

励 志 文 库

Encouraging Books

# All life's admonishment



## 一生的忠告

一位外交家对儿子的忠告

[英] 查斯特菲尔德爵士 / 著  
鄢爱华 张书森 / 编译

一部使人脱胎换骨的绅士教科书

远方出版社

励志文库

# 一生的忠告

一位外交家对儿子的忠告

[英]查斯特菲尔德爵士／著

鄢爱华 张书森／编译

远方出版社

**责任编辑：苏那嘎**

**封面设计：陈小牧**

## **励志文库**

---

编 著 者 张书森等  
出 版 社 远方出版社  
社 址 呼和浩特市乌兰察布东路 666 号  
邮 编 010010  
发 行 新华书店  
印 刷 北京星月印刷厂印刷  
版 次 2004 年 1 月第 1 版  
印 次 2004 年 1 月第 1 次印刷  
开 本 850 × 1168 1/32  
印 张 160  
字 数 1050  
印 数 1—1000 套  
标准书号 ISBN 7-80595-905-6/G·294

---

**定 价 400.00 元（全十六册）**

# 目 录

**忠告一 培养良好的成功习惯** ..... ( 1 )

**及时规划合理切实的人生目标** ..... ( 2 )

在你自己也摸不清事情之前，千万不要闭着眼睛瞎闯，  
但是如果你已经确定计划，自信不会有差池时，那不妨  
立刻着手进行，不必存丝毫犹豫。

**培养积极思考的习惯** ..... ( 5 )

积极思考是一种智慧力量，如果一件事不经过思考就  
去做，那肯定是鲁莽的，除非你特别的幸运。

**提高时间效率** ..... ( 8 )

记住：浪费时间比浪费金钱还要悲惨，金钱失去了还  
可以赚回来，可时间去了却是永远都赚不回来的。

**抓紧一切时间学习和提高** ..... ( 12 )

在当今时代，你如果不每天学习，不断充电，那么很快  
就会被发展的社会所淘汰。

**忠告二 认真对待你的每一份工作** ..... ( 18 )

**选择自己擅长喜欢的工作** ..... ( 19 )

成功的创富者，都懂得利用自己兴趣所在。

**做你所从事行业内的专才** ..... ( 22 )

掌握专业知识是创富的基础，没有这个基础，或是这个基础打得不够坚实，接下去的路你将寸步难行。

## **享受工作带来的乐趣 ..... (26)**

不快乐的人讨厌自己的工作和生活，他们放映内心的录像带，不断重播失败的情节。他们一再回顾过去的创伤、错失了的机会，以及失败的结果。

## **忠告三 善于经营人际关系 ..... (30)**

### **择善而交 ..... (31)**

错过与你的同事，尤其是那些比你更优秀的人交流的机会，这更将是一个极大的错误，因为你本来可以从他们身上学到一些有价值的东西。

### **必须要学会控制自己的情绪 ..... (35)**

有着健康自我的人较不易因遭逢不幸而导致心情颓丧，进而发泄自己的怒气。因遭到陌生人或朋友拒绝而引发的怒气，愈是头脑冷静的人愈能控制得住。

### **学会说“不” ..... (41)**

勇敢地说“不”是你在某些情况下的最佳选择，是你能够愉快生活所必须具备的条件之一。

### **不让别人读出你的心事 ..... (45)**

无法隐藏自己的感情或表情的人很容易受人摆布。连其他条件都完全相当的时候也是如此，更不用说如果对方手腕高明的时候，那是绝对无法获得胜算的。

### **莫做软弱可欺的人 ..... (48)**

无数事实告诉我们，解救自己的关键是：用行动而不是用语言去教育人。

### **学会蛊惑人心的演说技巧 ..... (53)**

并非在百万人的集会上才称得上当众演说，而更多的

演说机会是在几人或几十人面前。商务代理、工厂监督、办公室工作人员……人人都可通过自己引人入胜的演说给人深刻的印象。

