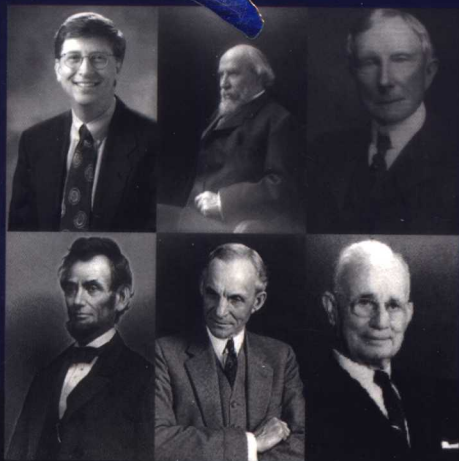


The American's Successful Intelligence

美国人的成功智慧



跟 Learn Practice
from
American
美国人
学实用

编译/ 纪晓津 张本心

生活永远是不公平的，你能做的只有一件事，那就是适应生活。
——比尔·盖茨

虽然我不能成为富人的后代，但我可以成为富人的祖先。
——美国第5大女企业家 马斯·富勒

你必须敏感，随时准备接受新鲜事物；你必须
有勇气与能力去面对新的事实，解决新问题。
——美国总统 罗斯福

如果一个目的是正当而必须做的，则达到这个
目的的必要手段也是正当而必须采取的。
——美国总统 林肯



中国三峡出版社

美国人的成功智慧

——跟美国人学实用

中国三峡出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

美国人的成功智慧: 跟美国人学实用 / 纪晓津, 张本心编译. 北京: 中国三峡出版社, 2004.1

ISBN 7-80099-708-1

I. 美... II. ①纪...②张... III. ①美利坚人一性格—研究②成功心理学 IV. ①K712.8②B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 123932

中国三峡出版社出版发行

(北京市海淀区太平路 23 号院 12 号楼 100036)

电话: (010) 68218553 51933037

<http://www.e-zgsx.com>

E-mail: sanxiaz@sina.com

北京永生印刷技术有限责任公司印制 新华书店经销

2004 年 2 月第 1 版 2004 年 2 月第 1 次印刷

开本: 880 × 1230 毫米 1/32 印张: 12.25

字数: 275 千 印数: 1-10000 册

ISBN7-80099-708-1/C·101 定价: 22.00 元

前 言

亲爱的读者朋友，当你翻开手中的这本书，你就即将揭开众多美国成功者走向成功的秘密，而这些秘密很可能从未有人向你提起过！

一、美国人的成功模式

让我们先来看看两个成功的美国生意人谈论当年在纽约创业的情景：

“告诉你吧，琼斯，我永远也忘不了我刚来这个城市的头几年。真的，那段时间实在是太艰难了！你知道吧，先生，我初到此地时，我名下的财产不超过一毛五分钱，除了身上穿的那身烂衣服我再也没有别的了。不，先生，你不会相信的，像你这么过惯了养尊处优日子的人，是绝对不明白睡在沥青桶里是怎么回事的。”

另一个人回敬道：“我亲爱的罗宾逊，假如你凭空想像，以为我从没有经历过这样的磨难，那你就大错特错了。我刚到这个城市的时候，身无分文，而说

到住处，我渡过一个又一个月的栖身之所只是巷子深处的一个旧钢琴箱，而且是在一家工厂背后。说到受苦，可以说我已受够了！”

这是一段在美国家喻户晓的电影对白，其之所以著名就是因为这实在是一部分美国人的真实写照，它集中地反映了美国成功人物的成长足迹。如果拿美国和英国作比较，你就会发现一个十分有趣的现象。在英国，如果你询问某人的身份，得到的回答是一长串的祖宗姓名和头衔，因为在那里，一个人的出身往往决定了他的命运。在美国，别人向你详细介绍某人时，只会说：“这位是某某公司的 CEO”、“这位是某某大学的知名教授”或“这位是某某学校的网球冠军”之类，绝对不会大摆其家谱。

美国第五大女企业家富勒在多次受邀演讲中说到：“虽然我不能成为富人的后代，但我可以成为富人的祖先。”

美国总统林肯也曾经十分幽默地说过：“我不知道我的祖父是何许人。我更为关心的是他的子孙将成为一个怎样的人。”

