



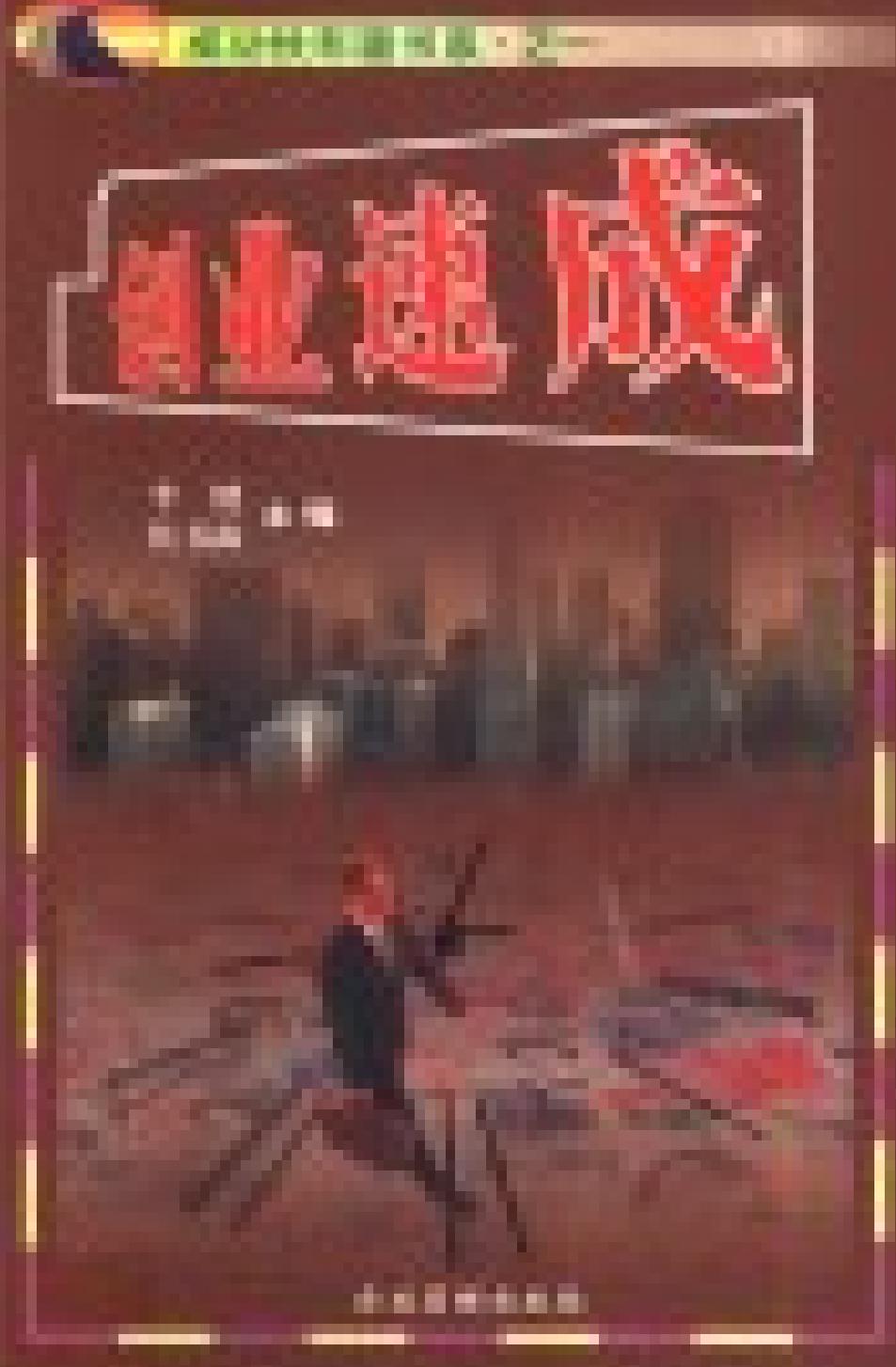
成功快车道书系·之一

创业速成

李健 主编
侯书森



企业管理出版社



成功快车道书系·之一

创业速成

李 健 侯书森 主编

企业管理出版社

图书在版编目(CIP)数据

创业速成/李健 侯书森主编. - 北京:企业管理出版社,
2000.6

(成功快车道书系)

