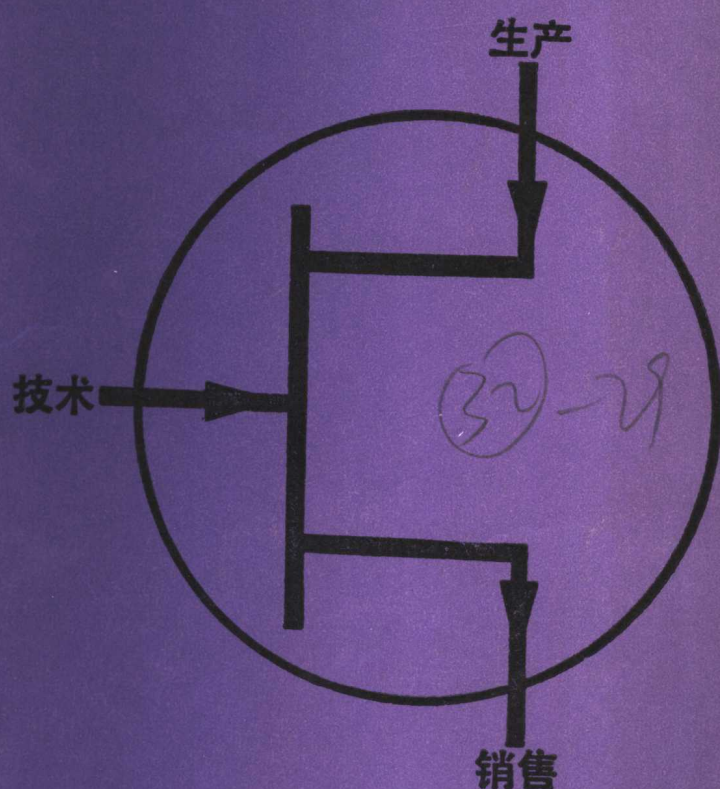


MACKINTOSH

欧洲电子公司档案

1982/83



上海市仪表电讯工业局科技情报研究所

1984年12月

Mackintosh欧洲电子公司档案

(1982/83)

傅学公 马志平 李培俊 姜煜 刘给春

朱惠忠 段鸿昌 黄准 鲍苏建 杨根发

合 译

杨根发、傅学公 校

MACKINTOSH
欧洲电子公司档案
1982/83

编辑、出版、发行：
上海市仪表电讯工业局
科技情报研究所
1984年12月
工本费：19元

Benn电子出版物有限公司情况介绍

Benn电子出版物有限公司是联合王国主要的贸易和技术出版社Benn兄弟出版公司的子公司，建于1880年。

Benn电子出版物有限公司对居世界领先地位的电子行业咨询公司之一——Mackintosh咨询有限公司——出版的低价出版物，拥有独有的发行权，这些出版物包括公司档案及其姊妹卷宗——Mackintosh西欧电子数据年鉴。

由Benn公司出版的其它刊物，包括《微电子学杂志》、《日本电子学今日新闻》和《微型计算机国际新闻》。有关这些刊物的详细情况及其它期刊和单篇报告，可直接根据下列地址联系购买：

Benn电子出版物有限公司

英国Luton LUI 2NT

邮政信箱No. 28

电话：(0582) 417438

电报：826818

或向下列Mackintosh办事处购买：

法国巴黎

电话：(1) 355 3454

电报：919642

联邦德国达姆施塔特

电话：(06151) 25251

电报：419792

加利福尼亚，圣约瑟

电话：(408) 998 4312

电报：910 3387812

保留版权。事先未征得版权所有者的同意，本出版物一概不得复制、储存于检索系统，或以任何形式、任何方法（电子、机械、照相复制、记录或者其它方法）进行传递。

第一版，1979~1980（部分工作于1980年3月完成）

第二版，1980~1981（部分工作于1981年3月完成）

第三版，1981~1982（部分工作于1982年3月完成）

第四版，1982~1983（部分工作按月提交，1983年3月完成）

ISBN: 0 904705 43 9

ISSN: 0142.9671

本档案还编入了《Mackintosh欧洲电子公司公报（ISSN 0143-0696）》。

第一次以《Mackintosh欧洲电子公司年鉴1978（ISBN 0.904705.06.4）》的形式出版。

©版权属于Benn电子出版物有限公司1982年。

序 言

本1982/83版是逐年出版的第四版《Mackintosh 欧洲电子公司档案》，现已成为有关欧洲电子工业厂商信息的非常宝贵的资源。

为了方便那些熟悉以前各版本的订阅者，保持了常用的活页版式，加上每月提供的新的活页，构成每年三月为订阅年末的完整的档案。

贯穿全年的出版物，便于及时修改予以详述的每个电子集团的公司概况，而各集团所报道的财务周期，各公司并不相同。1982/83版包括欧洲领先的一百家电子公司，每月还迅速报道了一组新的概况。

