

做事要有 “心计”

吕叔春◎编著

做事没有“心计”，就会四处碰壁，孤立无援
做事不懂“心计”，就会稀里糊涂，深陷绝境
做事不会“心计”，就会碌碌无为，一生平庸



做事有“心计”不是让你在做事过程中为达到目的而使用不光明的手段，而是做事时先下手为强的胆略，是行动前深谋远虑的眼光，是让“人情”更具“杀伤力”的武器。

做事要有“心计”

吕叔春 编著

中国物资出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做事要有“心计”/吕叔春编著. —北京:中国物资出版社, 2004. 9

(学会选择放弃懂得做人做事丛书)

ISBN 7-5047-2215-4

I. 做… II. 吕… III. 人生哲学 IV. B821

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 081442 号

责任编辑 钱 瑛

责任印制 齐 岩

责任校对 衣 薇

中国物资出版社出版发行

网址: <http://www.clph.cn>

社址: 北京市西城区月坛北街 25 号

电话: (010) 68589540 邮编: 100834

全国新华书店经销

北京中创彩色印刷有限公司印刷

开本: 880×1230mm 1/32 印张: 22.5 字数: 450 千字

2004 年 9 月第 1 版 2004 年 9 月第 1 次印刷

书号: ISBN 7-5047-2215-4/B·0021

印数: 0001-5000 (套)

定价: 45.60 元 (全二册)

(图书出现印装质量问题, 本社负责调换)



前 言

生活中总是有那么一部分人整日哀叹命运的不公，他们抱怨为什么好的机会偏偏与自己无缘；他们郁闷为什么在自己需要帮助时，那些朋友们不是推三阻四找借口就是闭而不见玩失踪；他们愤愤于自己送的礼并不比别人少，为什么别人是皆大欢喜，自己却赔了夫人又折兵；他们困惑于失败已经光临了100次，为什么还要坚持不懈第101次敲门；他们不平于自己一样的努力向上，吃苦耐劳，为什么别人事业有成，自己却仍然前途黯淡……他们不知道造成这种巨大反差的仅仅是因为自己做事缺乏“心计”。

做事要有“心计”不是让你在做事过程中为达目的而使用不正当的手段，不是让你为了摘取成功桂冠而暗中放“箭”，更不是让你为了出人头地而不惜背地里使“黑招”。所谓“心计”是做事时先下手为强的胆略，是行动前深谋远虑的眼光，是让“人情”更具“杀伤力”的手段，是送礼送得人心花怒放的高明，是善借机会之力成就辉煌的气魄，是你走向成功之路的巧言妙语。





喧嚣尘世，芸芸众生，谁不想付出了就有回报？谁不想遭遇困难时能得八方援助？谁不想高朋满座知己常有？谁不梦想成真，心想事成？谁不想凭一张“嘴”畅行天下，打造不凡人生？谁不想求人办事时，薄礼相送也能顺顺利利？又有谁不想事事如意，万事亨通？让我告诉你，这一切都能实现，且简简单单，它只需你做事时有点“心计”。

我们终其一生都在做事，在做事中享受生活的快乐，在做事中寻觅生命的意义，在做事中挖掘自身的潜在价值，而假如我们做事毫无“心计”则这一切都无从谈起！没有“心计”地做事只能让我们一次又一次沦于失败的泥沼，最终一生蹉跎，无所作为。

本书立足现实，取材于我们熟悉的生活，但又没有丝毫拘泥于世俗生活的痕迹。它语言平实、优美，娓娓叙来又无哗众取宠之意，且有极强的可操作性，实在是一本难得的好书。

如果你渴望拥有高质量的生活，成功的事业，辉煌的未来，那么请你翻开这本书，它将会是你生活的美丽天使，事业上的得力助手，未来路上的最好向导！



编者

2004年9月



第一章

心态决定一切： 好“心计”是好心态的前提

良好的心态是做大事绝对不能少的条件，而好“心计”是好心态的前提。

每个人在做事过程中，总是有许多挫折相伴，无论怎样坚强的人都难免产生各种各样的不良情绪，自卑、沮丧，甚至一蹶不振，许多本可成就大事的人，由于不好的心态，事业就此夭折，生命就此黯淡。面对此种情况，必须明白，胜败乃兵家常事，要想做事成功，首先磨炼自己的心态，好好利用自己的“心计”，让它足以应对一切。

