

全国中学生优秀小论文

《政治教育》编辑部编

上海教育出版社

序

献给全国中学生的这本小书所收的 44 篇小论文，像是 44 朵蓓蕾初绽、鲜艳夺目的小花，散发着沁人的馨香。她们的作者却都是一些高中学生。

为了进一步引导中学生学习运用思想政治课中的原理分析、说明实际问题，推动思想政治课教学改革，由国家教委中学司、团中央学校工作部、《中国教育报》普教部、《中国青年报》学校教育部、《光明日报》教育部、《文汇报》教卫部、《人民教育》编辑部、《政治教育》编辑部、《中学政治教学参考》编辑部、《政治课教学》编辑部等单位，联合发起举办了中学生思想政治小论文评选活动，于 1987 年第一次在全国范围内开展。27 个省、自治区、直辖市的近 300 万名高中学生，即接近全国高中学生的一半，参加了评选活动。这是一次规模空前的具有广泛群众性的中学生自我教育活动。

这次评选已经结束，其中评出了一等奖 44 篇。这本由上海教育出版社出版的《全国中学生优秀小论文选》就是这一活动的结晶。

小论文的作者们，积极深入社会、工厂、农村，对改革中的企业、巨变中的农村、发展中的市场……进行了广泛的调查研究、观察思考，在亲身实践掌握确凿材料的基础上，运用思想

政治课中的马克思主义基本理论知识和方法，并以自己的语言，分析各种社会现象，探讨社会普遍关心的改革、开放和社会、人生等方面的问题。有的热情讴歌改革，有的大胆抨击时弊，有的坦诚发表见解……

“问渠哪得清如许，谓有源头活水来。”由于文章源自丰富多采的现实生活，因而言之有理，持之有据，而且直抒胸臆，感情真挚。如《改革中的墨江酒厂》以墨江酒厂成功的改革经验，论证了生产关系一定要与生产力发展相适应的规律；《威力的成功之道》，用哲学原理分析了威力洗衣机厂是怎样改革成功的；《股份制是可行的》，则是作者亲身参加经济实践的深刻体会；《滔天巨澜中的一朵小浪花——人生价值在平凡中体现》，叙述了作者在参加商业劳动后对人生价值的新认识；《我是怎样设计“控制航天飞机舱内垃圾”实验方案的》，更是令人信服地道出了“一切真知都来源于实践”的哲理。这一篇篇小论文，无一不是体现了作者们学习基本理论和投身改革的热情，无论是内容还是文风，都充满了浓郁的时代气息。

教育工作者将从本书中窥见中学思想政治课改革已经取得的成果和继续前进的方向；尤其是广大中学生更能从书中找到怎样生动活泼地学习马克思主义的答案。本书的出版，无异是向全国中学生献上一份甘醇的营养剂。

中学生的思想政治小论文，是理论联系实际的产物，是思想政治课改革的结果；而小论文的写作又必将促进思想政治课的改革。

“满园春色关不住，一枝红杏出墙来。”中学生优秀小论

文正是一束在思想政治课改革的春天里冲出校园门墙的报春花，愿她灿烂盛开。

滕 藤

一九八八年十月三十日

目 录

序	滕 藤(1)
南方来了个小裁缝	方德胜(1)
谈厂家在商场设柜售货	
——横向联合出效益	姚红英(4)
“三个和尚”也会有“水”喝	
——浅谈企业和职工的正确关系	鞠 晶(9)
草场沙化与量变质变规律	宏 梅(13)
海虹筏的“浮”、“沉”与价值规律	孙国昌(16)
“蚂蚁爬石像”的启示	赵 航(19)
揠苗助长——苗不长	金 旭(23)
看穿衣,话改革	杨冬焱(26)
由“如意发廊”谈起	白冰滢(30)
“股份制”是可行的	董耘文(34)
人生的意义在于奋斗	
——谈学习中劣势与优势的转化	骆晓虹(39)
捕蛇新说	赵 军(42)
从“一分钱”看货币关系的本质	杜 红(46)
生于忧患,奋于安乐	
——当代青年应有的一种心理素质:危机感	徐 晟(50)
从三门人“客迁”原因及客观效果谈宁波市	

