



农村青年创业致富丛书

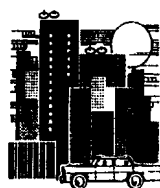
ZAMEN DAO CHENG LI ZHENG QIAN QU

咱们 到 城里

挣钱去

● 编著 欧阳军 李曰川 杨硕

四川出版集团·四川科学技术出版社



《农村青年创业致富丛书》



咱们到城里挣钱去

欧阳军
李曰川
杨 硕

编著

四川科学技术出版社

图书在版编目(CIP)数据

咱们到城里挣钱去/欧阳军,李日川编著. - 成都:
四川科学技术出版社,2004.3

ISBN 7-5364-5187-3

I. 咱… II. 欧… III. 职业选择 - 基本知识
IV. C913.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 011674 号

咱们到城里挣钱去

编 著 者 欧阳军 李日川 杨 硕
组稿编辑 李蓉君
责任编辑 牛小红
封面设计 韩建勇
版面设计 康永光
责任出版 周红君
出版发行 四川出版集团·四川科学技术出版社
成都盐道街3号 邮政编码 610012
开 本 850mm×1168mm 1/32
印 张 6.75 字数 150 千 插页 1
印 刷 郫县犀浦印刷厂
版 次 2004 年 3 月成都第一版
印 次 2004 年 3 月第一次印刷
定 价 10.00 元
ISBN 7-5364-5187-3

■ 版权所有·翻印必究 ■

■ 本书如有缺页、破损、装订错误,请寄回印刷厂调换。

■ 如需购本书,请与本社邮购组联系。

电 话:(028)86671039 (028)86672823

邮政编码/610012

《农村青年创业致富丛书》编委会

主 编 董仁威

编 会 董仁威 黄森木 欧阳军 刘文传
何定镛 康定蓉 刘秀品 廖 迅



概述 寻找新世纪最赚钱的产业 1



第一章 进城挣钱 你准备好了吗 6

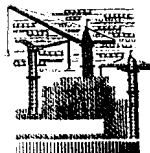
- 一、知己知彼 自我评估 6
- 二、选择工作男女有别 9
- 三、真金还需火来炼 11
- 四、张扬你的个性 14
- 五、成功者所具备的素质 17
- 六、创业成功者经验谈 20
- 七、进城打工过好“四关” 23
- 八、进城当保姆做好九件事 25
- 九、学会保护自己的合法权益 28

第二章 进城找工作的途径 32

- 一、根据自己的能力选择适合的工作 32
- 二、正确掌握选择职业的技巧 33
- 三、农村青年到城镇就业需办什么手续 39
- 四、提高职业适应性的途径 39
- 五、用求职信推销自己 41
- 六、书写履历 展示你的诱人魅力 45



- 七、了解面试的目的 48
- 八、面谈前你应该做哪些准备 50
- 九、应付不同类型的面谈 52
- 十、面试中常被问到的问题 55
- 十一、知己知彼 百战不殆 59



第三章 白手起家 赚打工的第一桶金 62

- 一、进城打工:手续很重要 62
- 二、钟点工:无本也赚钱 63
- 三、保姆工:无忧挣钱 64
- 四、月嫂:服务产妇 66
- 五、医院陪护工:为病人解忧 67
- 六、花卉保姆:都市新行当 68
- 七、职业花艺师:好日子催生出的都市新行当 69
- 八、代驾师:为人排忧解难 70
- 九、市场侦探:大有可为 72
- 十、为别人跑腿:也是一种赚钱的方法 73
- 十一、做个送报郎:辛苦赚钱 75
- 十二、新闻线人:新职业新经济 79
- 十三、文字打工:体面职业 80
- 十四、短信写手:无本赚大钱 84
- 十五、职业侃价人:侃出事业一片天 87
- 十六、专业道歉人:甜蜜的事业 89
- 十七、租房经纪:安居向导 91
- 十八、劳动力经纪:引领老乡进城赚钱 92
- 十九、艺人经纪:光明正大挣钱 94
- 二十、出售信息:也能赚钱 96
- 二十一、做个职业经纪人:有证有照好揽活 98