二、实用的性格铺垫成功的道路

美国人在商业领域所取得的成功是全世界有目共睹的，世界五百强企业中有 half 以上都是美国公司。

美国人的成功，是美国人做事方式的成功，进一步讲，是美国人性格上的成功！

美国的哲学是“实用主义哲学”，美国人的性格也是“实用主义”性格。这种实用的性格与做事方式是那样的有效，如

果我们要寻求成功的来源，那么恐怕最直接不过的就是这点了。

成功学是美国特有的“学问”，而真正的成功学恰恰就是去学习美国人的实用性格。他们的实用性格是在北美新大陆的长期开拓与建设过程中逐步形成的，在市场经济的环境中进一步成熟的。他们的性格最适于市场经济的竞争化生存，所以适合于每一位希望在市场求得生存与成功的有志之士。

美国人认为，死要面子意味着一事无成，耽于幻想则意味着一无所有。正如美国的头号富豪比尔·盖茨所言：“生活永远是不公平的，你能做的只有一件事，那就是适应生活。”

美国人钦佩的是那种精明强干的人。美国总统罗斯福曾说：“你必须敏感，随时准备接受新鲜事物；你必须有勇气与能力去面对新的事实，解决新问题。”

美国人的实用也表现为一种独立进取的积极精神。他们不喜欢依赖别人，也不喜欢别人依赖他们；美国人从小便养成独立奋斗、不依赖父母的习惯，一生都以独立进取作为为人的宗旨。

更为重要的是，美国人在看待金钱问题上非常务实。付出劳动便要取得报酬，求助他人便当以惠相报，这在美国人看来是天经地义的。所以他们在劳动与报酬方面计算得清清楚楚。这没有什么不好，相反倒十分清晰方便。

同时，美国人格外看重成功的价值。拿破仑·希尔的成功学来自美国，而非其他任何一个国家，就很好地证明了这一点。美国人的性格是在激烈竞争的市场经济的环境中形成的。生活在这样一个充满角逐的社会中，只有强者方能出头，只有打败所有的对手，才是成功者。比尔·盖茨就是运用各种商业

手段，不断战胜自己的竞争对手，最终才登上世界软件霸主宝座的。哪怕是个小孩子也要竭力在学校中出类拔萃，才可讨得父母的欢心。他们似乎也明白，受父母之爱并不是天生的权利，而是经过自己努力所获得的战利品。

市场经济就是竞争经济，美国人对此有更深的理解。比尔·盖茨就对“优胜劣汰，适者生存”深信不疑，他在竞争中总是想方设法挫败对方。在他眼中，成功意味着消除竞争、创造优秀。他时常说：“如果我们不这样无情，如何做出更富创意的软件？”有一次，面对别人针对他提出的过度竞争的指控，比尔·盖茨在办公室里来回踱步，讥讽地重复着对他的抱怨。

“这是彻头彻尾的谎言。”他不以为然地说，“是谁发展了市场？——我们！规模比我们大十倍的 IBM 是如何起家的！我们的竞争对手，如 Oracle、Sun、Lotus 和网景公司等，难道他们不都是分分秒秒在竞争！”

美国人就是这样，他们喜欢竞争，敢于面对挑战，最大的快乐莫过于与聪明人共事取得事业的成功。竞争就像一场体育活动，充满趣味、令人兴奋。比尔·盖茨曾经拿出一张纸，画出了当初与 WordPerfect 和 Lotus 竞争而制造的应用软件的设计图，然后说：“瞧，这多刺激！”

美国人的性格对于面对世界竞争、同时背负着几千年文化重负的中国人而言，更有着重要的借鉴价值。面对充满竞争与危险的外在世界，我们每一个人也应当勇于行动，不断修正自己，目标明确地向着成功单刀直入。

目前，面对激烈的市场竞争，我们想得再多也比不上具有针对性的实际行动。通过阅读这本书，我们每一个人都完全可以从美国人的行为方式和性格特点中获得启发，也能够逐渐和

他们一样在现实中以实用而有效的态度解决所面对的问题，从而获得与美国人一样的成功。

三、跟美国人学实用，把握美国人成功的 七大实用法则

本书为你展现了作为美国人成功来源的实用性格，你可以在阅读中潜移默化地受到美国人走向成功的各种细节的熏陶，你可以在阅读中仔细体味他们的成功之道，从而发现自身的潜力，也像美国人一样摒弃空想、面对现实，在现实残酷的竞争中获取成功。

