

INTERNATIONAL TRADE LAW
ECONOMIC THEORIES · LAW · CASES

国际贸易法

经济理论 法律 案例

黄东黎·著

Dong Li HUANG



法律出版社
LAW PRESS

INTERNATIONAL TRADE LAW
ECONOMIC THEORIES · LAW · CASES

国际贸易法
经济理论 · 法律 · 案例

黄东黎 著

Dong Li Huang



法律出版社
LAW PRESS

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易法:经济理论、法律及案例/黄东黎著.
—北京:法律出版社,2003.7
ISBN 7-5036-4371-4

I. 国… II. 黄… III. 国际贸易—贸易法—教材
IV. D996.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 058466 号

法律出版社·中国

责任编辑/丁小宜 程立平

装帧设计/王际勇

出版/法律出版社

编辑/法律教育出版中心

总发行/中国法律图书公司

经销/新华书店

印刷/北京中科印刷有限公司

责任印制/张宇东

开本/787×1092 毫米 1/16

印张/59.75 字数/1270 千

版本/2003 年 8 月第 1 版

印次/2003 年 8 月第 1 次印刷

法律出版社/北京市丰台区莲花池西里法律出版社综合业务楼(100073)

电子邮件/info@lawpress.com.cn

电话/010-63939796

网址/www.lawpress.com.cn

传真/010-63939622

法律教育出版中心/北京市丰台区莲花池西里法律出版社综合业务楼(100073)

电子邮件/jiaoyu@lawpress.com.cn

读者热线/010-63939660

传真/010-63939701

中国法律图书公司/北京市丰台区莲花池西里法律出版社综合业务楼(100073)

传真/010-63939777

销售热线/010-63939792

网址/www.Chinalaw-book.com

010-63939778

书号:ISBN 7-5036-4371-4/D·4089

定价:89.00 元

前 言

半个多世纪以前,当布雷顿森林体系^[1]开始萌芽时,无论是这个体系中试图通过调整国际贸易来调整国际经济和政治关系的 GATT,还是试图通过调整国际金融秩序以达到同样目的的 IMF^[2]和世界银行,参与者不是政治家,就是经济学家,而没有法学家。同样,法学院权威教授手里的教材,不是合同法、财产法、公司法,就是民法、商法、经济法之类传统的国内法教材,而没有国际贸易法。随着布雷顿森林体系的形成,产生了一个新的法学分支——国际经济法,并在短短几十年的时间里渗透到世界的各个角落。五十年后的今天,国际经济法已成为一个集国际贸易法、国际金融法、国际投资法、国际商法、国际银行法等法律^[3]为一体的庞大的法学体系。而法学家也早已同经济学家一起,成为这些国际组织的主人。

随着知识经济成为新经济增长的动力,随着 GATT 对世界政治、经济的影响越来越大,特别是 WTO 的建立将知识产权和服务贸易纳入传统的贸易领域,增加了国际贸易法的知识含量并扩展了国际贸易法的范畴,越来越多的法学者加入到以研究 WTO 法律体系为主的国际贸易法领域。国际贸易法成为知名法学院一门不可或缺的课程。

国际法学界对将国际贸易法作为国际经济法中一个独立的法学分支进行研究观点一致^[4]。但是,中外学者对是否应该将公法性质、调整国际贸易中政府宏观贸易行为的法律如 GATT,与私法性质、调整国际贸易中私人^[5]具体商事行为的法律如 CISG^[6]分为两个部门——国际贸易法与国际商法见解各异。最早将国际

[1] 布雷顿森林(Bretton Woods)是美国东部新罕布什尔(New Hampshire)一个风景优美的地区。1944年世界货币会议在此召开。会议成立了国际货币基金组织(International Monetary Fund, IMF)和国际复兴与开发银行(the International Bank for Reconstruction and Development, IBRD, 简称世界银行),并拟成立国际贸易组织(ITO)。拟由这三个组织组成的体系因会议召开地点而被称为布雷顿森林体系(Bretton Woods System)。

[2] 即国际货币基金组织。见注[1]。

[3] 关于国际经济法的具体分支各国学者意见各异,并没有一个统一的看法。见下面引用的各中、外国际经济法学方面的论著。

[4] 见沈达明、冯大同《国际贸易法新论·绪论》,法律出版社,1988年。

[5] 包括个体和法人。

[6] 《国际货物买卖合同公约》;Convention on International Sale of Goods.