咱们
到
城
里
挣
钱
去

3



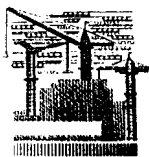
- 二十二、专业点菜师：靠本事赚钱 101
- 二十三、换零族：为人们提供方便 103
- 二十四、方言翻译：双方勾通的桥梁 104
- 二十五、餐厅厨师：高薪行业 105
- 二十六、“跳蚤市场”摆地摊：本小利大 108
- 二十七、商品代销：只赚不赔 109
- 二十八、帮人寄信：无本生意 111
- 二十九、职业目击证人：也许适合你 118
- 三十、广告人：用身体赚钱 119
- 三十一、擦鞋人：也能擦出名堂 120
- 三十二、旧鞋翻新：赚钱新行当 122
- 三十三、精修皮鞋：手艺人的赚钱绝技 123
- 三十四、人体模特：为艺术献身 126
- 三十五、酒水促销小姐：来钱快的行业 128
- 三十六、网络练级师：最酷新行业 134
- 三十七、摆个旧书摊：挖第一桶金的好方法 136
- 三十八、贩菜进城：老本行新工作 138
- 三十九、为上班族提供早餐：也是一门生意 141
- 四十、文摘荐稿：剪剪贴贴也发财 143
- 四十一、小小卤蛋：创小本奇迹 144
- 四十二、怪味烧烤：小项目做出大生意 146
- 四十三、销售卡通画：也能从中淘金 147
- 四十四、小小甜品摊：做出事业来 149
- 四十五、网上开餐厅：时尚创业赚钱丰 152
- 四十六、农贸市场摆个服装摊：专为低收入者服务 154
- 四十七、玩狗：也能让你赚大钱 156
- 四十八、摆个盒饭摊：小本生意赚大钱 158
- 四十九、无水洗车：小社区的大生意 160



- 五十、出租自行车:新行当投学生所好 162
- 五十一、数码照相(摄像):造就赚钱新行当 164

第四章 进城经商怎样服从国家管理 168

- 一、哪些部门对个体工商户进行行政管理 168
- 二、哪些人可以申请从事个体工商业经营 169
- 三、哪些人员国家政策允许从事个体经营 169
- 四、如何办理个体工商户登记手续 172
- 五、怎样核定经营范围 173
- 六、什么是主营和兼营 173
- 七、什么是经营方式 174
- 八、什么是营业执照 175
- 九、什么是营业执照副本,它的作用是什么 175
- 十、什么是临时营业执照 175
- 十一、什么是验照 176
- 十二、什么是换照 176
- 十三、什么是扣缴营业执照 176
- 十四、什么是收缴营业执照 176
- 十五、什么是缴销营业执照 177
- 十六、什么是吊销营业执照 177
- 十七、被收缴、吊销营业执照后,
是否可以再次申请从事个体工商业 177
- 十八、个体工商户怎样办理税务登记
手续和履行纳税义务 178
- 十九、国家向个体工商户征收哪些税种 178
- 二十、什么叫欠税、漏税、偷税、抗税 179
- 二十一、怎样办理纳税鉴定手续 179
- 二十二、如何办理纳税申请表 180



- 二十三、购领和使用发票有哪些注意事项 180
- 二十四、如何申请减税、免税,其报批程序怎样 182
- 二十五、个人收入调节税有哪些规定 183
- 二十六、如何使用支票 184
- 二十七、哪些经营活动在集贸市场上是禁止的 187
- 二十八、哪些商品(物品)不允许上市出售 188
- 二十九、怎样签订经济合同 189
- 三十、怎样识别无效经济合同 197
- 三十一、签好合同去鉴证 201
- 三十二、个体营业主如何获得银行支持 204



咱们到城里挣钱去

5



《农村青年创业致富丛书》编委会

主 编 董仁威

编 会 董仁威 黄森木 欧阳军 刘文传
何定镛 康定蓉 刘秀品 廖 迅

为制造业、电力、煤气及水的产生和供应业、社会服务业、建筑业和房地产业、交通运输、采掘业、批发和零售贸易、餐饮业。

一、什么产业最具赚钱潜力

在经济全球化愈演愈烈的 21 世纪,在中国加入世界贸易组织的背景下,要准确地找到新世纪最具赚钱的产业,就必须考察当今世界上竞争力最强、发展潜力最大、投资回报率最高的企业都处于哪些产业。而最简捷的办法,就是密切关注世界 500 强的发展倾向。最赚钱的跨国公司都已来到了中国,他们能来中国找钱,我们也能试着透过全球 500 强的动向,找出最赚钱的产业。无疑,新世纪世界上所有产业中最抢眼的就是 IT 产业。信息技术产业在最赚钱的产业中排首位。在未来几年,信息技术会席卷全球,在 500 强中以摩托罗拉、爱立信、诺基亚、索尼等代表的 IT 企业业绩骄人,国内发展较快的企业,如联想、海尔等,也给人以想象的空间,而且风靡中国的风险投资、创业投资大多数都发生在 IT 产业。要问 21 世纪的支柱技术,很多人都能列举出信息技术、生物技术、新材料与新能源技术等等。未来最赚钱的产业就将出现在以这些技术为代表的相关产业中。