《Mackintosh欧洲电子公司公报》每月不断更新概况内容，提供了省时而永久的参考资料，叙述了一年中那些影响公司经营的重大事件；一系列的年度附录，包括一百家领先的欧洲电子公司，表明了谁拥有谁？还包括子公司指南、欧洲市场领先者、欧洲财务工作解释以及许多其它方面的情况。

此外，1982/83版还将计算有用的经营比率，例如利润/销售额、销售额/雇员、利润/雇员、投资/雇员。投资/销售额、使用总资金的回收、流动比率以及单独电子产品的销售额，均以季度为基础表明公司在此期间的概况。

档案的设计还考虑到用作《Mackintosh西欧电子数据年鉴》的姊妹卷宗。通过对欧洲最大电子产品客户、供应商及其子公司、联营公司与分公司的情况调查，还洞察了市场和生产的增长倾向。

年度报告服务

利用第四版提供的新的服务项目，能使订阅者以固定费用获得任何一份年度报告和帐目，或存储在Mackintosh数据库里的10K位长的报告。服务详情见第Ⅶ页。

请注意，虽然档案订阅不给任何订阅者以咨询优惠（不是为阐明目的而直接与出版数据有关的问题），但档案的信息由Mackintosh数据库制备，它以“欧洲电子商业信息服务”（BISEE）的形式提供特定的咨询服务。它还邀请那些需要获得在档案中可能不包括的有关欧洲电子公司的额外信息的研究人员与邻近的Mackintosh办事处联系，以取得BISEE更详细的信息。

一九八二年四月

第四版情况介绍

《Mackintosh 欧洲电子子公司档案》提供了欧洲电子工业中最大的公司和多国集团情况的快速参考指南。

编辑公司信息的目的,是为了帮助了解和分析欧洲工业的公司结构,欧洲所属集团对全世界的影响,并帮助识别欧洲产品市场中居领先地位的潜在客户和竞争者。

参考项目

包含在第四节主要公司概况里的限定条件,规定为两种公司,即:

- (1) 欧洲所属、销售于世界的最大电子产品制造厂商(如第3.3节中所规定的);
- (2) 具有独特的电子产品(包括欧洲制造和/或从欧洲外进口的)、在欧洲至少有一亿美元总营业额的非欧洲所属制造厂商。

尽管受此限制,涉及到的那些公司单是电子产品的联合销售额就超过了一千亿美元,或者说,约占世界电子产品总产量的三分之一。

然而,Mackintosh欧洲电子子公司月度公报的范围并未受到类似的限制,虽然公报集中报道有关影响那些被介绍主要公司经营的事件,但也报道有关的其它欧洲电子子公司或市场情况的重大事项。

来源

公司档案内容集中于所包括的每个集团的电子工业活动情况,不包含整个经营状况。大部分是对年度报告、官方记录、新闻报道进行分析,得到了规模庞大、内容丰富的世界电子产品数据库以及对阐明电子工业状况具有非常广博研究经验的Mackintosh咨询公司的支持。

档案编排

紧接着档案指南(第一节)之后的第二节,留作为每月出版的《Mackintosh 欧洲电子子公司公报》之用。公报报道的项目有:临时结果、新产品策略、新的投资、收购标价、新厂、新办事处、部门调整、主要合同、产品销售、商情估计、行政上的关键变化、主要股票发行、股权更迭以及欧洲电子工业的其它重要事件及其在世界工业中的相互关系。

第三节提供了在公司概况介绍条目中所使用的“关键词、符号和略语”,包括缩略语、美元兑换率和查找电子产品范围的关键词。

第四节包括予以详述的“公司概况”,开头一页表示档案排列程序的目录,接着以国家名称的英文字母为序排列公司条目。每一条目详细标明集团公司总公司地点、公司领导人员、主要股东(在公司里占重要地位的)和集团活动的产品领域。

按产品和区域划分的销售情况详细得与公司年度报告中列出的一样。同时,还报道了有关生产设施的数据,例如工厂的总面积和劳动力的分布。

在缺少有关欧洲特殊活动信息的地方(特别在非欧洲所属集团的情况下),或者在某个指定国家里凭他们自己的权利把统一子公司看作重要的地方,都尽量加入了制造或销售电子产品的欧洲主要子公司的销售营业额和其它详情。

