

最完美的
励志读本

多方面揭示职场生活的智慧

独特的视角，发现生活中的哲理
幽默的语言，启发头脑中的智慧
有趣的案例，挖掘事业中的可能

职场特洛伊

职场前进道路上的铺路石！

马艳 赵明 / 编



经济管理出版社

CHINA ECONOMIC MANAGEMENT PRESS

职场特洛伊

马艳 赵明 编

经济管理出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

职场特洛伊/马艳, 赵明编. —北京: 经济管理出版社, 2004

ISBN 7-80207-039-2

I. 职... II. ①马... ②赵... III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2004)第094859号

出版发行: 经济管理出版社

北京市海淀区北蜂窝8号中雅大厦11层

电话: (010) 51915602 邮编: 100038

印刷: 北京金田特印刷有限公司 经销: 新华书店

责任编辑: 王玉水

技术编辑: 蒋 方

责任校对: 平 实

889mm×1194mm/32

4.5 印张

81 千字

2004年10月第1版

2004年10月第1次印刷

印数: 1-10000 册

定价: 24.00元

书号: ISBN7-80207-039-2/F·40

·版权所有 翻印必究·

凡购本社图书, 如有印装错误, 由本社读者服务部

负责调换。联系地址: 北京阜外月坛北小街2号

电话: (010) 68022974

邮编: 100836

序



3000年前，古希腊人与特洛伊人进行了一场长达10年之久的战争。无论是神勇无敌的阿喀琉斯还是阴险狡猾的阿加门农，在顽强的特洛伊人面前都无法取得战争的胜利。最终还是奥得修斯的木马计巧妙地麻痹了特洛伊人的神经，出奇不意地取得了战争的胜利。

决定战争胜负的是智慧。在现代“特洛伊大战”——职场竞争——中，又何尝不是如此呢？在职场中如何求生存？在职场中如何求发展？面对现代社会人们最迫切需要解决的疑问，历史无法作答。中国悠久的历史，一直是士大夫和小农的历史，没有职业的概念，当然也就缺乏应有的职业文化。对这一疑问，现实也无法作答，毕竟，对职场的理论研究非一朝一夕可以得出让人信服的结果。我们更无法作答，我们也是在职场中搏击的一个分子。我们所能做的只是能够帮您去轻松面对这一切。

本书的每一章，通过扑朔迷离的智力考场、引人深思的指点迷津、哲理深刻的人生悟语、给人启发的案例链接，深入浅出地将职场生存的道理轻轻点出，在不知不觉的阅读中，帮助读者完成一次对职场，甚至对人生的思考。

30 个章节看似没有系统的联系，实际上却是从 30 个不同的侧面帮助读者进行不同角度的思索，揭示了职场生存的智慧，也揭示了生活的智慧。

这本书无法成为您在职场成功的指路明灯，但是，我们努力使这本书成为您职场前进的道路上的一块铺路石，帮助您在职场这场现代“特洛伊战争”中获得胜利。

敌人正在狂欢，整个城市都在沉醉中睡去了。您准备好了吗？是冲出木马的时候了。

目 录

第一章 一元钱借贷.....(1)

本来是限制人的规则，如果加以合理利用，也可以为人的发展提供便利。

第二章 伤心的红豆.....(5)

身处一个纷繁复杂的社会，面对众多的事物，与其改变其缺点，不如利用其特点。

第三章 一线千金.....(9)

知识已经成为每一个人保持社会竞争力的根本要素，终身学习已经成为现代社会的基本理念。

第四章 引狼入“室”.....(14)

遵循规律，就会如鱼得水；反之，则会受到惩罚。

第五章 明察秋毫.....(18)

敏锐的观察可以让我们发现日常生活中为人们所忽视的种种细节，琢磨这些细节往往可以使人眼前一亮，发现前所未有的新领域。

第六章 穿越假象.....(22)

面对五光十色、纷繁复杂的现象，人们往往走马观花，不加深究。其实，现象中不仅有表现事物本质的真象，更有各种假象，而假像往往更加吸引人。

第七章 牛顿的忠告.....(27)

简单反而能帮助我们推倒很多横在成功路上的壁垒。



录

第八章 南辕北辙.....(31)

事物的运行有两种形式：在人的头脑中和在现实世界中。人们往往希望现实世界的运行能适应自己的思考，但是，很多时候却适得其反。

第九章 665次失败.....(35)

正确地面对失败，从失望中奋起，就会有另一个奇迹在黑暗中升起。

第十章 伟大给予.....(40)

成就别人的同时，并非一定会损伤自己。成为富豪的关键在于知道什么时候给予，什么时候获得。

第十一章 被游戏拯救.....(46)

把握住关键环节就好比扼住了一件事物的咽喉，将其牢牢地控制在手中。

第十二章 盲人不盲.....(52)

很多时候，人是不能改变环境的，只能根据自己的特点，选择适合自己的环境。

第十三章 纸为媒.....(55)