二、用什么来衡量赚钱产业

无疑,以几大支柱技术为代表的高科技是最具有赚钱潜力的,但我们也应看到暗藏的陷阱。许多产业虽前景看好,但很多技术有待完善,或技术被垄断、或还没有进入到实质性赚钱的阶段,这些都造成风险极高而投入极大的两难选择。就像被誉为“改变整个世界”的生物产业,它的前景无法比拟,





咱们到城里挣钱去

3

但技术没有成熟到大丰收的阶段。当然也有成熟的,像航空航天制造业、橡胶和塑料业、计算机与软办公用品及科技设备业等,架构比较完善,技术也日臻成熟,赚钱的空间十分广阔。

从世界 500 强所处产业可以看出,500 强衡量赚钱产业的重要指标就是市场需求量。像一些本来不是很发达的传统产业,随着社会需求量迅速增加,进入 500 强的企业在增加。例如:出版与印刷、建筑与玻璃,等等,就是说这些产业仍有钱赚。这也说明,赚钱的产业不是卖概念,而是看重实际成效。这就是为什么一些属于高科技产业或社会需求较大的产业,如汽车与零件、电子和电器设备等能赚大钱的原因。一些老传统产业,如食品与饮料,因社会需求始终很大,尽管因产业结构调整而进入 500 强的企业数目有所减少,但减幅不大。这都说明了社会需求量大的产业是极具赚钱的产业。

三、最赚钱产业的变迁

要寻找最赚钱的产业,就要看看这些产业有什么变化的规律。从世界 500 强排行榜中,我们发现排名提前的产业主要有化学工业及化妆品、电子和电器设备、制药和航空及航天制造业、建筑与玻璃、出版与印刷、汽车及零件、计算机与软件办公用品及科技设备业;而排名落后的产业主要有石油提炼、冶炼、金属制品、采矿与原油生产等;变化不大的产业,如食品与饮料、烟草等。这说明一些资源开发型产业一方面因大规模的开发而日益枯竭,另一方面,在科技进步的推动下,资源的利用效率提高,绝对需求量降低,导致相关产业萎缩,这些曾经名列赚钱产业榜首的企业,已逐渐让出了位置。另外,一些对人类健康有害的产业如烟草,虽然这些产业能赚钱是大

家承认了的,但在 500 强中数量在减少。这表明,赚钱产业在变迁遵循着世界经济发展和技术进步的轨迹和方向。

四、现实中最赚钱的产业

各产业进入世界 500 强的企业数量的多少,体现了产业赚钱的状况,可以说,该产业就是现实中最赚钱的产业。占据世界 500 强的企业总数前三位的企业都是第三产业,分别是商业银行和储蓄机构、批发零售业、保险业。如:最新世界 500 强中,有银行 63 家,是 43 个产业中入选最多的产业。零售大王——沃尔玛以惊人的业绩和跨国保险公司挥师中国,就从侧面证明了这 3 个产业在目前最赚钱的产业中名列前茅,成为大企业发展与角逐的重要领域。

五、赚钱最多的产业

让我们再来看看这些企业中赚钱最多的是哪些产业。全球 500 强中销售利润率高的产业是制药、烟草、综合金融与债券、计算机与软件办公用品及科技设备、通讯与邮政、食品与饮料。值得注意的是,这几个产业都是美欧的天下。其次,是化学工业及化妆品、航天航空制造业、采矿与原油生产、保险、娱乐与酒店、石油提炼、工农业设备、电气煤气和能源、商业银行和储蓄机构、出版和印刷、批发和零售、航空铁路和海运等等。

六、最赚钱具有相对性

然而中国最赚钱的产业在国外不一定是最赚钱的,最赚钱的产业也是相对的。它与经济发展、市场因素、技术因素甚





们到
城
里
挣
钱
去
5

至社会文化因素等密切相关。衡量最赚钱的产业的标准每个人的选择肯定不一样,许多产业都极具赚钱的潜力,如 IT 产业,但你不一定能进入。对企业来说,要看料做菜,依据的是自己的实力,能让你展开手脚的实业就是最赚钱的实业,看起来赚钱的产业不一定是你真正的赚钱产业。

