

卡耐基智慧丛书



卡耐基

成功 创富之道

● 国辉 牛玉翠 编著

美国《时代周刊》曾经这样写道：『或许，除了自由女神，戴尔·卡耐基就是美国的象征！』



中国经济出版社
www.economyph.com

►卡耐基智慧丛书

卡耐基成功创富之道

国 辉 牛玉翠 / 编著

中国经济出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

卡耐基成功创富之道/国辉, 牛玉翠编著. —北京:
中国经济出版社, 2004.1
(卡耐基智慧丛书)
ISBN 7-5017-6057-8

I. 卡… II. ①国…②牛… III. 成功心理学—通俗读物
IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 079493 号

出版发行: 中国经济出版社 (100037·北京市西城区百万庄北街 3 号)

网 址: WWW.economyph.com

责任编辑: 高焕之 (电话: 68319290)

责任印制: 张江虹

封面设计: 华子图文

经 销: 各地新华书店

承 印: 北京市地矿印刷厂

开 本: 880×1230 1/32 印 张: 14 字 数: 353 千字

版 次: 2004 年 1 月第 1 版 印 次: 2004 年 1 月第 1 次印刷

印 数: 1~5000 册

书 号: ISBN 7-5017-6057-8/F·4892 定价: 24.00 元

版权所有 盗版必究 举报电话: 68359418 68319282

服务热线: 68344225 68353507 68341876 68341879 68353624

中国经济书店: 66162744 地 址: 西四北大街 233 号

前言

卡耐基是20世纪伟大的人生导师，半个多世纪以来，越来越多的人知道了卡耐基的大名，从西方到东方，卡耐基的著作被翻译成几十种语言，几乎世界上任何一个语族都有卡耐基的译著，他也因而被誉为“人类出版史上第二大畅销书作家”。美国《时代周刊》这样评价他：“——或许，除了自由女神，他，就是美国的象征！”

卡耐基思想产生于20世纪初的全球经济萧条时期，在美国及众多的国家里，人们寻求成功创富的愿望相当强烈，随着社会的发展，这种追求发财致富和事业成功的要求愈加强烈。卡耐基的成功教育和著作继承了马登的个人奋斗精神，并加以发挥与创造，更具实践性及操作性，适应和反映了各类人和社会的需要。

谈到成功，是每个人非常渴望的问题。假如你不渴望成就事业，恐怕是违背良心的一句话；假如你期待成就事业，恐怕又很难找到途径。我们都知道：“条条大道通罗马”，但是轮到自己身上，往往又四处无路，不分东西。没关系，人生就是在不断摸索中前行的。这是人生的困境之所在，也是人生的最精彩所在！

每一个人都渴望成功，渴望致富，这是因为成功与致富意味和代表着众多美好的事物。成功能使你获得别人的赞美，赢得社会的认同；成功能使你拥有权力，继续追求生命中更有意义的快乐与满足；成功还能为你身边所有的人做更多的事情。致富则会给你带来个人的发展，你会拥有最优厚的工作和生活条件；致富还可以让你免于许多烦恼、恐惧、挫折和失败，使你找回自信，重塑自我。

在当今这个节奏如飞，竞争激烈的社会中遵从何种法则才能立于不败之地呢？“我掌握这一法则了吗？”任何一个想出人头地，希望在不远的将来能获得成功，实现致富的人都在扪心自问。在每一





个行业里，无论成功与否，这个问题对他们来说，都是至关重要的。那么，如何解决这一问题呢？卡耐基为疑惑的人们提供了打开重重枷锁的金钥匙。

卡耐基源于生活中的哲学思想和教育实践，影响了世界各地千百万人，这些哲理与文明一样古老，如十戒一般简明。在帮助人开发自身潜能，获得快乐人生，争取事业成功及家庭幸福，进行有效的人际交流等人生的方方面面都具有实际的指导作用。卡耐基要我们坚信，成功离我们并不遥远，人生中许多失败是可以避免的，世上也没有永远的滑铁卢。从绝对意义上说，世界上没有一个一无是处的人。正所谓“上天有我，自有我存活的理由。”通过对《卡耐基成功创富之道》的研究，你会发现每个人都有成功的机会，而成功的关键就在于人生实践，正如卡耐基所说：“一百种想法不如一个行动。”

卡耐基是一位智慧之神，卡耐基没有揭开宇宙中的什么奥秘，但他善于运用自己和他人的思想，卡耐基的思想就是一部智慧的锦囊。人们在工作、学习、生活中无时不在展示着和运用着自己的智慧，但很多时候还是感觉做不到挥洒自如，甚至有时感到力不从心。卡耐基认为人的潜能是无限的，关键在于开发和挖掘，他以平常的工作、生活、处事中表现出来的智慧施惠于后人，为我们做了全面的注解。

