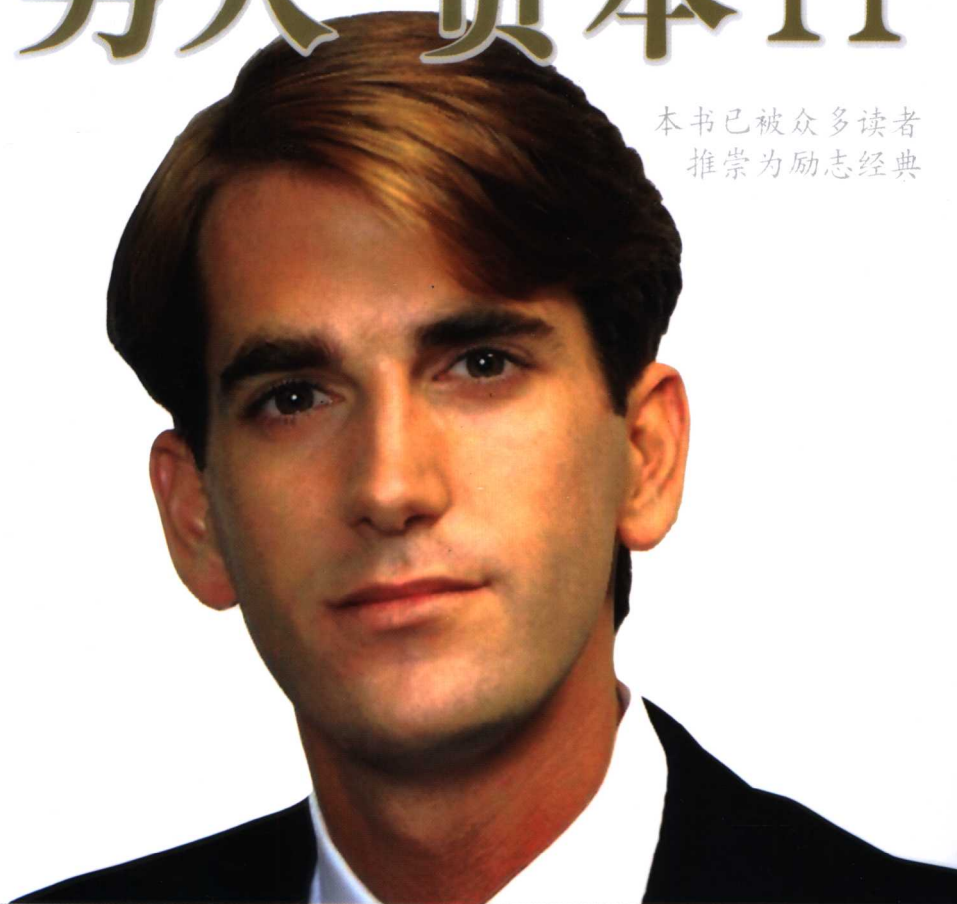


The Capital of Man

李若 编著

男人的资本II

本书已被众多读者
推崇为励志经典



《II》比《I》更精彩

本着更精益求精的精神，编著男人的资本《II》。把在《I》里未说完、未说透的，说得更透、更精彩、更励志。



广东省出版集团
广东经济出版社

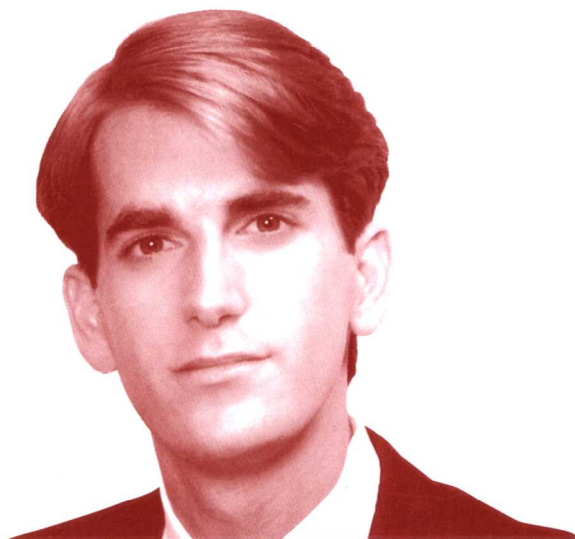
广东省出版集团
广东经济出版社

The Capital of Man

男人的资本II

李若 编著

NANREN DE ZIBEN



这样的男人将拥有一切

即：他能不断地被别人青睐，尤其是与他交友、合作、共事，都大受欢迎。这一切全在他的人格魅力。
超越自我，领导成功。



本书已被众多读者
推崇为励志经典

目 录

第一章 雄才大略是男人有为的关键

1.雄才造时势(3)