ISBN 7-80147-366-3

I . 创… II . 李… 侯… III . 职业 - 通俗读物
IV . C913.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2000)第 62792 号

书 名:创业速成

作 者:李 健 侯书森 主编

责任编辑:吴太刚

技术编辑:马晓光

书 号:ISBN 7-80147-366-3/F·364

出版发行:企业管理出版社

地 址:北京市海淀区紫竹院南路 17 号 邮编:100044

网 址:<http://www.cec-ceda.org.cn/cbs>

电 话:出版部 68414643 发行部 68414644 编辑部 68701408

电子信箱:80147@sina.com emph1979@yahoo.com

印 刷:北京邮电大学印刷厂

经 销:新华书店

规 格:850 毫米×1168 毫米 32 开本 11.125 印张 250 千字

版 次:2000 年 6 月第 1 版 2000 年 6 月第 1 次印刷

印 数:5000 册

定 价:22.80 元

成功快车道书系编委会

主任：侯书森 姚怀山

编委：(以姓氏笔划为序)

马 宏	王 为 民	王 为 东	孙 竹
孙 怀 念	孙 淑 凤	寻 国 兵	邱 卫 东
李 健	李 俊 福	张 志 友	郑 伟
周 德 田	杨 志	侯 书 森	姚 怀 山
赵 刚	赵 自 立	夏 艳	章 美 锦
藏 宝 清			

前　　言

一夜暴富可能是所有人曾经有过的梦想。

百万富豪总是让许多人听起来怦然心动。

就在我们梦想和心动的时候，一个充满机遇和挑战的时代已经向我们走来——这个时代便是“经济第一”的时代。

在 21 世纪的晨曦中，谁也不会拒绝这个时代，因为新的时代孕育着新的希望、新的时代创造着新的机遇。在知识经济的浪潮中，谁也不应逃避这个时代，因为这个时代有着从来也没有过的让人实现梦想的土壤，因为这个时代有着让神话变为现实的诸多可能。

实现梦想的唯一途径便是行动，那么，就创业吧。每一个有志者都应该创造一份属于自己的事业，都应该拥有一份属于自己心血浇灌出的成功果实，然后去品尝甜蜜，感觉充实。

要创业，便不能等待。伟人说：一万年太久，只争朝夕。今天的创业者应该将此作为座右之铭。

创业是艰难的，甚至是痛苦的，它需要决心和毅力，需要智慧和机缘，需要突破一个又一个困难，

承受一次又一次打击。正因为如此，许多人在创业的征途上却步，在财富面前兴叹。

创业也是快乐的，甚至是幸福的。只要你立下创业的雄心大志，扬长避短地选择创业之路，只要你能精确地分析市场，科学地确立投资方向，你的创业便在成功之途上迈开了第一个脚步；只要你善于选择合适的企业组织形式，科学地进行企业经营的战略策划，你便为创业的成功大厦，夯下坚实的地基；只要你能运用自己的智慧并善于使用优秀的人才，为自己的企业树立良好的形象，并能把握滚滚商机，你的创业成功便不再是梦，并有能在很短的时间里获取重大收获，你的创业便能速成。

这便是《创业速成》要告诉你的主题。打开《创业速成》，它给你信心，更给你建议和策略。

时代呼唤着创业，只要行动起来，成功就在明天，甚至就在眼前。

编者

2000年6月

目 录

第一章 有志者，应创业

1. 中国已进入了呼唤创业的时代	(3)
◎ 时代呼唤着创业	(3)
◎ 中国创业的春天已经到来	(6)
2. 创业人生，闪光的人生	(12)
◎ 创业是实现人生价值的重要途径	(12)
◎ 创业家，新世纪的弄潮儿	(15)
◎ 变革的时代尽显创业家的风采	(18)
3. 每个人都有创业的才干	(20)
◎ 创业无需特殊才干	(20)
◎ 创业请从现在开始	(23)
4. 成功创业者的素质揭秘	(28)
◎ 成功创业者的个人特质	(28)
◎ 创业者的能力和知识	(33)
◎ 创业需要健康的体魄	(35)

