

秦始皇

嬴政

林雅贞 魏貽惠 / 著

是他，
结束了战祸连绵的岁月；
是他，
上演了“焚书坑儒”的历史惨剧。



k827-51
9
:1

98726

中国古代皇帝故事

王文宏 主编

秦始皇

嬴政

林雅贞

魏贻惠 著

谢圣望 插图绘画



延边大学出版社

中国古代皇帝故事

主编：王文宏

秦始皇嬴政

林雅贞

魏贻惠 著

谢圣望 插图绘画

延边大学出版社出版发行(吉林省延吉市公园路105号)

北京飞达印刷有限责任公司印刷

880×1230毫米 1/32 印张：94.5 字数：1560千字 印数：10001-15000

2002年1月第1版

2004年1月第2次印刷

ISBN 7-5634-1587-4/K·115

(全套十二册)定价：240.00元

前 言

“滚滚长江东逝水，浪花淘尽英雄。是非成败转头空：青山依旧在，几度夕阳红。白发渔樵江渚上，惯看秋月春风。一壶浊酒喜相逢：古今多少事，都付笑谈中。”

上述言语，引自《三国演义》开篇，该词言简意赅，道出了历代治乱兴衰，朝代更替的规律。后世有人说它鼓吹“历史循环论”，其实历史应当是螺旋型上升的。然而朝代更替一个基本的形态却是没有改变，那就是王旗变换，江山易帜。新的王朝打倒了旧的王朝，争城以战，杀人盈城，一将功成万骨枯。一大批的新朝英雄涌现了，正所谓“旧时王谢堂前燕，飞入寻常百姓家。”其中的佼佼者，就是新朝开国的皇帝，于是一元更始，万象更新。苏东坡说：“天下将兴，其积必有源；天下将亡，其发必有门。”又有人说：“天下顺治在民富，天下和静在民乐。”一大批励精图





治的王佐之才簇拥在新朝天子的旁边，殚精竭虑，帝王自己也是宵衣旰食，不敢有丝毫懈怠；其中的勾心斗角、宫帏之间的刀光剑影自然是所在难免，遂兴起了帝王学。中国的封建社会漫长悠远，帝王学于是大骋其志、大行其道，于是新的一批野心家阴谋家又在孕育。“千家万户同瞳瞳日，总把新桃换旧符。”小民们又期待着新的英主出现。

春秋战国，风云多变幻。公元前246

年，作为战国七雄之一的秦国，在政治上、经济上、军事上已形成了巨大的实力，稳居七雄之首。就在这一年，历史把13岁的嬴政推上了秦王的宝座，这就是后来的秦始皇。在他加冕亲政之前，秦国的权力操纵在相国吕不韦手中。商人吕不韦早年倾家荡产支持秦始皇的父亲登上太子之位，因而获得相位。吕不韦代嬴政执政期间，为秦统一中国打下了坚实的基础。

公元前238年，秦始皇加冕亲政。他掌握了权力之后，首先清洗了政治上的反对势力，如嫪（lào）毐（ǎi）及吕不韦之流。尽管秦始皇是在吕不韦的辅佐下成长起来的，但是对最高权力的绝对占有欲，使他同吕不韦决裂了。他在巩固了自己的统治权力之后，重用李斯、尉繚、王翦等政治军事英才，集中精力进行对六国的征服战争，终于完成了统一中国的历史大业。



公元前221年，秦始皇登上了皇帝的宝座。他采纳李斯的设立郡县的建议，打破沿袭已久的诸侯分封制，还实施了一系列巩固统一的经济、文化措施，诸如统一货币、统一度量衡、统一文字等等。但是，秦始皇很快就从巅峰上跌落下来。他大兴土木，修长城，建阿房宫，筑陵墓，横征暴敛，民不聊生。他喜怒无常，专横跋扈，冷酷无情，搞得人人自危。而焚书坑儒的惨案，则把他永远钉上了历史的耻辱柱。

