

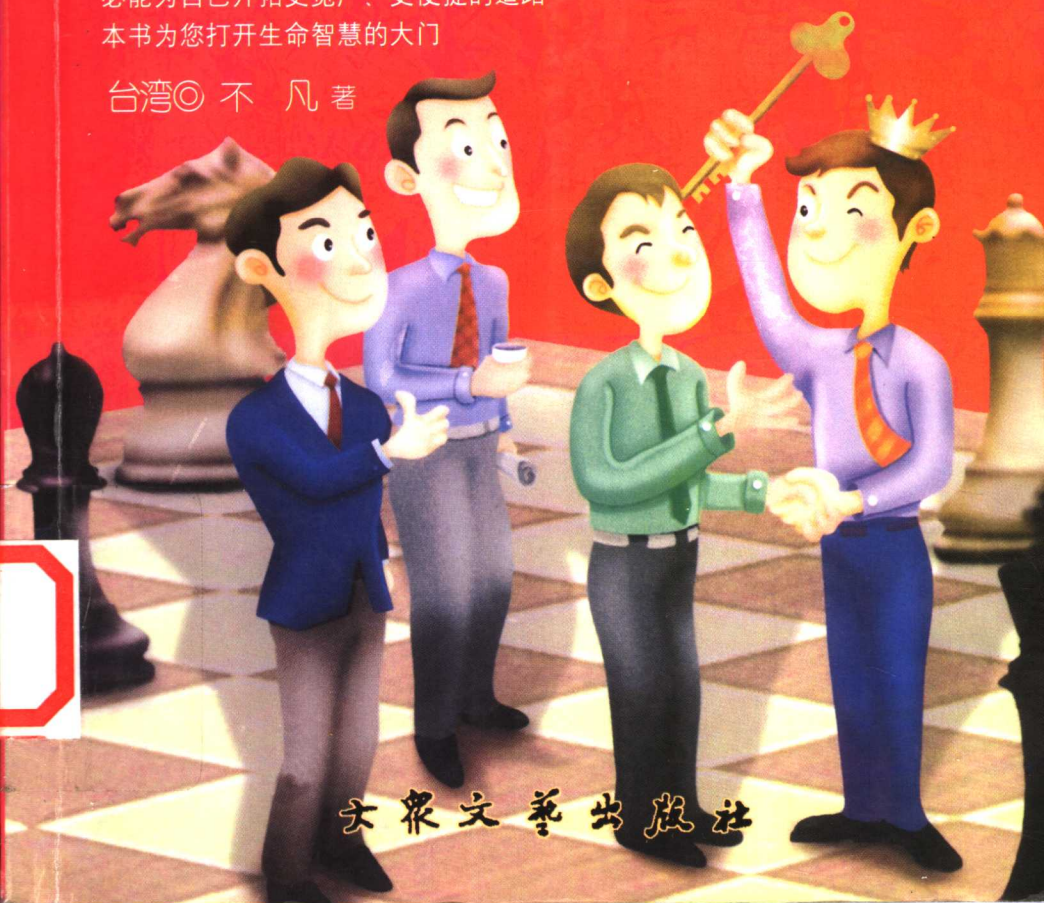
生涯智慧文库

Zhimou Qimou Jimou Qishierji

智谋·奇谋·机谋 七十二计

生活并非得循着固定的轨迹，若能跳脱既定的思维模式
必能为自己开拓更宽广、更便捷的道路
本书为您打开生命智慧的大门

台湾◎ 不凡 著



大众文艺出版社

生涯智慧文库

C934
24-C1

Zhimou Qimou Jimou Qishierji

智谋·奇谋·机谋 七十二计

台湾◎不凡 著



大众文艺出版社

图书在版编目(CIP)数据

智谋·奇谋·机谋 72 计/不凡著.