自古到今,有雄才没大略,有大略没雄才,或是有大略又有雄才者的不胜枚举。我们常说读史使人明智,明智就是明白道理、增长智慧。尽管我们不可能也没必要个个去奢望成为叱咤风云的政治家和军事家,但成大事又何尝不需要雄才和大略?所谓时势造英雄,我看英雄造就时势也未尝不可。

2.大略理才(6)

孝庄委身于多尔袞换得顺治座稳。但她一片苦心并没有激发顺治励精图治,后来他还是决然丢下江山,出家为僧。康熙是这块料,不负孝庄所望,小小年纪就雄心勃勃。他一生致力于文治武功,无疑是一个有雄才和大略的皇帝。

3.智者的非凡勇气(10)

道密尔曾经非常自豪地说:“我没有做过一笔赔钱的

★★★★★男人的资本Ⅱ

交易,也没有一次失败的经营。”他,就是罗·道密尔,一个在美国工艺品和玩具业富有传奇性的人物。

4.耐得住孤独和寂寞(14)

所谓英雄不怕寂寞,英雄不怕孤独。要想成为一个既有雄才又有大略的人,自然首先要耐得住寂寞和孤独。要想成为人上人,就得比众人多吃些苦头。

5.点亮人生的三盏灯(17)

人生需要三盏灯,它们永远高悬在我们人生的航船上,指引着我们躲开迷茫、失望、悲伤这些暗礁,鼓起智慧、欢乐、信心的风帆,在人生的大海里,向一个又一个更远的目标前进。

第二章 “爱情婚姻”是男人的后院

1.男人给女人“花钱的策略”(23)

一个锱铢必较的男人会让女人心寒,也会为男同胞所不齿。换言之,一个连金钱都不愿意付出的男人又怎么会付出情感呢?但钱包的“内存”是有限的,而开销是无穷的。想做一个让人接受的“花花”公子,就不能无所顾忌地花钱,而应该根据自己的经济情况制定花钱策略。

(1)策略一:厚积薄发式 (2)策略二:细水长流式 (3)策略三:稳重智慧式 (4)策略四:戏剧创意式

2.男性绝不能冒犯女性的死穴(26)

我们男性不能冒犯女性的死穴,有如下几项,请各位

目 录

弟兄注意这些禁忌,随时参考参考:

- (1)只顾温柔迁就 (2)不可冒充能干 (3)不应出手寒酸
- (4)切忌心不在焉 (5)忌问年龄 (6)小心地开玩笑
- (7)不能挖苦身材 (8)对她感到兴趣 (9)不用太率直
- (10)得体的奉承

3.快乐男士的六大谎言(30)

从无伤大雅的小谎言,到严肃正经的大秘密,最亲密的爱人也会用谎言圈起一块只属于自己的“保留地”。

- (1)谎言一:“当然,亲爱的,那件衣服看上去很不错。”
- (2)谎言二:“我能修好。” (3)谎言三:“没有什么不妥。”
- (4)谎言四:“宝贝儿,我是最好的。” (5)谎言五:“我过去的女朋友,就那么回事。”
- (6)谎言六:“我永远不会对你撒谎。”

4.男人的沉默(34)

沉默的男人倘若后面是千锤百炼的学养与风度,那沉默就是魅力的歌,足以杀伤最敏感的女人。

第三章

懂得怎样“方”,还要懂得怎样“圆”

1.方圆之道(39)

干大事业的人,都对世界上的方圆之道了如指掌,对付恶人,有时也得用用“圆”,这叫以毒攻毒。了解“圆”,可使自己避开陷阱和少走弯路。我们提倡不过多使用“圆滑”,但呼吁干大事业的男人必须要了解方圆之道。

★★★★★男人的资本Ⅱ

(1)有泪无泪就哭 (2)有腿,不妨多跪 (3)该出手时就出手 (4)无所不能的嘴

2.“爱”你的对手——世事洞明皆学问,人情练达即文章
.....(48)