前面提到，美国人的性格最适合商业社会，最适合市场经济，所以他们才能够不断地成功。过去，中国缺乏培养这种性格的大环境，但是现在中国也越发成为真正意义上的市场经济的社会了，所以我们也只有像美国人一样勇于面对现实，积极参与市场竞争，才能适应于这个社会，取得一席之地。

美国人的实用性格集中体现为下面的七大法则：注重结果、强调自我、白手起家、勇于尝试、永远自信、实干苦干、教子有方。这些法则也正是美国人最值得我们借鉴的性格特征。事实上，这也正是市场经济这个大环境对我们每一个人提出的要求。

当你读完这本书，你一定会发现，你的人生完全可以是一种样子。美国富豪、总统们在人生开始时所拥有的一点也不比你现在更多，你完全可以从他们身上学到最实用的处世之道，从而也能够做到“无中生有”，调整好自己的心态、性格、想法和习惯，使自己更适合于这样一个市场化的社会，从而取

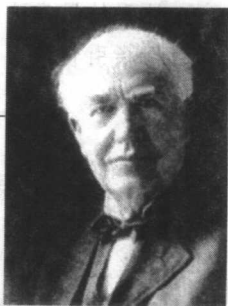
得人生的辉煌。

在美国北卡罗莱纳州有一处森林苗圃的墙上贴着这样一句话：“种下一颗大树的最好时机是 25 年前，……第二个好时机就是今天。”

“今天”永远是你走向成功的最好时机！

亲爱的读者朋友，只要我们从今天做起，优化自身的性格，培养良好的习惯、方法，成功一定会在不远处等着你！

目 录



前 言 / [1]

第一部分 美国人的七大实用成功法则

美国人的成功,是美国人做事方式的成功,
进一步讲是他们性格上的成功。

而美国人的性格就是实用性格。

法则一 注重结果 / [3]

美国政治家林肯有一句名言：“如果一个目的是正当而必须做的，则达到这个目的的必要手段也是正当而必须采取的。”

注重结果意味着“两点之间直线最短”，用坚定的目标指引自己去采取最有效的行动！



我是坚定的实用主义者 / [4]

打破教条，拥抱成功 / [6]

能屈能伸 / [8]

比尔·盖茨的准则 / [10]

只要你想做 / [12]

运用自己的理性就不要期望所有的人都理解你 / [14]

我想要更重要的职位 / [16]

看美国人如何赚钱 / [17]

亿万富翁的致富宝典 / [21]

让银行家成为你的朋友 / [25]

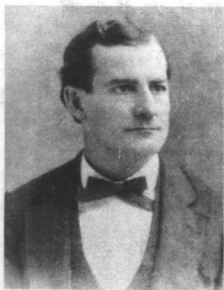
不摆阔气的美国人 / [26]

别把自己的住房装修成宫殿 / [29]

打破思想的枷锁，遵守生活中的规矩 / [30]

法则二 强调自我 / [33]

成功属于那些独立思考的人,而从来不属于那些随波逐流并且没有自己独立想法和见解的庸人。我们不需要别人告诉自己如何去生活,也不需要因为别人的缘故而改变自己。如果我们充分注意到这一点,并做到了这一点,你一定会发现,你自己就是一个伟大的人。



我就是自己命运的主宰 / [34]

相信自己 / [35]

打破习惯观念 / [38]

逆境能成为你的朋友 / [40]

成大事只要一点勇气 / [42]

靠信念改变命运 / [43]

信念是终身的财富 / [47]

心态激发力量 / [49]

成功的关键 / [50]

帮助自己的人,才能得到别人的帮助 / [51]

米花爆出的成功 / [53]

信用是金 / [54]

看清楚你自己 / [55]

世界上最伟大的推销员 / [57]

把决定权操之于手 / [58]

法则三 白手起家 / [62]

具有比较好的家庭条件和背景当然是值得羡慕的,然而每一个生活在社会中下层的“布衣”之士难道就只能望洋兴叹、自怨自艾,甚至破罐子破摔吗?

美国总统林肯说:“我不知道我的祖父是何许人。我更关心的是他的子孙将成为一个怎样的人。”

史泰龙曾经无限地困惑:“难道赌徒、酒鬼的儿子就只能做赌徒、酒鬼吗?”最后他下定决心走一条与父母迥然不同的路,活出个人样来,最终取得了他演艺生涯的成功。

成功的大门始终向每一个人敞开,即使暂时我们什么都没有,但是未来的成功终将属于矢志不渝的你!