—北京:大众文艺出版社,2003.9

ISBN 7-80171-347-8

I. 智…

II. 不…

III. 人生哲学—通俗读物

IV. B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 037191 号

北京市版权局著作权合同登记号 图字:01-2003-2251 号

智谋·奇谋·机谋 72 计

本书由华文网集团授权大众文艺出版社独家出版发行

(北京市东城区府学胡同甲 1 号 邮编:100007)

北京兴达印刷有限公司印刷 新华书店经销

开本 880×1230 毫米 1/32 印张 12 75 字数 273 千字 插页 4

2003 年 9 月北京第 1 版 2003 年 9 月北京第 1 次印刷

印数:1-10000 册

ISBN 7-80171-347-8/B·20

定价:25.50 元

版权所有,翻版必究。

大众文艺出版社发行部 电话:84040746

北京市东城区府学胡同甲 1 号 邮编:100007



上篇 智谋七十二计

序	003
1 “给他所想要的”，就能拥有你想要的	005
2 让一个人“自动向后转”的妙计	008
3 借他的刀，杀他自己	010
4 善用缺点，就是优点	012
5 卡内基的“先认错”策略	013
6 丁宝桢巧破“鸡”案	015
7 答案，就藏在微不足道的小线索中	017
8 转嫁祸害的求生术	020
9 自己没有，就向别人借	022
10 说话愈会转弯，阻力愈小	023
11 说服他人，不靠口才而是靠脑袋	024
12 “用小偷抓小偷”	027
13 一条马尾巴换一匹马	028
14 保持距离，才能玩心理战	030
15 胜算愈小，愈需要哀兵激将	032
16 宇文泰善用地利败高欢	033
17 赵匡胤多谋，白赚“三千两”	035
18 每天玩脑筋急转弯的好处	037
19 从借还雪茄烟，可以看透一个人	040
20 用“心眼”才能看透人心	041



21	有人要拍卖自由女神	043
22	还好,王猛的 EQ 不是零分	044
23	够聪明的小虾米,也可以吃掉大鲸鱼	046
24	死人也可以登台演莎剧	048
25	一次诱敌,胜过精兵十万	049
26	林肯一次只答一个难题	051
27	故意打草惊蛇的唬人策略	052
28	明话暗说,可以救人一命	054
29	吕蒙做好人,大败关羽	056
30	如何看出一家银行会倒闭	057
31	英国妓女口袋中的名单	058
32	领带与小说的故事	059
33	赵高“指鹿为马”的妙计	060
34	让总统不得不接受采访的计谋	062
35	投石问路,可以揭发冒牌者	063
36	流行,不见得是好的	064
37	狗腿成功四字诀	065
38	老色鬼偷天换日娶媳妇	067
39	长者用玩具救顽童一命	070
40	英雄难防暗箭	071
41	史上超级走私大王	073
42	司马绍转移目标得脱身	074
43	笑里藏刀挤人术	076
44	美人变尼姑	078
45	一封信,救出死囚	081
46	大智若愚,骂人不带脏字	082



47	一个智谋,胜过十几个人的武力	084
48	病人与强盗成为朋友	085
49	富尔顿为何能发明汽船	086
50	张仪连横外交破合纵	087
51	乌鸦“借刀”杀毒蛇	089
52	如何靠第一次的面试,看出人性	090
53	爱迪生计算灯泡容量	092
54	恶妻吓人,单身勿婚	093
55	苏无名欲擒故纵抓盗贼	097
56	虚张声势退敌军	098
57	用凶刀缉捕凶手	100
58	顺水推舟,揭穿骗子嘴脸	102
59	冯媛的狡兔三窟策略	104
60	小高斯成功解算术题	106
61	这里是警察局二处	107
62	陆抗的神机妙算	108
63	狗和行李不能上公车	110
64	冰也可当油管	110
65	聪明的教育家	111
66	自导自演杀逆臣	112
67	聪明徒弟以空还空	115
68	卖土豆的高手	116
69	鸭子划水无人知	117
70	见怪不怪治贪官	119
71	戴高乐的智谋、EQ 高人一等	120
72	没错!我也不过是个影子	123