公元前210年，秦始皇在巡游途中得暴病死于沙丘。野心家赵高把昏庸无能且残暴的秦二世推上了宝座，从此秦王朝的统治大厦更是急剧崩塌。

本套丛书聘请历史专家、教授和著名作家撰写。他们积腋成裘、披沙拣金，积数十年研究心得，又吸收了近年来史学界研究的最新成果，本着求真求实的创作态度，写出了各个封建帝王真实而传奇的经历。读者读时常会会心一笑，引起情感共鸣。本套丛书突出了真实性、趣味性、可读性、全面性，为广大读者开启历史知识之门，穿过时光隧道，走近这些著名帝王，提供了一把金钥匙。

编 者

目 录

第一章 风云变幻 1

吕不韦有何妙计? 3

郑国渠利大弊大? 21

李斯为何被赶走? 35

是李斯害了韩非? 45

12岁甘罗成上卿? 56

成蟜为何要叛乱? 67

秦王如何诛嫪毐? 76

吕不韦为何自杀? 83

尉繚为什么逃走? 90

第二章 统一天下 105

秦国如何灭赵国? 107

秦王为何恨燕丹? 124

谁斩杀燕太子丹? 145

河水为何灌大梁? 158

王翦如何擒楚王? 166

齐国是如何灭亡? 186

第三章 称帝之后 ----- 191

该怎样治理天下? ----- 193

他为何一再遇刺? ----- 204

秦始皇如何死的? ----- 212

秦朝是怎样灭亡? ----- 225



第

一

章

风

云

变

幻



吕不韦有何妙计？



公元前265年的一个黄昏，夕阳像一轮火球烘烤着赵国的首都邯郸，街上的行人不时抬头望一下西边的天空，盼着这夏天的热源早点消失，好享受一点惬意的凉爽。

一辆华丽的马车在河边踱着，似乎是想让马跑一跑，会带来一些清风，车夫扬扬鞭，马儿便听话地小跑了起来。

马车的主人是个大富商，名叫吕不韦。他原来是卫国阳翟(dí)的人，专门做珠宝玉器珍奇古玩生意的。说到做生意，有的人可能会认为商人时时刻刻都是想赚钱的，常言道：“杀头生意有人做，亏本生意没人做。”还会有例外吗？其实，做生意的商人有各种各样的：有一心想坑蒙拐骗、见利眼开、不讲良心道德的坏商人；有只知短斤少两、与顾客争吵不停的傻商人；有公平交易、童叟无欺、赚一份辛苦钱的好商人；有眼观六路、耳听八方、瞅准时机做一些让人拍案叫绝好生意的聪明商人……

这个吕不韦，从小就跟随父亲做生意，在生意堆里摸爬滚打。记得他10岁的时候，就曾经好奇地问过父亲：“您为什么要做珠宝玉器珍奇古玩的生意啊？”

父亲微笑着反问道：“那你觉得做什么生意好啊？”

吕不韦看见管家的正让人把一担米挑到厨房去，就说：“卖米也不错吧，谁都要吃饭，谁都要买米，开个米店天天都会有生意的。”

父亲摇摇头说：“乡下的农民辛苦一年收了一点粮食，总想卖个好价钱；买米的人天天要吃饭，总想花钱少一点。做这类生意的商人夹在中间，想多赚一点钱困难啊！”

吕不韦想了一想，又说：“您爱看书，我也爱看书，我们开个书店也不错吧？”

父亲又摇了摇头说：“许多有钱的人不爱看书，许多爱看书的人是穷书生，像我们这样既有钱又爱看书的人不多，开个书店生意肯定不会好到哪儿的。”

吕不韦还是有点不明白，说：“那您做珠宝玉器珍奇古玩生意是最好的生意吗？”

父亲点点头，慢慢地说：“做我们这一行的，买主都是有钱的人。有钱的人不把钱当作一回事，出手大方。他们买珠宝玉器神奇古玩，为的是攀比斗富，只要看中了，会心甘情愿地按照我们开的价付钱。物以稀为贵，越是稀奇少见的，越值大价钱。所以我们这一行生意，需要有敏锐的眼光，要会看货识货，还要会看人识人。本钱要足，胆略要大，瞅准了做一笔大生意，赚的钱比那些天天忙里忙外的一般生意人多得多。俗话说，古董生意是守株待兔，三年不开张，开张吃三年！这里面的学问多着哩！”

