

WTO中的发展中国家

(美)康斯坦丁·米查洛普罗斯 著
黄震华 译



中国商务出版社
CHINA COMMERCE AND TRADE PRESS

WTO 中的发展中国家

(美) 康斯坦丁·米查洛普罗斯 著

黄震华 译

中国商务出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

WTO 中的发展中国家 / (美) 米查洛普罗斯著; 黄震
华译. —北京: 中国商务出版社, 2004. 5

书名原文: Developing Countries in the WTO

ISBN 7-80181-235-2

I. W... II. ①米... ②黄... III. 世界贸易组织—
规则—影响—发展中国家 IV. F112.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 029941 号

版权出让方: Palgrave Macmillan of toundmills, Basingstoke, tlampshire
RG21 6XS

版权登记号: 01-2002-5234

WTO 中的发展中国家

(美) 康斯坦丁·米查洛普罗斯 著

黄震华 译

中国商务出版社出版

(原中国对外经济贸易出版社)

(北京市安定门外大街东后巷 28 号)

邮政编码: 100710

电话: 010—64269744 (编辑室)

010—64245984 (发行部)

网址: www.cctpress.com

E-mail: cctpress@cctpress.com

新华书店北京发行所发行

中国农业出版社印刷厂印刷

890×1240 毫米 32 开本

8.125 印张 210 千字

2004 年 6 月第 1 版

2004 年 6 月第 1 次印刷

印数: 5000

ISBN 7-80181-235-2

F·697

定价: 25.00 元

前 言

这本书是我于2000年夏秋期间任世界银行布鲁塞尔办事处资深经济顾问时写下的。这本书部分是基于我1998—1999年担任世界贸易组织驻日内瓦特别经济顾问时所开始的研究；部分是基于我个人在这两个组织中从事贸易与发展工作的经验。书中所表达的观点完全是我个人的，不应被看成代表世界银行或世界贸易组织。但是，我在这两个机构中的许多同事对该项目的完成做出了贡献。我要特别感谢在世界银行工作的戴维·塔尔和在世界贸易组织工作的彼得·图洛克，他们对此书的好几章初稿提出了意见。同时，我还要感谢世界贸易组织的阿玛尔·不列肯里奇，他提供了关税与贸易总协定早期如何对待发展中国家的资料，还有世界贸易组织的卡托·阿德里安，他在加入世界贸易组织的问题上提出了有益的建议。

有几位友人的工作是处理发展中国家在世界贸易组织和世界贸易中所面临的限制，我从他们那里得到很大的帮助。在这方面，我要感谢国际贸易信息和合作署（AITIC）主任埃斯帕兰查·杜兰，他在弱势国家代表团在参与世界贸易组织事务中所遇到的问题方面给我提供了很有价值的见解，并同意我使用我们共同撰写的关于与贸易相关的知识产权的文章中的资料；感谢奥托·根内——荷兰常驻世界贸易组织副代表和世界贸易组织法律咨询中心的有生力量，他帮助我了解发达国家常驻日内瓦代表团的工作，同时也让我了解了发展中国家在世界贸易组织解决争端过程

中所遇到的困难;我同时还要感谢伊夫林·赫尔夫根斯,她给我讲述了她的一些亲身经历,是关于在国际社会对发展中国家的援助和贸易政策中注入哪怕是极小程度的一致性所必须克服的障碍。

我要特别感谢世界银行驻布鲁塞尔办事处的官员雷切尔·泰勒,她给了我巨大的帮助,首先是在研究和资料方面,尤其是第2章,然后是在此书的出版方面。但是,不论是她还是其他帮助过我的人,对这本书中可能出现的不准确或错误,都没有任何责任。

最后,我要感谢沃纳(Werner)出版集团同意我使用我与杜兰共同撰写的“在世界贸易组织新千年回合中与贸易相关的知识产权和发展中国家”那篇文章中的资料,该文刊在“世界知识产权杂志”第2卷第6期上(1999年11月);感谢布莱威(Blackwell)出版有限公司同意我使用发表在“世界经济”(1999年1月)第22卷第1期上我所写的“世界贸易组织中的发展中国家”一文中的资料。