中篇 奇谋七十二计

序	127
1 用虚假套出真相	129
2 从容不迫才能安度危机	131
3 投对方所好,一切自然好说	132
4 坏人留给别人当	133
5 与对手正面交锋你才可以“双”赢	135
6 要懂得传递对自己有利的不实消息	137
7 你可以轻松掌握群众的力量	138
8 让对方跳进自己挖的陷阱中	139
9 懂得装聋作哑也不赖	141
10 抓得住弱点你就能无所不知	142
11 把选择权交给别人	143
12 别把自己的目的摆在第一位	145
13 最快未必最好	146
14 让看戏的也来演戏	147
15 以身作则就是最好的计谋	148
16 狗咬狗一嘴毛的事留给别人做	149
17 “面子”有时也是一种工具	151
18 让人心甘情愿地当你的应声虫	154
19 玩个心理游戏,让胜利在措手不及到来	155
20 在强权下求生存也是一种成功	157



21	懂得包装才能成功行销	158
22	有时放手一搏就是最佳计谋	160
23	死人妙计让活人上当	161
24	无厘头的要求要用无厘头的方式解决	163
25	掌握人性的弱点	165
26	小心赞美的背后藏着灾祸	166
27	懂得掩饰才能“适者生存”	168
28	以牙还牙就是最好的计谋	170
29	歼灭对手前,先把自己变成小可怜	171
30	让说谎的人尽量说话	174
31	让所有人都发生“关系”	176
32	假借神灵可以看透人心	177
33	好欺负的人才是最大赢家	179
34	是害人?还是救人?	181
35	言语是护身的盔甲	182
36	聪明的人要懂得创造机会	183
37	使用“夸饰法”才能动之以情	186
38	利用他人资源,力量可以无限放大	188
39	耳语挑拨的力量不可轻视	190
40	勇于创新才有机会高人一等	191
41	别让人洞悉你的下一步	193
42	一切透明化,问题自然消弭于无形	194
43	“人”是最好的道具	195
44	“空头支票计”化危机为转机	199
45	“示弱”的人是最后赢家	201
46	只要十张邮票就可以买到信任	203



47	踩着别人的头升官	204
48	太容易到手的成功也是一种灾祸	207
49	泄底正是生存之道	209
50	话不用说明,点到为止即可	210
51	成功“逃脱”也要有方法	212
52	看谁最有演戏天分	214
53	让人窝里反也不错!	215
54	面子是最好的沟通桥梁	217
55	体型不是问题,计谋才是关键	219
56	掩饰是成功计谋的一部分	221
57	一加一大于二	222
58	诚实就能打动人心	225
59	说什么都没用时,就微笑置之吧!	226
60	最真诚的心就是最好的语言	227
61	让对方输在自己手上	228
62	气魄满分,胜利女神就会对你微笑	230
63	节俭反而是致命危机	231
64	随机应变,成功机率倍增	233
65	镇定是保命的护身符	234
66	过犹不及也是病	236
67	笑容也可以是一种武器	237
68	舆论可以反败为胜	239
69	三个谎言成为一个事实	240
70	好听的话要当成耳边风	242
71	利益可以让敌人变成暂时的盟友	244
72	解决问题要从“根本”下手	246



