运	(383)
1. 有头有尾	(383)
2. 化敌为友	(384)
3. 推陈出新	(387)
4. 因时制宜	(389)
5. 淡中见奇	(392)
6. 一步登天	(395)
7. 创造喜悦	(397)
8. 风平浪静	(398)
9. 败中求胜	(400)
10. 心无旁骛	(402)
11. 高瞻远瞩	(403)
12. 无可挑剔	(405)
13. 返老还童	(407)
14. 征服女人	(409)
15. 刚柔并济	(411)
16. 闻香做梦	(414)
17. 结婚状态	(416)
18. 逃出家庭	(418)



目 录



19. 倾心相爱	(419)
20. 渴望拥抱	(420)
21. 浪漫构想	(422)



第一编 财通运

富比陶朱，财追猗顿
走路绊着大元宝
睡觉梦里钱撞腰
金满箩，银满筐
人旺气旺，顺行大运，鼓鼓囊囊



一、行运怎样能入门

人生在世，谁不想发财？谁不想获得人生的成功？但是为什么有的人腰缠万贯、财大气粗、一掷千金，而有的人却一生都挣扎在温饱线上，勉强度日？是社会没有提供相同的机遇和平等的竞争机会呢？还是因为别的什么。

朋友李某，是一家轮胎厂的工人，1994年因工厂破产下岗回家。李某不甘心在家里吃闲饭，他利用自己手中的技术，开了一间修补轮胎的店铺。由于李某严守信誉、经营得当、技术高、服务态度好，短短几个月时间，就赢得了客户的欢迎，生意做得红红火火。3年多下来，李某手中已有了几十万的进项，手下的员工也由初开业时的一位增加到现在的五位。现在，李某正准备扩大营业面积，筹建一个汽车修配厂。

李某是一个白手起家、最后获得成功的典型范例。

俗话说：万事开头难，条条大道通罗马。发财的道路千万条，首先就看你有没有走出第一步的决心和勇气。但是，仅仅有决心和勇气还是远远不够的。

通过李某的例子我们可以看到，要想拥有财富，除了拥





有决心、勇气及过硬的技术外，良好的人际关系、可靠的信誉，以及内部管理上的用人之道也是成功与否的关键。

人际关系俗称人缘。俗话说：在家靠父母，出门靠朋友。这里的朋友，就是所谓的人缘。社会上各行各业的成功人士，莫不具有良好的人际关系或人缘。人际关系的好坏是事业能否成功的基础。凡是生意人，都必须广结人缘，因为只有这样才能保证商业上的成功。

人缘是很微妙的东西，我们在人际交往中结识的各类人物，都会在不同程度上影响到我们的事业和生活。

良好的人缘要靠自己结纳、去创造。而性格内向，过于封闭，过于孤傲的人，是交不了朋友的。

所谓的人缘，不是说在人际交往中能言善辩、性格开朗，而是在朋友当中，在人际交往中，在生意交往中，要确立一个“信”字，给人以“信誉可靠”的印象。

这样看来，人缘和信誉是紧密相连的。没有可靠的信誉，人缘就一定不好。反之，有了好的人缘，就一定是有着良好的信誉。

李某对此深有体会。他就是在诚实为本、顾客至上的原则下，坚持为顾客服务的方针，一步步地赢得了信誉和欢迎，并从而扩大了经营规模。

老实说，社会中人与人交往的基础是需要。俗话说：与人方便，自己方便。经商的最终目的是赚钱，但是如果你只顾自己的利益，而损害他人，坑蒙拐骗，敲诈勒索，只要金钱到手就不管他人死活，那么到头来，你不但要失去朋友，





抓住机遇

而且最终会损害自己。

所以，商场上的成功人士恪守的信条是：双方都赢。

但是，说到人缘，并不单纯指社会交往，内部管理上的用人之道也至关重要。有的老板在社会上朋友遍天下，呼风唤雨，无所不能，但常常因为处理不好与手下员工的关系，致使后院起火，雇员走了一茬又一茬，没有人愿意在他那里常干下去，有的人甚至利用工作机会为自己谋私利，或者干脆席卷老板的钱财逃之夭夭。这样的老板往往不懂得，良好的人缘不仅是对外的，也是对内的。

俗话说：打铁还靠自身硬。无论是公司还是商店，如果没有一个稳定的内部环境，员工整天人心惶惶，风波迭起，生意也是做不好的。如果老板自恃财大气粗，对员工颐指气使，粗暴无礼，动辄以开除员工相要挟，只会加重内部的混乱。而如果一旦关键岗位上职员辞职，说不定会拖垮整个公司。

用兵之道，存乎一心，各有各的门道。用人之道，虽千差万别，但万变不离其宗，有一些最基本的准则：

1. 培养得力助手，不必事必躬亲；
2. 让部下放手大胆工作；
3. 勇于承担责任，不要托辞诿过；
4. 开诚布公，与员工同舟共济；
5. 不要滥雇人；
6. 不随意开除员工；
7. 雇佣以前离职的员工；