康斯坦丁·米查洛普罗斯

目 录

第 1 章 引论 世界贸易中的发展中国家	/ 1
第 2 章 1980 - 1999 年发展中国家的贸易趋势	/ 6
第 3 章 关贸总协定和世贸组织之下的贸易与发展	/ 19
第 4 章 发展中国家政策	/ 40
第 5 章 发展中国家与贸易有关的机制	/ 86
第 6 章 发达国家政策	/ 100
第 7 章 与贸易有关的知识产权协定和发展中国家	/ 122
第 8 章 发展中国家参与世贸组织事务	/ 144
第 9 章 加入世贸组织的问题	/ 166
第 10 章 向发展回合迈进	/ 185
第 11 章 政策一致性	/ 215
第 12 章 结论与建议	/ 230
附录 1 国家群体划分	/ 240
附录 2 频率比估计方法	/ 244
附录 3 缩略语	/ 247
附录 4 表格索引	/ 250

第1章

引论:世界贸易中的发展中国家

半个多世纪以来,发展中国家在使自己的经济融入国际贸易体制方面取得了重大的进展。它们的国际贸易增长超过了经济增长。其出口产品构成戏剧般地从以初级产品为主转变为以制成品为主,并且自20世纪90年代初期以来,一些发展中国家的贸易发展极为迅速,其增长速度远远超过了发达国家。

然而,另一些发展中国家与集团(主要是最不发达国家)的发展非常有限。这些国家^①经济与贸易的增长比其他发展中国家来得慢,而且它们继续极度依赖几种价格不稳定的初级产品出口,长期受不断恶化的贸易条件所制约。这49个国家有许多方面在世界经济中已经边缘化了,它们所占世界贸易的份额从80年代约0.7%下降到90年代的0.4%。

融入世界贸易体系取决于这些国家与它们的贸易伙伴是否在专业化和比较优势的基础上建立了有助于互利的货物和服务交换的政策和机制。发展中国家有效地融入世界贸易体系不仅涉及它们自己的贸易政策及机制,同时还涉及发达国家,它们主要的贸易伙伴的贸易政策及机制。融入世界贸易体系还要求它们遵守管理多边贸易体制的行为规则。这些规则在世界贸易组织(WTO)管理协定的背景下制定并执行。因此,成为世界贸易组织成员并有效地参与其事务是完全融入世界贸易体系的基本条件,也许甚至是必要条件。^②

原来打算让国际贸易组织(ITO)与国际货币基金(IMF)和世界银行一样成为第二次世界大战之后国际经济合作的三大支柱之一,但国际贸易组织一直未能成立。其章程草案包括了在发展的背景下应用一

般贸易规则时的特殊例外。关税与贸易总协定是在国际贸易组织未能成立的情况下作为临时协定签订的。但却沿用了近 50 年,这个协定没有明确的发展条款。

关税与贸易总协定的初始成员中,几乎一半是发展中国家。在过去的时间内,这些国家成功地在协定中加入了与发展相关的各种条款。然而,由于各种原因(这将在第 3 章中讨论),发展中国家感到关税与贸易总协定作为一个机制并没有反映它们在贸易方面的特殊需要。结果,在 20 世纪 60 年代,它们成功地游说并建立了一个新的全球体制——联合国贸易与发展会议(UNCTAD)。从 20 世纪 60 年代到 70 年代,发展中国家把联合国贸易与发展会议而不是关税与贸易总协定视为促进自己贸易利益的主要机制。它们在关税与贸易总协定的表现反映了这种优先顺序:许多国家都不是关贸总协定的缔约方,而那些缔约国在参与其事务方面都相当被动。它们在关税与贸易总协定谈判中没有在互惠基础上积极参与贸易自由化让步方面的相互交换,而是把焦点放在确保它们的出口和管理外国进口的保护规则方面得到特殊和更有利的待遇。