近郊农村的对策	楼颖妍(54)
滔天巨澜中的一朵小浪花	
——人生价值在平凡中体现	吴盛青(58)
菜篮子里面的经济学	
——浅谈超季节上市蔬菜价格偏高的原因 及其作用	朱 文(63)
“建房热”中的反思	翁顺东(68)
让牡蛎重返家园	曾 辉(72)
从“伐树种菇”所想到的	陈子均(75)
有感于电冰箱饿肚皮	蔡 雪(78)
从农民富裕后的思想状况看加强农村 精神文明建设的重要	孙启飞(80)
泉城闹水荒	刘 静(84)
父遵儿命	姜显营(88)
可怜天下儿女心	谢如泉(91)
映日荷花别样红	
——从新华楼的成绩看服务与赢利的 对立统一	邓 坚(95)
到底是谁捉弄了农民?	杨再兴(99)
广州“的士”与经济规律	彭 诚(102)
“威力”的成功之道	杨澄宇(106)
社会主义竞争是企业腾飞的动力	陈 臻(110)
春游的忧虑	黄 蓓(114)
自古雄才多磨难,顺境未必少伟男	彭 勇(118)
小论文引起的思索	
——浅谈读书和实践的统一	李斌勤(121)

由种粮者买粮所想到的	滕永华(125)
破茧除缚觅新路,再让“新天”	
攀高峰	钟伟英(129)
这场对台戏唱得好	毛明俊(134)
改革中的墨江酒厂	张丽莉(137)
我是怎样设计“控制航天飞机舱内垃圾”	
实验方案的	王念庆(141)
扶贫致富中的哲理	
——西滩乡脱贫致富之我见	蔡明进(144)
变短为长	何文元(148)
价值规律在我家	王凤艳(151)
希望价格	
——对价值规律的一点思考	陈 涛(154)
关于中国“华尔街”的思考	施远江(161)
通俗歌曲的思考	
——从磁带销售状况所想到的	张 卫(163)
附一:全国中学生思想政治小论文评选	
获二、三等奖名单	(167)
附二:1987年全国中学生思想政治小论文评选	
委员会名单	(170)
附三:1987年全国中学生思想政治小论文	
评选组织委员会名单	(171)

南方来了个小裁缝

天津市塘沽区第二中学 方德胜

上高中后,我总觉得时间不够用。这不,妈妈几次拿着衣料让我去裁几件衣服,不是因为我的作业没写完,就是因为学校有事,况且我自己也不愿去排队等候,终没有做成。我呢,只好天天穿着运动服。这天,妈妈忽然请来了位小裁缝,他,南方人,年龄与我相仿,人很勤快,会剪会裁,包做我们全家人的衣服,我家负责他的食宿,每日付给他10元钱作为劳动报酬。三两天,我们要做的衣服全都做成了,看着这套套合体的新衣,我不禁对个体经济形式发生了兴趣。

以前,不仅是我,可以说社会上有这么一部分人,对个体经济都有一种偏见,轻则认为这种工作低人一等,记得妈妈督促我念书时就对我说过:“考不上大学,找不到工作,你就只能做个体户,能有什么出息!”重则,干脆认为个体经济是资本主义的尾巴,会萌发资本主义生产关系。这倒也不奇怪。

追溯历史,以生产资料个体所有制和个体劳动为基础的个体经济存在于‘日出而做,日落而息’的自然经济占主要地位的封建社会中,尔后随着资本主义生产关系的萌芽与资本主义商品经济结伴而来。加之我国解放后忽“左”忽右的错误的干扰,历史的颠簸造成了个体经济的沉浮,人们就不可避免地产生种种偏见。

