

只有富翁知道的5阶段赚钱行动战略

这样的人才能 赚钱

[韩] 李相健 著



延边人民出版社

这样的人 才能赚钱

[韩] 李相健

延边人民出版社

责任编辑:金成吉
版式设计:金 英

图书在版编目(CIP)数据

这样的人才能赚钱/(韩)李相健著;南光哲译.延吉:延边人民出版社,2004.5
ISBN 7-80698-208-6

I. 这… II. ①李… ②南… III. 商业经营—通俗读物 IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 036299 号

著作权合同登记号 图字:07-2004-1277

这样的人才能赚钱

李相健(韩国)著 南光哲译

延边人民出版社出版

(吉林省延吉市友谊路 363 号, <http://www.ybcbs.com>.)

延边新华印刷有限公司印刷

延边人民出版社发行

印数:1—10,000 册

880×1230 毫米 32 开 5.875 印张 字数:120(千字)

2004 年 5 月 第 1 版

2004 年 5 月 第 1 次印刷

ISBN 7-80698-208-6/C · 16

定价:13.80 元

作者的话

富翁都有一种特殊的本领

假如某一天把全体国民的财产全部没收，然后向 20 岁以上的成年人每人发放 500 万元。如果一年以后全面调查国民财产，请问你能猜出钱财的流向吗？我猜原先的富翁还是重新掌握着社会上的大部分钱财。这是为什么？因为这个世界上赚钱是另有所主的。

自从当记者以来，我同有钱的人交往了很多年，其中有 1 千亿元富翁，也有 1 百亿元富翁、10 亿元富翁。他们的职业各不相同，有银行职员，也有企业家，其中最引起我关注的是，那些从未得到过父母或配偶的帮助而单枪匹马赚钱的人。

有一天，我突然感到纳闷，“为什么赚钱的人照样赚钱，而有些人却照样赔钱呢？”我写这本书的起因就是为了解答这个疑问。

我整理采访笔录已经有一年多时间，而且以观察员的立场一个一个地分析了赚钱高手，从中发现了他们的许多共同点。

我发现，赚钱的人都是些埋头学习的人，这个学习就是“赚钱学习”。我所见到的理财高手们都是学习型的，有些人甚至

每年读将近 100 卷的书。

相反，不能赚钱的人就不大学习。他们还不等积累知识，就急着要赚钱，而且非常轻信人言，象飞蛾扑火似地决定投资。这些人十有八九是要赔钱的。也有侥幸赚钱的，但是其中大部分人过了三四年之后又都赔了钱。

赚钱的人对钱赋予优先权，他们梦想的人生就是“自由”。他们相信，资本主义社会自由取决于钱财。他们对钱财从不讲否定的话，对钱财也没有双重标准，他们将钱财作为毕生的追求。

设想一下，有些人热心赚钱、想着赚钱，另外一些人则为自己未能赚到钱而慨叹，那么，钱财该流向何处呢？往往是一念之差，这种情况我经历过多次。

赚钱的人非常勤奋。最近我同金融界的人一起喝过酒，其中有一位讲了所谓赚钱信息，当然谁都听到了这句话，而第二天付诸行动的只有两个人。他们上班后立刻分析信息，到处打听，然后就决定投资。现在，这两个人已经通过理财赚到了相当一笔钱财。赚钱的人并不是运气好，他们是通过自己的勤奋和分析能力赚钱的。

工薪阶层中有许多人表白，只要有 10 亿元就辞职不上班。要攒 1 亿元，按一个月 100 万计算，需要整整 8 年的时间，要攒 10 亿元，则需要 80 年时间。一句话，10 亿元可以说是相当了不起的钱财。

我的生活圈中有一些 10 亿元富翁，他们不同于一般工薪阶层的地方，那就是善于理财。他们经常根据现实制定理财计划，而且从来不抱美丽的幻想，因此行动也是非常具体的。

如果你想摆脱公司这个圈子，那么请你先检查一下你对钱财有什么计划没有。大部分人都等到发生某种事情以后才开始动脑筋，一旦面临困境才为自己没有钱而苦恼。赚钱人则不同，他们虽然在跳槽或创业的时候也有自己的苦恼，但他们常能未雨绸缪，做好必要的准备。请你牢牢地记住，你为钱的事情苦恼，这实际上是你未能很好地设计人生的必然结果。