从 80 年代中期关税与贸易总协定乌拉圭回合多边贸易谈判开始,发展中国家对它们参与关税与贸易总协定及以后参与世界贸易组织事务的态度发生了重大变化:许多国家在乌拉圭回合谈判中扮演了积极的角色,数目不小的国家在乌拉圭回合期间或结束时决定加入关税与贸易总协定和随后的世界贸易组织。这一态度上的变化反映了一系列复杂和相互关联的发展。

许多发展中国家的贸易政策已经自由化,更趋向外向型,更少保护。一些东亚国家已经成为主要的贸易国,尤其是成为制成品出口国。越来越多的国家认识到:进行贸易时遵守国际规则的重要性和积极参与新组织的事务和管理国际贸易的新规则的制定对保护贸易利益的必要性。这与把注意力集中在对发展中国家实行特殊规则和例外待遇正好相反。

世界贸易组织的建立带来了进一步的变化,对发展中国家参与世界贸易组织的事务提出了新的要求。首先,世界贸易组织包括了一些

新的领域,如服务、标准、知识产权等。在这些领域中,管理世界贸易行为的新规则已经被认同,而且这些规则的执行要求成员国政府提高国家机制能力。第二,世界贸易组织各方面自由化的谈判要求成员国持续参与。第三,新的世界贸易组织争端解决机制使发展中国家能够诉说自己的苦衷,但同时也带来了巨大的挑战,因为它们发起针对发达国家的行动的机制能力非常有限。

与早期参与关税与贸易总协定的事务相比,发展中国家参与世界贸易组织事务已经大有进展,尤其是那些中等偏高收入的发展中国家更是如此。但是,绝大多数发展中国家成员感到在这个新组织中,它们还是无法有效地维护自己的贸易利益。在1999年末的西雅图世界贸易组织第三届部长级会议上,发展中国家对世界贸易组织的失望达到顶点。这次会议的原定目标是就进行新一轮的多边贸易谈判达成协议。发展中国家的贸易利益各不相同,而且它们在不同问题上持不同的立场。但在西雅图,它们当中的许多却联合起来,共同反对发达国家在谈判范围和内容方面所提出的建议,而且绝大部分低收入小国对就新一轮谈判议程达成协议所采取的程序感到不满。未能重视这些国家所关心的是这次西雅图会议失败的原因之一。

发展中国家对进一步融入国际贸易体制的政策和态度是不稳定的。普遍感到不安的是全球化将仅仅给几个国家带来好处,而且它的发展速度超过了大部分其他国家的机制能力。与此同时,它们认识到包括技术变化在内的外在力量推动着全球化和经济增长无情地向前发展。因此,存在着对落后的恐惧—害怕进一步边缘化。90年代,许多国家迅速增长的国际贸易创造了支持自由贸易机制和进一步融入世界经济稳固的国内基础。另一些国家,尤其是许多处于非洲的最不发达国家(LDCs),它们仍然只是微弱地融入多边贸易体制。亚洲金融危机使这些国家的政府更加关心全球化对普遍贫穷的脆弱经济的影响;更加关心它们脆弱的国内体制是否能够支持对贸易自由化的进一步承诺。

许多发展中国家对乌拉圭回合协定中它们感兴趣的部分未能像它们所预想的那样得到贯彻也表示同样的关注。尤其是它们提出了这样

的问题:发达国家是否履行了它们在市场准入方面的承诺,这包括发展中国家感兴趣的产品和服务的自由化,以及进一步限制发达国家使用诸如反倾销这样的贸易补救措施。它们还认为它们没有得到足够的技术和其他方面的援助以提高它们的机制能力,减轻更为理性、更为自由的国际经济体制所带来的调整成本。这些关切表现为不愿在国际贸易合作的新领域做出承诺。