在父亲的口传身教之下，吕不韦很快成了生意场

上的行家里手，吕家真是日进斗金，很快成了远近闻名的大富商了。

年青的吕不韦雄心勃勃，用鹰一样锐利的目光观察着周围的社会。在他看来，天下的财富是不断流动的，所谓“三十年河东，三十年河西”，真是有道理啊！经常与有钱的买主来往，听他们讲起各家的历史，很有启示。

张驼背家是乡下的土财主，祖辈时还自己种田，精打细算，放债收租，积了钱又去买地，越买越多，收的租也越来越多了。父辈的就不种田了，穿起细软衣服，整天就拿着算盘珠子拨开了。但是这孙辈的就又是另一付样子了，根本不知祖先的钱是一分一厘积起来的，一点儿也不看重，整天在外只会花天酒地，养狗斗鸡，从窗户里往外扔钱，这样的败家子，要不了多久就会把家产败光的。

据说有一夜，那张家的驼背老祖父到亲戚家串门，回来时连鞋子都舍不得穿，脱了夹在腋下，打赤脚走路。天暗无月，他点火把照路，却看见回家的路上有两个人抬着轿子走，轿子旁的灯笼正好照着路。他就赶紧吹灭了火把，小跑几步，跟上那轿子，心里一直庆幸这一来又省了不少钱。可到家门口才发现，那雇了轿子坐回来的竟是自己的孙子，一下子就气得晕过去了。真是“头代人干活操裙别裤，末代人享受不知世故”！

那李家的被人称作“朝天眼”，祖父天生斜眼，瞧人时眼珠向上。最早是做布匹绸缎生意起家的，先是赊几匹布，到官宦家里推销，凭着一三寸不烂之舌和一脸笑

容，渐渐发财了。开了一家绸缎庄，给儿子娶了个千金小姐作媳妇，生了孙子就让他读书，让他与官宦家的少爷公子来往，结拜兄弟，最后顺理成章地也捞个一官半职，改换门庭，光宗耀祖了。

吕不韦心里想，要说这做生意的是容易富，可再富也还是不如做官的。因为在世人眼里，生意人似乎要矮三分，不是骂奸诈刻薄，就是笑你“狗肉上不了大桌”。你再有钱，他不向你借时，根本就不会理你求你的。朝廷的治国策略是“重农抑商”，商人发财了，就会有人眼红，就会有官来找碴子，说不定什么时候就来个财产充公，所以个个商人都要想方设法找个官员做靠山，为的是保住身家性命啊！

做官的手握大权，表面上说的好听，为民父母为民做主。实际上常常变着法子搜刮钱财，一声令下谁敢反抗啊？商人可以富甲一方，可富甲天下的只能是皇帝了。皇帝看谁不顺眼，谁可就脑袋搬家，妻儿子女成了奴隶，万贯家产眨眼间就成了过眼烟云了。

皇帝有权又有钱，皇亲国戚大都是趾高气扬的，可也有例外的，前两天在街上看到的那个秦王孙子子楚，怎么会那么落魄啊？

那个子楚，长得倒也是有特点。个子瘦小，脸庞尖削，眼白大，鼻音重，说话看人都与众不同。他身上穿的虽是绸缎，却因洗涤不清楚，显得很整洁。他在邯郸南街小酒店里喝酒，最后却因付不足酒账与店小二争吵起来了。

吕不韦听旁边一个胖人说：“这个子楚是秦王的孙

子，是被送到赵国来做人质的，要保证秦国和赵国能和平相处，他才有好日子过。前一阵，秦国在边境上又占了赵国不少地，赵国的上上下下都讨厌秦国，当然也不会善待他了。”

另一个脚有点跛的人走过来说：“秦王的儿子有好几个，这个子楚的伯父是太子，他父亲就不可能做皇帝了。说到秦王的孙子，那是有几十个，受宠爱的还能在父母身边过些好日子，像子楚的母亲夏姬才貌平平，早就不受宠爱了，这个子楚的同父异母兄弟有二十多个，他可算得上是爷爷不疼爹爹不爱的可怜虫了！”