人生就像一本书一样，愚者不无意地翻过去，而智者却一页页地去读，因为他知道只有这一次机会。如果你有心改变生活，愿意用心思考，并且为达成目标而努力，本书是一份宝贵的蓝图，让你彻底改写未来；如果你真的想让自己的人生变得更好，阅读本书将是你最大的幸运。成功与精彩，不是某些特定人物的独享物，而是我们每个人都可拥有的，只要你拥有上述十个方面成功的个性、素质、理念和方法，成功和财富离你就不遥远。

编者

2003年8月

目 录

第一章 培育你的创富心理

欲望：迈向财富的第一步	(3)
掌握自己的交际角色	(3)
欲望的力量	(5)
你的财富始于你的梦想	(8)
野心不等于贪婪	(11)
你的世界因你的观念而改变	(13)
态度决定一切	(13)
创富：理念先行	(15)
主宰自己的命运	(18)
成功源于积极的心态	(21)
财富：源于你的信念	(24)
信念：迈向成功的基准点	(24)
奇迹：始于伟大的信念	(27)
信心与你的财富成正比	(28)
培养你的自信	(34)
财富在你心中	(37)
贫穷不应该属于我	(37)
让富裕思想充盈大脑	(39)
永存希望在心中	(41)

第二章 激发你的创富潜能

认识你自己	(47)
-------	------





潜能：一种神奇的力量	(47)
活用自己的大脑	(50)
找到属于你的音符	(51)
如何认识自我	(54)
打开自己内心的宝藏	(57)
唤醒心中的巨人	(57)
激发潜能：成功的瞬间	(61)
灵感：潜能的平台	(64)
测测你的潜能	(67)
潜意识：财富的源动力	(72)
左右你的潜意识	(72)
自我暗示的力量	(74)
自我暗示：沟通的桥梁	(80)
在生命的每一天我都有进步	(82)
 第三章 运用你的创富智慧	
思想创造财富	(87)
激荡你的大脑	(87)
想像力：金元的工场	(89)
创造性思考：变现你的财富智慧	(91)
创新思维，创造财富	(96)
挑战创富思维	(101)
智慧：财富的奠基石	(107)
善用别人的力量	(107)
巧妙推销自己	(109)
在工作中学会思考	(111)
善于剪掉多余的事情	(113)
培养良好的工作习惯	(115)
学会自我管理	(117)

做一个聪明的跟随者·····	(120)
富豪的眼光·····	(122)
永恒的智慧, 永恒的财富·····	(124)
财富与能力仅一步之遥·····	(124)
不做别人所做的工作·····	(126)
将你的知识转化成财富·····	(128)
领导别人, 否则闪在一边·····	(130)

第四章 设定你的创富坐标

目标: 财富的阿拉丁神灯·····	(135)
没有目标的悲剧·····	(135)
发现你内心真正的需要·····	(138)
目标: 成功的“加速器”·····	(140)
目标: 富有的起点·····	(146)
问问自己: 我想拥有多少钱·····	(146)
明确的目标是你行动的靶标·····	(149)
目标一定要大·····	(154)
目标永远在前面·····	(156)
站在最适合自己的位置上·····	(159)
你的坐标在哪里·····	(159)
找到自己成功的坐标·····	(162)
性格特征与人生定位·····	(165)
兴趣: 人生定位的罗盘·····	(169)
选择最适合自己的·····	(172)
别在一只篮子里放太多东西·····	(174)
跟着你的梦想走·····	(177)
认准方向, 走下去·····	(177)
简化你的选择, 让心做主·····	(180)
适时改变航向·····	(183)



第五章 规划你的创富生涯

你的人生，你规划·····	(191)
梦想面前，规划自己·····	(191)
规划造就成功·····	(193)
计划：梦想与现实的统一·····	(196)
打造连接财富的云梯·····	(198)
成功青睐有准备的头脑·····	(202)
创富规划设计的步骤·····	(202)
不容许修改的计划是坏计划·····	(204)
成功不是从抄袭中得来·····	(208)
让时间为你的财富增值·····	(210)
浪费时间就等于挥霍财富·····	(210)
做时间的主人·····	(213)
管理时间，就像这样·····	(215)