近几年来,经济体制改革的实践证明,个体这个经济形式

还有它存在的必要。我国当前生产力的发展水平还是多层次的，一些手工劳动固然需要以个体劳动为基础，个体经济又以它独特的灵活性被越来越多的人所接受。它既可根据市场的需要，运用价值规律，自发调节各行业在社会生产中的比例，以满足人们多方面的需要。又可以有效地安置闲散人员，解决着因人口多造成的就业难这一社会问题。就像那个小裁缝，毕业后不等国家安排工作，自学手艺，靠劳动，每月挣得二三百元钱，成为自食其力劳动者。

其存在的必要性，我更深的体会是，它调整了人际关系。人的个性作为一种经济价值被社会所承认，“小裁缝”以他“让人不出家门穿新衣的周到热情服务”，扭转了人们对他的工作，乃至对人的轻视，无须说别人，小裁缝在我心中的形象，从来至去，若是两人。如今年代，人才流动，鼓励竞争，据我所知，我家周围许多人都请了“小裁缝”，这也难怪有的国营、集体裁缝店因发不出工资，得不到利润而关门停业，这又使那习惯了多年的大锅饭的思想观念受到了强烈的震撼。

为此，我觉得，担心提倡个体经济会使中国变质的思想是不必要的，多余的。我们搞活个体经济，灵活市场，并不意味着放弃公有制，而是对公有制下两种形式的必要和有益补充。

我国的经济建设是对旧的体制改造后，在公有制的基础上发展起来的，历经近40年，公有制在中国已经巩固，在经济体制中占绝对优势。纵观全国，在商业服务性行业中，个体经济占20%左右，在生产领域还不到2%，可以看出，即使个体经济发展再快一些，也不能改变公有制的优势地位，更何况个体经济处在社会主义公有制强大影响下，并要接受国家监督和引导。

小裁缝到来的举动，以雄辩事实告诉人们，国营企业不能包罗万象，特别是在商业、服务业行业中，个体经济则可做为必要和有益补充，它的适当发展，对于发展生产，活跃市场，方便人民生活，扩大就业，加快四化建设，都有不可代替的作用，对于更新人们的旧观念，更有不可多得的教育意义。

谈厂家在商场设柜售货

——横向联合出效益

河北省石家庄铁路第一中学 姚红英

在百花竞相开放的经济体制改革中，有一枝特别引人注目的鲜花，它就是“引厂进店”，这是一种工商横向联合的新形式。这个新形式的出现，关键在于企业有了充分的自主权。企业在服从国家计划和管理的前提下，有权选择灵活多样的经营方式；有权安排自己的产、供、销活动；有权拥有和支配自留资金；有权依照规定自行任免聘用和选举本企业的工作人员；有权在国家允许的范围内确定本企业产品的价格等等。自主权的扩大必然引起各种联合，这种“引厂进店”的工商横向联合的新形式就是经济体制改革深化的必然产物，也是社会主义生产进一步社会化的必然产物。企业要搞活，商业要繁荣，必须走联合之路。

据我们调查，石家庄市从1985年9月至1986年底，先后有12家商业企业引进250多个厂家，经销7800多种商品，销售额达2500多万元。仅人民商场目前就有95个厂家进场设柜售货，建立起了工商联合的初步形式。

商业部门引厂进店为生产厂家提供经营场地和设施，采用生产厂家自销或双方联销、商业代销等方式，使产品直接到店挂牌销售。商品按国家规定价格出售，利润按预订协议分

配，一般是批零差价部分归店，厂站差价部分归厂，并根据商品俏、滞情况灵活调整分配比例。“引厂进店”这一形式，打破了行业界限，减少了流通环节，实现了工商企业之间直接的横向联合，促进了生产，搞活了流通，做到了四有利：利店、利厂、利民、利国。

