

沈志遠

計劃經濟大學網

中華叢書第四種



沈 志 遠

計劃經濟大學網

申報叢書第四十種

上海文庫主編

序

在今日資本主義恐慌日益深入、經濟基礎日益動搖、社會矛盾日益尖銳化的條件之下，世界上唯一的實施計劃經濟的國家，則以經濟空前的繁榮，社會主義五年計劃之完成，昭示於吾人，這種異常顯著的對立現象，無疑地引起了全世界人士之注目。

國際資本主義之恐慌、動搖與矛盾，反映到半殖民地的中國社會經濟上來，更是加倍的劇烈與顯明。當此國難日急，內憂外患交相煎迫，社會經濟日趨崩潰之秋，全國人民莫不希望一致奮起，以求自救於危亡。但救亡之方，必自復興社會經濟始。而今日之世界，均陷於風雨飄搖之恐慌泥坑中，惟有進行計劃經濟之蘇聯，超然突出，得免於難。於是國人之眼光，日益集中於計劃經濟之設施。

年來國內學術界對於計劃經濟之注意雖已日增，關於五年計劃建設之實際材料雖有不少的介紹，但對於計劃經濟的原理之書籍與論文，依然寥寥。這不能不說是中國學術界一件重

大的憾事。著者有鑒於此，特不揣冒昧，採集各種西文材料，勉成此書，以貢獻於國內熱心於此問題之人士。因係初次嘗試，書中缺點，在所難免。幸海內高明，不吝賜教，這是著者所希望的。

著者 一九三三年三月，上海。

計劃經濟學大綱目錄

序 緒論

一	現代社會經濟之史的演進	一
二	兩種經濟制度之對立	一四
第一章	當作科學看的計劃經濟學	一九
一	計劃經濟學是一種最新的科學	一九
二	計劃經濟學之界說與研究對象	二四
三	計劃經濟與經濟政策	三一
第二章	計劃經濟之實質、前提與規律性	四三
一	社會經濟底計劃化——社會主義經濟之生存形態	四三
二	計劃經濟之規律性	五四
第三章	社會主義計劃經濟之內部的矛盾	六二
一	問題底提法	六二
二	過渡時期經濟中之矛盾	六三

三	社會主義經濟中之矛盾·····	六八
第四章	蘇聯底經濟計劃·····	七七
一	蘇聯經濟計劃之演進·····	七七
二	現時蘇聯經濟計劃之內容與形式·····	八四
三	計劃化之組織與方法·····	九三
第五章	計劃經濟下之商品流通、貨幣週轉與信貸·····	一〇〇
一	蘇聯底商品流通、貨幣與市場之作用·····	一〇〇
二	過渡時期中之貨幣底本質與職能·····	一〇六
三	蘇聯之信貸與銀行·····	一一五
第六章	計劃經濟中之「利潤」與「資本積累」問題·····	一二二
一	過渡時期經濟中之「利潤」、的特質及其作用·····	一二二
二	所謂「社會主義積累」問題·····	一三〇

計劃經濟學大綱

緒論

一 現代社會經濟之史的演進

現代世界大多數國家所流行的社會經濟，即資本主義的經濟，其根源實爲商品的交換經濟。所有支配着一般商品經濟的基本規律，在今日大多數所謂「先進」國家底社會經濟中，仍都發生着支配的作用。我們現在要從理論上研究今日世界上最進步的一種社會經濟形態（Social-economic Formation）——計劃經濟，即發展到更高階段的經濟形態，我們就先研究牠的前身，資本主義經濟。而資本主義經濟是商品經濟底一種，是發展到最高階段的商品經濟，所以要澈底地明瞭計劃經濟之發展的規律與動向，就必須追溯商品經濟之最初的來歷和牠的發展底動向。

