

成大事的男人从不为失败找借口，
成大事的男人也从不为失败找理由，
这就是成大事者为什么能成大事的原因之一

.....

善于利用他人智慧的男人；更会
利用亲情关系乃至可以借尽天下可
借的力量来达到自己办事的目的

成大事的男人都习惯于这样一种思
考：从反面想问题。“穷则思变”是
成大事者的思考智慧之源

赞美是成大事者必不可缺的一种
手段；微笑是笑中最美的，微笑
是成大事的男人常用的一支利箭

能成大事 的7种男人

善于网织人际关系的男人；方圆处
事是成大事中最重要的一课；一个成
大事的人一定懂得人际交往的重要

尺有所短，寸有所长，即使是圣人，
也有短处。凡成大事的人，都
很清楚这一点

知识贫乏的人，意味着缺少与
强者较量资本；不敢于开拓
创新的人，意味着只能做弱者

优秀的性格比有气度和博学更为重
要，许多伟大人物并不具备才智
过人的学识，但他们依靠性格而伟大

坚忍中的后退，是为了前进的后退，
是为了更有力的进而后退，成
大事的男人都具有这种坚忍的性格；

王志纲 编著

中国华侨出版社

THE SEVEN TYPES OF MEN
WHO CAN DO BIG THINGS
AND WHY THEY SUCCEED

一

二

三

能成大事 的7种男人

四

五

六

七

八

THE SEVEN TYPES OF MEN
WHO CAN DO BIG THINGS
AND WHY THEY SUCCEED

能成大事的七种男人

王志纲 编著

WANG ZHI GANG BIAN ZHU

中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

能成大事的七种男人、九种女人 / 王志纲编著. — 北京:
中国华侨出版社, 2004.4

ISBN 7-80120-791-2

I. 能... II. 王... III. 成功心理学-通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 018322 号

 能成大事的七种男人 / 九种女人

编 著 / 王志纲

责任编辑 / 李 健

经 销 / 新华书店

开 本 / 880×1230 毫米 1/32 开本 印张/19.625 字数/290 千

印 刷 / 北京法大印刷厂

版 次 / 2004 年 4 月第 1 版 2004 年 4 月第 1 次印刷

印 数 / 1-6000 册

书 号 / 7-80120-791-2/G·323

定 价 / 39.00 元 (全两册)

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 邮编: 100029

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708

前言

历史上能成大事的男人不在少数,我能否在这一人群中占有一席之地呢?哪种男人能成大事,能在人群中脱颖而出呢?

可以说,对于能成大事的男人,不同的时代有不同的标准,仁者见仁,智者见智,人们似乎很难达成共识。

但是可以肯定,成功的男人能成大事绝不是偶然的,他们身上具有很多相通或相似的特点。他们能成大事也不只是建立在某个特定的要素基础上,而是很多要素的综合。

作为男人,要想成就大事,一定要有自信,有聪明才智,有善结识人缘的能力,在大事面前,果断而非犹豫不前。那些优柔寡断的男人是成不了大事的,那些鲁莽的武夫也难以成就伟大的事业,只有敢于承担责任,敢于把握机会的男人才可能成就大事。

当然,就像成功需要一定的条件一样,一个男人想成大事与他的能力具有莫大的关系。

本书通过分析古今中外成就大事的男人,总结出七种男人一定能够成就大事:

一、善于利用他人智慧的男人能成大事。一个欲成大事的男人,仅凭借自己的力量是不能够取得成就的,一个好汉三个帮,他必须要懂得利用他人的智慧。

二、善于网织人际关系的男人。擅长交际从来就是成大事男人必备的能力,只有懂得交际的男人,才能在人生中获得很多人的帮助,从而成就伟大的事业。

三、思考型的男人。“行成于思,毁于随”,只有擅于独立思考的男人就能够成就大事。

四、拥有知识并敢于开拓创新的男人。知识对于男人来说是无价之宝,掌握了知识并能够充分利用它开拓创新,这样的男人一定能在事业上取得辉煌的成就。

五、具有良好性格特征的男人。男人的性格很重要,能成大事的男人必备良好的性格,无论面对何种情况,他们的性格都能帮助他们取得大的成果。

六、办事果断、有魄力的男人。魄力是男人的魅力,办事果断是男人的个性,只有这两者兼备的男人能成大事。

七、把握机会并懂得借鉴历史经验的男人。在中国历史

上,一些布衣百姓经过自己的努力,也一样出将入相,有的甚至成为万人之尊,正是由于他们善于把握机会,并懂得活用历史经验。

本书用通俗易懂的语言把男人成大事的理论与实际相结合,让每个读者都能从中领悟、掌握并学会运用这些成大事的真谛。

固然,成大事的男人不需要固定的成功模式,但他绝对需要一套为成大事而量身打造的能力方案。社会是根据一个男人的事业大小来给他定位的。而一个男人成就事业的大小又是由其能力决定的,任何成功都不是盲目的,社会竞争又是残酷的,为了立足于这个优胜劣汰的社会,每个男人都应该拥有自己的独特能力,保住自己,又能战胜别人,遵循一定的成功法则,在提高自己能力的同时成就自己的事业,愿每一位有志男儿都能闯出自己的一片天来。

作者:王志纲

目录

CONTENTS

第一章



善于利用他人智慧的男人能成大事

对于成大事的人来说，在政治斗争与军事斗争乃至商业斗争中，仅凭借个人的智慧与力量是不够的，要想战胜对手，必须依靠他人之力，才能取得成功。

所谓借用他力者是指：一、借人成事，即善于利用第三者力量打倒自己的对手；二、借用别人力量，来解救自己的厄运；三、借用部下之谋，解决自己面临的问题；四、借用外力，拥兵自重；五、以敌制敌，削弱敌人，战胜敌人。

【善待属下，利用他人的智慧成就霸业】…………… 3

◎成大事的男人也不可能什么都会，样样精通，既然做不到全才，就需要充分地利用属下的智慧为我所用，才能成就伟大的事业。◎除了大是大非必须严肃，在感情上要懂得善待他人，笼络人心。

【力量不足，借人成事】 7

◎ 在夺权斗争中，之所以“借人成事”，而不是直接夺权，主要是由于力量不足，必须借用他人过渡。◎ 太极拳的防卫奥妙无穷，腾挪避闪，快中有慢，慢中有快。化解之中常常突发奇招，借力打力。◎ 借刀杀人或借力除忧患，其“借”字，有着广阔的空间。

【善借他人之力成就自己】 12

◎ 学习敌人的策略和手段，就等于借用了敌人的计谋。◎ 在复杂的军事斗争中，智高一筹的谋略家往往善于制造矛盾。利用矛盾，常可达到“兵不钝而利可全”的效果。

【借助整个天下的力量】 15

◎ 顺应环境，顺应历史潮流，顺应时势，作为我们行动的指南，这是任何一位成大事的男人必须遵循的规则。◎ 成大事的男人，必须顺天应人，因时造势。◎ 我们最好是顺应环境、利用环境，不因环境影响失去自己的本性与目的，不被环境同化。

【运用亲情的能力】 17

◎ 善于做大事的人，更善于利用亲情关系达到自己的目的。◎ 善用亲情在很大程度上需要善用语言去说服对方，感动对方，从而拉近距离为己办事。◎ 在运用亲情套近乎、求人办事时，一定要用能感动对方的事情打动对方。只有这样，才可能为己服务。

【刘备：借助他人的智慧撑起一片天】 20

◎ 在诸葛亮的辅佐之下，刘备终于扭转了以往被动挨打的局面。按照诸葛亮在隆中对策中提出的战略方针，建立起蜀汉政权。“三顾茅庐”也成为统治者谦恭下士、诚意求贤的光辉典范。

【元太祖的点石成金术】..... 22

◎ 成大事者必有死士相从，欲得“死士”，最好是在他危难、落魄时伸手相助，这是造就“死士”的最佳手段。

【孟尝君：善用鸡鸣狗盗者】..... 25

◎ 所谓“有容乃大”，兼收并蓄，为我所用，往往看起来没有用的人才，关键的时刻他可能就是成大事之人的救命之人。

目 录

第二章



善于网织人际关系的男人能成大事

任何人都不是生活在“孤岛”上的,成大事的人更不是,他们总能与各种各样的人打交道、建立关系并获得别人的支持配合,拓展成功的局面。

纵观那些能成大事的男人,都是善于网织人际关系的高手。他们网织人际关系灵活变通,多亦方亦圆,方中有圆,圆而通神,把自己与他人的智慧通过交往恰到好处地结合起来,达到左右逢源。

