

YOUTAI REN

JINQIANYURENSHENG

世界上最伟大的人生智慧与经商技能



犹太人 金钱与人生

影响一生的196个智慧启示

我们应该学习、效仿犹太民族，
他们的生存智慧和经商技能，为人类创造了巨大财富，同时也使
他们自己赢得了“世界第一商人”的美誉。

内蒙古人民出版社

YOUTAI REN

JINQIANYURENSHENG

世界上最伟大的人生智慧与经商技能

犹太人 金钱与人生

江苏工业学院图书馆
藏书章

影响一生的196个智慧启示

唐华山◎编著

内蒙古人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

商业成功丛书/唐华山编著. —呼和浩特:内蒙古人民出版社, 2004. 11
ISBN 7-204-07592-7

I. 商… II. 唐… III. 商业经营-基本知识 IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 122205 号

商业成功丛书

犹太人金钱与人生——影响一生的 196 个智慧启示

内蒙古人民出版社出版发行

(呼和浩特市新城区东风路祥泰商厦写字楼副 1 号楼)

北京普瑞德印刷厂印刷 新华书店经销

2005 年 1 月第 1 版 2005 年 1 月北京第 1 次印刷

640 × 960 毫米 1/16 开 印张 16.5 字数 250 千字

ISBN 7-204-07592-7/C · 135

定价:26.00 元(全套:54.00 元)

前 言



FOREWORD

1

在世界民族之林中，很难再找到一个民族像犹太民族那样，在5000多年的历史中，竟有2000多年流离失所，行走天涯，且屡遭屠戮。但他们总能凭借自己顽强的毅力与神奇的智慧，创造出让全世界叹为观止的经济、科学、文化、思想的奇迹。尤其是他们拥有的巨大财富，使他们获得了人们的敬畏和推崇。从某种意义上讲，是财富为他们赢得了尊严和生存的权利。

犹太民族是一个讲究实际的民族，他们自然大方地追求财富，他们认为，在经济社会中，人的成功标志和价值，更多的是依靠拥有财富的多寡来衡量的。在这样的思想指导下，他们依靠自身的智慧，终生不懈地追求财富。最终成为人们公认的“世界第一商人”。

在犹太人的生活哲学中，一个人拥有赚钱的智慧，才是有真智慧，否则，只能是个照搬书本的驴子。关于金钱与智慧的关系，他们用这样一则对话来表达：

拉比甲问拉比乙：

“智慧与金钱，哪个更重要？”

“智慧当然比金钱更重要。”

“既然如此，为何学者要为富人做事呢？而富人却不为学者做事？”

“这很简单，富人具有赚钱的智慧，而学者具有书本的智慧。”



若我们追究更深层的意义，既然学者具有书本的智慧，为何不能运用智慧去获取金钱，而单单受富人的驱使而挣取那份不成正比的“嗟来之食”呢？很显然，他们的智慧还不是真正意义上的智慧，还无法驾驭金钱。

犹太人认为，金钱和智慧两者中，智慧较金钱重要，但这种智慧必须是有用的智慧，能够为自己带来实实在在的好处。

毋庸置疑，犹太人是世界上最聪明的民族，他们的生存智慧与经商技巧举世绝伦。也许正因如此，上帝赐给他们的“应许之地”贫瘠无比：地上少内河，地下无矿藏，一半国土是荒漠。然而，流散世界2000多年后，他们竟在这样的环境中建国立业，让荒漠变成绿洲，取得了举世瞩目的成就。

当人们看到犹太人所取得的辉煌成就，不禁要问：犹太人凭借什么成为“世界第一商人”？他们的人生智慧中究竟有哪些人们所不知道的秘密？

本书通过196则精彩的小故事，全面而简练地展示了犹太人的金钱与人生。这些故事在犹太民族中流传甚广，可以说对犹太人的影响是深远而广大的。故事内容涵盖了犹太人的经商秘诀、金钱观念、理财方法、为人态度、处世智慧、谈判技巧、教育理念等等，堪称一书在手，犹太民族智慧尽览。精彩点评更是画龙点睛，使读者在轻松的阅读中，能够自然受到意味深长的智慧启迪。



目 录



CONTENTS

第一章 犹太人的智慧之源 1

犹太民族是一个极具智慧的民族，犹太商人更是天底下最有智慧的商人。犹太人认为，只有将智慧融入金钱之中，才是真正的智慧；金钱只有依靠智慧，才是活的金钱，它们是统一的，是一种完美的结合。探询犹太民族的智慧之源，无疑将有助于破解他们点石成金的秘密。

骗你的人是你自己 / 3

谁的个子高 / 3

你的祖先是谁 / 4

适应 / 5

不一样的神 / 5

绝对真理 / 6

骡子的家谱 / 8

不速之客 / 9

天窗上的人 / 10

三个点 / 11

笑驴 / 12

只有一个愿望 / 13

因材施教 / 14

永远的雅基巴 / 15





- 生活的真谛 / 17
- 犹太教的学问 / 18
- 何谓《塔木德》 / 19
- 神喜欢犹太化的非犹太人 / 20
- 摩西十戒 / 21
- 带着智慧远行 / 22
- 天空是从哪里开始的 / 23
- 换脑 / 23