在这种全球环境里,发展中国家正参与一系列的重要贸易谈判。牵涉到所有发展中成员的世界贸易组织的农业与服务业谈判已经开始。一个重要的问题是,是否在不远的将来,世界贸易组织将进行更广泛的贸易谈判,如果是的话,那么谈判的中心又将是什么呢。与此同时,还有好几个区域性的谈判牵涉到发展中国家群体,如自科托努协议以来的非洲、加勒比及太平洋国家(ACP)与欧盟合作伙伴之间的谈判;还有发展中国家之间的区域性安排,如:南方共同市场(MERCO-SUR)、安第斯条约与南部非洲发展共同体(SADC)等。

在当今动荡的国际环境中,对发展中国家在它们的政策和机制、它们融入国际贸易体制以及在 21 世纪初所面临的挑战、它们和国际社会对处理这些问题有何作为等方面的立场进行检讨似乎是有益的。在实施乌拉圭回合协定几年后的今天,本书试图进行这样的分析。然后考虑在加强发展中国家的机制能力方面还应该做什么,使发展中国家更有效地参与到世界贸易组织和国际贸易体制中来。本书对发展中国家来说是非常重要的,在世界贸易组织主办的新一轮多边贸易谈判之前需要处理并应对作为新一轮多边贸易谈判组成部分的问题进行分析。它审视区域性与多边贸易安排同贸易一体化之间的关系,考虑如何将贸易政策改革与发达国家和诸如世界银行这样的国际组织的经济援助联系起来,由此而产生一个更为一致的国际化发展政策。

重点在于使发展中国家融入世界贸易组织协定中已经出现和反映出来的那种贸易体制,以及对这个体制做出何种修正使它能够更好地反映发展中国家的利益。焦点则是货物贸易,其次在于服务贸易,但特别注意到了世界贸易组织与贸易有关的知识产权(TRIPs)规则对发展中国家意味着什么。

本书的结构是:第2章对1980年到1999年间发展中国家在货物贸易和服务贸易方面的表现作一个概括。包括对融入贸易体制指标的回顾(例如贸易占GDP的比例)、出口结构(如制成品占总出口的份额)、以及发展中国家不同群体的表现分析(以区域和收入划分)。第3章评述适应发展的贸易政策的思路演变,它如何在关税与贸易总协定/世界贸易组织规则中反映出来,以及对发展中国家“特殊”和“差别”待遇的概念。

第4—7章主要是分析新千年初期一些关键的贸易政策和体制。第4和第5章分别讨论发展中国家贸易政策和体制。第6章分析发达国家影响发展中国家货物与服务市场准入的政策,加上一些与实施乌拉圭回合协定有关的问题。第7章探讨了与贸易有关的知识产权对发展提出的重大挑战。

接下来的两章讨论发展中国家参与世界贸易组织事务的体制方面的问题,包括它们参与争端解决机制(DSM)(第8章)以及加入世界贸易组织的过程对新成员提出的问题,这些新成员往往是发展中国家,或者是转型经济国家(第9章)。

第10章从发展中国家的角度讨论在下一轮多边贸易谈判中可能会讨论的问题和前景。第11章主要是谈一致性问题:有利于发展的国际贸易政策以及其他国内与国际发展政策之间的联系,包括世界贸易组织、国际货币基金组织和世界银行之间的联系。最后一章对主要的结论进行总结并提出建议,探讨在未来的几十年里,发展中国家在世界贸易体制中所面临的主要挑战。

注释:

①有49个国家被联合国正式确定为最不发达国家。这个确定是基于一些标准,包括人均收入、产品结构等。

②世界贸易组织成员可以是国家或者是关税区,如:香港(现在是中国的一部分)。香港在英国殖民时期加入了世界贸易组织。同样,欧盟也是一个成员,但其15个成员国都有单独的代表团。为简单起见,本书中使用“国家”一词时未考虑其成员的法定地位。