为利于策略和公司计划的制订,选择列出了包括长达十年的历史数据的主要财务指标,

例如销售营业额、税前和税后的利润、净周转资本、固定资产、投资、基本建设费用、研究和开发费、每股红利和雇员人数。

限于篇幅，某些条目被压缩至只包括与欧洲电子或联营工业方面有关的那些子公司，但“公司概况”这一节还是列出了合并和联营子公司的一览表。

附 录

附录1包含包括欧洲一百家主要公司情况表的稀有的欧洲摘要信息，特别介绍了那些活跃于欧洲工业界的主要公司的由Mackintosh估计的电子产品营业额。同时列出了一系列市场领先厂商表，突出了那些按产品门类在欧洲居领先地位的公司。

附录2是“公司信息指南”，帮助解释主要公司概况一节的统计资料，它编入了国际公司任命的详情、纳税和公共责任（不管是否合法地需要出版统一的帐目）、“公司概况”中所用的主要财务术语的解释、快速参考四种语言财务词汇表、市场研究和竞争者分析的简明指南。

附录3把“公司概况”里介绍过的子公司汇编在一起，以英文字母为序排列成“欧洲子公司索引”，可以识别全欧近4,000家电子厂商的主要控股公司（限于篇幅，无法包罗各集团的每家子公司，敬希谅解。某些集团对电子工业以外的许多活动具有十分浓厚的兴趣）。（略）

档案“最新”追踪者(4/12) 1983年3月

《Mackintosh欧洲电子公司档案》1982/83的第四版，作为部分工作按月提供，最后于1983年3月完成。

本最新追踪者列出了上面所示日期已出版档案的目录，它将随每月新发表的内容得到修订，使订阅者能核对他们已收到的至今发出的所有部分。下面划线的项目为当月发出的部分。

1. 档案指南

有关Mackintosh出版物

目 次

序 言

情况介绍

档案“最新”追踪者

年度报告服务——定货形式

2. 公 报（至今发行的刊物）

第四卷第十二期

3. 关键词、符号及略语

略 语

美元兑换率

电子产品范围的线索

4. 公司概况

目次十二期中第十二期
(关于确定各个公司的地点)

附录 2

公司信息指南

引言

财务术语指南

按国家划分的公司任命、纳税和公共责任

财务词汇表

市场研究核对表

《Mackintosh欧洲电子公司档案1982/83》

年度报告服务

订阅者订货形式

请提供每种“年度报告和帐目”或下列10K位字长的报告(只指美国注册公司)照相复制件一份,价格如下:

	联合王国委托人	海外委托人*
1~9文件	每份10英镑	25美元
10~24文件	每份8.50英镑	21美元
25文件	每份7.50英镑	19美元

*(包括航空邮递)

公司名称 总公司城市/国家 财政年度

.....
.....
.....

(请另附白纸填写)

文件总数: _____ 总费用: _____

信内支付, 价值: _____ (急件)

请提供估价单: _____ (凭支付收据邮递)

姓名: _____ 职务: _____

机构: _____

地址: _____ 电话: _____

定货证明: _____ 日期: _____

请将上列格式填好, 并和款项一起邮寄和邮汇至:

BENN电子出版物有限公司
英国Luton LUI 2NT
邮政信箱28号

Mackintosh 欧洲电子公司

档 案

内容一览表 1982/83

本档案按月提供部分工作，于1983年3月完成。下列目次表示成套档案的全部内容。对于已出版的那些部分的现有状况，请参照“档案指南”第一节中“档案最新追踪者”。

1. 档案指南.....	(I)
序 言.....	(II)
第四版情况介绍.....	(IV)
档案“最新”追踪者.....	(V)
2. 公 报.....	(1)
3. 关键词、符号、略语.....	(70)
4. 公司概况.....	(72)
附录 1：欧洲情况摘要表.....	(496)
附录 2：公司信息指南.....	(508)

Mackintosh欧洲电子公司

公 报

Vol. 4, No. 1

ISSN-0143-0696

这是Mackintosh欧洲电子公司公报第四卷的第一期，是Mackintosh欧洲电子公司档案每月一次的新闻副刊。档案提供关于欧洲电子工业经营中各主要多国集团的快速的参考情报，分析他们在各国家中的市场、金融、社团结构，以对欧洲工业和它在世界范围内的重要性作一个宝贵的全面的观察。

公报将及时修正档案中各集团每年的记录，每月以条目形式报告各阶段的结果、接收招标、新的投资、部门调整、新的工厂和公司、新产品策略、主要合同、进出口、产品销售、市场预测、总经理更换、控股变动、新公司建立和公司的停业清理。