经济法作为一门独立学科进行研究的美国学者^[7]倾向于将两者分开。在美国的法学教育中,与国际贸易有关的法律内容被分为两门课程——国际贸易法和国际商法^[8]。加拿大的情况也是如此^[9]。

然而,中国的法学教育一直将国际贸易公法和私法的内容共同纳入“国际贸易法”范畴。这样的设置有一定的缺陷。首先,两部分法律的性质、调整主体、救济方式、法律渊源和适用范围不同,合并教学容易产生概念上的混淆。其次,两部分法律的侧重不同,应当采用不同的教学方法,合并教学无法处理好教学方法的合理转换。再次,两部分法律的内容太多,无法在适当的学时内完成教学。

从起源看,国际贸易法的前身——国际商法,属于国际私法部分的内容,最早被称为“商人习惯法”^[10]。十五世纪欧洲中央集权国家兴起以后,这部分法律内容渐渐被各国纳入国内法范畴而失去了原有的国际性^[11]。1966年联合国成立国际贸易法委员会,目的正是为了通过国际协调,减轻各国国内立法在这部分法律内容上的冲突给国际商业贸易带来的困难^[12]。布雷顿森林体系的建立,标志着国际经济法作为一个独立法律体系的开端^[13]。正是这个体系的形成,使得与传统国际商法性质完全不同的国际贸易公法成为国际经济法的一个组成部分。因此,国际贸易法与国际商法之分是有其渊源的。

曹建明和陈治东先生1999年主编的《国际经济法专论》中认为,“划分国际经济法分支是学者们处于特定研究需要和依据特定标准而作出的,无一定之规”;但是,“从比较科学和比较可行的角度看”;这种划分应当最好能“反映各分支调整对象的特质性”^[14]。陈安先生2000年主编的《国际贸易法学》中指出,许多西方学者认为“国际贸易法纯属私法的范畴,不包括公法规范”,“实质上是混淆了国际贸易法与国际商法的应有界限”^[15]。沈达明和冯大同先生1988年编著的《国际贸易法新论》绪论中指出,早在国际贸易法成为一门单独的法学学科之前就有了如今成为国际贸易法一部分的传统国际商法^[16]。

[7] 见姚梅镇主编《国际经济法概论》第4页,2002修订版。姚梅镇先生总结美国学派的特点,认为他们在研究对象和领域上“不局限于追求怎样构成国际经济交易关系的法的概念,而是旨在通过对国际经济中各种复杂的法律规范的现实进行综合分析,以达到使用的目的”;“是实证方法的代表”,而这种研究方法得到英、德、日、法学界的支持。见第8页。

[8] Raj Bhala, “International Trade Law”, xiv, 1996; John Jackson, William Davey, Alan Sykes, “Legal Problems of International Economic Relations”, 3, 2001.

[9] Robert Howes, “International Trade Law”; Preface, 1999.

[10] Law of Merchant; 沈达明、冯大同编著《国际贸易法新论》第2页,法律出版社,1988年。

[11] 见沈达明、冯大同编著《国际贸易法新论》第2—3页,法律出版社,1988年。

[12] John Jackson, William Davey, Alan Sykes, “Legal Problems of International Economic Relations”, 46, Footnote 2, 2001. CISG以及有关国际仲裁的规则等正是在这个组织的支持下才得以完成。同上。

[13] 也见曹建明、陈治东主编《国际经济法专论》,第1页,1999年;John Jackson, William Davey, Alan Sykes, “Legal Problems of International Economic Relations”; 1, 2001.