單純的商品經濟

商品經濟底最初階段爲單純商品經濟 (Simple Commodity-economy)。

所謂單純商品經濟，就是以商品小生產者爲主體的商品經濟。在那時沒有靠開設工廠和購買勞動力來發財的資本家，商品底直接生產者自身就是他所使用的生產手段。或生產資料 (Means of Production) 底主人翁。生產者不僅是生產手段 (包含勞動工具、原料、副料等諸原素) 底主人，同時也是用這些手段或資料所生產出來的商品底所有者。小生產者 (農民及手工業者) 都是獨立的，各自爲政的生產者。他們個個都是自食其力，以自己所生產的某種專門的商品，去交換一般通用的商品，即貨幣，再以貨幣去買自己所缺乏的生活必需品。一個皮匠，出賣他的鞋子，以其所得之貨幣，買入等價值之布和米，因爲後二種物品他自己不生產，而生活上却是必需的。織布的和種田的，也同樣的各以其所生產的布和米，去交換他們所需要的等價值的鞋子和其他的的生活必需品。所以那時的交換經濟底基本公式是：商品——貨幣——商品。此公式之意義即爲買而賣。

社會分工

一有商品交換經濟，同時就有社會分工 (Social Division of Labour)。

面已經說過，小生產者各以其專門生產的某種（或數種）商品去交換他所缺乏而又必需的物品；在這種場合中，社會上就成立着一種分工的關係，而這種分工是與前一時代——自然經濟（Natural Economy）時代底分工不相同的。自然經濟時代底分工，祇是技術的分工（Technical Division of Labour）。這是一個生產單位（例如一家或一族）內部勞動過程中的分工。社會分工則是整個社會中一個生產單位與別個單位間靠交換靠市場來實現的分工。在技術分工之下，分工底意義是在共同生產以達到共同消費之目的。一個農民家庭裏，男的在外面種田，女的在家裏織布，其結果種出米來大家吃，織出布來大家穿。這一家人，事前都知道這些米和布是爲着誰生產的，而且生產也有一定的計劃——根據消費來規定的生產計劃：生產什麼，生產多少和怎樣生產等等。在這種情形之下，米或布都祇是滿足某種一定的要求（充飢或禦寒）的生產品（Product），除此以外便沒有別種資格。（要附帶說明一句，現代資本主義社會中亦有技術分工，就是一個工廠內部此部門與彼部門之間的分工。如印刷工廠中就有排字間，印刷間，裝訂間等各部门的分工。）

在社會分工底場合之下，情形就完全不同。首先牠不是勞動過程中的分工，而是整個社會生產過程中的分工。這種分工底發生是自然而然的，是無人主持的。上面已經說過，牠與交換經濟同時誕生。因為事實的經驗告訴生產者，專門生產一樣物品，去與人交換自己所缺乏的物品，要比自己生產所有的生活必需品便當和有利得多。而且因為受氣候與其他自然條件底限制，要任何地方的人都生產一切生活必需品，事實上亦屬難能。這樣，久而久之交換就成為經常和普通的現象，形成了所謂商品的交換經濟。這時社會所需要的各種不同的商品，都有各種不同的『專家』在那裏生產。事實上便形成了整個社會生產過程中的分工。但是這裏最特別的一點，就是這個分工不是像技術分工一樣，靠有意識的指揮和分配（指工作底指揮和分配）來實現的，牠必須經過市場，靠商品底交換才能成立。換一句說，社會分工底實現是自發的，沒有一個高於社會之上的人或機關在那裏指揮的。

其次，在社會分工，即商品經濟底條件之下，生產者事前不知道他的商品為着誰的需要而生產，他不知道誰將來消費他的商品，他祇知道為市場而生產。社會上需要多少，他也莫明其妙，

他不能夠預先定一個社會上需要什麼和需要多少然後生產什麼和生產多少的計劃。對於這些問題，只有市場會告訴他。因為當他生產社會所不需要或社會上已經過多的物品時，他就賣不出去或賣得太低廉，這時他就要虧本（即不能換得等量價值），於是他只好停止或減少此種物品之生產，而換別的行業。所以這就等於市場在那裏告訴他：此時應當生產什麼和生產多少等等。同時，在社會分工的場合之下，生產品除了滿足某種一定的要求這一性質以外，還具有一更重要的資格，即商品（Commodity）的資格。就是說牠是為交換而生產的生產品。馬克思（K. Marx）派的經濟學，因此就說商品有兩種價值。把商品當作滿足某種要求的簡單的物品看時，牠具有使用價值（Use-value）；如果把牠當作一種交換手段看時，牠便具有交換價值（Exchange-Value）或簡稱之為價值。