由于人际关系这一人生最重要的关卡打通了,伟大的事业也就自然建立起来了。

【方圆处事,是成大事中最重要的一课】…………… 29

◎ 能成大事的男人在交际时都能做到亦方亦圆,方中有圆,圆内容方。◎ 以平常心待人,不卑不亢,这是成大事的男人交际中的

规则。离开这一点是谈不到方圆的。⑤要想达到在交际场合外圆内方的境界，想成就大事，就必须坚持“求同存异”的原则。

【社交需要自己推销自己】..... 33

⑥凡是成大事者，无不把人际交往放在第一位，充分发挥人际交往的力量。⑦人贵有自知之明，只有先知己，再知彼，才可能百战不殆。⑧提到识别人才，许多人就会想到伯乐。殊不知千里马难寻，识千里马的伯乐更少。所以，凡自认为是人才的人，都不应该羞于展示自己的才华。一心只等伯乐的来，是注定要失败的。

【看客上菜，体现说话技巧】..... 37

⑨我们许多人交际不成功的原因就是不管对什么人，想说什么就说什么，结果常常闹出一些矛盾和是非。但是，那些成大事的男人往往能做到说话看对象。⑩对待不同的交际对手，应该使用不同的应对方法，我们将这种方法称之为“看客上菜”。

【尊重是交际的桥梁】..... 42

⑪尊重他人的优点。⑫努力使人感到他的尊严。⑬十有九次的争吵结果是，每人都更加相信自己是正确的。成大事的人是不会通过跟别人争吵去抢占上风的。⑭说服某人并不意味着同他争论。说服人同与人争吵毫无相同之处，争吵不能改变别人的看法。⑮任何人都不会把没用的话记下来，反过来说，我们做笔记就是表示认同对方说话的内容，是尊重对方的一种表现。

【学会用心倾听是成大事的必备条件之一】..... 46

⑯想成大事的人必须懂得耐心地倾听，倾听有时比说话更重要。⑰作为一个倾听者，不管在什么情况下，如果在倾听过程中，你不

明白对方说的某一句话是什么意思，你就应该及时用适当的方法使他知道这一点。◎ 交谈有时候是通过非语言的形式进行的，这就要求我们不仅要倾听对方的语言，而且要注意对方的表情，比如看对方如何同你保持目光接触、说话的语气及音调和语速等，同时还要注意对方站着或坐着时与你的距离，从中发现对方的言外之意。

【赞美艺术是成大事必不可缺的手段】…………… 51

◎ 每个人都希望自己的存在得到认可，如果自己的才能、容貌、判断力等优点得到了别人恰如其分的赞誉，他会感到由衷的高兴，并对这种赞美他的人报以好感。

【微笑是获得成功的一支利箭】…………… 54

◎ 微笑是最美的。对陌生人微笑，表示和蔼可亲；产生误会时微笑，表示胸怀大度；在窘迫时微笑，有助于缓解紧张、尴尬的气氛。◎ 当你笑时，整个世界都在笑，一脸苦相时没有人愿意理睬你。

【朋友如同文物，越老越珍贵】…………… 57

◎ 交朋友有点像晒梅子，虽则梅子起初也是新鲜美味的果子，经过一番时日的酝酿，却能制成味道更浓久的梅干。◎ 没有朋友的人，只能算半个人。◎ 友谊如同文物和醇酒，越老越显示其价值。

【成大事的男人成功交往必备的原则】…………… 60

◎ 诚实是成大事的男人成功交往的基础。◎ 诚实，就是要正直无私。诚实，就是要说老实话，办老实事，做老实人。诚实，就要表里如一，襟怀坦荡，言行一致。

【圆而通神的红顶商人——胡雪岩】…………… 64

◎要经商成大事，先学做人，网织人际关系，功自心成，利从义来。若能做到圆通有术，左右逢源，进退自如，上不得罪达官贵人，下不失信于平民百姓，中不招妒于同行朋友，行得方圆之道，养得一团和气，那经商成大事一定不在话下。

【基辛格：世界上最高明的外交专家】…………… 69

◎“基辛格法则”实际上是他所信奉的导师和启蒙者梅特涅的秘诀。梅特涅独特的交际手段是：告诉俄国沙皇一个“秘密”，又告诉法国国王一个“秘密”，再告诉普鲁士国王一个“秘密”。因为他深知这些国王之间将互相封锁消息，而要在许多年以后才会相互公开各自掌握的所谓的“秘密”，而梅特涅在这之前就早已经达到了自己的预期目的。