在这个交换日益发达的时代，外界给我们提供的服务越来越多，对它们充分地加以利用，往往会事半功倍。



- 第十四章 当资本遇上智慧..... (59)**
现代社会越来越强调团队合作，只有把自己充分融入到一个集体当中，才有可能更好地配合其他成员完成任务。
- 第十五章 脚下的风景..... (65)**
忽视了实际情况，任何美好的理想都会被无情地打破，成为毫无意义的空想。
- 第十六章 远方的灯光..... (70)**
确定和坚持自己心中的目标，在前进中不断地调整自己前进的轨迹就一定能够取得成功。人生应立长志，不要常立志。
- 第十七章 袖里乾坤..... (76)**
一些平常的现象中往往蕴含着奥妙。学会巧妙地运用它们，无异于获得了一把打开成功之门的钥匙。
- 第十八章 1.5秒营销..... (79)**
决定成败的因素，往往是人们根本不重视的细节。
- 第十九章 迦利略的斜塔..... (82)**
有了迦利略的执著探索，才有斜塔下惊人的发现。权威与真理之间并没有等号。要想成为胜出者，必须有站在斜塔上的勇气。
- 第二十章 巧妙的施舍..... (86)**

●●●录

根据客观世界的变化，不断地调整自己的心态和技能，是现代社会的基要求。最好的剑法是无招胜有招，最好的处世办法是随机应变。

第二十一章 巧招人才.....(90)

举一反三，触类旁通，我们的面前就会是一番新的天地。

第二十二章 各个击破.....(93)

再大的困难也是由一个个小的麻烦组成的，只要依次处理好这些相对容易的小困难，再大的困难也会迎刃而解。

第二十三章 拥有一片“美国”.....(98)

想像中的事情是所有人都向往追求的，只有懂得充分发挥想像的人才能拥有更加美好的人生。时代需要梦想，想像的力量是无穷的。

第二十四章 韦尔奇的抉择.....(101)

生活中注定要面对无数次抉择与挑战，这个时候，除了看清楚、想明白外，最重要的是把步子迈出去。

第二十五章 时间就是金钱.....(105)

很多人记住了鲁迅先生的名言：“时间就像海绵里的水，只要挤总会有有的。”可是纵使人生百年，又有多少时间可供我们挥霍？若再扣去睡眠、年幼无知和衰病老迈用去的时间，可供我们使用的还有多少天？



第二十六章 “狡猾”的日本人.....(110)

预测是在大量的事实情报基础上进行的合理推断。如果没有大量准确的情报，那么预测只能是空谈，没有任何准确性可言。

第二十七章 6分球.....(115)

处理复杂的问题之时，跳出现有的规则，从另外的角度去思考问题，可能会发现完全不同的新境界。

第二十八章 智者的退却.....(118)

生活的方向是向前的，可有的时候，为了向前，人们必须先后退。只有先把拳头缩回来，才能击出更大的力量。

第二十九章 三个孩子的《夺宝奇兵》.....(123)

一条绳子剪成数段后再接起来，长度一定比原来短。很多人什么事情都想去试试，整天忙忙碌碌却没有大的成就。而专注于做一项工作的人，则往往不鸣则已，一鸣惊人。

第三十章 1111 还是 11¹¹.....(128)

在现实生活中，人们对事物的看法会随着阅历的增长而固定。单一的思维定势帮助人们简化了很多问题，但人们也常常因“习惯”而陷入错误的烦恼。

第一章

一元钱借贷

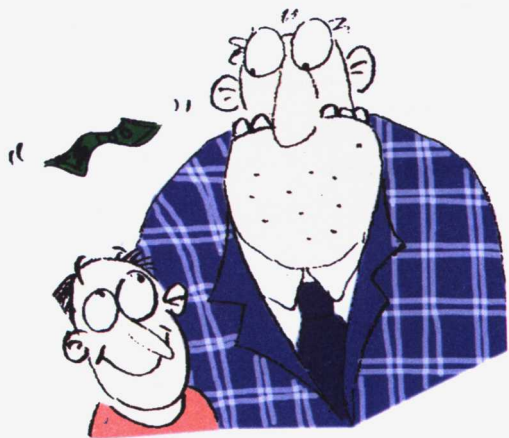
智力考场

有一个小男孩很淘气，他的父亲为了让他保持安静想出了一个办法。父亲把小男孩叫了过来，拿出1000美元，说：“只要你能说一句话，猜

我心中在想什么，我就把这1000美元给你。”

“真的吗？爸爸。”

“真的，儿子你好好想吧。”
父亲认为孩子不会找到答案，可





以保持长期的安静了。小男孩果然开始仔细想这个问题，几天来非常安静。到了第四天小男孩突然说：“爸爸，我知道你心里想什么了，我能得到这1000美元。”小男孩凭什么样的的一句话得到这1000美元呢？

指点迷津

小男孩对爸爸说：“你不想给我这1000美元。”这时爸爸只能给他1000美元了。如果爸爸回答小男孩说错了，那么爸爸本身就是想给小男孩1000美元；如果爸爸回答小男孩答对了，便须依照当初的约定给他1000美元。

