

# 9型人格

## 创富心法

唐秀连 著



金城出版社

期待多时 载誉再版

# 9型人格

## 创富心法

唐秀连 著



金城出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

九型人格.创富心法/唐秀连编.-北京:金城出版社.2004.5

ISBN 7-80084-595-8

I.九… II.唐… III.自我完善化通俗读 IV. C91-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 031407 号

**金城出版社** 出版发行

(北京市朝阳区和平街 11 区 37 号楼 100013)

(发行部电话 84254364 总编室电话 64228516)

北京冶金大业印刷有限公司

880×1230 毫米 1/32 5.5 印张 60 千字

2004 年 5 月第 1 版 2004 年 5 月第 1 次印刷

印数 1-8000 册

ISBN 7-80084-595-8/C·13

定价:18.00 元

# 个人充电—— 看《九型人格》增值、升值

刚刚浏览商务网上书店的2002年11月“香港——金融与商务”畅销书榜，发现由唐秀连所著的《九型人格：创富心法》一书，荣登该畅销书榜的“第六位”确实感到欣喜，一方面因为原来唐秀连是我当年以Part-time“玩票性质”于香港中文大学新闻系任教广告法则时的学生（她当年考试的成绩也十分‘了得的’），令我印象很深；另一方面，她这本《九型人格》写得非常简单易懂，阅读起来，可以雅俗共赏，看得出来她在文笔运用上的劲量功力！

原本有点深奥难明的“九型人格”（Enneragram）西方理论，一到唐秀连的手（脑）中便变成了一种简单明了、容易让人在日常生活、工作、生意甚至与别人沟通进行“个人充电”的有用利器！

如果你问我，对这本书是否有一定的“偏爱”，或者

“有少许不客观”(因为作者曾是我的学生)的话,我可以告诉你,不论这两个因素存在与否,阁下作为读者——“第三者”、“局外人”,看来这本书后一定很容易体会到我所感受到的,而且对自己的人生、工作、生意或者与别人沟通相处方面,有一定的“储值”、“增值”、“升值”——“个人充电”的得益作用!

企业顾问/《动力十足》、《最紧要脑力》及《燃点竞争动力》

畅销书作者

江燕来

2002年11月4日于香港

# 九型人格不只是 性格分类

两年多前，编者在香港策划出版了第一本九型人格学说书籍时，才认真研究起九型人格学说，差不多看了所有大陆及港台地区有关九型人格学说的书。其中，以台湾地区的书最多最全，但大多以翻译为主。大陆近年来量是多了，除了翻译本外，还有作者以中国人的九型人格做主题的书，但水准参差有别，有些甚至连九型人格的基本定义也弄错了，误将冯京作马凉，将一号作二号，二号作三号等，连基本定义也没有掌握好，更遑论分析了。

九型人格是在二千多年的传统文化中沉淀累积而成的。由于此学说的出现早于不少宗教义理，所以它也被各地传统文化借鉴引用，如在中国成为“九柱图”，在西方中世纪作神学院培训之用，在香港地区目前则被基督教作为灵修之用，即使在回教世界，也在培训教士时被广泛应用。现在，美国斯坦福大学将其作为管理专科来研究，而康柏计算机及通用电子则将之应用在改

# 九型人格

利·富·心·

善管理上。因此,九型人格学说的发展本身便是可以大书特书的有趣历史。

顾名思义,九型人格乍一看似乎是将人的性格分成九种,但这种解释有两种谬误:第一,九型人格不是一种静态的规则,而是一个动态的人性进步或陷落的过程描绘。编者认为,在了解九型人格学说时,重点应该放在每种人格上升或倒退的型态。如:六号人原本就比较多疑,假若自信心再不足,便会向下成为事事不碰的九号;而自以为是的三号若学习到九号的同情心,便会令三号进步得更易与人相处。各型人格除了可上下移动外,还可左右靠近。如八号靠近七号便似暴君,若靠近九号就会变得善为他人着想,不会动辄一意孤行。因此,九型人格是一个立体互动的分类,变化多端,这是一个令编者最着迷的地方。