下篇 机谋七十二计

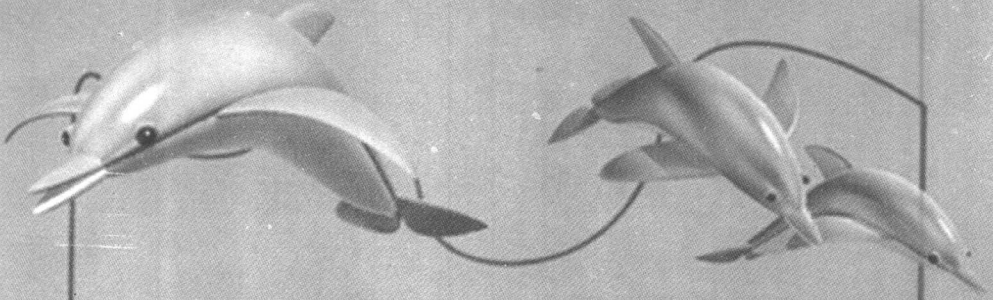
序	251
1 让自己从“被告”变“原告”的方法	253
2 佛像的头不小,是肩太大了	255
3 要害一个人就让他放肆狂妄	256
4 真相常藏在人性背后	258
5 制造不在场证明的高手	261
6 用“声音”抵还“香味”的债	263
7 《金瓶梅》原是杀人工具	265
8 装傻才能整死骗子	267
9 全国只有一个男人	269
10 受人一拜发大财	270
11 一封信决定生死成败	272
12 令狐楚放风声降米价	274
13 上官杰“一句话”免杀头	276
14 一条裙子的灵感,赚进 600 万美元	277
15 经济制裁胜过千军万马	278
16 有些人不是婊子养的	280
17 谋略不足,等于拿石头砸自己	281
18 陈子昂的超级行销策略	283
19 顺水推“石”的妙计	284
20 用胶水可以杀死老虎	286



21	“水中锯木”妙计	287
22	稳定货币市场的妙计	289
23	控制男人最有效的方法	291
24	史上最会说谎的大说谎家	293
25	请君入瓮	296
26	“无中生有”赚钱术	297
27	如何让死去的小偷自己回家?	299
28	年纪只有十岁的国际骗子	301
29	空城又一计	305
30	莫札特是莫札特,不是你	306
31	史上最狠的卧底专家——要离	307
32	以彼之道,还施彼身	310
33	娱乐业大亨的生财之道	312
34	拿破仑的无厘头脱身术	314
35	鲁宾斯坦的棉里藏针术	315
36	让美人自己割掉鼻子的方法	316
37	神机妙算的记者	318
38	偷天换日,骗死天下人	320
39	做大事者,不能妇人之仁	322
40	明知故昧	323
41	嫉妒是一种变态的恶魔	326
42	对付小人的“最佳防身术”	329
43	两颗“桃子”杀三个人	331
44	说话会转弯才能说服人	333
45	釜底抽薪	335
46	“明修栈道”掩护“暗渡陈仓”	338

47	白马与黑马	340
48	有人持刀抢劫时怎么办?	344
49	杀人不见血的挤人绝招	346
50	用人不疑才能得人心	347
51	摸清对方的心思乃胜败关键	349
52	如何体面地借钱?	350
53	贪心的人,十个有九个胆小	352
54	EQ 太低的人没有资格成功	355
55	如何让两只狗互咬?	356
56	一句“莫须有”砍下岳飞人头	358
57	以牙还牙	360
58	善用一石二鸟的高人	363
59	农妇也可以智退老虎	365
60	十个窃贼九个坏	367
61	拿破仑的制敌法	368
62	虚张声势也可以救皇帝	370
63	用电骗牛的牧场主人	372
64	孙膑马分三辈胜齐王	373
65	天才童子	374
66	赤子苏东坡	379
67	笑里藏刀	382
68	白痴也可以“糊弄”天才	384
69	利用公马性欲也能打胜仗	386
70	一颗老鼠屎也是破案线索	387
71	有智慧的女人,不唠叨也能劝醒老公	389
72	再没用的人也有用处	390