第二章 扬长避短：因人而异的创业选择

1. 下岗者：东山再起，从小事做起 (41)
 - ◎ 下岗职工的创业契机 (41)
 - ◎ 下岗可以成为创业的新起点 (44)
 - ◎ 从干小事、求小利做起 (46)
 - ◎ 下岗者创业的主要选择 (48)
2. 下海者：中流击水，贵在创新 (54)
 - ◎ 下海者，首先需要认识自己 (54)
 - ◎ 捕捉商机，出奇制胜 (56)
 - ◎ 下海创业，需要新招 (58)
 - ◎ 下海创业的主要选择 (62)
3. 知识分子：以知本创业 (66)
 - ◎ 知识工作者的创业优势 (66)
 - ◎ 知本创业竞风流 (68)
 - ◎ 科技人才的创业方案 (72)
 - ◎ 人文学者的创业之路 (79)
4. 大学生：学而优则创 (85)
 - ◎ 外面的世界很精彩 (85)
 - ◎ 八仙过海，各显神通 (89)
6. 农民创业：走出田野天地宽 (94)

◎ 面向市场, 加工致富	(94)
◎ 进城经商, 发财有路	(96)
◎ 致富的重头戏	(99)

第三章 分析市场, 科学地确立 投资方向

1. 分析与预测市场	(103)
◎ 分析市场是创业的重要前提与步骤 …	(103)
◎ 采用科技手段进行市场预测	(109)
2. 选择投资方向	(113)
◎ 确定投资方向的原则	(113)
◎ 投资定位的“金三角战略”	(115)
3. 创业机遇千万	(117)
◎ 第三产业:创业的领域广阔	(117)
◎ 立足第三产业:温州人的发财秘诀	(119)
◎ 饮食服务业:无限大的创业市场	(121)
◎ 知识创业, 前景尤为光明	(123)
◎ 信息时代, 网络创富	(126)
◎ 文教事业:大有可为	(130)
◎ 传统产业:创新挖潜	(132) ③

第四章 选择合适的企业组织形式

1. 个人独资企业：一种自然人企业 (137)
 - ◎ 独资企业不具备法人地位 (137)
 - ◎ 独资企业的利与弊 (138)
2. 合伙企业：发展中的企业形式 (138)
 - ◎ 合伙是一种契约关系 (138)
 - ◎ 合伙企业的利与弊 (141)
3. 公司制企业：现代企业的典型形式 (142)
 - ◎ 公司制企业是一种法人组织 (143)
 - ◎ 公司制企业的两种主要形式 (143)
 - ◎ 公司制企业的治理结构 (148)
 - ◎ 公司制企业的优缺点 (150)
4. 选择合适的企业组织形式 (151)
 - ◎ 对独资企业的选择 (152)
 - ◎ 对合伙企业的选择 (153)
 - ◎ 对公司制企业的选择 (155)

第五章 开业须知:企业的工商、税务登记

1. 企业的工商登记	(159)
◎ 个体工商户的开业登记	(159)
◎ 私营企业的注册登记	(161)
2. 领取营业执照与税务登记	(163)
◎ 领取筹建许可证和营业执照	(163)
◎ 到税务部门进行税务登记	(164)
◎ 纳税申报人的有关规定	(166)
3. 发票的领购与银行开户	(167)
◎ 发票的领购	(167)
◎ 银行的开户	(168)

第六章 运筹帷幄:企业经营的战略策划

1. 战略谋划是企业的生存之本	(173)
◎ 企业必备的精神	(173)
◎ 战略谋划的基本特征	(175) ⑤
◎ 战略谋划的四大要素	(178)