**增强你的说服力** ..... (57)

以个人经验为例进行说服，会收到事半功倍的效果。

**忠告四 做个受欢迎的人** ..... (63)

**保持良好的风度** ..... (64)

良好的风度可以替代财富。对于有风度的人，所有的大门都向他们敞开。他们即使身无分文，也随时随地会受到人们热情的接待。

**拥有良好的礼仪** ..... (69)

交际中的礼节要注意从小处着眼，紧抓细节，微笑、轻声、出入顺序、坐位次序等，在社会活动中半点都不能马虎，否则往往是“千里之堤、溃于蚁穴”，因小失大。

**信守诺言** ..... (74)

信守承诺是人与人相互交往的高贵情操，可以使人们更好地合作，互惠、互利。

**做个诚实的人** ..... (77)

那些取得巨大成功的人都有许多共同的特点，其中之一就是——为人诚实

**做个态度温和且意志坚定的人** ..... (80)

兼具态度温和和意志坚定两项优点的人，绝对不是粗暴的人，也不是八面玲珑的人，而是一位贤者。

**学会说善意的谎言** ..... (86)

生活中，在有些情况下，就会出现一些必然的谎言。

也就是说，在有些时候，你不能不说谎，甚至有时只能说谎。

**在枯燥生活里滴上几滴幽默 ..... (91)**

在日常生活中适当添加一点幽默，就会为我们的生活增添一分美丽的色彩。

**不过分责备别人 ..... (96)**

要解除自己的危机——在人际关系上的危机，你就得去了解和谅解别人，不过分责备别人。

**真诚地付出你的关怀 ..... (101)**

这就是真诚地关怀他人所产生的巨大魔力，它能让你变得更受欢迎，更招人喜爱，也能为你日后的成功吸引来一大批左膀右臂。

**时常微笑 ..... (105)**

先天的相貌可靠后天的心境、表情予以改变。时时保持微笑、表情平和，别人自然喜欢接近你。

**记住别人的名字 ..... (113)**

人们对自己的名字如此重视，甚至不惜以任何代价要使他们的名字永垂不朽

**学会倾听 ..... (120)**

当有人要告诉你他的问题时，如果你听他讲，他就会认为你是个明智、领悟力强又很有同情心的人。你不要、绝对不要向他们说出你的问题。

**迎合别人的喜好 ..... (127)**

在人际交往中，我们不要忽视了一点，即满足他人的兴趣。不能只顾自己的喜乐爱好，想怎么着就怎么着。一

一旦你的兴趣与他人产生冲突时，就会给你们的交往设置一种障碍。

### 避免争论 ..... (130)

天底下只有一种能在争论中获胜的方式，就是避免争论。要像你避免响尾蛇和地震那样避免争论。

### 勇于承认自己的错误 ..... (136)

当我们对的时候，我们就要试着温和地、巧妙地使对方同意我们的看法；而当我们错了——若是我们对自己诚实，就要迅速而坦率地承认。

### 从对方的角度看问题 ..... (141)

在要求别人的时候，请回头自省一下，站在对方的立场为对方好好想一想。

### 维护对方的自尊 ..... (145)

每个人都有一道最后的心理防线，一旦我们不给他人退路，不让他走下台阶，他只好使出最后的一招——自卫。因此，当我们遇事待人时，应谨记一条原则：别让人下不了台阶。

## 忠告五 尝试着开创你自己的事业 ..... (148)

### 事业发端于举足轻重的经验 ..... (149)

创业者必须熟悉他们要进入的行业、要面对的市场、客户、竞争者及行销渠道。这些是独一无二的，你无法举一反三，以其他产业的经验来替代。

### 自信是驱策你前进的动力 ..... (158)

一个人只有不畏困难，不轻言失败，信心百倍，朝着既定目标永不回头，才会在有生之年走向成功。

## 克服懒惰的不良习性 ..... (165)

如果你永远保持勤奋的工作态度，你就会得到他人的称许和赞扬，就会赢得老板的器重，同时也会获取一份最可贵的资产——自信，对自己所拥有的才能赢得一个人或者一个机构的器重的自信。