第二,其实九型人格学说所指的“人格”与“性格”不同。当然,人的性格构造本来就是一门不易解释的学问,但九型人格学说所涉及的不只是兴趣或好动、文静等平面的性格分析。编者建议可从两个角度来看,一是身处逆境,每型人格的基本反应,二是每型人格心底最怕的是什么。

时穷节乃现,在时穷时,不仅能考验每个人的气节,也能见到每个人的真性情。如八号是重义气但又最

沉不住气的,所以反而会乱大局;五号最冷静,但又往往缺乏执行力;四号本来就自我形象偏低,时穷时自我感觉会更差,情绪更低落。

再认真读下去会更有兴趣,因为九型人格学说可以触到不同人心底的恐惧,第一号是怕乱,第二号是怕被人忽略,第三号是怕被人轻视或贬低,第四号是怕缺乏关爱,第五号是怕被打扰,第六号怕不安全,第七号怕无自由,第八号怕一事无成,第九号怕不和谐。如此一来,九型人格的分类便不仅限于行为表现或心理反应等层次的性格分析,已经达到如美国神学家田立克所云的终极关怀(Ultimate concern)的层次了。

以上只是编者草读众书的一些陋见,其实九型人格学说的发展空间还很多。这次本公司有幸取得在日本当访问学者的唐秀连女士就如何应用九型人格学说改善个人创富及恋爱的两本著作的版权,将其在大陆推出,相信将对广大读者有所裨益。

编者更以浅见试作简介,是为序。

范祖德

2004年4月于香港



# 改版序

前年秋天出版了《九型人格创富心法》一书，意外地得到读者的热烈回响，得以一再重版，转眼已过了一年多，或许是给自己做个纪念吧，执笔改订一些内容，付诸再版。虽然这次出版社已换，可是在内容上改动不大，故此承续前三版，将之订为《九型人格创富心法》的第四版，希望不论曾经支持过笔者的读者，或首次接触本书的朋友，都会乐见新版的修订。

“九型人格”是一套既实用而又准确的心理学理论。自本书出版后，我着实多了不少与朋友分享“九型人格习后感”的机会。最令我感到安慰的是，在我的朋友中间，大家都能认真严肃地“对待”自己所属的个性，既不会持妄自菲薄、自暴自弃的消极宿命论态度，也不会以此为借口去放纵自己、拒绝自我完善和深层内省的机会。除此之外，他们在对待触及自己个性类型死穴的对手时，亦不会那么轻率地仅凭一时意气，便将对方的行为宣判为不可饶恕的“死刑”，反而会尝试给予多一分谅解，这当然较以往习惯性的情绪反应，来得成

# 九型人格

## 九型人格

### 人格

·富·心·

熟、细致多了。可以说，“九型人格”让我们更能体会别人的立场与角度，让我们戾气消减，正因为无谓的意气减少，理智便随之增加，即使是最自我中心、固执己见的人，也有机会睁开双眼，勇敢地、诚实地承认别人和自己的优缺点，明白两者的互补关系，也同时发现在比较中看来高下立见的优缺点，会在利害、优劣两际之间发生微妙的位置逆转，于是，我们对于任何人的长处与短处，便可以在不失正视态度的前提下，摆脱成见，敞开心襟，坦然处之了。

我一直坚信，生命的向上提升是我们一出生便无法逃避的功课，不过何谓生命的成长，标准并不在外。学会了解自己的人格与个性，然后顺着自我的禀性与天赋，持续提升自己的生命品质，就是一个完善自我的过程了。而我相信，在各位为自己积极地订下人生目标之际，能够学会“九型人格”理论，绝对是一个让你超越原来的自我形象，达到更深刻地认识“我是什么人”的好开端。