公报还将扩大报道范围，包括一些没有刊登在档案中的其它公司的重要新闻条目。不过这些新闻在欧洲国家范围内或在一些特殊的领域内（即包括美国和日本在内的世界范围）是很重要的。

为便于快速提供参考，公报中各新闻条目按照公司名称的字母顺序分类。

BICC公司

英国电线、电缆、电子元件制造商BICC公司宣布，1981年赢利上升了37%，即由7,460万英镑上升到1.019亿英镑。

该集团全年销售额由13.6亿英镑增长到16亿英镑，上升了18%。营业利润达到了1.096亿英镑（8,660万英镑），超额27%，市价应纳税利润为8,130万英镑（5,100万英镑）。

历年产品销售额和税前利润情况为：Balfour Beatty公司为4.938亿英镑（3.82亿英镑）和1,250万英镑（1,300万英镑），BICC电缆公司为4.18亿英镑（4.485亿英镑）和1,800万英镑（1,900万英镑），BICC工业产品公司为1.584亿英镑（1.575亿英镑）和530万英镑（590万英镑），BICC国际公司为5.723亿英镑（4.244亿英镑）和6,980万英镑（4,080万英镑）。集团内部的贸易共计3,830万英镑（4,770万英镑）。

英国劳动力（与Balfour Beatty Construction子公司不同）在过去的两年内削减了25%，并预料还会进一步剩余。

到目前为止，制订的策略已获得了意外的收获。来自海外的收益（包括从英国输出）共计占集团赢利的80%左右。

英国电信公司（BRITISH TELECOM）

英国电信公司已采取了空前的措施，从海外公司订购了2,000万英镑的中央电话交换设备。这些公司中包括IBM电子计算机公司。

这份订购单所订购的设备是为了增加原有设备的交换能力，使这些装置最终能在先进的数字交换机上得到完善，例如X系统。

通常，英国电信公司从英国通用电气公司、普勒赛公司、标准电话电缆公司购买他们大部分的设备。这次设备订购，英国电信公司首次采用了国际性招标，十一个公司已应邀招标，包括普勒赛、英国通用电气、标准电话电缆、富士通、Thorn Ericsson和Mitel公司，其中八个公司已经投标。

英国电信公司同IBM和TMC公司签订了价值为1,000万英镑的两个合同，价值相当于原来招标的两倍。TMC公司是荷兰电子设备公司飞利浦的子公司，它是英国电信公司的一个主要供应商。

标准电话电缆公司似乎在这个向国外签定的合同中蒙受了极大的损失。在准备提价的主要交换设备中有一个TXE4A，由该公司设计。它在应英国电信公司要求、考虑到成本因素而将它们设计出来之前，该设备原来就具有所需要的特点。

性能包括自动帐目填写、简化拨号、电话自动报警、电话转换，另有电话在等候的信号指示、能防止别人打给你电话受干扰的性能以及三个共线会议电话。几乎在最陈旧的Strowger交换机上也可以利用这些性能。

实际上，这一合同的潜在价值远远超过各公司最初的1,000万英镑，据说英国电信公司已预计它的2,600万用户的10%会乐于偿付额外的服务费。对于设备供应商来说，服务费收入可能高达1.6亿英镑。

有关新公司Telecom Gold的更多的信息已透露出来。美国Dialcom公司拥有该公司的所有权，以后它将作为英国Telecom公司的子公司。

尽管Dialcom公司只具有约800万美元（440万英镑）的销售额，但它在美国的电子邮件市场上占有相当大的份额。它的用户包括白宫、一些美国政府部门、城市银行、Bethlehem钢铁公司和西屋公司。在英国，该设备系统的试用者包括英国Shell公司、飞利浦商业系统和欧洲机床批发商协会。

英国电信公司计划将这一系统与用户电报网络、Prestel（它的双向有线信息传视系统和无线电调页服务设备）相接通。Telecom-Gold可以被用作文件编目系统，并能检查拼音。

英国电信公司已经把100万英镑投资于一个新的服务设施，希望明年开始赢利。

同家庭和旅馆便携式终端联用的该设施表明，根据在美国的使用情况，不包括电话费的以每个邮政信箱为基础的典型费用，每月为20~25英镑。

BSR公司

英国声响重放和消费集团BSR公司不断出现利润持续上升的情形。在截止1982年1月9日的下半财年的销售通告中，公司出现了277万英镑的赢利。这意味着在整个时期内，公司获得了447万英镑可纳税的利润。

由于经营能力的提高，电子产品部门的销售额由5,740万英镑猛增到7,580万英镑，使该集团总销售额由去年的1亿4,130万英镑上升到2亿460万英镑（公报3/8）。