有没有一种可以化敌人为朋友的策略呢?有!这首先便是“爱”你的对手。

3.做人要“泥鳅”点(51)

所谓圆滑,是待人处世顾及各方面的关系,讨好别人,不得罪人,是一种庸俗的世故心理,是一种“泥鳅”的性格。

4.守中庸做“出头鸟”(58)

中庸之道的真谛是“不为拘泥,不为偏激,寻求适度、适当”;中庸之道“不是模棱两可,而是真理之道,中正之道”。中庸之道素来是中国古代儒家推崇的最高的道德标准。

5.“拖”中的玄机(68)

半推半就,待价而沽,“犹抱琵琶半遮面”,说白了就是“拖”,是在等待一种更为有力的利益的吸引。

6.该放松时就放松(71)

人生的目的,不就是要过得幸福吗?因此,适当地放松,“懒惰”,去玩,是人生的根本需要之一。用玩来调剂生活,消除疲劳,使人能更加精力充沛地工作,岂不乐哉! (1)辛勤工作的假象 (2)工作越努力,就死得越快 (3)进入高度戒备状态

第四章 能说会办的能力

1.说得一口漂亮话(79)

作为现代的人,不仅要有新的思想和见解,而且要能在别人面前很好地表达出来。不仅要以自己的行为对社会做出贡献,而且要能以自己的语言去感染、说服别人。

(1)说话的 EQ (2)让人“一见钟情”说话 (3)留有余地的说话 (4)制造机会地说话 (5)用技巧说话走遍天下

2.鱼与熊掌可兼得(93)

社会利益总是更多地向着会说话和会办事的人那一边倾斜。这是尽人皆知的公理,无须再从理论上证明。

——[美]威尔·罗杰克

3.放长线方能钓大鱼(100)

很多人说话办事性格急躁,急功近利。这不行,这样往往是欲速却不达。俗话说放长线钓大鱼,心急吃不了热豆腐。

4.曲线行走方便多(103)

一个人要想成就一番事业,光凭正直和无私是不行的。要知道过于拘泥形式是很难成就大事业的。为此,在明显的对比之下,应该彻底权衡一下利弊,适当调整一下自己的战术或者战略方针。

5.舍不得孩子套不着狼(110)

俗话说,舍不得孩子套不住狼,意思是说不管做什么事都要有一定的付出。当然这个付出不单单是物质上

的,有时也需要感情上的,你给对方多少感情,对方也会给你多少感情。

第五章 “吐丝结网”的能力

1.张网结缘(117)

织一张人际关系网,可以完成个人力量无法完成的活动,可以实现个人力量无法实现的事业。

(1)蜘蛛的本事 (2)关系拓展五大要诀 (3)构筑最佳关系结构

2.掌握“人际科学定律”(129)

人际关系建立以后,还需要不断地巩固和发展。正像刀不磨要生锈一样,朋友之间不注意沟通感情,天长日久,关系就会松懈。

(1)惯性定律 (2)三杯水定律 (3)热传递定律 (4)催化剂定律 (5)钟摆定律 (6)容器定律 (7)登台阶定律
(8)同频共振定律

3.信息时代的动态人际网(135)

具备沟通与建立人际关系网络的能力可以增进经营成果。发明“戴克公开演说法”、《别人要先相信你才会听你的》一书作者戴克曾说:“沟通是一种接触运动。”

(1)良好互动,增进关系 (2)开放胸襟,广结善缘

4.人际交往的四项原则(142)

如何与身边的人进行沟通,如何取得对方的好感,如何让自己感到轻松?就从处理人际关系的四项原则入手

吧。

(1)让别人知道你的原则 (2)拥有感激和付出感谢的原则 (3)忍无可忍则无须再忍的原则 (4)一切目光着眼于未来的原则

5.“硅谷文化”不在技术(147)

人们一般认为,硅谷企业如惠普、英特尔、思科的成功在于其技术优势,但李开复博士却认为技术优势并不是硅谷企业的最大特点,而是所谓的“硅谷文化”。“硅谷文化”最主要的特点是市场创新和人才与人际网。

(1)创新是市场创新而非纯粹的技术创新 (2)硅谷之宝:人才与人际网

6.找人替我拔钥匙(151)

