

AGUI DE GUSHI

阿贵的故事





* T264237 *

AGUI DE GUSHI

阿贵的故事



图书在版编目(CIP)数据

阿贵的故事/阿斌 编著. - 海口:南海出版公司,2002.7

ISBN 7-5442-2745-6

I. 阿… II. 阿… III. 个人-修养-通俗读物

IV. B826.50

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 018921 号

阿贵的故事

作 者 阿 斌 著

责任编辑 杨 雯 袁 伟

出版发行 南海出版公司 电话:(0898)85350227

社 址 海口市机场路友利园大厦 B 座 3 楼

邮编 570203

经 销 新华书店

印 刷 北京鑫丰华彩印刷有限公司

开 本 850×1168 毫米 1/32

印 张 8

字 数 162 千字

版 次 2002 年 7 月第 1 版 2002 年 7 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 7-5442-2745-6/Z·1018

印 数 1-3000 册

定 价 18.00 元

内容简介

本书根据阿贵的亲历和他所见所闻的故事，从机遇是金、诚信的力量、苦难与幸福的选择、快乐是一种美丽、爱是一盏不灭的灯、丢弃烦恼回家、锁定成功等几个方面讲述了一个个生动有趣而又令人耳目一新的故事，并有阿贵给你的“智点”。相信你无论是信手翻阅还是仔细研读，都会有所启迪。



目 录

第一部分：机遇是金.....	(1)
不做碌碌无为的人.....	(2)
追赶诚信的人.....	(4)
原汁原味做人.....	(6)
真诚地问候.....	(8)
锁住自己的人	(10)
诚信的魅力	(12)
以心换心	(14)
舌头的威力	(16)
尊严的力量	(18)
谁最富有	(20)
谁主宰自己的命运	(22)
三百六十行，行行出明星	(24)
最好的作品	(26)
成本的价格	(28)





第二部分：诚信的力量 (31)

成功的路 (32)

谁是埋没天才的人 (33)

人生即哲学 (34)

诚信是无形的财富 (36)

等待的价值 (38)

海上奇遇 (40)

咖啡的“品味” (43)

人无远虑，必有近忧 (46)

教授的礼物 (48)

读书的原则 (50)

珍珠和沙子的区别 (52)

不要受到外因的诱惑 (54)

找工作的困惑 (56)

第三部分：抛弃苦难，选择幸福 (59)

成功的勇气 (60)

浪费时间就是浪费金钱 (62)





面对逆境的态度	(64)
抛弃苦难，选择快乐	(66)
你想得到幸福，就一定能够得到幸福	(68)
成败在于自己的心态	(70)
恐惧心理阻碍成功	(72)
奇怪的结果	(74)
信念的力量	(76)
艰难的崛起	(78)
逆境也是一种祝福	(80)
你怎样对待生活，生活就怎样回报你	(82)
选择自由的权力	(84)
战胜挫折就是成功	(86)
成功在于坚持不懈	(88)
第四部分：快乐是一种美丽	(91)
生命是一种愿望	(92)
不要被世俗诱惑	(95)
心中有个月亮	(98)





信任是生活的基础	(100)
信心是人的半个生命	(102)
快乐的就是美丽的	(104)
微笑着面对生活	(106)
品出生活的好滋味	(108)
硬币上的国徽	(110)
最富有的时候	(112)
要帮助那些有良心的人	(114)
第五部分：爱是一盏不灭的灯	(117)
一位老师的遗嘱	(118)
珍惜你手里所拥有的	(120)
不要让爱的玫瑰凋谢	(122)
无意中错过	(124)
让爱情从淡到浓	(126)
爱永远是长久的	(128)
爱是一盏不灭的灯	(130)
一颗充满着爱人气息的塑料心	(132)





关于婚姻的理论	(134)
误解需要有一把钥匙打开	(136)
钓鱼的故事	(138)
爱与不爱只是一字之差	(140)
第六部分：丢弃烦恼回家	(143)
与孩子的小手相握	(144)
见义勇为的蚂蚁	(146)
被婴儿征服的抢劫犯	(148)
生命的尊严在于思想	(150)
被希望支撑着的生命	(152)
两只没有关系的老鼠	(154)
生活比什么都重要	(156)
伟大的母爱	(159)
为父亲搓背	(162)
都是因为爱	(164)
对父亲要说的话	(166)
旧鞋子的意义	(168)





金钱不能代替的情感·····	(170)
给父亲洗一次脚·····	(172)
带着快乐回家·····	(174)
达尔文心中的阳光·····	(176)
拴狗的链子·····	(177)
最好的红灯笼·····	(178)
不是语言的错·····	(180)
铭记父亲的深情·····	(182)
母亲在背后看着我·····	(185)
第七部分：按照你的梦想去做·····	(189)
按照你的梦想去做·····	(190)
眼睛要盯住自己的前方·····	(192)
专心致志就能成功·····	(194)
朝三暮四会让你一事无成·····	(196)
只要多一点·····	(198)
积极创造条件·····	(200)
不要为了迎合别人而改变自己·····	(202)