四个方面的销售额和贸易利润的变动情况如下：音响设备为8,055万英镑（7,050万英镑），无赢利（亏损8,700万英镑）；电子产品为7,580万英镑（1,840万英镑），利润1,000万英镑（200万英镑）；消费品为2,590万英镑（2,900万英镑），利润80万英镑（利润为零）；工业产品为2,240万英镑（2,340万英镑），利润70万英镑（30万英镑）。

从这些统计数字可以看到，电子产品方面的营业和利润情况非常好，特别是Astek国际公司在1981年7月成了附属公司，已超过了预测范围（公报3/5）。

ELECTROLUX公司

据瑞典家用器具集团ELECTROLUX公司报道，该公司1981年的利润急骤下降，这是自1975年以来的第一次倒退。

税前利润和通货损失实际上达到一半，从10亿瑞典克朗降至5.08亿瑞典克朗（8,700万美元）。

ERICSSON公司

瑞典电信集团L. M. ERICSSON公司1981年的税前收益上升到11.7亿瑞典克朗（2.03亿美元），增长25%，销售额达162亿瑞典克朗（28亿美元），增长33%。

集团在降价以后的营业利润达22亿瑞典克朗，上升了83%，1981年的纯利润为4.29亿瑞典克朗，前一年为2.15亿瑞典克朗。

该集团1981年所接受的订购较前一年的136亿瑞典克朗有增加，为210亿瑞典克朗。1981年底在Ericsson公司的订货簿上留下了177亿瑞典克朗的订货款，增加了57亿瑞典克朗。

该公司还宣布了一个由南朝鲜通信部门所订、价值1亿美元（5,260万英镑）的订货，合同包括南朝鲜电话干线通信网的十七位数AEX电话交换设备。

集团所得到的订货正面临着来自另外四个公司的竞争，它们是日本的日本电气公司、西德的西门子公司、加拿大的北方电信公司和美国的国际电话电报公司。

LUCAS公司

发动机零件和航天设备制造集团Lucas工业公司在1980年和1981年经受了严重亏损之后，今年上半财政年度取得了70万英镑的税前收益。

1980年至1981年在考虑了支付价值721万英镑的剩余劳动力的报酬之后，Lucas公司的亏损达2,540万英镑。截止1981年7月底，全年税前亏损2,143万英镑。

在1980年到1981年贸易阶段，该集团把劳动力缩减到10,267人，还宣布2,300人为剩余劳动力，在上半年财政年度花费了228万英镑的代价。

上半年的销售额从5亿4,329万英镑上升到6亿166万英镑。该集团在上半年继续保持着高的研究水平和2,822万英镑的研究开发费用，而去年同期则为2,678万英镑。

马可尼公司（MARCONI）

作为ESAL-SAT计划的一部分，马可尼航天和防御系统公司正在开发卫星商业通信装置，并提供在卫星上相接通的多路光束和内光束。该公司首次在欧洲进行推销。

到目前为止，订货合同最高额接近2,000万英镑。这种商业通信装置将为未来的办公室提供一个在通信方面所需的、作为集成电子系统一部分的装置。这种设备特别适用于欧洲商业团体不断发展的通信需要。

从1986年起，这种设备将在从英国至奥地利及斯堪的纳维亚至西班牙南部和意大利范围内装在事务所里的小型终端机之间，提供双向通信。

NCR公司

尽管营业额从1980年的1.03亿英镑下降为1981年的1亿70万英镑，减少了230万英镑，但是利润额与1980年的1,147万英镑相比，英国的NCR公司还是取得了1,200万英镑以上。

NOKIA公司

这里介绍NOKIA公司在1981年的初步经营结果。NOKIA是芬兰的林业产品、金属和电子集团。NOKIA公司宣布，销售额总共为59亿芬兰马克，与1980年的13.9亿芬兰马克相比，增长了14%。

销售额的变化情况为：林业部门为15.9亿芬兰马克（13.9亿芬兰马克），橡胶工业部门

为7亿1360万芬兰马克（6亿6600万芬兰马克），金属工业部门为21.4亿芬兰马克（15.5亿芬兰马克），电子产品部门为9.684亿芬兰马克（6.07亿芬兰马克），塑料产品部门为2.099亿芬兰马克（1.8亿芬兰马克）。

Nokia电子产品公司的营业额增长了60%。公司的经营才能是这一增长的重要因素，其中包括Telenokia公司（以前的Televa公司）、在电信领域内的Kinex公司以及商业数据处理厂商OyTyplan公司。在Nokia电子产品公司的销售额中，国外的营业额所占份额上升了37%。