唐秀连

2004年1月于东京驹泽大学

## 逆境创富由认识自己开始

经济愈不景气,愈看到人性的脆弱。黄大仙庙近年参拜的人也愈来愈年轻,往许愿树抛橙的人都希望楼价升,经济好。大众都希望可尽快摆脱目前的困局,而且不惜诉诸于迷信。

逆市中生存,除了企盼外,其实更需要的是了解自己个人性格和弱点,如此才可明白自己适合往哪个方向发展,适合做什么。不少人的失败经验是勉强自己去达到能力不及的要求,如此只会徒增压力。被公司裁掉固然不幸,但又是否反省是自己工作态度不佳、与人相处不合,还是能力有所不如?如连自己的弱点及问题也搞不清楚,又如何确保失败不会重复发生,更如何踏上成功之路?

本书绝对不是一般模仿运程、星座的书,虽然它比起一般运程书,更有机会改变个人命运。它以简单易懂的方式,根据已流传1400年的九型人格学说,而且这种分类方式,不是静态的分类,而是透过九种人格的互动,进一步建构出无数的性格形式。依循书中的指示,

不难明白自己的性格特点,更重要的是发掘自己的强、弱点,了解自己的能力和能力后,弄清杀进的方向。另一方面,明白别人的强、弱项,你将会更懂得如何与人相处,减少不必要的磨擦。

譬如说,第九型人格的人是和平主义者,在出现争论时,最希望是一人少说一句,但为了协调各方利益和要求,只懂努力做“好人”,结果到头来连自己喜欢什么都不知,迷失方向,更甚者会对别人的反应过分敏感,陷于神经质。

当第九型人格的下属遇到心急求成、第八型人格的上司,往往是悲剧收场。本书不只是帮助大家知道自己属于哪一种人格,加深自我的了解,而且点出提升自己的创富小锦囊,如第九型人应学习自律、为自己定下目标,以免因过分迁就别人而迷失自己。

在这个人心不安的时代,真正可令人心恢复平和的,不是盲目迷信,而是找到和自己性格相应的成长之路。人心不平和,往往不是因为面对困难,而是因为前路不明,只有明白自己未来要走的方向,自己的心志才能凝聚,发挥力量。只有重新了解自己,才能找到真正属于自己的创富方程式。