1. 做事成功的开端是认识你的心态 /3
2. 相信自己，信念能创造奇迹 /6
3. 不向失败低头，成功就离你不远 /9
4. 人生没有绝境，只有绝望的人 /12
5. 挑战自己，打败心中的魔鬼 /15
6. 断绝所有后路，破釜沉舟方为强 /18
7. 时刻自我反省，乐观情绪养心养身 /20
8. 打破瓶颈，迈过心中那道槛 /23
9. 培养富足之心，笑看输赢得失 /27
10. 放弃讨教：把希望放在自己身上 /30





第
二
章

先下手为强， 决不优柔寡断

优柔寡断是心灵的腐蚀剂！

如果留心观察一下那些优秀的人，我们会发现他们做事，大多多谋善决，雷厉风行，从不拖泥带水。这样的人工于“心计”，懂得做事先下手为强，后下手遭殃，所以，他们勇往直前，想得到做得到，从不落人之后，也只有这样做事的人才能真正的成功。

1. 抢先一步，先下手为强 /35
2. 优柔寡断是心灵的腐蚀剂 /38
3. 深谋善断，决不坐失良机 /42
4. 做事就要迅速准确地行动 /45
5. 果断与冒险并肩同行 /48
6. 想别人想不到的，做别人做不到的 /51
7. 快速出击，万事皆主动 /56
8. 当断则断，小心“夜长梦多” /58
9. 先发制人，以快打慢多胜算 /61





第三章

舍卒保车： 丢掉小利为大利

两害相权取其轻，两利相权取其重。

做事有“心计”，就是告诫我们做事要善于计谋，面对两利相权时，懂得舍卒保车，敢于放弃小利，目的是为大利着想。小利益小包袱不丢，就会因小失大，把事情搞砸，粉碎自己。

1. 该丢弃时就丢弃 /67
2. 宁吃眼前亏：舍小利为大谋 /71
3. 做大事不要过问细节 /75
4. 做事要分清轻重缓急 /79
5. 不要怕便宜了别人 /85
6. 从小处突击，大利在后 /87
7. 不要只见树木不见森林 /91
8. 化腐朽为神奇 /93





感情投资： 冷庙香热庙香都要烧

世上的钱债易还，但感情债却难还。

做事有“心计”的人，懂得储蓄人情，为以后办事着想，无论是冷庙香还是热庙香，香火都给它烧上。

热庙敬神的人太多，做事需要菩萨帮忙时，菩萨顾不过来，事情反而一团糟。冷庙烧香的人少，菩萨深记着你，不求他保佑，事情就帮你办了。

1. 感情投资：该“出手”时要“出手” /99
2. 关键时刻拉人一把 /102
3. 要善做“人情生意” /105
4. 生意场上，要把“人情”当突破口 /107
5. 把人情做足，让它更具“杀伤力” /109
6. 送人情：不仅要“心计”还要懂艺术 /112
7. 人情像银行里的存款，需时时“储蓄” /116
8. 朋友是一种资源，不可透支 /120
9. 铁石心肠也怕“情” /124





机遇来了要“狠”抓， 不能轻易让它逃

机遇是成功之门，做事有“心计”者，能够“狠”，打开那道门，让心想事成；混混沌沌者，只知道苦干，盲目“善”，结果与机遇擦肩而过。

做事的机遇对每一个人来说，它都存在于我们的身边，关键在于我们能否有“心计”，敢于去发现它、拥有它、利用它为我们办事。

1. 狠抓机会，让你心想事成 /129
2. 做好准备，迎接机遇的来临 /133
3. 做有心人，把握随手可抓的机会 /137
4. 借机会之力，成就辉煌 /141
5. 希尔顿“狠心”买下华尔道夫 /144
6. 抉择机遇：微软与 IBM 合作实现腾飞 /148
7. “狠”握机遇：粪便也能发家 /151
8. “三只眼”抓机遇 /153
9. 在机遇面前，吃亏就是占便宜 /158
10. 机遇是腾飞的翅膀 /162



第
六
章

办事送“礼”： 有“礼”走遍天下

送礼像一场旋风，来自四面八方，汇聚于此，慢慢扩散渗透成世人心中的一种习惯。亲戚、朋友、领导哪一个少得了“礼”呢？尤其是你要办事时，礼更是不可少。但关于送礼，学问可谓不浅，关键是送礼要送到人“心坎”里，这便需要你有点小小“心计”。

正是有“礼”走遍天下，无“计”寸步难行。

但是这里的“礼”绝不是教人去贿赂，贿赂是伤风败俗，违法乱纪，为达目的绝不罢休的小人做事的伎俩，这里的“礼”是求人办事，必须用的一种计谋方法，也就是做事时用的“心计”。