第六章 进行你的创富之旅

牢记你的理想：现在就去·····	(219)
你为什么还不行动·····	(219)
成功始于心动，成于行动·····	(222)
优柔寡断：成功的大敌·····	(227)
不要拖延，现在就去·····	(231)
让机遇成为必然·····	(235)
你的幸运女神在哪里·····	(235)
从正面拥抱机遇·····	(238)
财富属于发现机遇的人·····	(241)
智者创造机遇·····	(246)
财富不会从天上掉下来·····	(249)
不懈的努力造就成功·····	(249)



充满热忱去行动·····	(252)
坚韧战胜一切·····	(254)
永不放弃，直到成功·····	(256)
没有冒险就没有成功·····	(258)
逆境面前，自己拯救自己 ·····	(262)
让逆境在你面前遁形·····	(262)
失败，走向更高起点的开始·····	(265)
没有永远的滑铁卢·····	(266)

第七章 塑造你的创富形象

诚信：成功之本 ·····	(273)
诚信的力量·····	(273)
诚信是创富的最佳策略·····	(276)
贩卖诚信等于贩卖自己·····	(279)
优雅的素养即是美 ·····	(282)
散发你的迷人魅力·····	(282)
造就令人愉悦的个性·····	(286)
掌握语言艺术·····	(290)
改变阻碍创富的不良性格·····	(293)
做自己情绪的主人 ·····	(296)
别为情绪所摆布·····	(296)
不要让忧郁攫住你的心·····	(299)
你失败因为你恐惧·····	(300)
将愤怒纳入成功的动力库·····	(302)
就这样抗拒忧虑·····	(305)
活在今天，乐观一点·····	(309)

第八章 发挥你的创富财商

埋下财富的种子 ·····	(317)
----------------------	-------





节俭就是一种投资	(317)
为你的明天而储蓄	(321)
别陷入债务的泥潭	(326)
打造自己的财富之路	(329)
做自己的老板	(329)
创业之前请三思	(331)
寻找自己的创富之路	(335)
理解竞争与合作	(337)
你不理财，财不理你	(341)
把握财富增长的轨迹	(341)
认识自己的现金流	(344)
提升你的财商	(345)
尽早开始自己的投资	(349)
善用别人的钱赚钱	(351)
让金钱流动起来	(353)
掌握财富增长的法门	(356)

第九章 打造你的创富网络

拓展人脉，你的财富自然会来	(365)
别让自己成为一座孤岛	(365)
做一只狼群中的狼	(367)
接近赢家	(370)
打造自己的财富俱乐部	(372)
避免制造敌人	(374)
莫与小人较劲	(376)
让别人喜欢你	(380)
一切都由聆听开始	(380)
记住别人的名字	(382)
微笑背后的财富	(385)

让赞扬成为你的习惯·····	(388)
尊重他人·····	(391)
给他人说话的机会·····	(393)
爱你周围的每一个人·····	(397)
爱你的对手和敌人·····	(397)
报复只会伤害自己·····	(399)
宽容是一种力量·····	(400)

第十章 最后，为爱开一个账户

财富背后的支撑·····	(405)
家：成功与幸福的温床·····	(405)
婚姻：左右创富行动·····	(408)
绅士淑女的幸福婚姻·····	(411)
女人：男人力量的源泉·····	(413)
抓住爱的手，往前看·····	(416)
充分表达你的爱·····	(416)
爱情的价值·····	(418)
增加爱情的深度·····	(421)
爱你的另一半·····	(424)
打造家的幸福·····	(427)
将不快关在家门外·····	(427)
别将工作带回家·····	(429)
不能不说的禁忌·····	(432)



第一章

培育你的创富心理

20 世纪的一项重大发现，就是认识到思想能够控制行动。你怎样思考，你就会怎样去行动。你要是时刻思考和强烈渴望致富，你就会调动自己的一切能量去追求致富，使自己的一切行动、情感、个性、才能与创富的欲望相吻合。对于一些与致富的欲望相冲突、相矛盾的东西，竭尽所能去克服、消除，而对于有助于创富的东西，你会竭尽全力地去扶植、扩大。这样，经过长期的努力和调节，你便会获得你所渴望的成功，使创富的欲望变成现实。



欲望：迈向财富的第一步

信念，你拿它没办法，但是没有它你什么也做不成。

——撒姆尔·巴特勒

掌握自己的交际角色

卡耐基说过，“生活的喜悦对我而言，似乎起于一种适当的归属感……所有我认为的不满足的人们，都不断地设法去演不是他们所扮演的角色，去做他们所不能做的事情……”

人在社会中生活，都具有一定的社会角色。社会角色就是确定某个个体在社会关系体系中所占据的一定地位，是一种职能，一种对每个处在这个地位的人所期待的、符合规范的行为模式，也是社会上所必需的一种社会活动和人的行为的一种方式。