我希望这本书有助于那些为钱财苦恼的人，特别是跟我一样的工薪阶层。使人们改变一下对钱财的错误认识，个个成为理财能手，共同走上富裕的道路。谨此，我向各位读者推荐日本著名理财专家具永汉先生的一句话并以此结束序言。

“蠢笨的人梦想着大富翁，而聪明的人梦想着小富翁。”

李相健

译者说明

《这样的人才能赚钱》是一本韩国的畅销书，涉及内容均为韩国经济生活中经常接触的问题。本书立意新颖，有独到之处，阐述观点深入浅出，富有说服力，令人爱不释手。

书中阐述的韩国实况，有些不符合中国当前实际，但许多问题还是中国正在发生或即将发生的事情，对中国的广大读者仍具有借鉴价值，不失为理财致富方面的良师益友。

南光哲

2004年4月

目 录

第一章 赚钱的第一阶段战略

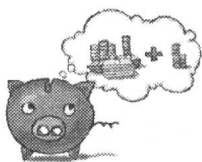
——还债



妨碍赚钱的误区之一——人生在世,欠债是难免的	3
妨碍赚钱的误区之二——不在乎那几分钱的利息	7
要准确地掌握欠款的内容	10
要同家属共有欠款信息	12
对支出行使控制权	15
哪怕是10元钱也要记好帐	18
要尽量少花钱而且支付现金	21
要摆脱信用卡的恶性循环	24
要重新绘制心中的会计帐	28

第二章 赚钱的第二阶段战略

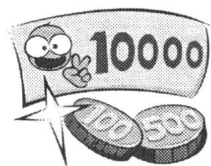
——制定理财目标



妨碍赚钱的误区之三——钱越多越好	33
妨碍赚钱的误区之四——安分守己的人不能赚钱	37
要牢牢地把握自己的目前状态	40
一年计划要优先于长期计划	43
设计人生道路时要考虑金钱这个变数	48
一切储蓄和投资都要符合购房计划	51
用数字表示赚钱的欲望	54
利用自己手中的工资制定资金计划	57
必须区分劳动所得和不劳所得	60
切不可将事业家和工薪阶层的意识混为一谈	63
不要因没钱而叹息	66

第三章 赚钱的第三阶段战略

—— 学习理财



妨碍赚钱的误区之五——对钱我再熟悉不过	71
妨碍赚钱的误区之六——专有一些赚钱信息	74
对钱懂得多就能赚得多	77
要熟读经济报的字里行间	80
读书不可吝惜时间和金钱	83
“钱”先生原来近在咫尺	85
要区分真假专家	89
破产者也是老师	93
多搞一些有关赚钱的人际交流	96
要勇敢地表现对钱的爱心	100
要多考虑和研究钱的事情	103

第四章 赚钱的第四阶段战略



—— 通过储蓄积累本钱

妨碍赚钱的误区之七 —— 最理想的理财之地

还是银行 109

妨碍赚钱的误区之八 —— 靠工资存款是过分的 114

要找出不能存钱的理由 117

储蓄要争分夺秒 120

重复“储蓄→本钱→投资”的过程 123

积累本钱过程的“敌人” 127

第五章 赚钱的第五阶段战略



——用本钱投资

妨碍赚钱的误区之九 —— 比起自己的判断	
更为相信专家	133
妨碍赚钱的误区之十 —— 只要中彩就能苦尽甘来	136
还要结交非银行、证券、房地产界朋友	139
忙人要远离股份投资	142
炒股,把眼光转向发行市场	145
保险只是费用而不是投资	148
根据行情的变化制定投资计划	152
要利用曲线切点进行投资	155
风险管理是投资的一切	158
不该做的绝对不要做	161
做最坏的打算要超过最好的估计	164
先弄懂钱的苦味而不是甜味	167
不要害怕失败	170
不要过分相信偶尔碰到的运气	173