事实上,性格缺憾不是失败的借口,正如书中列出,任何一种性格的人都有成功例子,问题关键是可

否找到自己的成功方程式。

最后，在此多谢香港著名心理学家顾修全博士在本书撰写过程中，提供的宝贵意见。

唐秀连

2002年9月11日写于日本坂桥

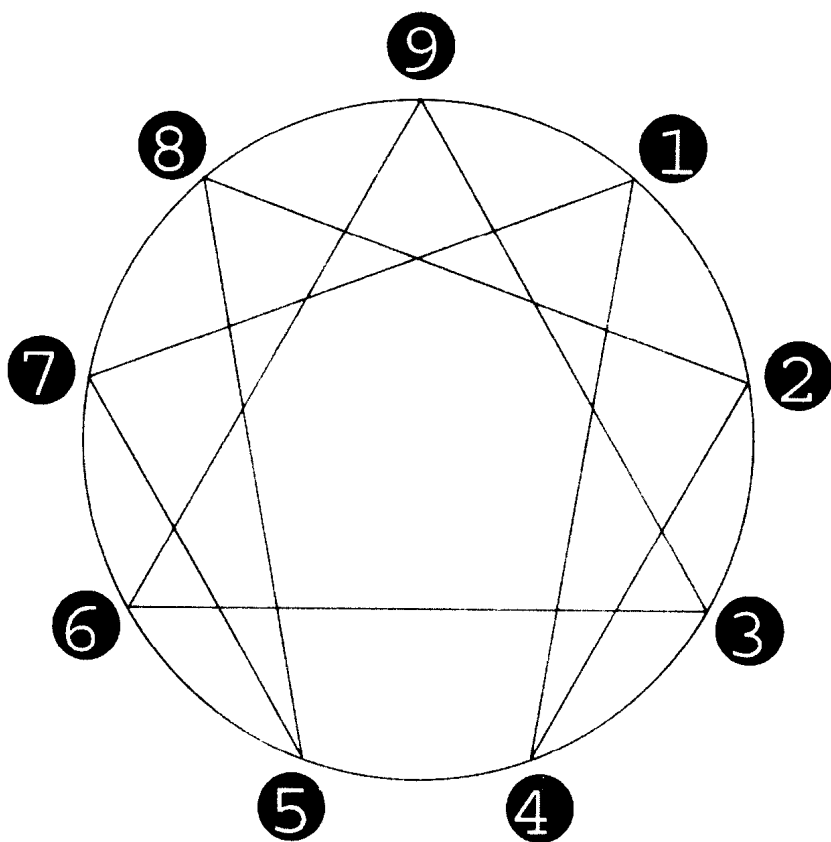
# Contents

## 目 录

个人充电——看《九型人格》增值、升值……	1
九型人格不只是性格分类……	1
改版序……	1
第一章 九型人格——新世纪的成功心法……	1
第二章 自我测验：你究竟属于哪一类型？……	23
第三章 情感中心……	33
第二型：爱给予……	34
第三型：爱成功……	45
第四型：爱独特……	55
第四章 思想中心……	65
第五型：爱知识……	66
第六型：爱权威……	77
第七型：爱快乐……	87
第五章 行动中心……	97
第八型：爱权力……	98
第九型：爱和平……	109
第一型：爱秩序……	119
第六章 自救方法：九型人格进化论……	129
附录 各型人格自白书……	141

# 第一章

## 九种人格—— 新世纪的成功心法



## 一、掌握九种人格创富有妙法

自古以来,中外历史上曾出现不少成功学的处方、诀窍,大师们侃侃而谈致胜的谋略、运筹帷幄的道理,绝妙之处,往往叫人不得不俯首称臣,拍案叫绝,甘心写一个“服”字。不过,虽然古训有价,但年代久远,时移世易,到了现代,我们的处境已跟古人大不相同,所以古代格言,很多时都是用作参考,为自己打打气罢了。那么现代成功人物的宝贵经验又是否已足够令我们通行无阻?我们的答案是:从时空的相近性来说,当然今好过古,今比古更实用、更切身,可说是毫无疑问的。不过,我们也必须知道,没有两个人是完全一样的,所谓“若要人似我,除非两个我”,对别人有效的成功方程式,在你身上可能根本发挥不了作用。举个简单的例子来说,现在时兴讲营销人员应该打破固有框框,尽量发挥创意,假如你本来是个一板一眼的木头人,这种说法当然对你十分中听,但如果你本身就是一个1分钟可以想出100个点子的超级策划,那么你需要的便不是如何



再让你的创意无节制地继续倾泻，反而学习自律与实干，可能才是真正为你度身而设的康庄大道。所以说，纵然是当代的成功学大师，他们的忠告也未必能对你的独特处境起到很大的帮助。在成功学上，是没有一本通书可以看到老的，因为：你是天底下惟一而独特的，他人的经验，很大程度上不过是隔靴搔痒。

这样说，难道成功这个过程就真的没有学分可修吗？当然不是。不过不是学习别人，而是先好好学习去理解自己。你可能会说：“我已经很了解自己了，我就是一直都觉得自己不行，像欠缺什么似的，所以才想去改变自己啊。”

你的话，其实只说对了一半。没错，你确实是欠缺了一些东西，但世上不只你一个人如此，失败的人固然是欠缺一点，然而成功的人，也不是同样欠缺一点什么吗？如果成功的条件是需要事事兼备，无一遗漏，那么除非成功者是一个天生的完人，否则又何来成功的道理？事实上，成功者之所以成功，是因为他们明白：我所有的，正是我所欠缺的；我所欠缺的，也正是我所有的。凡事都有一体两面，阴柔往往等同软弱，刚强则很难免除霸气，缺点通常与优点同体。但勉强柔弱的人学习刚强，只会让他们既浪费精力，又无法发挥本身的优势。所以成功者都不会脱离自己本有的特质与性格，从别