- ◎ 科学进行战略谋划是企业稳健
发展的保证 (183)

2. 精心谋划：小型企业经营

- 战略的制定 (184)
- ◎ 小型企业发展战略的特点 (184)
- ◎ 小型企业战略行动的五大原则 (186)
- ◎ 企业战略谋划的前提 (189)
- ◎ 形式多样的小型企业发展战略 (193)

3. 无限财富，尽在成功战略 (198)

- ◎ 擒贼擒王，牵带头牛 (198)
- ◎ 信任为本，赔本变赚钱 (203)
- ◎ 巧名引客，标新立异 (206)
- ◎ 三角“恋爱”，稳固基业 (207)
- ◎ 反弹琵琶，逆向经营 (209)
- ◎ 王婆卖瓜，就应自夸 (211)
- ◎ 特定对象，特定经营 (213)

第七章 双赢策略：选用优秀人才

- ## 1. 认人选才：企业经营的关键 (217)
- ◎ 人才是企业的第一资本 (217)

◎ 慧眼识英才的要诀	(218)
◎ 精心选人才	(226)
◎ 招聘员工的步骤	(233)
2. 用人有谋：掌握用人的艺术	(238)
◎ 对不同类型人才的知人善用	(238)
◎ 有效地激励下属的干劲	(240)
3. 想方设法留住优秀人才	(248)
◎ 挽留人才的若干种方法	(248)
◎ 防止人才外流的良策	(257)

第八章 塑造形象，创立品牌

1. 名可名，非常名：创立良好品牌	(263)
◎ 为企业起一个好名字	(263)
◎ 为产品设计一个好名称	(267)
◎ 塑造具有魅力的品牌	(271)
◎ 努力创立闻名于“市”的名牌	(274)
2. 视产品质量为企业生存之本	(278)
◎ 质量是企业最好的广告	(278)
◎ 唯有高质量，才能创品牌	(282)
◎ 把质量精神作为企业灵魂来塑造	(283)

3. 善用广告为企业扬名	(287)
◎ 酒香还须借风吹	(287)
◎ 选择广告媒介的技巧	(289)
◎ 做广告的实用诀窍	(292)
4. 服务，服务，再服务	(296)
◎ 建立良好的服务制度	(296)
◎ 不怕麻烦，有求必应	(298)
◎ 站在顾客的角度感受服务	(299)
◎ 向顾客提供超值服务	(301)
◎ 善待顾客，服务顾客	(302)
◎ 不可忽视的售后服务	(305)
◎ 高瞻远瞩，建立全新的服务策略	(307)

第九章 把握商机，营销致胜

1. 洞悉市场有妙方	(311)
◎ 分析市场机会	(311)
◎ 选择目标市场	(312)
◎ 掌握市场需求资讯	(313)
2. 掌握创造商机的法宝	(315)
◎ “两面神”思维法	(315)

◎ 细微之处见商机	(316)
◎ 以变造商机	(317)
◎ 从不便之处觅商机	(318)
3. 成功推销有招术	(319)
◎ 企业的阵前先锋	(319)
◎ 关键时刻要善于诱导	(322)
◎ 打动顾客, 投其所好	(323)
◎ 制造气氛, 牵驴上路	(325)
◎ 权衡利弊, 分析得失	(327)
5. 推波助澜的促销术	(329)
◎ 沟通顾客与厂家	(329)
◎ 降价是促销的一把利剑	(331)
◎ 千奇百态的促销法	(334)

第一章 有志者，应创业

21世纪，一个挑战与机遇并存的时代，一个创业英雄辈起的时代。

21世纪呼唤中国，21世纪的中国呼唤创业，这个时代属于勇敢的创业者。

创业并不需要特殊才干，每个人都能创业，关键在于信心和毅力。

纵观人类历史，每一次变革时代都造就一批创业英雄，他们的名字紧紧与时代联系在一起。同样，在今天大变革的时代，创业英雄也将如雨后春笋，脱颖而出。