人际交往是人类活动的一种基本形式,也是人们在社会、精神生活中为满足某种需要而进行的必要的交往和联系。古希腊哲学家伊壁鸠鲁说过:“在智慧提供给整个人生的一切幸福中,以获得友谊网络,对成才是至关重要的。”

第六章 掌舵的能力

1.喷泉无法超过它的源头——自信的高度(159)

自信是成大事的资本,成大事的必要条件,这是积极的勇于开拓的自信。积极的自信是成大事业的源泉。

2.字典里没有“不可能”(163)

“生当作人杰,死亦为鬼雄。”李清照这句名言流传至

★★★★★男人的资本Ⅱ

今,经久不衰。这是为什么呢?也许这是反映了人们向往成大事的希望。“不成功,则成仁”这虽然不可取,但它反映了人们“成大事”心切。

3.流动的水不结冰(175)

“快速流动的水是不会结冰的”,杰克的自信强度是他成功的秘诀。

4.自信人生二百年,会当水击三千里(179)

一代伟人毛泽东曾经说过:“自信人生二百年,会当水击三千里。”可见,自信这两个字的分量该多重!

5.主宰自己的心灵(183)

生活中不可能没有失败和挫折,但问题是,有的人一旦遇到失败和挫折,就会丧失意志和勇气,而有的人则能从失败中吸取教训,获得经验,并化为一种前行的动力。这也是两种不同心态者的差异。

6.驾驭精彩人生(187)

我们必须用积极的心态面对我们的人生,为自己策划人生。有目标的生涯才不盲目;有追求的生涯才有动力。设计你的职业生涯,就是将你理想的人生转化为现实的人生。

第七章 别让机会错失

1.错过太阳更要抓住星星(193)

机遇,是成大事的重要因素,任何人都可能具有,只不过有人多,有人少,有的人不断获取,有的人逐渐失

目 录

去。有时是别人对你的欣赏,有时是坚持不懈的追求,有时是难以预料的偶然,或者是失败给予的启示,有的人错过了,而有的人抓住了。面对机遇却视而不见,使它从眼前走过将使你遗憾终生。

2.机会是成大事的“酶”(201)

古人云:机不可失,时不再来。当你懂得了打开机遇大门的钥匙并拥有这把钥匙的时候,你就将成为自己命运的主人。你也就拥有了成大事的“酶”。

3.机不“遇”你,你“遇”机(204)

成就了大事业可能是因为你多走了几步路,找到了别人忽略的一点东西。

4.危机就是转机(209)

人生怕遇到的危机就是一个机会,也就是说,人在困厄时,他的想法就会改变,反而给予他一个转机,使他用上无比的勇气,使他更加聪明,更加能勇往直前。因此对人生的困厄不必惊慌,应该感谢才对。

第八章 敢为天下先

1.走前端做前沿(217)

不怕走在前端,时刻走在时代的前沿。不断地发现和创造,赶在别人做之前做好,做一个走前端,做前沿的人。

2.无限风光在险峰(221)

喜欢冒风险的人往往有这样的信念:宁愿因做别人

★★★★★男人的资本Ⅱ

没做过的事情而失败,也不愿做别人已做过的事情而成功。

3. 下个一定赢的赌注(228)

一个不会拿自己当赌注的人,一定赌其他的事物;正如一个懦弱的人会从酒杯里去寻求勇气。信心与勇气是人类的本能,人人都感到自己有表现信心与勇气的需要,只不过表现形式不同。冒险并不是没有把握的下赌注,没有人会把自己当赌注而盲目的冒险。

4. 心急吃不了热豆腐(232)

成就大事业的道路往往是崎岖的,有些人信奉踏踏实实行走,谨慎行事,积小胜为大胜;有些人觉得只有大胆冒险才是飞越险峰的法宝。人要么失败要么获胜,这两种人生态度与策略,你倾向于哪一种?