[14] 曹建明、陈治东主编《国际经济法专论》,第17页,1999年。

[15] 陈安总主编《国际贸易法学》,第6页,2000年。

[16] 见沈达明、冯大同编著《国际贸易法新论》绪论第2—3页,1988年。

从国际贸易法的起源以及中国研究国际经济法和国际贸易法的权威著作不难看出,国际贸易法包含公、私法两部分内容,这两部分内容各有其独立的特征,因此,将它们分开是有理论依据和历史原由的。此外,从法学教育的目的出发,将两部分内容分开更有其实际的意义。

本书采用与传统法学教材不同的体例,通过案例教学实现法学教育的首要目的——训练学生的逻辑思维和分析、解决问题的能力。国际先进的教学经验证明,案例教学是实现这个目的行之有效的方式^[17],通过案例教学将理论与现实相结合,将是解决毕业生“眼高手低”问题的一个途径。国内关于国际贸易法和 WTO 的著述虽然很多,但这些著作,或侧重不同,或体例不同,迄今还没有一本将公法与私法内容分开,同时集经济理论、法律与案例分析为一体的著作。经过一段时间的教学实践,我认为这样一本以训练学生逻辑思维和分析能力为主要目的,传授国际贸易法公法部分内容的著作十分必要。

本书按照国际贸易法的研究特征,以 WTO 法律体系为主分七个部分介绍国际贸易法的内容。

第一部分是国际贸易法的经济理论。国际贸易法体系是随国际贸易经济理论的发展,为规范国际贸易而逐渐形成的,其中以 WTO 法律体系为代表。因此,学习国际贸易法,包括学习 WTO 的相关法律必须首先了解一定的经济理论。本部分从三个方面——贸易自由化理论(第一章)、贸易保护主义理论(第二章)以及国际贸易政策(第三章)——全面介绍与国际贸易法相关的经济理论,从中可以了解国际贸易法制定的经济理论基础。

第二部分是组织法(第四章),主要介绍当今最重要的国际贸易组织——WTO 的组织法,通过 WTO 组织法展示国际贸易组织的结构、决策机制及日常运作机制等国际贸易组织最基本的组织法内容和模式。

第三部分是争端解决机制(第五章)。这是每个法律体系都会包含的程序法内容。本部分在介绍国际争端解决机制方法论的基础上详细介绍 WTO 的争端解决机制。在发达国家成员的坚持下,该机制在保持了绝大部分国际组织争端解决特征的同时,打破原有国际法的一贯做法,发展了国际法相关部分的内容^[18]。通过本部分的法律和案例分析可以清楚地了解 WTO 争端解决机制的实际运作以及这个机制所面临的一些独特的问题。

第四部分是传统的国际贸易——货物贸易——实体法内容,其中包括国际贸

[17] 目前,发达国家在专业知识教育,典型的如法学和商学教育中普遍采用案例教学。法学案例教学并非仅仅因为有的国家是普通法系的原因,根本上是因为这是一种训练逻辑思维和分析、解决问题能力行之有效的方法。例如,国际法也采用案例教学的方式。

[18] 并非所有的发展都给所有受影响方带来利益。看待 WTO 争端解决对国际法的发展必须全面分析发展的背景以及发展对国际经济和政治关系所产生的影响。

易法最基本、也是 WTO 三大基石的非歧视、关税减让和禁止数量限制原则^{〔19〕}。第六、第七两章结合案例对这三个重要原则所涉及的诸多问题进行了详细的法律分析,以期全面、准确地揭示这些原则对实践的指导作用。

WTO 体系是建立在各方利益平衡的基础上。为保持这种平衡,WTO 为上述三个基本原则制定了相关例外,第六和第七章中包含了对这些例外规定的案例和法律分析,同时,第八章专门分析一般例外和安全例外。通过这些分析可以更好地理解 WTO 法律体系中的平衡机制是如何发挥作用的。