一谈利店。“引厂进店”有利于商业企业提高经济效益。它表现在以下几个方面：一是减少了资金占用。厂方直接带货来店，不占用店方流动资金，仅石市人民商场一年便可减少400万元的资金占用。二是提高了经营场地、设施的利用率。提供给厂家的经营场地一般都是柜台两头的“死角”，现在用来设立专柜挂牌售货，使死角变成了“金三角”。三是提高了利润率。“引厂进店”省去了商品储运、批发等环节的开支，这样销售费用大大降低，同时也使销售额巨增。据对12家商场、商店的不完全统计，通过引厂进店，去年增加销售额近两千万元。四是促使商业改变经营作风和服务态度。由于厂方售货员销售本厂产品，服务态度的好坏和厂方及自身的利益密切相关，再加上他们对产品性能、特点熟悉，就能热情地接待顾客，主动地介绍商品，因此也改变了店方部分售货员的官商作风，提高了服务质量，在友好的竞争中，互相促进，使商店提高了经济效益。

二谈利厂。“引厂进店”有利于厂家根据市场需求安排生产。这表现在以下几个方面：一是厂方人员站柜台，产销直接见面，能更准确地了解市场信息，生产适销对路的产品。如地处石家庄郊区孙村附近的华夏服装厂，是个乡镇企业，它原来只生产普通服装。1984年产值只有170万元，1985年“进店”设柜台售货以后受到市场信息的直接撞击，立即转产款式

新颖的高中档服装，1986年产值达350万元。二是促进厂方注意提高产品质量。1986年临冬，人民商场同时引进三、四个生产电热毯的厂家进店售货。安徽产品能够保证绝对安全，样品通电泡入鱼缸，金鱼安然无恙，吸引了许多顾客。而其他厂家不敢“泡缸”，影响了销售，他们立即组织技术攻关，提高产品质量，现均已“泡缸”示范，通过相互竞争，销售额都有大幅度增长。三是扶持了地方产品，提高了地方产品的知名度，促进了地方企业的发展。如人民商场根据平时掌握的老年布鞋脱销的市场情况，帮助石市郊区西三庄乡钟家庄村的村办布鞋厂专产老年布鞋，引入商场挂牌销售，使该厂产品成为独具特色的地方产品之一。除在商场专柜每日销出四、五百双以外，还远销陕西、云南等地，产值由1985年的17万元增长到1986年的70多万元。1986年以来，石家庄几个大商场还通过“引厂进店”，救活了一些濒于倒闭的小厂。如石市的锦旗厂，它座落在石市永安街小学院内，厂房只有象小学教室那样大的三个车间：缝纫车间、刻字车间，还有一间仓库。他们制作国旗、团旗、各种锦旗，还有红领巾。他们的产品规格固定，样式也就那么几种，不可能在这些方面出奇制胜，关键在于销路方面。过去这个厂开过一个门市部，但是地处偏僻，想购买锦旗的单位不容易找到这个门市部，产品积压，厂子行将倒闭。1985年锦旗厂进入大商场设柜台售货后，销路找到了，企业搞活了，搞富了。现在这个厂每月赢利五、六万元，40多人的小厂搞得很红火。四是提高了进店经营企业及人员的素质，因为百余厂家在商场设柜台，这无疑是一种新的竞争。谁想在这里站住脚，谁想发展，谁就必须改进经营，提高管理水平。因此，它对生产企业经营管理的加强起了一

定的积极作用。

三谈利民。“引厂进店”有利于坚持社会主义经营方向。这也表现在以下几个方面：一是丰富了商品的花色品种。过去我市各商店纽扣样式单调，数量不足。解放路商场1986年引进温州太仓纽扣厂进店，增加纽扣品种400多个，月销售额达400元左右，大大方便了群众。二是拓宽了服务范围，满足了群众的各种需要。我市英华鞋厂设在商场的专柜人员，发现不少顾客想买特型鞋而不能遂愿后，即专门增加了特约制鞋业务，顾客到柜登记，定时取货。1986年5至12月份已定制特约型鞋1000多双，受到了群众的好评。商品品种和数量的增多，使得有了足够的购买对象进入商品流通，顾客不会发愁买不到价廉物美或者急需的商品，这就方便了顾客，满足了人民群众对各种商品的需求。三是强化了售后服务。解放路商场引长治洗衣机厂进店以后，该厂对其产品负责到底，管修管换，为顾客减少了后顾之忧。