5. 探索未知≠冒险?(236)

只有那些勇于探索未知的人,才能带领他人走出一条路来。其实,任何一位伟人都是普通而平凡的,他们的伟大之处往往体现在其敢于探索的品质和勇气之上。

第九章 让信念之火燎原的能力

1. 主宰成功的信念(245)

观众多成功者的足迹,不难发现,他们的成就总离不开对心中信念的执著追求。心中燃烧的信念之火使他们对未来、对事业,对成功充满希望。

2.毅力——成大事的支撑点(256)

如果说成大事也如撑地球一样,你该不用当心,因为只要你有毅力,这个支撑点你还怕什么呢?这是一个不用你再去证明的定理。

3.志不立,天下无可成之事(265)

意志是成人、成才、成事的关键。无论从事什么活动,没有良好的意志品质,都是难以获得成功的。志不立,天下无可成之事。

(1)意志的特征 (2)意志的作用 (3)意志的锻炼

4.死鱼顺流而下,活鱼逆流而上(269)

费尔兹警告:“切记,死鱼可以顺流漂浮而下,活鱼却要逆流而上。”你是死鱼吗?或者是电鳗,可以对抗水流而放出自己的电流?你是否对自己现在所做的是,以及未来所要发生的转变兴趣盎然?

(1)意志若坚定,脚步更轻盈 (2)自己所做的正是自己所喜欢做的 (3)心地高尚的人,看待每项工作都高尚

5.不用心成不了大事(275)

任何成大事者,都是通过勤奋努力,开辟了成功的道路的。

6.枯树也会发芽(279)

只要你以超人的意志去支持你的信念,你就会成为永不失败的人。相信你自己,相信你的信念,铁树也会开花!

7.绝对“凡人”(283)

第十章 成功还需讲求策略

1.成功的捷径是曲线(291)

2.积极的心理暗示(295)

积极的心理暗示会使人鼓起信心和勇气,抓住机遇,采取行动,去获得财富、成就、健康和幸福;消极的心理暗示和低层次的欲望会使你驻足观望,毫无前进的动力,且满足于现状。

3.无形资产孕育有形资产(299)

(1)专业经验 (2)个人信用 (3)负责尽职 (4)个人荣誉
(5)平易谦和

4.先飞的不是笨鸟,捷足才能先登(302)

“笨鸟先飞”只是一句自谦的言词而已。真正先“飞”的绝不是“笨鸟”,而恰恰是“灵鸟”。

(1)先飞的不是“笨鸟” (2)捷足才能先登

5.提防“阴沟里翻船”(305)

要成就大事业,固然要经过自己的刻苦努力,少不了需要自己能够把握机遇。但现代年轻人在奋斗中,还需要清楚地把握以下两点:

(1)成大事在于观念的转变 (2)阻碍成功的十大不良习惯
(3)远见让工作轻松愉快

6.能谋者胜(314)

7.建一座伊甸园(323)

(1)学会自我激励 (2)学会设置阶段性目标

第十一章 创新——敢为人所不为

- 1.创新是座独木桥(331)
 - (1)过独木桥之秘笈 (2)创新四步曲
- 2.点亮你创意的明灯(340)

其实,创意不该只是灵光一闪的获得,它可以藉由管理而不断复制。掌握管理创意的七大步骤,让你时时“创意火花满天飞”。

 - (1)鼓励有创造力的摩擦 (2)激发创造力方案 (3)选择最适当的创意方案
- 3.重新启动的力量(349)
- 4.想他人之不想(356)
- 5.在“危”中淘“机”(362)
- 7.0.9 的 10 次方 < 0.9 (366)

第十二章 挖掘自我潜能的能力

- 1.激活潜能(371)

人的潜能是无限的,一个人的潜能就像一座宝藏,全靠自己善于挖掘,挖掘出来以后还要善于使用。

 - (1)创造环境,激发潜能 (2)控制情绪,保持心态平衡
 - (3)培养兴趣的中心 (4)识别每个人的自我潜能

★★★★★男人的资本Ⅱ

2. 温泉效应与潜能(379)

不冷不热的生活,会使人在不知不觉中走向死亡;选择艰难,实际上是为可能的危机做成功的包装。远离温泉水,选择艰难地,不断地自我挖掘是人生的一大境界。

(1)正面暗示 (2)超我观想 (3)光明思维 (4)综合情绪
(5)放松自己

3. 用脑而不用钱做生意(388)

如果你想成大事,最好先不要算自己有没有钱做这单生意,而应该即使暂时没有钱,也一定要拿下这单生意。

4. 纵容就是自刎(392)

5. 开发“内向”的力量(395)

对天性内向的人来说,与其为了要求表现而去学习外向,不如尽量发挥自己那敏感深思的特长,在需要深度的工作中去努力研究。