相信自己的特殊才能·····	(205)
把短处变成长处·····	(206)
让自己做出正确的决定·····	(208)
用自己的脑子思索·····	(210)
第八部分：锁定成功·····	(213)
成功的烦恼·····	(214)
战胜自卑就是战胜自己·····	(215)
锁定成功·····	(218)
理解万岁·····	(220)
做好迎接机会的准备·····	(221)
科学源于疑问·····	(222)
学会思考·····	(224)
机遇垂青有准备的人·····	(226)
时机不是等来的·····	(228)
生活中到处都充满着机会·····	(230)
勇敢的人面前没有困难·····	(232)
能力是靠锻炼得来的·····	(234)





成功没有任何捷径·····	(236)
成功是在行动中产生的·····	(238)
成功是平凡和积累·····	(240)
给钢琴调音·····	(242)
以德报德·····	(243)

机遇是金

第一部分



不做碌碌无为的人

曾读过一个贪心人的故事：说是有个地主，去拜访一位部落首领，他想向首领要块地。首领说，你从这儿向西走，做一个标记，只要你能在太阳落山之前走回来，从这儿到那个标记之间的地都是你的了。太阳落山了，地主没有走回来，因为走得太远，他累死在路上了。贪心人走不回来，是因为贪。然而现实生活中还有一类人，他们不贪，可是也走不回来。

有一次，阿贵要在客厅里钉一幅画，请邻居来帮忙。画已经在墙上扶好，正准备砸钉子，邻居说：“这样不好，最好钉两个木块，把画挂上去。”阿贵遵从邻居的意见，让邻居帮着去找锯子。找来锯子，还没有锯两三下，邻居说：“不行，这锯子太不快了，得换一换。”

邻居家有一把锉刀，于是，他丢下锯子去拿锉刀。锉刀拿来了，他又发现在使用锉刀之前，必须得给锉刀安个把柄。为了给锉刀安把柄，他拿起斧头去校园边上的一个灌木丛里去寻找小树。就要要砍树时，他又发现那把生满老锈的斧头实在是不能用，必须得磨一下。

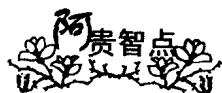
磨刀石找来后，他又发现，要磨快那把老斧头，必须得把磨刀石固定住。为了固定磨刀石，必须得制作几根固定磨刀石的木条。为此他又到校外去找一位木匠，说木匠家



有现成的。然而，这一走，就再也没见邻居回来。

当然了，那幅画，阿贵还是一边一个钉子把它钉在了墙上。下午阿贵再见到他的邻居的时候，是在街上。他正在帮木匠从五交化商店里往外搬一台笨重的电锯。

这件事对阿贵触动很大，看看我们工作和生活中，就有好多走不回来的人。他们认为要做好一件事，必须得去做前一件事；要做好前一件事，必须得去做更前面的一件事。他们逆流而上，回归到零，直至把那原始的目的忘得一干二净。这种人看似忙忙碌碌，从早到晚一副辛苦的样子。其实，他们不知道自己在忙什么。起初，个别的人也许知道，然而一旦忙开了，最后，还真的不知道忙什么了。



在人生的漫漫旅途中，每过一个时期，或每走一段路程，不妨回过头来看看自己的身后，看看在太阳落山之前自己的所作所为；或干脆停下来，沉思片刻，问一问：我是谁？我到哪里去？我去干什么？这样或许可以活得简洁些，不至于活得太累，活得脚步匆匆却碌碌无为。





追赶诚信的人

百事可乐的总裁卡尔·威勒欧普到科罗拉多大学演讲的时候。阿贵通过演讲会的主办者约卡尔见面谈一谈。卡尔答应了,但只能在演讲完后而且只有 15 分钟的时间。

阿贵就在大学礼堂的外面坐等。

卡尔兴致勃勃地为大学生们演讲,讲他的创业史,讲商业成功必须遵循的原则,不知不觉中时间已超过了与阿贵约定的见面时间。显然他已忘记了与别人的约定。

正当卡尔继续兴致很高地演讲时,他发现一个人从礼堂外推门,径直朝讲台上走来。那人一直走到他的面前,一言不发放下一张名片后转身离去。

卡尔拿起名片一看,背面写着:“您和阿贵在下午两点半有约在先。”卡尔猛然省悟。一边是需要他说服并且灌输百事可乐思想的大学生们,他们是他企业发展的目标甚至是动力,而另一边只是一个名不见经传向他请教的陌生人。

卡尔没有犹豫,他对大学生们说:“谢谢大家来听我的讲演,本来我还想和大家继续探讨一些问题的,但我有一个约会,而且现在已经迟到了。迟到已经是对别人的不礼貌,我不能失约,所以请大家原谅,并祝大家好运。”

在雷鸣般的掌声中,卡尔快步走出礼堂,他在外面找到

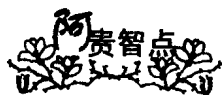




了正在等他的阿贵，向他致了歉意后，便又滔滔不绝地告诉了阿贵他所想要知道的一切。

结果，原来定好的 15 分钟时间他们一直交谈了 30 分钟。

后来，阿贵成了一名成功的商人，他把这一段经历告诉了他的朋友。他的朋友们都对百事可乐产生了信任并决定经销和宣传百事可乐。



不论我们的目标多么伟大，或者有多少伟大的事业等待我们去做，我们一定要遵守自己的承诺并且去做好它。因为经商和做人的成功秘诀中最不能缺少的两个字就是诚信。