创业始于何处 / [63]

白手起家 / [65]

1000 美元可以做什么 / [66]

要有致富的进取心 / [68]

没有读过大学的科学家 / [70]

从囚徒到明星 / [71]

不折不扣的行动家 / [73]

我想要更多 / [76]

追随内心的企业家精神 / [78]

在别人荒废的时间里崭露头角 / [81]

创新的思想创造财富 / [83]

“我们来自底层”,但我们坚持 / [85]

法则四 勇于尝试 / [87]

你是否已经发现,在你前进的道路上,每当一个关键的时刻,总有人会告诉你那件事不能做以及不能做的理由,但事实上,经过你的努力,那件事后来却以令人意想不到的方式做得极好。就像书中耶律斯博士真的靠自己的几十美元办起了他的 Grameen 银行一样,虽然不可思议,但却真实可行。



培养自己“TRY”的精神 / [88]

不怕失败,不断进取 / [91]

全球最成功的商业女性 / [92]

拆坏了也不怕 / [96]

保持清醒的头脑 / [98]

创新从发问开始 / [100]

尝试挽救不幸的环境 / [103]

养成勤于思考的习惯 / [105]

寻找创新的眼光 / [107]

细心思考勇于行动 / [108]

努力尝试才能成功 / [111]

30 美元开银行 / [112]

法则五 永远自信 / [116]

如果我们不相信泥土中可以种出鲜花,那么我们一定不会去播种、浇水、施肥,那么就真的长不出鲜花了。这是每一个人都明白的。但是在做事情的过程中,我们却时常在暗示自己:“我的能力不够吧?”“我究竟行不行呢?”“对手好像很厉害呢!”……最后我们往往被自己心中的疑惑所打败! 还未开始便输掉了!



自信:魅力的源泉 / [117]

“盖茨词典”没有“认输”二字 / [121]

在贫困中也要满怀希望 / [124]

明智选择,勇于放弃 / [127]

自信 / [129]

当梦想破碎时 / [130]

目标意味着什么 / [133]

我用我的方式成功——“全世界最伟大的推销员”的推销术 / [134]

真正认识自己拥有的一切 / [140]

成为人生的主宰 / [142]

挣脱不幸的缰绳 / [144]

正确看待暂时的失败 / [147]

信心就是星星之火 / [149]

“不服输” / [152]

政治家的幽默术 / [154]

法则六 实干苦干 / [156]

如果,我们把成功比作人生之树上的果实,那么,人生之树从一颗小小的种子长到参天大树,最后结出累累硕果,其间,需要无数次的修剪枝条,需要无数次的浇灌!成功不是无源之水,人生的大树只有长出发达的根系,孜孜不倦地从生活的土壤中吸取养料,脚踏实地,才能最终成材,结出累累硕果!

懒惰或勤奋都不是一种宿命,而是一种习惯。



比尔·盖茨——天生一个工作狂 / [157]

不是你死,就是我活——强化竞争意识

/ [159]

坚持到底的报酬 / [160]

幸运是一种坚持 / [164]

登峰造极的成就源于自律 / [166]

锲而不舍地为自己的理想而奋斗 / [168]

do - it - yourself (自己动手) / [171]

“到现场去看看” / [173]

时间第一 / [175]

成功需要服务的精神 / [177]

“精诚所至,金石为开” / [179]

法则七 教子有方 / [183]

西游记中,孙悟空为保护唐僧,经常在唐僧身边画个圈,这样妖怪就不能走进来,就无法伤害唐僧了。与此对应,汉语中有句成语“画地为牢”,意思就是在地上画个圈,就成为监狱、牢房,借以讽刺那些思想保守、受一些旧观念束缚、脱离现实、缺乏行动的人。从这两个例子可以看出:保护在一定意义上就是束缚。



给孩子工具箱,而不是万贯家产 / [184]

金钱观念要从小培养 / [189]

制定自己的投资目标 / [190]

让孩子参与 / [192]

铁拳背后母子情 / [194]

美国公主切尔西·克林顿 / [196]

活学活用 / [199]

一份珍贵的遗产 / [201]

敬业的回报 / [203]

自己动手,探索真理 / [206]

开放式的教育培养开放的心态 / [208]

美国大学的个性化生存 / [211]

追求卓越 / [212]

给孩子独立思考的空间 / [214]

美国富翁们这样教子女理财 / [217]

人生第一课 / [219]