OLIVETTI公司

意大利办公设备制造厂商Olivetti公司已向制造用于办公室的先进工作台的美国微型办公系统技术公司投资了20%。这两个公司计划在开发新的商业设备方面进行合作，使Olivetti公司的电传打字机、文字处理机与MST公司的工作台协调发展。去年Olivetti公司在其它两个美国公司即Docutel公司（公报3/1）和数据终端系统公司（公报2/12）买了股份。

飞利浦公司（PHILIPS）

飞利浦公司是荷兰电气电子集团，期望1982年在利润上仅能出现一个稳步的增长，尽管产品成本降低所带来的冲击日趋明显，预计1983年利润增长幅度会更高。今年销售总额将以与1981年同样的增长速度上升约5%。去年纯利润由仅有的1,200万荷兰盾增长到3.57亿荷兰盾（1.35亿美元）。销售额为424亿荷兰盾，提高了16%。

该公司预期年内在欧洲再裁减1~1.5万名职工（1981年在全世界裁员19,600名），保持全公司348,100名职工水平，作为公司流水线生产裁员计划的一个组成部分。

该公司宣布还将与美国控制数据公司合作，以使飞利浦的电视唱片技术适用于贮存计算机数据。这项技术的应用将促使这些设备的销售。目前，该设备正在消费市场上经受试销的考验。

电视唱片放映机的消费市场证明是令人失望的。经过两年多的销售及在美国市场上一年时间的销售，飞利浦公司共出售了约75,000台。Rival RCA公司的情况较好，在九个月内超过了100,000台。RCA公司还希望销售200,000台，并正在大幅度降低该机价格以促进销售。

大约二年前建立的飞利浦联合剑桥电子工业公司宣布，1981年税前利润为590万英镑，超过了预测数90万英镑。

与1980年的624万英镑相比，这一年的税前利润下降了5.4%。虽然销售额为7,680万英镑，比前一年的8,290万英镑减少了些，但由于积极的努力，降低了成本，结果销售额还是比预测的大。

该公司指出，由于经济衰退所带来的困难，在电子和电气元件方面，销售额和贸易利润都低于1980年的水平。销售额为4,340万英镑（前一年为4,940万英镑），贸易利润为370万英镑（前一年为490万英镑）。

防御设施和电子系统部门的销售和贸易利润，同前一年的2,070万英镑相比，为2,140万英镑。尽管由于英国国防政策的变化和经济衰退所引起的市场大混乱，但利润还是保持前一年60万英镑的水平。

普勒赛公司（PLESSEY）

普勒赛公司出售了它的四家电容器制造厂商，这与该公司所说的要致力于生产硬磁芯电子产品的政策相一致。这是同Arcotronics公司谈妥的一笔1,900万英镑买卖，这是一家总部

设在荷兰的私人公司——Wedge国际控股公司的子公司。

这四家厂商位于英国的Towcester、意大利的Bolognos、西德的兰茨贝格和美国加利福尼亚的西湖村（West lake Village）。

销售额既有利于普勒赛公司制定总的发展策略，又能帮助提出一个解决某一争论的办法，这个争论发生在位于苏格兰爱丁堡以外Bathgate的该公司的第五个电容器厂。实际上，当宣布出售这四个公司以后，这个工厂的工人决定结束他们连续近90天的工厂停工，并接受了保持工厂继续开工的建议。他们同意由此将工厂卖给Arcotronics公司的计划。

Plessey Marine和美国GE公司一起订立了一个合同，为美国政府研制一种新型的开采矿藏的太阳能系统。

这两家公司一直独立地在一个采矿太阳能系统上工作，但终于明确到，要是形成一个联合组织，对保证合同的执行是最好的办法。

索尼公司（SONY）

日本电器消费品制造厂商索尼公司宣布，在法国再建造一家工厂。这是索尼公司在三年里建立的第二家工厂。计划将包括由日本集团投资1.41亿法国法郎（1.199亿英镑）。这项投资很可能从位于法国西南部Dax附近的当地发展援助中获益。这家工厂将制造公司所有的各种盒式磁带录像机，预计将在那里雇用450到550人。

该公司又宣布，今年五月英国电视机将采用一种新的设计概念，声称这种 Profeel 机是自从1967年彩色电视机问世以来，电视技术上所取得的最大的进展。

该系统将一台电视机的三种主要部件分为监视器或荧光屏、选择电视频道的调谐器、伴音系统。

这种产品将以分开形式出售，即由扬声器组成的高保真系统、调谐器和放大器，将使广大消费者能迎接立体声电视机和电视唱机这种先进技术的到来。

索尼公司也指出，将于1985年在英国可以买到它的具有革命性的磁带摄影系统。

在宣布截止1981年1月30日的第一季度的赢利时，索尼公司指出，利润达到了209亿日元（8,750万美元），增长了4.9%，销售额达2,729.8亿日元（11.4亿美元），增长了9.7%。