第二章 与众不同的思维方式..... 25

犹太商人认为，市场瞬息万变，只有永不墨守成规，才能立于不败之地。他们在商业经营中，总是凭借他们敏锐的市场嗅觉，怪招迭出，常常打破人们惯常思维的束缚，以常人难以想像的方法出手，出奇制胜，获取他人无法企及的成功。



- 监狱里的生意人 / 27
- 待遇 / 27
- 讨教 / 29
- 聪明的孩子 / 30
- 黄金的价格 / 31
- 谁是小偷 / 32
- 谣传 / 34
- 我没借你那么多 / 34
- 一加一大于二 / 35
- 选择 / 36
- 神秘的星期六 / 37
- 最好的方案 / 38
- 抓住对手的弱点 / 39
- 拔火罐的大学者 / 41



农夫与响尾蛇	/ 42
阿根廷香蕉	/ 42
换一种方法试试	/ 44
不用投资就挣钱	/ 45
小虾引起的联想	/ 46
跳出求同思维	/ 47
8 万元的创意	/ 48
精美的广告	/ 48
让老鼠帮自己干活	/ 49
总能想到最好的办法	/ 50
一字之差	/ 52
逆向思维	/ 52

第三章 大方、自然地追求金钱 55

犹太人热爱金钱，把金钱当作自己的第二上帝，对金钱几乎达到了顶礼膜拜的程度。他们认为，在这个世界上，除去上帝之外，就只有金钱是最值得人尊敬和重视的了。在这种思想的指导下，他们总是千方百计地寻找所有可以赚钱的机会，并如愿以偿地获得了世人艳羡的巨额财富。

同情	/ 57
信徒观点	/ 58
奇怪的遗嘱	/ 59
金钱的价值	/ 60
因为我是犹太人	/ 60
财富弊端	/ 62
便宜的酒	/ 63
如何改变贫穷的命运	/ 64
上帝的代理人	/ 65





餐馆告示 / 66

血统的界定 / 67

利息 / 67

绝世之宝 / 68

金钱的负担 / 69

垃圾富翁 / 70

第四章 寻找赚钱的缝隙 73

要赚钱就要合理地使用资金，千方百计地加快资金周转，并尽一切可能寻找赚钱的机会，在信奉金钱主义的犹太人眼里，衡量一个人是否具有经商智慧，关键看其能否胆大心细，迅速出击，敢于做出惊人的投资决策。

最好的保证 / 75

生财有道 / 76

精打细算 / 77

寻找金子的缝隙 / 78

工资的算法 / 79

金钱游戏 / 80

巧于把握时机 / 82

秘方何在 / 83

记下每笔钱的用途 / 84

金额与现金相同 / 85

三位仆人 / 86

培养孩子的财智 / 87

卖早点的学问 / 87

你倒闭，我发财 / 89

财富的秘密 / 90



第五章 “请主降下磨难，把我和普通人区分” 93

充分的自信和坚韧不拔的意志、不怕磨难和不在逆境中消沉，是事业取得成功的一个重要条件，因为这个世界是由自信心创造出来的。在没有信心的人的眼中，世界上堆满了难题；而对于充满信心的人来说，世界上到处都是显露其才智的机会。犹太人认为，磨难越大，越能锤炼自信心，越能使自己充满与常人不同的意志力。

- 永不放弃 / 95
- 飞马腾空 / 96
- 魔鬼的杀手铜 / 97
- 命运 / 98
- 换鞋 / 98
- 到水深的地方行大船 / 99
- 平常心即智慧心 / 100
- 我可是要干大事的 / 101
- 三只青蛙 / 103
- 走自己的路 / 104
- 每个人都是富翁 / 106
- “精神病人”的一技之长 / 107
- 身边的宝物 / 108
- 积极的思想 / 109
- 揭开贫穷之谜 / 111
- 不懈的努力 / 112
- 征服华尔街的女人 / 114
- 逆境的选择 / 115
- 用信念坚持梦想 / 116



第六章 成功者必有过人的智慧 119

世上几乎所有的人都对犹太人拥有的巨大财富产生了浓厚的兴趣，而犹太人对此也深感自豪。他们的成功秘密是什么？下面的故事从不同侧面向人们揭示了犹太人的成功秘密——打破常规，充分发挥自己的奇思妙想。

- 信息的价值 / 121
- 哥伦布立蛋 / 122
- 享受果实 / 123
- 手表上的题字 / 124
- 欲取之，先予之 / 125
- 失明的“读书”冠军 / 126
- 追求双赢 / 127
- 卖掉奥运会的人 / 128
- 打破成见 / 129
- 18岁的董事长 / 130
- 鹦鹉老板 / 131
- 第克替特时间 / 132
- 见微知著 / 133
- 创新是生命 / 135
- 做钻石生意需要什么 / 136
- 重要原则 / 137
- 失败的对面是成功 / 138
- 谦虚的拉比 / 140
- 不愿做总统 / 141
- 机会属于有准备的人 / 142
- 万贯家财不如一技在身 / 144
- 不要让机会偷偷溜走 / 145
- 寻求政府支持 / 146
- 坚信自己的眼光 / 147