吕不韦边听边在心里打小算盘：这个子楚现在可算是落难王孙了，一分钱难倒英雄汉。自己身上有的是钱，平常结交那些达官贵人也不知花了多少，再在他身上花一些也没什么要紧，说不定时来运转，这个秦王的孙子子楚会给自己大回报哩！

他主意已定，就很大方地走上前去劝架，掏出一锭银子给店小二说：“别说什么了，这位公子的账我帮他付了，我们是朋友。”

那个子楚抬头看了看吕不韦，脸上微露着愧色，但只是不卑不亢地说句：“谢谢了。”就大步走回去了。

回家后不久吕不韦又听到一条最新消息，秦王的太子突然去世了，子楚的父亲安国君被立为新太子了，他的最宠爱的正夫人是华阳夫人，却从未生子。

吕不韦眼前一亮，脑筋急速转起来，凭着商人的绝顶精明，他看出子楚这个落难王孙现在已成了一件难得的奇货。自己应赶快花大价钱把他买下，将来时机一

到，就可以成为无价之宝啊！

事关重大，他又去向年老的父亲讨教：“假如我有一个机会，可以拥立一个人做皇帝，使他登上皇帝位，我将会获多少利啊？”

父亲眯着眼说：“这可是千载难得一遇的好机会，这个买卖能做成功，获利不只千百倍，连后世子孙都享用不尽啊！只是，只怕这种生意未必好做啊！”

“谋事在人，成事在天。既然我看到了这样的好机会，我就要不惜血本，把那个落难的王孙子楚推上秦国王位，将来自己也弄个封侯拜相，把您这一辈子做珠宝玉器珍奇古玩赚的钱翻上几十番！”吕不韦浑身的血都往头上涌，下决心要干一番惊天动地的大事业，让所有的商人都为他惊叹不已！

离家后，坐在马车上的吕不韦把要做的这件大事前前后后又想了好几遍，把每一个步骤的成败都考虑到了，终于下定了决心。他让华丽的马车轻快地奔跑了起来，圆滚滚的夕阳已经滚下山去了，西边的天空上只剩下一堆金碧辉煌的晚霞，凉爽的微风把河水吹得直泛涟漪。

第二天吕不韦起了个大早，沐浴更衣后穿戴得格外齐整，恭恭敬敬地专程去拜见秦国的王孙子楚。子楚认得他是珠宝大商人，也记得前两日是他替自己付的账，但只是不冷不热地接待了他。

吕不韦先照礼仪寒暄一番后，才说：“我有一条妙计，可以光大您的门庭，让您改变现在的处境。”

子楚斜着眼看了他一下，笑着说：“你还是先光大

自己的门庭，再来光大我的门庭吧！”

吕不韦滴水不漏地接上去说：“我的门庭需要您的门庭光大之后才能光大！”

子楚有点惊奇地望着吕不韦，等着他继续把话说出来：“您祖父秦王的年纪已经很大了，您伯父死后，您父亲安国君已被立为太子了。但是我听说您兄弟有二十多人，您又排行中间，并不受到宠爱，长久在赵国做人质。即使您父亲有机会继立为王，您也没有机会与长子或其他日日在京城兄弟争立太子啊！”

“噢，你不只是个珠宝商人，还是一位游说家呀？”子楚越发对吕不韦惊奇了。

“是的，我是个做生意的，但是我也读过很多书，现在我家里的藏书仍是汗牛充栋。我一有空就遍览群书，虽不敢说像孔子一样韦编三绝，也算得上满腹经纶啊！走南闯北，见多识广，我喜欢广交朋友。常言道，多个朋友多条路，多个仇人多堵墙。一个篱笆三个桩，一个好汉三人帮。我可以帮您来争太子位。”吕不韦显出一副胸有成竹的把握。

“我能争立为太子？我将来可以登上秦国的王位？你不是说梦话吗？你到底有什么妙计？”

“有钱能使鬼推磨。我有的是钱，我可以用许多的钱替您到秦国去活动。我知道按规矩只有正夫人的儿子才可立为太子，而现在您父亲的正夫人是华阳夫人，她至今仍没生过儿子。只要她愿意，她可以立您为嫡子。到时候您就可以名正言顺地成为太子，登上秦国的王位。”吕不韦将心中的盘算一道道来，子楚不由得对