THORN EMI公司

THORN EMI公司将从BOC公司获得软件科学Datasolve公司。这两个公司共拥有920个职工，几乎大部分是大学毕业生，其他为鉴定合格的职员，年销售额3,000万英镑。

BOC在英国医用数据系统公司持有51% 股权，于一年前与美国股份医学系统公司共同投资。BOC公司在Data Stream公司以及它新设的Knight程序服务机构中也持有41%的股份。

Mackintosh欧洲电子公司

公 报

Vol.4, No.2

ISSN-0143-0696

通用电气-德律风根公司 (AEG-TELEFUNKEN)

很大程度上由于AEG-德律风根集团从海外所接受的订货额的上升,使总的订货额增加了7%,超过了前一年所达到的144亿马克的总数,为154亿马克。下半年销售额增长了3%,年销售额总数为148亿马克,去年为144亿马克。上半年的销售额减少了3%。

该公司还宣布,德律风根映像公司准备在它的西柏林工厂生产VHS录像机。

德律风根映像公司是刚刚建立的包括两个母公司在内的控股公司的成员,这两个母公司为日本胜利公司和英国的Thom EMI公司。建于鹿特丹市的新公司JZT Holdings公司成为在电视领域内的第一家欧洲—日本合资企业(公报3/10)。

ASUAG公司

ASUAG公司是瑞士主要的手表制造厂商,该公司除了已经宣布解雇360名工人外,今年准备再解雇1,300名职工。去年ASUAG公司解雇了788个瑞士工人,约占瑞士工人总数的6%。

据ASUAG公司宣布,去年总营业额上升了6.1%,达到了14.1亿瑞士法郎(合72,100万美元)。全年的增长几乎主要归结于成品手表的销售增长了17.8%,达到了65,340万瑞士法郎。

手表元件子公司——Ebauches公司的营业额下降了1.4%,达55,950万瑞士法郎。两个调节零件的生产部门(Fabriques D' Assortiments Reunies公司和 Nivarox公司)的营业额以及生产手表宝石轴承的Pierres Holding 公司的营业额下降了6.7%,达13,990万瑞士法郎。

瑞士手表制造商在高价产品方面(即售价在600瑞士法郎以上),占有半垄断的统治地位。在售价为150~160瑞士法郎范围内的产品销售中,遇到了剧烈的竞争,特别是来自日本精工牌手表的竞争,在150瑞士法郎以下的产品竞争中,已经把瑞士表挤了出去。但香港、新加坡和台湾装配的元件出口仍保持稳定。

瑞士手表工业总的销售情况是好的,1981年的出口额上升了10%,达到39亿瑞士法郎。与1980年相比,总销售量上升了11%,达到4,530万块,总价值上升了12.1%。

电子手表的出口量,会从1980年的1,000万块和1981年的1,500块,上升到1982年的2,100万块。相比之下,机械手表出口量可能从去年的2,280万块和前年的2,550万块,下降到1982年的1,970万块。

英国航天公司 (BRITISH AEROSPACE)

英国航天公司是一个制造飞机、导弹和太空设备的集团。该公司以4,500万英镑从英国

Sperry有限公司买下了回旋器生产分支机构。Sperry有限公司是属于美国Sperry股份有限公司的一个附属公司。

Sperry回旋器生产分支机构有3,100多个雇员,其中2,500人在英国伯克郡的Brackneue, 500多人在普利茅斯,还有100名在Weymouth。

Sperry回旋器机构的主要产品包括水下武器和水下系统、飞机导航和飞行安全系统、舰艇、炮火系统、侦察系统和导航系统、全瞄准镜、装甲车传感系统、军事通信数据处理系统及存贮器系统。

CAE公司

一个供应数据通信设备的新公司已在英国建成。该公司集团包括五家子公司:电传机设备公司、电传机出租公司、莫尔斯设备(Morse)公司、通信辅助设备公司、通用声频和数据通信设备公司。

CAE公司计划1982年的营业额为1,000万英镑,并坚信在今后五年内市场销售数量将会增加。

四月份该公司进入了他们新的财政年度,在他们的订货簿上有250万英镑的超额订货,其中20%是出口市场的订货。

法伦蒂公司(FERRANTI)