目 录

第 三 章



思考型的男人能成大事

智慧的力量体现在能进行正确的思考,那些成就大事的男人总是乐此不疲地勤用自己的脑子。哪怕是面对失败,他们也绝不气馁,依然进行周密的思考,把思考的力量发挥得淋漓尽致。

往往许多的男人未能成功,就是因为不善于思考,或者是思考了但不善于运用思考的力量,只会空想假设,不懂得及时去行动,不懂得把思考运用得淋漓尽致以充分发挥大脑的潜能。

【成功的力量:在失败中提升自我】…………… 75

◎ 成功与失败之所以有如此大的反差,关键就在于是否找到并很好地利用了成功人生的智慧之源——思考的力量。◎ 成大事的智慧之源在于:要让思考成为一种习惯;发挥外脑智囊团的作用;反思并善待失败。◎ 思考的力量是决定人生胜负成败的力量,要想成大

事，首先要有正确的思考方法和思维方式。④我们都明白成功是令人艳羡的，然而却很少有人能够明白，通向成功的道路是用诸多的失败铺就的。⑤失败的原因也可能有千千万万，但归根结底只有一个，那就是不能善待失败，不会自我反思。

【机遇在思考上成就辉煌】 79

⑥智慧是一把无坚不摧的宝剑，它将帮助你扫除成功路上的所有障碍，打通成功之路，从而实现自己的梦想。⑦知识是智慧的基础和化身，所以我们也完全可以说，智慧就是力量。

【勤于思考，让“为什么”成就你】 82

⑧向自己或别人提出令人迷惑不解的问题，可能会给你带来意外的收获。⑨任何刚开始创业的年轻人，都要养成善于思考的习惯。在下决心之前，一定要对自己多发问，注意整理自己的思路。⑩无论所作决定重大与否，一定要在此之前给自己以思考的时间。⑪青年人只有不断地向自己提问，养成一种发现问题、提出问题、思考问题的好习惯，才能解决问题，才能在将来的发展中减少问题。

【有“思”才有谋，有谋才能成大事】 86

⑫只要勤于动脑，成功就在自己的身边。⑬现实生活中，许多想成大事的年轻人苦于无计可施，其实往往是忽视了思考的力量。

【用正确的态度对待失败与成功】 89

⑭抓住事物的关键往往可以起到事半功倍的效果。去做一件事情，而不知道做好这件事情的关键所在时，往往会花费大量的人力、物力和财力，结果却会收效甚微；如果能够找出事情的关键所在，那么结果往往是另一番景象。⑮如果一个人能够抓住机会，洞察问题并

及时寻求解决方案，那么，他就是懂得正确思考之要义的能人。

【思考决定一切】 94

◎ 当思考与目标、毅力以及获得财富的强烈欲望结合在一起时，思考将会产生强大的力量。◎ 当一个人真正渴望获得某样东西，为了甚至愿为它而不惜付出一切代价时，他离成功已经不远了。

【重点思维，避免眉毛胡子一把抓】 98

◎ 养成正确的思考方法，首先需要培养重点思维习惯。◎ 一个人要养成把其注意力转移到重要事情上的习惯。◎ 思维方式正确的人不会把他所看到的以及所听到的全部接受下来。◎ 要想赢得经营上的成功和丰厚的利润，就得避免眉毛胡子一把抓。

【卡内基用智慧成为钢铁巨人】 102

◎ 在商业活动中，如果你能在时机来临之前就识别它，在它溜走之前就采取行动，那么，幸运之神就降临了。机遇总是永远偏爱那些有先见之明又善于思考的人。

【李秉哲用思考造就三星】 105

◎ 商海中，创业者的眼界必须开阔，头脑必须敏锐，不能只看见某一点，而不及其余，或者只考虑到局部而不及全部。

【多想几步的黄仲涵】 108

◎ 有许多创业者只把自己的思维拓宽了一步，于是获得了巨大的成功。黄仲涵从开始时的单一经营制糖业，经进一步思考后，扩大到经营甘蔗种植业，形成全方位一体化的经营体系，就是很好的证明。