益智悟语

“没有规矩不成方圆”，任何游戏都会有自己的游戏规则。但如同三棱镜，任何事物都有其多面性——本来是限制人的规则，如果加以合理利用，也可以为人的发展提供便利。善处物者，能以无厚入有间，恢恢乎游刃于有余。

案例链接

一位犹太富豪走进了一家银行。

“请问先生，您有什么事情需要帮助？”贷款事业部的服务生小心地问道，同时上下打量进来的这个人。只见他穿着名贵的西服、高档的皮鞋，打着名牌领带，带着昂贵的手表。



“我想借点钱。”

“可以，您贷款多少？”

“1 美元。”

“1 美元？不是……” 贷款员惊讶地张大了嘴巴。

“是的，只借 1 美元。”

贷款员的思维立刻高速运转起来：这个人穿戴不一般，气质也很像上流社会的人，为什么只借 1 美元？难道是在试探我们的服务质量？我一定要好好表现。

贷款员高兴地说：“可以，只要您有担保，我们都会为您提供满意的服务。”

“太好了。” 这个人一边说一边从漂亮的皮包里取出一大堆股票、有价证券，放到柜台上。“这些可以吗？”

“完全可以。” 贷款员开始清点这些东西，“先生，总共折合 60 万美元。您真的只借 1 美元吗？”

“是的。我办理抵押贷款。只需要给我 1 美元。”

“好吧，请您办理手续吧。年息是 8%，如果您在一年以后归还贷款，我们就把这些作为担保的股票和有价证券还给您。”

“好的，我记住了。”

这个人收起收据向门外走去。一直在旁边观看这件事情的银行经理追了出去。他礼貌地把这个借款人请到了





贵宾接待室，问道：“我实在不明白，先生，您是？”

“我是詹姆斯，中东石油公司的董事长。”

啊！这是一个拥有亿万资产的超级富翁！

银行经理更加奇怪，继续问道：“那您借贷这1美元？”

“呵呵呵……既然您问起来，我不妨实话实说。我来这里办一件事情，随身带着这些股票和有价值证券很不方便，更不安全。问过几家银行，如果要将这些东西保存到银行的保险箱中，费用十分昂贵。所以我到贵银行来，以担保物的形式把它们寄存在您这里了。多么的安全，而且1年才要8美分。”

读后感悟：



第二章

伤心的红豆

智力考场

有一个农场主为人吝啬。四个同村的青年非常讨厌此人，决定好好修理他一番。在一个漆黑的夜晚，四个青年潜入了农场主的麦田中，在他的麦田中制造了数个几何图形，并且宣称是外星人的杰作，希望引起当地的恐慌，给农场主带来损失。但消息传出后，农场主并未受到影响反而利用怪圈大赚了一笔，你知道这个聪明的农场主怎么做的吗？



指点迷津

农场主对外坚持宣称他田地里的怪圈是外星人所为，大量好奇的人们来到了他的农场参观怪圈。聪明的农场主则提供食宿等有偿服务，利用人们的好奇心理大赚了一笔。

益智悟语

矛盾双方总是相互联系、渗透和转化的。
老子说：“有无相生，难易相成，长短相形，高下相倾，音声相和，前后相随。”事物的缺点，在某种情况下，能转化为它的优点。身处一个纷繁复杂的社会，面对众多的事物，与其改变其缺点，不如利用其特点。

案例链接

红豆生南国，春来发几枝。愿君多采撷，此物最相思。

王维的诗使得红豆成为中国特有的爱情象征。河南小伙子江南是一个卖红豆的商人，红豆特有的爱情象征及文化底蕴，让江南大赚了一笔。然而最为人们所称道的，还是他巧妙地把一批有瑕疵的红豆销了出去的经历。

一位曾经卖过红豆的商人告诉江南，他现在转行做房

地产了，可以把自己以前没卖完的红豆便宜卖给他。江南大喜，以1角钱一颗的价钱，总共买了2000多颗红豆。不料，江南兴冲冲地回到郑州，将红豆一一清洗的时候才发现，他被那个可恶的房地产商骗了！他的红豆，几乎每颗都有瑕疵。有的带

着明显的疤痕；有的表皮皱巴巴的；还有的颜色红得不正，有点发紫……江南大呼上当，望着这堆没用的红豆，差点掉下泪来！

第二天一大早，江南的手机就骤然响起，是郑州博大的一位小伙子打来的，他要从江南手里买10颗红豆送给女友。他和女友因为一件小事冷战至今，他想向女友求和，希望能用红豆使女友明白，他有多么爱她。江南沮丧地对小伙子说：“没有漂亮的红豆了，都是些‘歪瓜裂枣’。”小伙子有点着急地说：“只要是红豆，哪怕是歪瓜裂枣我也要。我已经对女友承诺了，怎么能反悔呢？”小伙子的话，让江南灵机一动：是啊！只要是红豆，歪瓜裂枣也可以拿出来卖钱！经过思索，江南把有疤痕的红豆找出来，专门放在一个瓶子里，到文印店打出一行四号宋体字：爱你的心

