

财务自由首席工具书

如何复制你的财富之路

复制猫

营销 101

[美] 贝克·哈吉斯 著 赖伟雄 译

Copycat Marketing 101

唯一合法
授权中文版本

海峡文艺出版社

财务自由首席工具书

如何复制你的财富之路

复制猫

营销 101



[美] 贝克·哈吉斯 著 赖伟雄 译

Copycat Marketing 101

海峡文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

复制猫营销 101 / (美) 哈吉斯著; 赖伟雄译. — 福州:
海峡文艺出版社, 2004

ISBN 7-80640-974-2

I. 复… II. ①哈…②赖… III. 市场营销学—通俗读物
IV. F713.50-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 045653 号

Copecat Marketing 101

Copyright © 2000 by Burke Hedges and Steve Price

Chinese translation copyright © 2004 by Haixia

Literature Publishing House

Publishing by arrangement with INTI Publishing, Inc.

版权所有 翻印必究

复制猫营销 101

作者: 贝克·哈吉斯

译者: 赖伟雄

责任编辑: 高云

出版发行: 海峡文艺出版社

社址: 福州市东水路 76 号 14 层

邮编: 350001

印刷: 中国电影出版社印刷厂

开本: 787 × 1094 毫米 1/32

字数: 35 千字

印张: 3.625

版次: 2004 年 6 月第 1 版

印次: 2004 年 6 月第 1 次印刷

ISBN 7-80640-974-2/I · 689

定价: 12.00 元

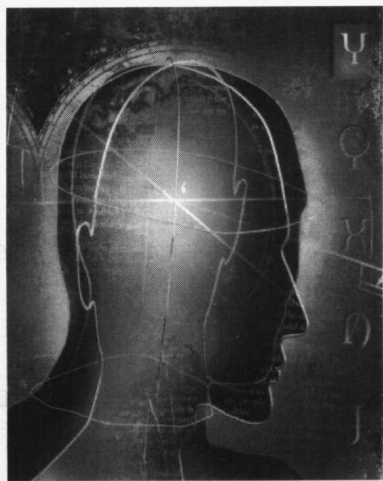
如发现印装质量问题, 请寄承印厂调换

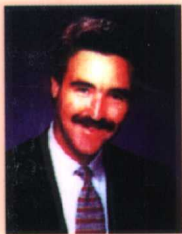
献 给

本书谨献给我的父母。
他们为我树立坚强价值观
和勤劳的模范，以便我复制。

致 谢

我谨在此向在我们行业
为他人的复制开辟道路、
指点迷津的先驱们致谢！
如果没有你们的远见、
勇气和不懈，我们今天会在哪里呢？





● 贝克·哈吉斯 ●

作家、演讲家、企业家。使他名声远播的恰恰是他关于如何取得财务自由的几本著作，他的书在世界网络营销领域影响深远：如《管道的故事》、《谁偷走了美国梦》、《你，有限公司》等都是不可多得的畅销书。《复制猫营销101》是国际网络营销界的首席工具书，许多人都是因为阅读本书而走上财务自由的道路，本书讲述的故事和观念是信息时代人人都应掌握的基本信息，对我们每个人财务智慧的提升都很有极大助益。

● 主要作品有 ●

《谁偷走了美国梦》

《管道的故事》

《阅读致富》

《你，有限公司》

黄金屋书系金牌图书



黄金屋书系

www.huangjinwu.com

目 录

contents

前 言：如果你不喜欢你的结果，就改变方法吧！ 1



第一章 我们生活在一个复制猫的世界中 9



第二章 “真正”的财富是什么？ 21



第三章 线性增长：用时间换美元 35



第四章 杠杆增长：更聪明地工作，而不是更努力 49



第五章 倍数增长：建立财富的公式 61



第六章 增效协作：天堂的婚姻 73



第七章 网络营销：终极的复制猫系统 83



结 论：轮到你了 101

前 言

如果你不喜欢你的结果，
就改变方法吧！

“当今社会里需要两样东西：第一，富人需要知道穷人如何生活；第二，穷人需要知道富人怎么生活。”

——约翰·富斯特(John Foster)





我最喜欢的商业故事之一是，一位中年经理忙于应付账单常常焦头烂额，所以他决定向一位财务顾问请教。这位经理与一位倍受尊敬的财务顾问订了一个约会。这位顾问的办公室坐落在公园大道的一幢豪华大楼里。经理走进了顾问精心装饰的接待室。令人惊讶的是，经理并没有见到接待小姐，而见到两扇门。一扇的记号为“被雇用人士”，另一扇为“自雇人士”。