有些角色是在人出生时就已确定的，如是男人或是女人；有些角色则是按自然发展规律自然形成的。由于人在社会活动中，必然与他人发生关系，因此，在社交中，人的角色是多变的。

可见，在复杂的社会生活体系中，每个人都是多种社会角色的扮演者，也是多种社会角色的集合体。我们将多种社会角色集于一身的情况，叫做“角色集”。事实上，每一个人都是一个角色集。

这就要求人们在社交中，不能简单、自发地去适应自己的社会角色，而要自觉地按照每一种社会角色的特定模式，即社会对角色的特殊要求去做。否则，或者是不胜任自己的社会角色，或者是犯了角色混乱的错误，而影响到社交的成功。

那么，怎样才能扮演好自己的社会角色呢？

(1) 增强角色意识





所谓角色意识，就是一个人对社会所要求的角色行为的认识。如果你的角色意识不强的话，就会对自己所担当的社会角色的认识不正确、不深入、不全面，以至于自觉或不自觉地以某种角色的行为要求，去指导另一种角色。这样，便容易产生角色混淆的错误。所以，我们应该自觉地增强角色意识。

增强角色意识，就要了解社会对角色的特殊要求。例如，党员应当熟悉党章；厂长应该熟悉厂长的管理权限；工人应该明确自己的权利和义务；父母应该学一点“父母必读”之类的知识；乘客应该懂得“乘客须知”等。

增强角色意识，还要自觉、主动地按照社会对角色的特殊要求去做。如党员应按党章的要求去做；父母要以父母的责任去对待孩子；坐车就要当一个好乘客等。

(2) 增强角色能力

由于每一个人都是一个角色集，那么，你就不但要当好A角，还要当好B角、C角等。一个技术员不但要胜任技术员的角色，还要胜任父亲的角色、行人的角色；不但能在本职工作或专业上应付自如，而且要在任何一个新的社交场合，都能应付自如。

人们常说只会啃书本的“书呆子”，是不善于开展有效的社交活动的。只有增强自己充当多种社会角色的能力，努力学习、实践和训练，增强生活能力，丰富社会经验，才能获得社交上的成功。

(3) 解决角色矛盾

在一个人所承担的多种社会角色中，往往具有相互矛盾和冲突的行为要求。例如，一个司法干部的儿子犯了罪，这位司法干部作为父亲，必然带有相当浓厚的感情色彩；但他作为国家的司法人员，则要求他公正无私，秉公执法，不徇私情。在诸如此类的角色冲突中，要求每个人都分清主次，不能本末倒置，正确处理好角色冲突的问题。

欲望的力量

加拿大艾伯塔省一名 17 岁的女高中生最近发出豪言壮语：到 25 岁时她一定要成为百万富豪。

这位已拥有可观财富的理财高手叫莱丝莉·斯考吉，她有着与同龄人不一样的经历。从 10 岁起，她就把打工所得的收入投资于加拿大储蓄公债，不久又转而投资一家基金和证券市场。

斯考吉不是富家之女，她没有什么本钱，她的“投资观”是，即便是小孩子也要有赚钱的欲望。

卡耐基说：欲望是开拓命运的力量，有了强烈的欲望，就容易成功。因为成功是努力的结果，而努力又大都产生于强烈的欲望。正因为这样，强烈的创富欲望，便成了成功创富最基本的条件。如果你不想再过贫穷的日子，就要有创富的欲望，并让这种欲望时时刻刻鞭策你，激励你，让你向着这一目标坚持不懈地前进。许多成功者都有一个共同的体会，那就是创富的欲望是创造和拥有财富的源泉。

20 世纪的一项重大发现，就是认识到思想能够控制行动。你怎样思考，你就会怎样去行动。你要是强烈渴望致富，你就会调动自己的一切能量去追求创富，使自己的一切行动、情感、个性、才能与创富的欲望相吻合。对于一些与创富的欲望相冲突、相矛盾的东西，你会竭尽全力去克服、消除，对于有助于创富的东西，你会竭尽全力地去扶植、扩大。这样，经过长期的努力和调节，你便会成为一个你所渴望的创富者，使创富的欲望变成现实。相反，你要是创富的欲望不强烈，一遇到少许挫折，便会偃旗息鼓，将创富的欲望淡化或压抑下去。

安德鲁·卡内基没有受过什么教育，年轻时只能干一些锅炉工、记账员、电报业务办事员等最低层的工作。除了机敏和勤奋，卡内基一无所有。但卡内基具有强烈的致富欲望。他在少年时代就立下