- 在逆境中创造奇迹 / 148
信息管理的重要性 / 150
与风险亲密接触 / 151
当代营销大师 / 153
分道扬镳 / 155
条条大道通罗马 / 156
迂回达到自己的目的 / 158
经商即打仗 / 160
狮子的猎物 / 163
快餐大亨博雷尔 / 165
三鞭定乾坤 / 166
追求独一无二 / 167
商人的天职 / 168

第七章 人生最大的资本——诚信 171

犹太人认为，契约是神圣的，违约即是违背神的意志。诚信是做人 and 经商的根本，他们一旦订立了契约就会严格遵守，这样既能使经营活动有序地进行，同时也避免了以后的纠纷和麻烦。正是由于诚信，才使得犹太人在人际关系中游刃有余，既获得他人的信任与尊重，同时为自己增添了无形资本。

- 多了也不要 / 173
摩根先生的绝招 / 174
选驸马 / 175
让我替你死 / 177
最讲信用的人 / 178
不能例外 / 180
草木皆兵 / 181
朋友 / 183



- 不满意就退款 / 184
诚实无欺 / 185
银座的犹太人 / 186
依法争取自己的权利 / 187

第八章 商机存在于细节之中 189

一个不注重细节的人，不可能做成大事。犹太民族是个脚踏实地的民族，他们从不眼高手低。犹太人认为，生活中的大多数人很少有机会遇到重大的机遇，很少有机会开创宏伟的事业，而生活的溪流则是由一些琐碎的、微不足道的小事与细节汇聚而成，那些看似微不足道的细节中却往往蕴涵着巨大的商机，天才与庸才的最大区别，就在于他们对待细节的不一样的态度上。

- 一滴焊接剂 / 191
一件旧大衣 / 192
大头钉与命运 / 192
普通的烟斗 / 193
如何补充国库 / 194
人的寿命 / 195
躲不起 / 196
和我多聊会儿 / 197
现实主义者 / 198
玩具与皮鞋 / 199
富翁的小费 / 200
杂草的用途 / 201
瞎子点灯 / 202
成功从先养 50 只鸡开始 / 203
被解雇的富翁 / 204
诚实的华纳 / 205

一个白点 / 206

多努力一点 / 206

沉香 / 208

土拨鼠哪去了 / 209

第九章 宽厚仁爱——与人为善必有回报 211

在一个文明博爱的社会中，任何一个人，特别是有所建树的商人，都要把施善作为自己的义务。犹太人拥有富可敌国的巨大财富，但他们并不是守财奴，他们有着天使般仁爱的心，他们会毫不犹豫地把辛辛苦苦赚来的钱大把大把地投入到慈善机构，造福人类。犹太人认为，完成梦想，达到目标，不一定非得要冷酷的厮杀和欺诈，其实，真正让一个人成为最大赢家的，往往是那颗仁爱之心。犹太人的宽厚仁爱之心不仅获得了世人的广泛赞誉，同时也为获得更大的财富打下了基础。

伟大的爱 / 213

两个富人 / 213

不要看不起穷人 / 215

哭的理由 / 216

用心良苦 / 216

最宝贵的东西 / 217

傻瓜 / 218

向穷人道歉 / 219

宽容 / 219

有钱先尽孝 / 221

海的启示 / 222

以实际行动行善 / 224

求助 / 224

亲情之爱 / 225



高贵的事 / 226

两个苹果 / 227

第十章 口吐莲花——让语言为财富铺路 229

语言是人际交往的工具，三言两语说得好能赢得人心，口若悬河说不好就会招来莫名之灾。因此，犹太人特别讲求说话的艺术。尤其是与对手谈判，他们在谈判前尽可能地做好大量的准备工作，对谈判中所有可能出现的问题都要预测到，并拿出相应的对策，做到成竹在胸。因而，犹太人在谈判时幽默风趣，从容不迫、应对自若，能随心所欲地控制谈判气氛，取得自己最想要的那种结果。

大政奉是哪一年 / 231

保密 / 231

马路新闻与风中羽毛 / 232

好苹果 / 233

舌头 / 234

欲擒故纵 / 235

软硬兼施 / 237

劝说 / 239

把握全盘，有的放矢 / 239

第一个被录取的人 / 244

以愚取胜 / 245

巧募一百万 / 247

奉承是一种索取 / 248

换一种交流方法 / 249



第1章

犹太人的智慧之源

犹太民族是一个极具智慧的民族，犹太商人更是天底下最有智慧的商人。犹太人认为，只有将智慧融入金钱之中，才是真正的智慧；金钱只有依靠智慧，才是活的金钱，它们是统一的，是一种完美的结合。探询犹太民族的智慧之源，无疑将有助于破解他们点石成金的秘密。