由上所述，已經可以看出商品經濟中蘊藏着一種不可調解的矛盾，這種矛盾底表現，就是生產底無政府性（Anarchy of Production）即生產底盲目性或無計劃性。這一矛盾同時也表現於生產底社會性與佔有底私人性之間。這種矛盾，到資本主義時代，因大量生產，因社會底

加速分化而更加空前地劇烈起來。

由單純商
品經濟到
商業資本
時代

社會生產力一天一天的增大，社會的需要一天一天的加增，社會分工也一天一天的趨於精密化。個別的分散的小生產，已逐漸感覺到站不住腳，生產底集中和集合，已日益急迫地感覺到需要。因為經驗告訴人們，分工愈精密，生產量愈大而生產也愈便利；集體生產，也同樣地覺得比個別生產的力量大而便利。因此，由個人的小生產而家庭工業而作坊而手工業工場，就此次第出現和發達起來了。

在個別的手工業小生產時代，生產者同時是販賣者。就是說小生產者一身兼兩職：工人和商人。到家庭工業和集體生產的時代，情形就不同了。經驗告訴人們，生產者同時要去完成商人底職能（Function），是非常不便利的，而能妨礙生產力底發展。第一因為生產者不專司賣買，市面情形不能十分熟悉，就不免吃虧。第二，做好了商品，也許一時找不到顧客，再生產（Reproduction）就不免受到幾許岩延。第三，生產者需要某種原料時，市場上未必能按時滿足他。這三種情形，都足以使生產者吃很大的虧，而使生產受到莫大的阻礙。因此，專司賣買的「商人階級

『就應這一客觀的要求而產生了。商人就是專門執行買賣職能的一等人。』

很明顯的，在最初時，商人僅僅是介乎生產者與消費者之間的『中間人』，他只有所謂消極的（被動的）作用。西歐中世紀末期的商人，大半都是如此。可是這一個做消極的中間人的時期，很快地過去了。

社會分工不斷地精細化，生產底集中與集合底過程不斷地加速化，商人底資本不斷地雄厚起來，商人就由買賣中間人底資格逐漸躍升到生產組織者底地位了。這當中自然經過一個相當的時期。不過躍升底原因，是非常簡單而明顯的。根本的原因就在於生產者對於商人的依賴關係之日益增加。

原來手工業者都是極貧窮的。由於貨幣經濟底發展，社會分化底加速，手工業者日趨貧乏，他們對於貨幣的需要便日益急迫。於是他們不得不向有錢的商人告借。他們往往在商品尚未製成以前，就向商人預支了錢；同時他們無錢購買原料時，也得以信貸的方式向商人賒賬購入原料。這樣商人就得到了籍高利貸以盤剝生產者的良好機會。除此以外，生產者底商品要靠商

人去包推銷，他所需要的原料要靠商人去包採辦，於是生產者階級對於商人階級的依賴關係就達到十二分密切的程度。久而久之，生產者就成為商人底事實上的奴隸了。

在這個時候，家庭工業就日益衰落，規模較大和生產較集中的手工作坊和工場就很快地發展起來了。而這種生產機關底組織者，不是別人，恰恰就是商人。

生產力不斷的增長，貨幣經濟飛快的發展，商人階級底威權便日益擴大起來。商人階級不但在本國靠高利貸的盤剝和對農民與手工業者的榨取以肥己，而且努力地向海外發展實行掠奪土民。十五六世紀西班牙、葡萄牙以及後來的荷蘭和英吉利之掠奪印度美洲等土人，就是顯例。所以西歐十五至十七世紀三百年中，商業資本底勢力就居於先進的領導地位，雖然就當時的經濟性質而論，還是封建的土地關係作其基礎。