但请记住:知识经济已不期而至,财富产生的方式将改变,赚钱的手法也不同寻常,新世纪最赚钱的产业将发生无法意料的变化。



第一章

进城挣钱 你准备好了吗

一、知己知彼 自我评估

一切从实际出发,是进城求职择业的出发点。而正确地认识自我,是确定职业理想的重要一环,是谋职择业成功的基本要素。只有对自己的实力、兴趣、技能有一个正确的估计后,才能迈出成功的步伐。

初次进城求职择业者和重新谋职择业者,在估计自我时,所进行的步骤和内容有所不同。

(一) 估计自我的步骤和内容

1. 第一步:基本人格状况

(1)人生理想 理想是生活的路标,即解决“人活着为什么”的问题。你活着为什么?为事业?为名誉?为金钱?为权势?为社会?为家庭?为个人?为奉献?为奋斗?为享受?……

(2)气质和性格 气质是一种典型而稳定的个性心理特征。气质是性格的基础和前提,人的气质类型总会体现在性格结构里,性格体现人对现实的态度体系。你是何种气质和性格的人?是精力充沛、情感语言发生强烈、迅速而难以控制的胆汁质型?是活泼好动、情感发生迅速而不持久、动作敏捷的多血质型?是安静沉着、情感发生慢和持久而不显露、动作迟缓而不大灵活的黏液质型?是敏感、怯弱、体验丰富而内





向、动作缓慢而无力的抑郁质型,是以上两种或两种以上类型混合而成的某一种综合型?

你是认真负责、活泼热情、沉着冷静、勇敢爽朗、机智敏捷、刚毅实干、镇定自信、温柔细致……还是玩世不恭、呆板无情、冒失鲁莽、怯弱动摇、顽固拖拉、多虑轻浮、急躁自卑、暴烈粗心……

(3)道德品质 道德品质是一个人最重要的内在要素。它直接关系到人际交往、求职择业和事业、人生的成败与否。你有哪些优良品质?如主人翁感、热爱人民、爱国心、自我牺牲精神、利人主义、助人为乐、正直诚实……你有哪些不良品质?如个人主义、自私自利、吹牛拍马、欺下媚上、不诚实、不积极、不负责任……

(4)兴趣爱好 兴趣是爱好的推动者,爱好是兴趣的实行者。你有哪些兴趣爱好?比如:读书、下棋、钓鱼、打球、看电影、跑步、摄影、舞蹈、音乐、美术、书法、游泳、种花、美食、养鸟、写作、经商、信息……

(5)能力 能力是一个人最重要的内在要素之一,能力保证求职择业以及事业的成功。能力包容的内容有很多,主要有两个方面:一是思维能力;二是工作能力。思维能力的内容有:思维的独立性、思维的抽象性、思维的敏锐性、思维的广阔性、思维的批判性、思维的创造性。工作能力的内容有:说话能力、交际能力、写作能力、计算能力、学习能力、劳动能力、专业能力等。

2. 第二步:选择方向

在了解自己基本状况的基础上,确定你选择的方向,内容主要有:

(1)地区 你喜欢在本地区工作,还是在外地区工作?喜欢在城市工作还是在乡镇工作?喜欢在山区工作还是在平原工作?喜欢在沿海地区工作还是在内陆地区工作?喜欢在富饶地区工作还是在贫困地区工作?……

(2)领域 你喜欢哪一领域工作:党务、行政、工业、农业、军事、商业、金融业、体育业、文艺业、教育、科研、服务业、卫生业?……

(3)单位 你喜欢在国有单位、集体单位还是外资单位、私营单位工作?喜欢在大单位还是在小单位工作?……

(4)职业 会计、秘书、公关人员、记者、编辑、司机、电工、木工、售货员、列车员?……

(二)进城谋业的步骤和内容

1. 主要成绩

(1)列出你最早期的成绩,哪怕是微不足道的成绩。

(2)写清你做过些什么,成绩如何。每项成绩既要有定性分析,又要有定量分析。如定性分析:巨大、重大、很大、较大……;如定量分析:完成了多少、发明了多少、实施了多少、减少了多少……

2. 主次有别

(1)根据你自豪和感兴趣的程度,在所列出的成绩单旁的空白处标出次序。如1、2、3……

(2)参照你成绩单上名列前茅的各项,列出一个预备清单,写下你想干的,又容易出成绩的工作类别。

(3)优先考虑项目清单 根据你的想象和意愿,书面回答下列问题:

我愿意继续留在我所在的领域吗?



咱们到城里挣钱去