此外,第四部分还包括属于非关税贸易壁垒的技术法规和与环境有关的卫生与植物卫生措施两个方面的内容(第九章),以及在乌拉圭回合谈判中新纳入多边贸易体系的农业、纺织品与服装(第十章)和与贸易有关的投资措施(第十一章)三个方面的法律规定。

第五部分是贸易救济。国际贸易法的贸易救济方式主要有三种——反倾销措施、反补贴措施和保障措施。本部分分三章(第十二、十三、十四章)分别对这三个贸易救济措施进行理论、法律和案例分析,以展示其具体法律规定在实践中的运用。

第六和第七部分是对国际贸易两个新的领域——与贸易有关的知识产权和服务贸易领域实体法规定的法律和案例的分析。由于知识产权对国际经济发展的影响越来越大,第六部分(第十五章)结合案例详细分析了 WTO《TRIPS 协定》的法律规定。第七部分的服务贸易(第十六章)是未来 WTO 发展空间最大的领域,许多具体规定还有待各成员通过谈判进一步明确和制定。

纵观国际贸易法形成的历史,尤其是 WTO 法律体系的形成过程我们不难看出,这些法律体系中的具体规定无一不是国际社会各利益集团为维护自身利益相互斗争的结果。WTO 体系中两个最大的利益集团无疑是发达国家利益集团和欠发达国家利益集团^{〔20〕}。凭借着政治、经济、科学技术与法律制度上的优势,发达国家集团试图通过制定国际贸易规则永久保持自己的既得和发展利益。虽然世界经济的发展也使欠发达国家从中受益,但要想争取到合理的分配份额和保障自己的发展利益,欠发达国家必须更多地参与到国际贸易规则的制定中。做到这一点,首先是要学习和研究已有的规则。这,正是我写作本书的初衷。

黄东黎
2003 年 7 月于北京

〔19〕 这些原则也程度不同地体现在其他两部分实体法——与贸易有关的知识产权和服务贸易实体法的规定中。

〔20〕 包括发展中国家和不发达国家。

目 录

第一部分 经济理论

简介	(1)
第一章 贸易自由化理论	(3)
第一节 早期对外贸易思想及理论	(4)
一、早期对外贸易思想	(4)
二、重商主义经济哲学	(5)
三、早期自由贸易理论	(6)
四、亚当·斯密与自由贸易	(8)
第二节 古典自由贸易理论	(13)
一、自由贸易相对优势理论	(13)
二、相对优势与机会成本理论	(17)
第三节 要素禀赋理论	(21)
第四节 产品周期理论	(26)
第五节 规模经济、不完全竞争理论	(27)
第六节 外部经济理论	(32)
第七节 国际贸易与经济增长	(35)
第八节 内生性经济增长理论	(37)
第九节 支持自由贸易的法学观点	(45)
第二章 贸易保护主义理论	(48)
第一节 互惠贸易理论	(49)
一、密尔—托伦斯的互惠贸易理论	(49)
二、现代互惠贸易	(51)
第二节 幼稚工业理论	(52)
一、早期幼稚工业理论	(52)
二、当代幼稚工业观点	(58)
三、市场失灵的保护依据	(59)
第三节 现代贸易保护的其他论点	(60)
一、振兴国内工业	(61)

2 目 录

二、财政收入	(65)
三、国家安全	(65)
四、其他观点	(67)
第三章 国际贸易政策	(72)
第一节 贸易政策工具	(72)
一、关税	(73)
二、出口补贴	(75)
三、进口配额	(75)
四、自动出口限制	(76)
五、其他贸易政策工具	(77)
第二节 经济一体化贸易政策	(78)
第三节 发展中国家进口替代政策	(81)
一、贸易对发展中国家经济的影响	(82)
二、进口替代的产生	(84)
第四节 发达国家战略性贸易政策	(87)