1. 送礼送到人“心坎” /169
2. 在合适的时间把礼送给合适的人 /172
3. 巧用“心计”掌握送礼绝招 /176
4. 莫让送礼南辕北辙 /178
5. 千里送鹅毛，“礼”轻情谊重 /181
6. 送礼最忌临时抱佛脚 /185
7. 受礼者要三思而后行 /187
8. 未雨绸缪礼为先 /190
9. 送礼应择时而动 /193



第
七
章

重在思考： 不浮不躁想清楚了再做

三思而后行，想好了再做，事情就能做得圆满。

做事不要犹豫是要你思考得清楚再做，而不是不思考鲁莽去做。思考是做事的前提，果断是做事的方法。

做事要有“心计”，就是重在思考，不浮不躁想清楚了再做。

1. 三思而后行，想好了再做 /197
2. 三个臭皮匠胜过一个诸葛亮 /200
3. 三人行，必有我师焉 /202
4. 莫要不懂装懂 /206
5. 做决定需要审慎而迅速 /208
6. 创业前你应想到的 /212
7. 且慢，何妨让行为慢上一拍 /217
8. 有过要改，面子不要也罢 /221



第
八
章

打破常规： 不被规则束缚手脚

保守的人做事，往往会被规则束缚住手脚，没有创新，不能够打破常规，事情办得再好，也是费功夫不讨好的事情。

做事有“心计”的人，往往能够打破常规，用最简单的方法做最快的事，而且能够做得圆满。

1. 别做环境的奴隶 /227
2. 让脸皮保持弹性 /231
3. 自我推销，自己做自己的“伯乐” /234
4. 死缠烂打是办事的好方法 /237
5. 卸掉人情这块烂包袱 /240
6. 敢于说“不”，勇于说“不” /243
7. 顶牛抬杠不养家 /247
8. 不求理解但求心安 /251
9. 运用心理策略巧化矛盾 /254
10. “小事”和“大事”不流 /259
11. 有变有通万事不难 /262



第
九
章

“心计”从口出， 美事还要口才帮

做事要有“心计”，“心计”从口出，口才好，事情办起来就简单容易，口才差，简单的事情变得复杂，办不成事弄不好还得罪人。

所以，做事时，一定要注意语言的大忌。不能信口开河，胡乱言语，把好事办成坏事，应尽量多学点口才，让口才帮助自己把事情办。

1. 做事归做事，话不能乱说 /267
2. 掌握求人办事的语言技巧 /270
3. 良好的谈吐是办事成功的催化剂 /273
4. 让陌生人不再陌生 /277
5. 不怕难下手，就怕不开口 /281
6. 用你的“嘴”说动别人的“腿” /284
7. 唯唯诺诺，有害无益 /288
8. 要不耻“下问”，更要乐于“上问” /292
9. 也让忠言不“逆耳” /294
10. 用“奉承话”求人 /298
11. 进什么庙，念什么经 /301



第
十
章

求人办事， 利用好一切关系网

做人难，但求人办事更难。

如果你不下点求人的功夫，累死了，你的事情终难办。

如果办事时能够用点“心计”，利用好一切关系，无论是朋友、亲戚、同乡还是什么关系网，只要能够利用上的，就充分利用，也许本办不成的事，转过弯来，柳暗花明又一村。

1. 搞关系要循序渐进 /309
2. 向朋友求助，有“心计”更管用 /312
3. 加深血浓于水的亲情 /315
4. 利用同事关系办事 /319
5. 犹胜手足同窗情 /322
6. 求异性办事：恭维她让她乐于帮助你 /326
7. 有心攀领导高枝，让领导为你办事 /331
8. 走老人孩子路线 /336
9. 公事私办，不要违纪不守法 /340
10. 用共同爱好促进私交 /343
11. 好风凭借力，借梯能登天 /345



第一章

心态决定一切： 好“心计”是好心态的前提



良好的心态是做大事绝对不能少的条件，而好“心计”是好心态的前提。

每个人在做事过程中，总是有许多挫折相伴，无论怎样坚强的人都难免产生各种各样的不良情绪，自卑、沮丧，甚至一蹶不振，许多本可成就大事的人，由于不好的心态，事业就此夭折，生命就此黯淡。面对此种情况，必须明白，胜败乃兵家常事，要想做事成功，首先磨炼自己的心态，好好利用自己的“心计”，让它足以应对一切。