第2章

1980—1999 年发展中国家的贸易趋势

总 趋 势

在本研究所涵盖的 1980—1999 年间,世界贸易迅速扩展,而发展中国家的贸易发展稍快一些。在这个阶段末,发展中国家贸易份额占世界货物贸易的总量(进出口)从期初的 27.4% 增长为 28.8% (见表 2.1 和表 2.2)。服务贸易方面也有类似的增长。尽管服务贸易的资料没有货物贸易那样全,但是总的趋势是毫无疑问的:服务贸易的增长比货物贸易还要快,而且发展中国家出口所占份额上升了。

与此同时,平均来看,发达国家和发展中国家 GDP 的增长远没有它们的贸易增长得快。用贸易占 GDP 的比率作为融入世界贸易的标志,按平均数算,发展中国家在 20 世纪末融入的程度比 20 年前要大得多。这是长期趋势所带来的结果,也是全球化进程的重要层面。

然而,这些总的趋势掩盖了这一时期的某些阶段以及不同发展中国家和集团之间非常不同的发展模式。一般地说,资料表明,80 年代对许多不同的发展中国家和集团来讲,是一个“失去的”10 年,但是在 90 年代,几乎所有主要的发展中国家集团的贸易增长比发达国家来得快,而且在许多情况下,它的增长确实非常迅速。主要的例外是最不发达国家(LDCs)和一些低收入国家,它们在 90 年代的增长比整个世界贸易要慢得多。结果是,在世界贸易总额上本来就已经边缘化的这些国家的贸易更加边缘化。

表 2.1

1980—1999 年世界商品出口

(亿美元和百分比)

	1980		1985		1990		1995		1999	
	值	%	值	%	值	%	值	%	值	%
按收入水平划分										
发达经济国家	12730	62.7	12880	66.2	24660	71.9	34640	68.3	37250	66.4
发展中及转 型经济国家	7570	37.3	6570	33.8	9640	28.1	16080	31.7	18810	33.6
最不发达国家	140	0.7	120	0.6	160	0.5	200	0.4	240	0.4
低收入国家	920	4.5	850	4.4	1430	4.2	2680	5.3	3330	5.9
低收入国家 (不含中国)	740	3.6	580	3.0	810	2.4	1190	2.4	1380	2.5
中等偏低 收入国家	2250	11.1	2060	10.6	2090	6.1	2810	5.5	3440	6.1
中等偏高 收入国家	2950	14.5	2220	11.4	3360	9.8	5570	11.0	6770	12.1
高收入国家	1310	6.4	1320	6.8	2610	7.6	4820	9.5	5040	9.0
总 计	20300		19440		34310		50720		56070	
按地区划分										
发达经济国家	12730	62.7	12880	66.2	24660	71.9	34640	68.3	37250	66.4
发展中经济 国家	6120	30.2	5090	26.2	8500	24.8	14350	28.3	16570	29.5
撒哈拉以 南的非洲	770	3.8	500	2.6	670	1.9	740	1.5	760	1.4
亚洲	1650	8.1	2100	10.8	4540	13.2	9330	18.4	10540	18.8
拉丁美洲 和加勒比	1090	5.4	1080	5.5	1450	4.2	2250	4.4	2930	5.2
中东和地中海	2610	12.5	1410	7.3	1840	5.4	2030	4.0	2350	4.2
转型经济国家	1450	7.1	1480	7.6	1150	3.3	1730	3.4	2250	4.0
发展中经济(不 含欧佩克)国家	3130	15.4	3540	18.2	6620	19.3	12330	24.3	14330	25.6
42 个发展 中经济国家	2750	13.5	2850	14.7	5150	15.0	9550	18.8	10860	19.4
总计	20300		19440		34310		50720		56070	

注:对国家群体划分的定义请看附录 1。

资料来源:WTO、世界银行

表 2.2 1980—1999 年世界商品进口
(亿美元和百分比)