第二部分 组 织 法

第四章 世界贸易组织组织法	(95)
第一节 WTO 成立的历史背景	(95)
第二节 WTO 组织法	(97)
一、世界贸易组织协定	(97)
二、WTO 的职能	(98)
三、WTO 基本原则	(99)
第三节 WTO 的结构	(102)
一、WTO 的组织结构	(102)
二、WTO 的法律结构	(108)
第四节 WTO 决策机制	(114)
一、GATT 决策机制	(114)
二、WTO 决策机制	(115)
第五节 WTO 成员与加入 WTO	(118)
一、GATT 历史背景	(118)
二、WTO 成员与加入 WTO	(119)
三、互不适用条款	(121)
第六节 贸易政策审议	(123)
一、贸易政策审议机制	(123)

二、国内政策、法规透明度要求	(126)
第七节 国际条约的签署	(127)
一、中国政府代表签署国际条约的法律依据	(127)
二、中国政府代表签署国际条约的法律程序	(127)

第三部分 争 端 解 决

第五章 WTO 争端解决机制	(133)
第一节 国际争端解决机制方法论	(133)
第二节 GATT 争端解决机制	(137)
一、GATT 争端解决机制	(137)
第三节 WTO 争端解决机制	(138)
一、基本原则	(139)
二、法律渊源	(139)
三、争端解决机构	(146)
四、诉因	(147)
五、申请资格及代理人资格	(164)
第四节 WTO 争端解决程序	(169)
一、简介	(169)
二、磋商	(169)
三、成立专家组	(171)
四、专家组审议程序	(177)
五、证据	(188)
六、中期审议	(199)
七、专家组报告的通过	(199)
八、上诉程序	(200)
九、DSB 对报告的通过和建议	(200)
第五节 DSB 建议的执行	(201)
一、制裁体制	(201)
二、有效救济	(218)

第四部分 货物贸易规则

简介	(224)
第六章 非歧视原则——最惠国待遇原则与国民待遇原则	(225)
第一节 最惠国待遇	(225)

4 目 录

一、历史背景	(225)
二、最惠国待遇理论分析	(226)
三、GATT 第 1 条:最惠国待遇	(227)
第二节 GATT 最惠国待遇例外	(255)
一、关税同盟和自由贸易区	(255)
二、发展中国家例外	(267)
第三节 国民待遇	(272)
一、GATT 第 3 条:国民待遇	(273)
第四节 国民待遇例外	(342)
一、GATT 第 3 条国民待遇例外	(342)
二、《政府采取协定》	(342)
第七章 关税法	(358)
第一节 GATT 中的关税	(358)
一、关税减让原则	(359)
二、关税减让谈判	(360)
三、GATT 第 2 条:关税及关税减让表	(363)
第二节 海关分类	(381)
一、国际规则	(382)
二、中国规则	(385)
第三节 海关估价	(386)
一、GATT 第 7 条的海关估价内容	(387)
二、《海关估价协定》的主要内容	(388)
三、中国规则	(393)
第四节 原产地规则	(395)
一、原产地规则的一般运用	(395)
二、原产地规则经济分析	(398)
三、《原产地规则协定》的产生	(399)
四、《原产地规则协定》内容	(401)
五、中国规则	(404)
第五节 数量限制与数量限制例外	(407)
一、数量限制	(407)
二、数量限制例外	(420)
三、数量限制的非歧视性原则	(434)
第六节 贸易法规透明度:GATT 第 10 条	(440)
第七节 《进口许可程序协定》	(447)
一、协定内容	(447)