第一章



赚钱的第一阶段战略

——还债

赚钱的人与赚不到钱的人，其最大的差异集中地表现在对待欠款的态度上。

希望你借此机会对欠款采取断然的态度。

被欠款压着，你将永远无所作为。



妨碍赚钱的误区之一

人生在世，欠债是难免的



欠款永远不会带来玫瑰花色未来，宁肯马上取消分期储蓄，也要还清欠款。当你还清欠款的时候，你是不是一下子感到有一束阳光照射你的前程呢？

“首先要还债！”

一碰见有欠款的人，我就像鹦鹉学舌那样喋喋不休地劝告。当然，我是没有欠款的，除非特殊情况下偶尔举债。说得干脆一点，我很讨厌欠款，只要是因欠款而受过苦的人都会持有这种观点。

但是，我所见到的人中，赞美借款的人反而多于讨厌借款的人，有趣的是赞美借款的人当中几乎找不着富翁或最终取

得成功的人。赞美借款的人(当然他们也说这出于无奈)大部分都主张“工薪阶层谁没有借款？”，“人生在世，欠款是难免的！”，“不借钱哪来的本钱？”等等。

假设借了银行的钱。这些人大部分都同时存有银行的存款。交付贷款利息的人不搞点定期存款是极为罕见的“傻瓜”。我以前也是这样的，但现在绝对不做这种真正的傻瓜，这是为什么？因为任何一家银行的贷款利息都是绝对高于存款利息的，我每个月将白白地损失贷款利息和存款利息的差额。

这种打法绝对只有利于银行，而不利于你自己。当你去银行还欠款的时候，银行职员会给你详细介绍“存款担保贷款”这样一种制度，如果你属于非课税对象或加入优惠税款存款项目，那他们就会更加殷勤地关照你，他们会说“您的存款很快就到期了，您现在取款太可惜了，再过些日子您就可以享受满期存款利息，您现在可以申请存款担保贷款”。

听起来很有道理，但只要冷静地思考一下，你就会发现这只能有利于银行，而不是有利于你自己的。存款担保贷款的利息一般比普通存款利息要高1%~2%，这个规则绝对不可逆转。切不可感情冲动，要细心琢磨这个事实，你的头脑中就会想起过去那些办错了的金融往来。

处于这种状况的人不必总打小算盘。你如果是工薪阶层，你就应该立刻停止分期存款，要用那个钱首先还清贷款，而且

要最大限度地勒紧裤带。没有了欠款，你的每个月收入就会实实在在地进到你的帐上，如果有欠款，你将永远处于被动。

“我要举债投资赚钱”，这是多么愚蠢的想法，而在我们的周围这种人却意外地随处可见，特别是每当股票市场价格上涨的时候，很多人都要赶紧举债投资。

开始这些人坚信可以赚钱，而且为此沾沾自喜，确实有一些人也能赚一些钱，但是，能够举债赚钱的人毕竟是少数。如果胡思乱想地指望你的能力会跟他们一样，那将是大错特错的。

举债投资的人只考虑赚钱一个方面，而投入自有资金的人，都是同时考虑赔钱的情况。钱这个东西，可以赚，也可以赔，应该同时考虑这两个方面的可能性。举债投资的人，因为被逼得无路可走，只向往着玫瑰色的美好景象，结果往往要狠狠地栽个跟头，吃尽钱给你带来的一切苦头。

欠款如泥沼，它将不停地把你拉进泥坑里，从此发生为还债而举债的恶性循环。只要有欠款，你就不要考虑其他情况，要早日还清债款，而且还债的时间要尽量缩短。没有了欠款，你就会比现在自由得多了。

欠款不会给你带来玫瑰花色未来。要念念不忘欠款给你带来的害处，这样你起码就不会赔钱，保住了你的本钱，你总会碰上一个好的机会。

21 世纪是自给自足的时代。人们在一个公司的平均就业