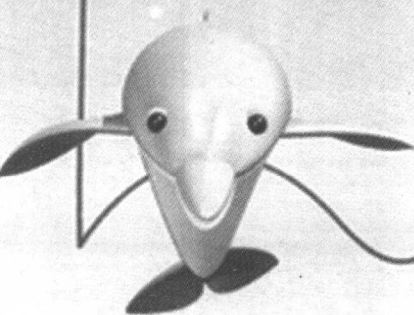


上 篇

智

謀

七十三讲





序 言

生活中无论大大小小的事都用得到计谋,小孩子做错事怕挨打,在父母面前撒娇、装可怜,用的就是“哀兵策略”;上班族为了偷得一些私人的时间,在老板面前装出一副很忙碌的样子,用的是“混水摸鱼”;商场上要获取消费者的信赖,打出知名度,就要适时的“抛砖引玉”。

俗话说的好:“一个智谋胜过十几个人的武功。”在竞争激烈的社会中,我们随时都必须面对来自于老板的要求、业绩的压力、同事的比较等,有时候,笑里藏刀、暗箭难防,一个不懂得运用“脑袋”取胜的人,实在很难在社会上生存。想象一个人若说话率直,那么他肯定得罪不少人;太过诚恳而没有心机,则可能会受他人利用;一个半瓶水却响丁当、过于吹牛的人,反而容易露出马脚,一旦被别人识破,则会像过街老鼠一样,人人喊打。

因此,做人做事,甚至当一个领导者,必须要有洞悉事态发展的远见,更要有气量和 EQ,否则,根本谈不上什么谋略,顶多是个有勇无谋的匹夫罢了。

本篇的七十二个智谋小故事,就是要告诉你,我们不需时时“耍诈”,但我们遇到问题时,就要有灵活应变的处事能力,这不是任何学问可以达到的,而是要从个人的人生经验中,慢慢地去吸取教训、学习经验,是一种面对问题和危机时的智慧,这也是一个人能否成功的关键之一。



比方说,当你遇到很强劲的对手时,你就特别要处事低调、虚怀若谷、甚至是大智若愚,故意装成简单、憨直或愚笨,让对方摸不清楚你的虚实,见机行事,如此才能有胜算。

做人做事也是如此,任何再完美的虚人伪事,只要懂得从小地方去观察,总能看出一点破绽或蛛丝马迹。

想让那些非常自负的人改变自己的想法,如果直接提出将很难达到效果。这时,就必须采取迂回委婉的方式,对他充分肯定,然后顺带提出建议,欲贬先捧,说话转个弯,许多难题的解决往往就会易如反掌。

当你搞不清楚状况时,或想要看透某人时,最好不要轻举妄动,而最好的方式就是“投石问路”,以试探的言语或制造某些事件,去了解真实状况,然后观察事件的变化与对方的反应。

因此,《智谋七十二计》是我们在面对生活上或职场中的应变之首,让我们事半功倍达到目的,同时也能广结善缘,使人际间的相处能够圆满融洽。



1

“给他所想要的”，就能拥有你想要的



中国人解决问题，讲究的是迂回且自然的方法，这相较于西方人动不动就直接提出要求或强力夺取，是截然不同的。西方的强取豪夺，不但阻力强，副作用也大；而中国人的圆融智谋，反而能让事态依自己所想的自然发展。

或许，在生活或事业上，你也有想达到的目标，或许你一直得不到自己想要的东西；这时，不妨看看古人的智谋故事，吸收古人的经验，必然可以有所启示。

例如，中国宫廷是权力斗争最严重也最精彩的人性实验室，不光是大臣和宦官要绞尽脑汁互斗，连后妃女流也要有智谋涵养，才能保全性命，甚至荣登高位。

这是因为，中国人不习惯把自己的欲望和想法直接说出来，总希望由别人或情势来主导，否则，自己说出来，不但阻力会变大，也会被别人指责是一个有贪心、有野心、有企图的小人。

到底我们要如何能不说出自己的想法，却可以得到自己想要的呢？

史书记载，汉景帝因用心朝政，励精图治，使汉朝慢慢兴盛起来。

不过，汉景帝却有一事觉得十分遗憾，那就是皇后没生