二、协定适用范围	(449)
第八节 《装运前检验协定》	(452)
一、协定内容	(453)
第八章 一般例外与安全例外:GATT 第 20 条、第 21 条	(456)
第一节 GATT 第 20 条:一般例外	(456)
一、第 20 条前言	(458)
二、第 20(a)条	(469)
三、第 20(b)条:“为保护人类、动物、或植物生命健康所必须的措施”	(469)
四、第 20(d)条	(474)
五、第 20(g)条	(478)
第二节 GATT 第 21 条:安全例外	(494)
第九章 技术法规与产品标准:《TBT 协定》和《SPS 协定》	(497)
第一节《技术性贸易壁垒协定》	(497)
一、《TBT 协定》产生的历史背景	(497)
二、定义及适用范围	(498)
三、《TBT 协定》义务	(499)
四、国际标准的制订和质量认证	(504)
第二节 《实施卫生与植物卫生措施协定》	(505)
一、《SPS 协定》产生的历史背景	(505)
二、《SPS 协定》的目标与范围	(506)
三、相关国际组织	(506)
四、《SPS 协定》内容	(507)
五、SPS 措施与适当程度的保护	(514)
第十章 《农业协定》与《纺织品与服装协定》	(524)
第一节 农产品、纺织品和服装	(524)
一、农产品贸易历史	(524)
二、农产品从 GATT 到 WTO	(526)
三、纺织品和服装	(527)
第二节 《农业协定》	(529)
一、市场准入	(529)
二、国内支持	(531)
三、出口竞争	(533)
四、和平条款	(534)
五、其他内容	(534)
第三节 《纺织品及服装协定》	(535)

6 目 录

第十一章 贸易与投资	(541)
第一节《TRIMs 协定》的产生	(541)
第二节《TRIMs 协定》	(543)
一、《TRIMs 协定》的适用范围	(543)
二、其他规定	(555)

第五部分 贸易救济

简介	(557)
第十二章 反倾销措施	(559)
第一节 国际反倾销措施概念与历史	(559)
第二节 反倾销理论分析	(560)
第三节 WTO《反倾销协定》	(571)
一、倾销的确定	(572)
二、产业损害确定	(585)
三、反倾销救济措施与实施程序	(604)
四、争端解决	(610)
五、发展中国家成员	(611)
六、其他问题	(618)
第四节 中国入世承诺	(618)
第五节 反倾销国内法	(621)
一、中国反倾销的产生与发展	(621)
二、反倾销实践	(621)
第十三章 补贴与反补贴	(631)
第一节 补贴的定义及理论分析	(632)
一、补贴的定义	(632)
二、补贴与反补贴措施理论分析	(636)
第二节 GATT 补贴与反补贴措施	(638)
第三节 WTO 补贴与反补贴措施	(640)
一、补贴	(641)
二、禁止的补贴	(646)
三、可诉补贴	(678)
四、不可诉补贴	(692)
五、补贴的通知和监督	(693)
六、反补贴措施	(694)
七、过渡期与发展中国家	(696)

第四节 中国入世承诺	(698)
一、加入议定书第 10 条	(698)
二、加入议定书第 15 条	(698)
三、加入议定书附件 5A	(699)
四、加入议定书附件 5B	(699)
第五节 补贴与反补贴国内法	(700)
第十四章 保障措施	(702)
第一节 保障措施理论	(702)
一、贸易自由化的安全阀	(703)
二、经济调整的需要	(703)
三、非经济因素的需要	(704)
第二节 GATT 体系中的保障措施	(704)
第三节 WTO《保障措施协定》	(706)
一、保障措施实施要件	(706)
二、保障措施的实施	(732)
第四节 中国入世承诺	(738)
第五节 保障措施国内法	(740)

第六部分 知 识 产 权

第十五章 与贸易有关的知识产权协定	(755)
第一节 知识产权保护历史	(755)
第二节 知识产权保护理论	(758)
第三节 WTO 知识产权保护体系	(762)
一、《TRIPS 协定》的产生	(762)
二、《TRIPS 协定》内容简介	(764)
三、《TRIPS 协定》的基本原则	(770)
四、TRIPS 规定下知识产权的实施	(794)
五、知识产权的获得与维持	(798)
六、争端的防止和解决	(798)
七、过渡性安排	(799)
八、知识产权理事会	(799)
九、其他条款	(800)
第四节 受保护的权利	(800)
一、版权和相关权利	(800)
二、商标	(807)