## 保持乐观的心态 ..... (172)

在社会上，绝没有郁郁不乐者、忧愁不堪者或陷于绝望者的地位。如果一个人在他人面前总是表现出郁郁不乐，就没有人愿意同他在一起，人们都要远而避之。

## 创新——创业者走向成功的捷径 ..... (179)

创新，是经营人生者通向富有的捷径，企业家的高低优劣之分也往往因此而产生。

## 要有冒天下之大不韪的勇气 ..... (187)

一个人只有将准确的判断力和大胆的冒险之心结合起来，才能取得成功。两者缺一，都不能取得胜利。

## 勇于突破常规的束缚 ..... (197)

任何事物都不是绝对的。任何规则或法律都不能保证在各种场合均能适用，或取得最佳效果。相比之下，具体情况具体分析的原则应成为我们生活和行事的准则。

## 想成功必须行动 ..... (205)

虽然行动不一定能带来令人满意的結果，但不采取行动就绝无满意的結果可言。

## 要专心地做好一件事 ..... (209)

最成功的商人都是能够迅速而果断作出决定的人，他们总是首先确定一个明确的目标，并集中精力，专心致志地朝这个目标努力。

要持之以恒 ..... (213)

一个人应当像长跑运动员那样，坚持前进，千万不可半途而废。

学会在竞争中取胜 ..... (217)

天才人物不是天生的强者，他们的竞争意识并非与生俱来，而是在后天的奋斗中逐渐形成的。通过学习，你也能有胆有识，敢于竞争。

培养合作意识 ..... (222)

合作与竞争看似水火不相容。其实不然，合作与竞争有许多相通的地方

笑看失败 ..... (225)

任何由弱而强的人在达到成功之前，没有不遭遇过失败的。而真正的成功者在失败面前总能乐观地看待。

**忠告六 让家庭成为你成就事业的坚强后盾 ..... (235)**

要严肃地对待爱情与婚姻 ..... (236)

爱情越是经过岁月的磨练，越是显出纯洁的本色，也就是越能持久地沁人心脾。

像园丁一样精心呵护你的婚姻 ..... (241)

米勒主张：“学会处理夫妻关系的艺术，必须遵循园丁的一些成功的基本法则。”

珍惜天赐的特权——为人父母 ..... (246)

不应该责怪孩子们的堕落，要怪就只能怪大人们在孩子们的成长过程中没有起到该起的作用，尽到应尽的职责。

## **忠告七 形成正确的财富观** ..... (251)

### **金钱不是万恶之源** ..... (252)

在现代社会中，金钱是交换的手段，金钱就是力量，但金钱可用于干坏事，也可以用于干好事。

### **节俭是财富** ..... (260)

虽然能成为富翁的人只有少数，但绝大多数人都拥有成为富翁的能力，即勤奋、节俭、充分满足个人所需的能力。

### **善于理财** ..... (265)

事实上，我们经常看到，很多人收入增加之后生活并没有实质性的改观，不过是徒然增加开支——增加头痛。

### **借用他人资金来致富** ..... (271)

“记住：金钱有生产和再生产的性质。金钱可以生产金钱，而它的产物又能生产更多的金钱。”

### **花钱买快乐** ..... (281)

金钱是第二位的。只要有眼光，看准了那些能使你幸福的东西，就应不惜金钱去得到它。

## **忠告八 珍爱你的健康** ..... (284)

### **健康是生命之源** ..... (285)

在人生的战斗中，能否得到胜利，就在于你能否保重身体，能否使你的身体一直处于“良好”的状态。

### **要有一个健康的身体** ..... (290)

如果你想成功，想成为一名领导者，你一定要注意保持身体健康。

## **消除心理压力 ..... (291)**

面对压力，一些人认为它有益，另一些人则认为它有害。认为它有害的人对于越来越大的压力不堪重负，长此以往，就会逐渐形成一种不健康的心理，表现出人格障碍，会逐渐侵蚀人体的身体情绪，造成不可挽回的损失。

## **健全的心理有助于健康的身体 ..... (295)**

如果你有不健康的想法，你就容易变得不健康，你要健康，充满活力和朝气，就必须克服不健康的想法。

忠告一

---

培养良好的成功习惯

## 及时规划合理切实的人生目标

在你自己也摸不清事情之前，千万不要闭着眼睛瞎闯，但是如果你已经确定计划，自信不会有差池时，那你不妨立刻着手进行，不必存丝毫犹豫。

我们常常看见成功者的飞黄腾达，就像看到一堆猛火，转瞬间已烧得熊熊炽热。这就是因为他们有一个固定的目标和一个确定的计划，遵照着计划进行的结果。他们的成功，并不是“盲目的一股热情”所能促成，而是“及于达到目标”的意念所促成。