四谈利国。“引厂进店”有利于深化我国的商业体制改革。“引厂进店”使零售商业企业增加了购进各地名优特产品的途径，形成了工商联合批零兼营的新局面，同时，促进了商业批发体制的改革。这些都不同程度地促进了生产力的发展，为国家创造了更多的财富。仅人民商场每年就向国家多上交80多万元的税利。

总之，“引厂进店”这种工商携手、四方受益的经济形式，是目前经济体制改革中的一个好的尝试。它使商业部门对生产的指导和促进作用由被动变主动，使流通优势与生产优势融为一体，既密切了产销关系，又促进了生产企业按照市场需要组织生产，克服商品生产中的盲目性，找到了增产适销对

路的商品，是促进社会生产过程良性循环的有效途径，确实是搞活企业，繁荣市场，深化改革的好形式。

“引厂进店”这枝鲜花在改革的春风中必将越开越艳。

“三个和尚”也会有“水”喝

——浅谈企业和职工的正确关系

山西省太原市第三中学 鞠 晶

俗话说：一个和尚挑水喝，两个和尚抬水喝，三个和尚没水喝。和尚由一个、两个到三个，水却由挑到抬，到最后见了缸底——僧递增而水递减，这是为什么呢？

论病穷根，这个小寺院的症结就出在劳动制度和管理制度上。小寺院从一人挑水，二人抬水，到三人没水，实际上是他们从“小锅饭”吃到“中锅饭”，到吃“大锅饭”的必然结果。一个和尚为什么能有水喝呢？因为他没有依靠，他的劳动与个人的利益发生着直接的关系，所以干得蛮积极。和尚多了，固然是本寺院兴旺的条件，但不是人多了就一定能把事情办好。“三人同心，黄土变金”，这是要以同心为前提条件的。如果寺中有一个称职的管理者，负责三个和尚所在的小集体的生产的佛事，并有相应的奖勤罚懒制度，用以调动每一个和尚的劳动积极性，那么就不会出现三个和尚没水喝的惨状了，寺院也会兴旺起来，充满活力。

谈起“活力”二字，我就不由地想到了我国现在正进行的城市经济体制改革，它的中心环节不就是要增强企业的活力吗？我国原来的经济体制存在着不少弊端，集中表现为企业缺乏应有的活力。一个企业的生产技术要求严格，生产过程

中的任何一个环节出现错误；都会给整个生产造成混乱和损失。因此必须建立严格的责任制度，明确规定人们在生产劳动中所应遵循的共同准则，规定每个岗位，每个劳动者的工作范围和应尽的职责，以便把全体劳动者组织成像一个钟表一样准确地工作的经济机构。只有这样的企业，才会充满活力。因此，从企业内部来看，增强企业活力，必须正确处理好企业和职工的关系。

而好多企业正是在这方面做得很不好，所以才连年亏损。太原胶鞋厂就是一个典型的例子。这个厂虽然不大，却是一个亏损大户。在走投无路的情况下，1987年6月19日经过全市性的招标、论证、答辩，该厂原副厂长裴××击败众多竞争对手，一举夺标。以本人抵押资金1000元，承包组每人抵押500元，每个职工抵押100元的全员抵押承包形式承包了这个负债累累、奄奄一息的企业。

这个厂长期以来管理混乱，产品没有销路，人心涣散，没有一点活力，是个五年换了四任厂长的烂摊子，给谁也会感到十分棘手的。这个厂过去为什么会负债累累呢？归根到底就是职工吃企业的“大锅饭”造成的。职工们错误地认为，社会主义的优越性就是发给每个人一个铁饭碗，反正干多与干少，干好与干坏都是一个样，好歹有国家养着呢。对厂里的事不闻不问，钱不少挣就行了。裴厂长上任后，针对这些问题进行了大胆改革，实行了科学的管理和岗位责任制。包括实行厂长负责制，建立健全职工代表大会制度和层层承包的经济责任制即全员抵押承包，生产任务逐层承包，特别是建立了各种形式的经济责任制，使大家知道自己应该做什么，为什么要这样做，做了以后对国家、企业和自己有什么好处，