	1980		1985		1990		1995		1999	
	值	%	值	%	值	%	值	%	值	%
按收入水平划分										
发达经济国家	14090	68.3	13800	69.0	25840	73.3	34230	66.8	39130	68.0
发展中及转 型经济国家	6550	31.7	6190	31.0	9390	26.7	16980	33.2	18410	32.0
最不发达国家	230	1.1	200	1.0	230	0.6	310	0.6	380	0.7
低收入国家	870	4.2	1010	5.0	1340	3.8	2560	5.0	2930	5.1
低收入国家 (不含中国)	670	3.2	580	2.9	800	2.3	1240	2.4	1270	2.2
中等偏低收入 国家	2110	10.2	2040	10.2	2330	6.6	3240	6.3	3370	5.8
中等偏高收入 国家	2200	10.7	1810	9.0	2950	8.4	5770	11.3	6710	11.7
高收入国家	1140	5.5	1140	5.7	2540	7.2	5110	10.0	5030	8.7
总 计	20640		19990		35230		51210		57550	
按地区划分										
发达经济国家	14090	68.3	13800	69.0	25840	73.3	34230	66.8	39130	68.0
发展中经济国家	5100	24.7	4760	23.8	8130	23.1	15260	29.8	16130	28.0
撒哈拉 以南的非洲	660	3.2	430	2.1	560	1.6	780	1.5	810	1.4
亚洲	1810	8.8	2240	11.2	4730	13.4	9880	19.3	9580	16.6
拉丁美洲 和加勒比	1210	5.9	820	4.1	1240	3.5	2460	4.8	3290	5.7
中东和地中海	1420	6.9	1270	6.4	1600	4.5	2130	4.2	2450	4.3
转型经济国家	1450	7.0	1430	7.2	1260	3.6	1730	3.4	2290	4.0
发展中经济国 家(不含欧佩克)	3800	18.4	3760	18.8	6990	19.8	13760	26.9	14580	25.3
42 个发展 中经济国家	2940	14.3	2660	13.3	5380	15.3	10760	21.0	10740	18.7
总 计	20640		19990		35230		51210		57550	

注:对国家群体划分的定义请看附录 1。

资料来源:WTO、世界银行

商品贸易趋势

在1980—1999年期间,发展中国家的商品出口每年以5.4%的速度增长,而发达国家则是5.8%(见表2.3)。但80年代与90年代比较,其情况非常不同。在80年代,发展中国家出口增长只是3.3%,而发达国家每年则增长近7%。在90年代,形势完全颠倒,发展中国家出口以每年7.7%的速度增长,而发达国家则是4.7%。转型经济国家在整个时期的表现比较糟糕,在80年代出口绝对值下跌,但在90年代则与发展中国家以几乎同样的速度增长(见表2.3)。但这些国家的资料很不可靠,除了用来对整体的贸易表现做出最粗略的判断之外,用在别的方面都需要小心。

商品进口的趋势对于发达国家和发展中国家来说都与出口情况差不多。但是在这两个时期,发展中国家的进口增长速度比它们的出口增长快(见表2.3)。

在我们研究的这20年中,一个非常有趣的特征是欧佩克11个发展中成员^①的表现。1980年,由于油价达到顶峰,这些国家和其他石油输出国(自那时起,它们的经济还没有多样化)的贸易表现非常弱。表2.3表明,如果我们不考虑欧佩克成员国的话,其他发展中国家看起来要好得多,而且在这一时期,它们的商品进出口增长远远超过了发达国家。当然,如果我们有2000年的资料,该年的石油价格大幅上涨,欧佩克和其他石油输出国的贸易情况会好得多,而石油进口国的情况就更差。^②

表2.3按地区说明了发展中国家的情况。在几乎所有的时段和情况下,亚洲呈现最高速的发展,撒哈拉以南的非洲则是发展最低时期,拉丁美洲、中东和地中海则居其间。但是在80年代,由于石油价格从1980年的高峰下跌,拉丁美洲、中东和地中海,包括许多石油输出国比其他地区的情况更糟。