在你自己也摸不清事情之前，千万不要闭着眼睛瞎闯，但是如果你已经确定计划，自信不会有差池时，那你不妨立刻着手进行，不必存丝毫犹豫。美国电气公司经理索伯说得好：“当一个人能够信得过自己的计划就像二加二等于四一样自然时，他根本不需勇气了。他遵照去做，就是一步步踏着‘当然’的成功之路，而不是提心吊胆地在迷路上打转。”

所以许多做大事业的人，常常在你替他提心吊胆时，他却安然昂首前进，并达到成功，对于他自己所跨的每一步，他都有预定的计划。决非像你所想象的那样盲目瞎闯。

因此，要想在某一领域取得成功，规划自己的人生目标是必不可少的。

但如果你规划的人生目标过大，你应学会把大目标分解成若干个具体的小目标，否则，很长一段时期你仍达不到目标，就会让你觉得非常疲惫，继而容易产生懈怠心理，甚至你可能会认为没有成大事者的希望而放弃你的追求。如果将大目标分解成具体的小目标，分阶段地逐一实现，你可以尝到成大事者的喜悦，继而产生更大的动力去实现下一阶段的目标，不要说“笑到最后才是笑得最好的人”，经常让自己笑一笑，分阶段的成大事者加起来就是最后的成大事者。

著名记者雷因在 25 岁的时候因失业而挨饿，甚至一度为了躲避房东讨债，他在白天只能四处游走。

一天他在 42 号街碰到著名歌唱家夏里宾先生。雷因在失业前，曾经采访过他。但是他没想到的是，夏里宾竟然一眼就认出了他。

“很忙吗？”他问雷因。

雷因含糊地回答了他，他想他看出了他的际遇。

“我住的旅馆在第 103 号街，跟我一同走过去好不好？”

“走过去？但是，夏里宾先生，60 个路口，可不

近呢。”

“胡说”，他笑着说，“只有 5 个街口。”

“……”，雷因不解。

“是的，我说的是第 6 号街的一家射击游艺场。”

这话有些答非所问，但雷因还是顺从地跟他走了。

“现在，”到达射击场时，夏里宾先生说，“只有 11 个街口了。”

不多一会，他们到了卡纳奇剧院。

……

“现在，只有 5 个街口就到动物园了。”

又走了 12 个街口，他们在夏里宾先生的旅馆前停了下来。奇怪得很，雷因并不觉得怎么疲惫。

夏里宾给他解释为什么不疲惫的理由：

“今天所走的路，你可以常常记在心里。这是生活艺术的一个教训。你与你的目标无论有多遥远的距离，都不要担心，把你的精神集中在 5 个街口的距离，别让那遥远的未来令你烦闷。”

将“精神集中在 5 个街口的距离”，多么睿智的解释，然而这也是我们目前最缺乏的。我们往往将目标着眼于大处，而常常忽略了小的问题，甚至对之不屑一顾，这种思想是很可怕的，如果你有这种思想，那么，从现在开始扔掉它，从现在做起，从点滴开始！

## 培养积极思考的习惯

积极思考是一种智慧力量，如果一件事不经过思考就去做，那肯定是鲁莽的，除非你特别的幸运。

积极思考是一种智慧力量，如果一件事不经过思考就去做，那肯定是鲁莽的，除非你特别的幸运。但幸运并不是时时光顾的，所以，最保险的办法是“三思而后行”。但“思”也并不是件简单的事，思考也有它的特点和方法。成大事者都有自己良好的思考方法。

思考习惯一旦形成，就会产生巨大的力量。19世纪美国著名诗人及文艺批评家洛威尔曾经说过：“真知灼见，首先来自多思善疑。”

大凡成就伟大事业的人，都是因为凭借了一种积极的思考力量，是创造力、进取精神和激励人心的力量在支撑和构筑着所有成就。一个精力充沛、充满活力的人总是创造条件使心中的愿望得以实现。要知道，没有任何事情会自动发生。

如果你变得消极被动起来，原因是逐渐地对