法伦蒂通信系统公司已经接管了由GTE公司生产的发送设备在英国的销售和服务业务。

在新的合同期间,要销售的设备包括在微波波段内的模拟和数字无线电设备、多路调制器和纤维光学设备。

法伦蒂公司1981年的营业额为27,150万英镑(去年为21,460万英镑),贸易利润为2,070万英镑(去年为1,500万英镑)。各部门的营业额和利润变动情况:计算机系统集团为10,480万英镑,利润为730万英镑;苏格兰集团为11,140万英镑,利润为1,100万英镑;仪表集团为2,200万英镑,利润为100万英镑;内部设计为2,710万英镑,利润310万英镑;工程集团为1,270万英镑,利润80万英镑。

英国通用电气公司(GEC)

GEC公司已将该公司所属的家用电器公司——Morphy Richards公司(它是GEC-Schreiber消费者产品分部的一部分)以500万英镑卖给了一个私人工业服务公司——CFI公司。CFI公司将把Morphy Richards公司和CFI下的House of Carmen子公司合并。

CFI公司对电子工业很感兴趣,将其71%的资本投入了Cray电子公司,并在其他六个私人工业公司中拥有股权。

CFI公司的纯资产已经达到1,000万英镑,去年税后利润达1,600万英镑。作为一个联合小型家用电器产品集团的House of Carmen公司和Morphy Richards公司,预计明年的生产总额达3,000万英镑。

GEC公司已经建立了一个从事办公室自动化业务的新的分支机构,并已经形成一个GEC信息系统公司。

新的分支机构由私人系统、GEC电信有限公司电话分支机构、GEC计算机有限公司、Reliance系统公司和GEC图像数据公司所组成。

GEC信息系统公司提供的产品将包括音频和数据转换系统、计算机文字处理机和局部地区网络。

GEC公司的另一个主要改组，就是由马可尼仪器公司接管并负责生产和销售GEC-Marconi电子工业集团的自动测试设备。预计改组将使马可尼仪器公司的营业额增加2,000万英镑，并使该公司的工人增加将近900人。

GOULD公司

Gould公司是美国的仪器仪表制造厂商。该公司买下了英国Bryans南方仪器公司，Bryans主要制造高性能X-Y模拟记录仪和以微处理器为基础的绘图仪。

Bryans以前为PHICOM公司所有，据说Gould公司以约109万英镑的价钱买下了该记录仪公司。

据Gould公司公布的数字，该公司今年第一季度赢利比1981年增加10%。公司方面就这一点解释说，这一成就部分应归功于SEL计算机系统公司和美国微系统公司的重大贡献。

HAMILTON AVENET公司

美国HAMILTON AVENET公司是世界上最大的电子元件推销商，该公司计划要打入欧洲市场。公司希望能在今后三个月内将西德的一家主要推销商买下。

公司资产为8,000万美元，创始人Tony Hamilton几年来一直在寻机进入欧洲市场，并且多次与欧洲的许多公司进行过谈判。公司还相信，最后他们一定能向美国出口欧洲产品。

Hamilton Avenet公司在美国的四十四四个地方雇用了近4,000人，打算在今后三年内将下属分支机构增加一倍。

Hamilton Avenet公司的姊妹公司Hamilton微系统公司建于1972年，预计到1986年该公司将占两个公司销售额的50%。

此外，对Hamilton Avenet公司来说，进入英国市场将不是件容易的事，必须花费昂贵的代价和对付可怕的竞争。然而，Avenet集团已接管了英国Oldham的Hybritek公司，这是紧接在对美国的母公司Sertek实验室收购之后的一个行动。

霍尼韦尔公司 (Honeywell)

据霍尼韦尔公司公布的数字，该公司今年第一季度的纯赢利增加了5,500万美元（去年5,090万美元），达到了12.6亿美元（去年12.1亿美元）。然而，这一数字还包括了将通用电气信息服务公司出卖给GE公司而获利的3,600万美元。

公司已经宣布，它将根据一项创造就业机会的计划向公司所属的苏格兰制造厂投资130万英镑。

该公司还打算在1983年前在所属的苏格兰Lanarkshire的制造厂再雇用100多个劳动力。

公司的发展计划还包括生产与欧洲市场上销售的电子设备和计算机配套使用的薄膜键盘。

该公司最初于1948年进入苏格兰，现在在英国和爱尔兰共和国拥有32家制造厂，雇用了5,000多个劳动力。

英特尔公司 (INTEL)

美国集成电路制造商英特尔公司所拥有的在欧洲的第一家工厂，由英国的信息技术部长肯尼思·贝克正式宣布投产。

该厂将是英特尔公司设在北欧的总部，耗资1,000万美元。公司打算在英国Swindon同一地方建立三个或更多个工厂，最终在该地区将雇用1,000到1,200个工人。

据公司宣布，今年第一季度的收益从去年的210万美元增加到450万美元。在这一季度