商人階級在海外實行直接的掠奪，在國內靠盤剝與榨取農民和小生產者，這樣他手中就積疊有雄厚的資本，這個過程——籍對土民的掠奪和農民小生產者底破產與貧乏以發財的過程——就是所謂原始資本積疊（Primitive Accumulation of Capital）底過程。

從商業資本發展到現代的資本主義

這樣，我們可以看到，在這個過程中，有三個極顯著而有重大意義的事實。第一是大批農民小手藝者破產，成為除勞動力以外一無所有的社會集團，他們唯一的生路是跑到城市中去出賣勞力。第二是大量資本底積疊既已形成，就可以舉辦大規模的生產機關。第三，由於貨幣經濟底發展，商業資本威權底擴大，封建制度底基礎（即封建的土地關係）日益動搖，更由動搖而至於破壞。於是，土地自由買賣的現象就開始了。

資本、勞力、土地，這就是現代資本主義誕生底三大必需的前提。再加以機器技術的發明，就促成資本與勞力之大量的結合，從事資本主義的大量生產。這樣看來，為現代資本主義誕生所必需的一切先決條件，在封建社會底『母胎』以內都已經逐漸孕育完備了。成熟到一定的程度時，機會一到，就起一次突變（Sudden change）：封建社會破壞，資本主義的社會形態，就應運而生了。在西歐十八世紀後半期，就是牠的誕生時期。

資本主義在當時雖是最『摩登』的經濟制度，但是跟着牠自身的誕生，牠內部的矛盾也同

時誕生。資本主義還是商品經濟，所以商品經濟中所有的矛盾，牠沒有取消而是更加擴大更加劇烈起來。這是上面已經說過了。由於這些矛盾底不斷發展，經過了一定的歷史時期（資本主義從誕生到目前的沒落時期，總共不到二百年），資本主義這一制度，就歷史地，必然地歸於崩潰。關於牠的各種矛盾及其表現，我們留在第二章中詳論。

資本主義
制度之諸
特徵

根據上面的敘述，可以知道資本主義也是商品經濟，是發展到更高階段的商品經濟，因為在資本主義之下，任何生產機關或生產者，都是為市場而生產，就是說，他們所生產出來的物品，都是商品。任何工廠或作坊，平常往往祇生產某種固定的物品；誰都會明白，牠們絕對不是為自己而生產。紙煙廠底老板，縱使他和他家眷一晝夜二十四小時不間斷地吸煙，也決吸不到他廠中同時間內所生產的紙煙底千萬分之一。其他一切物品亦莫不如此。總之資本主義第一個主要的特徵，是商品經濟，即為市場而生產的經濟。

但是祇商品經濟一點，尚不足以表明資本主義之特徵。因為前面已再三說明，單純商品經濟，即祇有勞動的小生產者而沒有開企業的資本家的商品經濟，亦曾有過的。但是單純商品經

濟並不是資本主義經濟。要使單純的商品經濟變爲資本主義的經濟，必須將生產手段（工具、機器、廠屋、土地、原料等等）轉變爲少數富有的資本家底私有財產，叫大多數手工業者破產，而使生產者與生產手段分離。我們已經說過商人變成生產組織者底過程。這種生產底組織者，也就是以後的資本家；他們集中了或壟斷了生產手段，而使大多數小生產者祇剩一雙空手。在單純商品經濟中，生產手段亦屬私有的，但是那裏生產手段即爲生產者自己所有，而在資本主義社會裏則有生產手段者自己絕對不生產，直接從事生產者，則絕對沒有生產手段。這就是第二個主要的特徵。

這還不夠。在資本主義之下，生產者既與生產手段分離，就是說生產者除了天賦的勞動力以外絲毫沒有一點財產。同時，在另一方面資本家階級則祇有生產手段而不勞動，他需要大批的勞動力。於是他就不得不僱工生產。僱工就是購買勞動力底俗稱。而這批勞動力底來源，自然除了上述那種破產的農民和小生產者以外，沒有別人。勞動力（Labour Power）底買賣，就此產生換一句說，活人底勞動力變成了商品，這也就是資本主義經濟之第二個主要的特徵。