他走进“被雇用人士”的门，里面又见到两扇门，一扇上标着“赚超过40000美元的人”，另一扇为“赚少于40000美元的人”。他的收入少于40000美元，所以他就走进了这扇门，却又见到另两扇门。左边的一扇上写着“每年存2000美元以上的人”，而右边的是“每年存2000美元以下的人”。经理在银行里只存了1000美元，所以他走进右边的门，却惊讶地发现他又回到了公园大道。





…同样的门通向同样的结局

这是一个痛苦而显然的现实：故事中的经理永远都摆脱不了窘境，除非他选择打开另一扇门。故事的含意在于其实大多数人都如经理那样——他们选择打开把他们带回起点的门。

人们得到不同结果的惟一途径是选择打开不同的门，对吗？正如我的导师之一常常说的：“如果你一直在做你过去所做的，你会一直得到你过去所得到的。”

…你是95%的人，还是5%的人呢？

正如故事中的经理，大多数人都处在窘境中，因为他们被困在一个经济窘迫的无穷无尽的周期中。

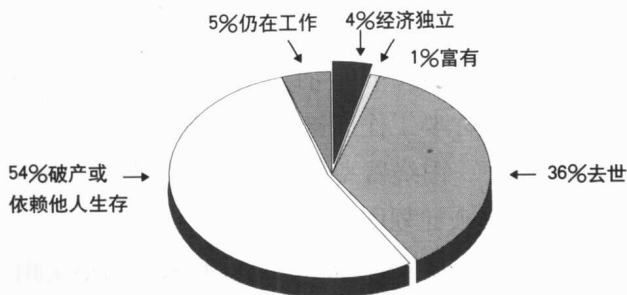
正如故事中的经理，工业化国家中95%的工人都是被雇用的。他们每年赚少于40000美元，存款不到2000美元。

乍一看，这些数字令人印象深刻，尤其是对每





年赚少于40000美元的人。但事实是，这个世界上95%的人并没有向前进，他们只不过是在向前混。让我们来看一个65岁的普通美国公民的财务状况。



你如何呢？你是否在打开把你导向95%的门？或者你在打开通向财务自由、甚至非常富有的那5%的门。

我相信所有的人都想为自己取得更多，为他们的家庭取得更多。他们不想潦倒。或者到65岁了还在为生计奔波。我相信如果有更多的人明白5%的人所享受的利益，会有更多的人选择在生活中开启不同的门。





…想象一下

想象一下，在你的生活中，时间和金钱不再是一个问题。

想象一下，每天早上可以和你的孩子一起去学校，不必因为你要工作而错过学校演出或球赛。

想象一下，围绕着高尔夫计划你的工作，而不是围绕着工作来计划你的高尔夫。

想象一下，度假时你想回来就回来，而不是由你的老板来决定你什么时候回来。

想象一下，你的汽车贷款付清了，你的房产按揭付清了，月底时你的信用卡账单付清了。

想象一下，你属于那5%的财务独立，来去自由的人。

最后，想象一下，通过投资你生命中的一个小时来阅读本书，你可以发现你一直在苦苦寻找的答案——财富之门的钥匙。





…本书的目的

假设你有机会成为5%，你会抓住那个机会吗？

我诚挚地希望你对这个问题的回答是“YES”，因为这就是本书的目的。在下面的章节里，你会明白财务自由的秘诀在于知道开启哪一扇门。

《复制猫营销101》会让你明白大多数人是95%，因为他们从小受教育，复制那些开启通向固定工资、没有前途的工作和经济依赖之门的人。简而言之，大多数人复制了错误的计划。

在本书中，你会明白目前大多数人复制的系统是为创造临时收入而设计的，不是真正的财富，因为它是基于以时间来换钱的线性增长之上的。

你会明白真正财富的关键在于杠杆，你还会明白一个被富人复制了数个世纪、充满生命力的杠杆方式——**倍数增长**。

你会明白其实每个人都已经拥有了创造财富的能力，包括你和我，因为它是基于一种你我都做得很擅长的事情上——模仿。

最好的是，你会明白一个普通人如何通过复制





一个简单可复制的财富创造系统而摆脱“时间换钱”
的陷阱，一劳永逸地开启通向财务自由之门！