8 目 录

三、地理标识	(814)
四、工业设计	(817)
五、专利	(820)
六、集成电路布图设计(拓扑图)	(838)
七、对未披露信息的保护	(841)
八、对协议许可中的反竞争条款的控制	(842)
第五节 发展中国家观点	(845)

第七部分 服 务 贸 易

第十六章 服务贸易总协定	(853)
第一节 服务贸易经济分析	(854)
一、服务在经济中的作用	(854)
二、市场经济状况下的服务贸易	(855)
三、政策的意义	(855)
四、调整的相关成本和收益	(856)
第二节 服务贸易的产生	(857)
一、服务贸易的产生	(857)
二、服务的定义	(859)
第三节 GATS 协定内容	(860)
一、基本原则	(861)
二、协定内容	(862)
三、乌拉圭回合 GATS 评价	(869)
第四节 GATS 附件及有关部长级会议决定	(871)
一、金融服务	(871)
二、电信服务	(875)
三、空运服务	(878)
四、海运服务	(878)
第五节 GATS 案例分析	(879)
附件一	(884)
附件二	(891)
附件三 案例索引	(894)
附件四 缩略语表	(899)
附件五 人名、书名、相关协定及术语索引	(904)
附件六 经济学概念解释	(916)

综合目录

第一部分 经济理论

简介	(1)
第一章 贸易自由化理论	(3)
第一节 早期对外贸易思想及理论	(4)
一、早期对外贸易思想	(4)
二、重商主义经济哲学	(5)
三、早期的自由贸易理论	(6)
四、亚当·斯密与自由贸易	(8)
第二节 古典自由贸易理论	(13)
一、自由贸易相对优势理论	(13)
二、相对优势与机会成本理论	(17)
第三节 要素禀赋理论	(21)
第四节 产品周期理论	(26)
第五节 规模经济、不完全竞争理论	(27)
第六节 外部经济理论	(32)
第七节 国际贸易与经济增长	(35)
第八节 内生性经济增长理论自由贸易中的动态经济效应	(37)
第九节 支持自由贸易的法学观点	(45)
第二章 贸易保护主义理论	(48)
第一节 互惠贸易理论	(49)
一、密尔—托伦斯的互惠贸易理论	(49)
二、现代互惠贸易	(51)
第二节 幼稚工业理论	(52)
一、早期幼稚工业论	(52)
二、当代幼稚工业观点	(58)
三、市场失灵的保护依据	(59)
第三节 现代贸易保护的其他论点	(60)
一、振兴国内工业	(61)
二、财政收入	(65)

2 综合目录

三、国家安全	(65)
四、其他观点	(67)
1. 工资与就业	(67)
2. 关税与就业	(69)
3. 文化多元性	(70)
4. 国家主权	(70)
第三章 国际贸易政策	(72)
第一节 贸易政策工具	(72)
一、关税	(73)
1. 关税分析	(73)
2. 赞成关税的贸易条件改善论	(73)
3. 赞成关税的国内市场失灵论	(74)
4. 市场失灵下的自由贸易观点	(74)
二、出口补贴	(75)
三、进口配额	(75)
四、自动出口限制	(76)
五、其他贸易政策	(77)
1. 国产化程度政策	(77)
2. 出口信贷补贴	(77)
3. 政府采购	(78)
4. 繁琐的程序	(78)
第二节 经济一体化贸易政策	(78)
第三节 发展中国家的进口替代政策	(81)
一、贸易对发展中国家经济的影响	(82)
二、进口替代的产生	(84)
第四节 发达国家战略性贸易政策	(87)

第二部分 组 织 法

第四章 世界贸易组织组织法	(95)
第一节 WTO 成立的历史背景	(95)
第二节 WTO 组织法	(97)
一、世界贸易组织协定	(97)
二、WTO 的职能	(98)
1. WTO 的宗旨及目标	(98)
2. 《WTO 协定》的五个职能	(98)
3. WTO 关于发展中国家和经济决策一体化的职能	(98)
三、WTO 基本原则	(99)