表2.3还表明了世贸组织42个发展中成员国的贸易情况。在第4章和第5章,将对它们的贸易政策进行更系统的分析。1999年,这

42 个国家的贸易额占世贸组织发展中成员国贸易额的 93%。剩下的最不发达国家和其他弱小经济国家只占 7%。例子中包括了个别的欧佩克成员国(欧佩克的许多成员都不是世贸组织成员),但没有包括转型经济国家。^③因此,除了最不发达国家之外,上述这个群体的贸易情况可以认为总体上反映了世贸组织发展中成员国的情况。在 80 年代和 90 年代,这 42 个国家的贸易以与发展中国家(不包括欧佩克成员)大体相同的比例增长,这两个时期的趋势和商品进口与出口的趋势都相似。

表 2.3 世界商品进出口,按地区计算的增长比率

(年增长百分比)

	1980—1990		1990—1999		1980—1999	
	出口	进口	出口	进口	出口	进口
发达经济国家	6.84	6.25	4.69	4.72	5.82	5.52
发展中经济国家	3.33	4.78	7.70	7.91	5.38	6.25
撒哈拉以南的非洲	-1.44	-1.62	1.42	4.23	-0.10	1.11
亚洲	10.65	10.07	9.80	8.16	10.25	9.16
拉丁美洲和加勒比	2.86	0.24	8.13	11.42	5.32	5.39
中东和地中海	-3.44	1.24	2.75	4.84	-0.56	2.93
转型经济国家	-2.31	-1.38	7.77	6.84	2.34	2.43
发展中国家(不含欧佩克)	7.77	6.28	8.95	8.52	8.33	7.33
42 个发展中国家	6.48	6.21	8.65	7.99	7.50	7.05
全球总计	5.39	5.49	5.61	5.60	5.49	5.55

资料来源:WTO

表 2.4 世界商品进出口、按收入水平计算的增长比率
(年增长百分比)

	1980—1990		1990—1999		1980—1999	
	出口	进口	出口	进口	出口	进口
发达经济国家	6.84	6.25	4.69	4.72	5.82	5.52
发展和转 型经济国家	2.45	3.67	7.71	7.77	4.91	5.59
最不发达国家	1.12	-0.08	4.53	5.91	2.72	2.71
低收入国家	4.50	4.43	9.83	9.10	7.00	6.62
低收入国家(不含中 国)	0.93	1.88	6.09	5.23	3.34	3.45
中等偏下收入国家	-0.75	1.02	5.69	4.15	2.25	2.49
中等偏上收入国家	1.29	2.99	8.11	9.54	4.47	6.04
高收入国家	7.17	8.31	7.59	7.92	7.37	8.12
全球总计	5.39	5.49	5.61	5.60	5.49	5.55

* 根据 1998 年世界银行的定义和估计:低收入 = 760 美元或更低;

中等收入 = 761—3030 美元;中等偏上 = 3031—9360 美元;高收入 = 9361 美元或更高;见附录 1。如按世界银行的定义,大部分最不发达国家应被列入低收入国家栏目中。但在该表中它们被单独列出,同时不包括在其他的人均收入群中。

资料来源:WTO

这个时期不同地理位置群体的趋势掩盖了发展中国家和转型经济国家之间的一些非常重要的、与人均收入水平有关的差别。因此,在发展水平(反映在人均收入上)与贸易增长之间的因果关系上无法得出结论,但表 2.4 的资料却是惊人的。该表显示,如果中国(该国在贸易上有惊人的增长)不算在低收入国家群中,其贸易的增长趋向于比人均收入的增长为高。^④

总体上,这一阶段高收入发展中国家的贸易表现以及这个阶段各个时期的进出口状况比发达国家要好。1980—1999 年期间,它们的出口增长年平均为 7.4%,而发达国家则为 5.8%。在另一个极端,最不发达国家在 80 年代贸易增长最慢,在 90 年代,它们的最高增长速度比其他发展中国家的增长速度要低。中等收入国家的贸易增长速度居中。

从表面上看,低收入国家一栏(低收入国家群的收入水平类似于