

一个出生河南的放牛娃，一个江汉石油学院的82届毕业生，怀着对梦想的追寻，凭借智慧、汗水和毅力，再加上侠肝义胆之士的鼎力相助，终于改变命运，从中国闯荡到美国，从太平洋此岸奋斗到彼岸；从阮囊羞涩变成腰缠万贯；最后大彻大悟，以“大爱”之心，修炼自己，回报社会。在精神上从物欲横流、红尘滚滚的此岸走向空灵静寂、尘埃落定的彼岸。

■从河南放牛娃到美国企业家■



走向彼岸

汪 洋 杨建立 著

作家出版社

走向彼岸



汪建洋
杨建立
著

■从河南放牛娃到美国企业家■

作家出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

走向彼岸/杨建立, 汪洋著. —北京: 作家出版社,
2003.9

ISBN 7-5063-2763-5

I. 走… II. ①杨…②汪… III. 长篇小说—中国—当代
IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2003) 第 076271 号

走向彼岸

作者: 杨建立 汪洋

责任编辑: 潘 婧

装帧设计: 零叁制造公社

出版发行: 作家出版社

社址: 北京农展馆南里 10 号 邮码: 100026

电话传真: 86-10-65930756 (出版发行部)

86-10-65004079 (总编室)

86-10-65389299 (邮购部)

E-mail: wrtpub@public.bta.net.cn

http://www.zuojiaclubanshe.com

印刷: 北京星月印刷厂

开本: 890×1240 1/32

字数: 210 千

印张: 9.5

插页: 3

印数: 001-10000

版次: 2004 年 1 月第 1 版

印次: 2004 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 7-5063-2763-5

定价: 20.00 元



作家版图书, 版权所有, 侵权必究。
作家版图书, 印装错误可随时退换。



作者杨建立



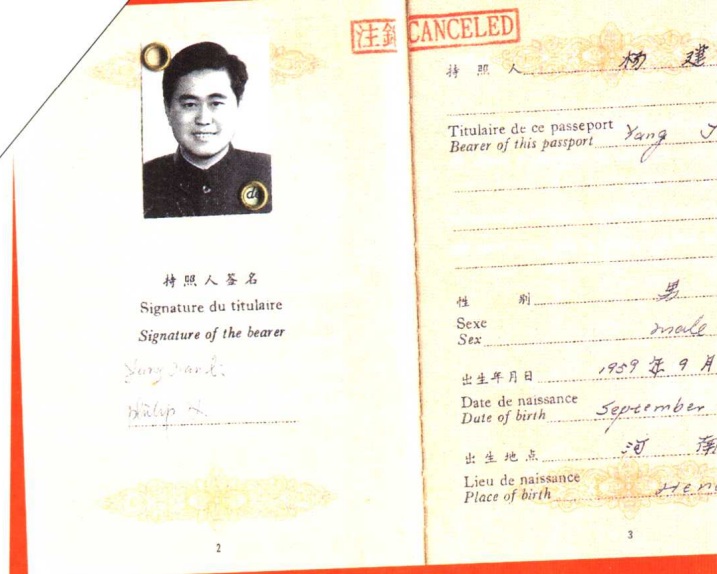
作者汪洋、杨建立合影



▶ 简朴而温馨的大学生活。
(笑容最灿烂的一个是我)



▶ 我的大学毕业照。
能找出我在哪里吗？
(最后一排右起第三)



◉ 我的第一本出国护照



◉ 破旧不堪的小杂楼，
伴我度过初到美国的艰难岁月。



◉ 母亲在美国家中



◉ 与奥斯廷手拉手，心连心。
人生得一知己足矣！



▼ 头戴硕士帽，有几分学者的味道吧？



► 新办公大楼终于建成了，站在楼前，感慨万千。



► 为公司同仁庆贺生日



► 新办公大楼落成，办公环境大大改观。



▶ 与美国第一任华人女市长李婉若女士合影。

▶ 与中国著名导演吴天明夫妇在一起。
(怀中是少女杨亦霏)

▶ 与世界华人作家协会秘书长
作家符兆祥先生合影。

▶ 与台湾著名作家、
广播人罗兰女士合影。

▶ 与台湾著名作家、
出版人隐地先生合影。



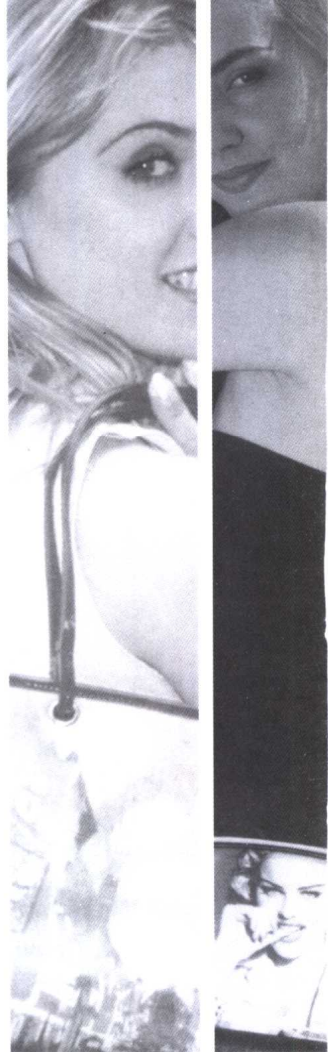
与大洛杉矶地区检察长库利先生在一起



在《成功法则》一书的新闻发布会上



与美国加州律师，本书序言作者之一周天玮先生合影



► VIETA (维雅达) 手袋已进入美国时尚主流圈



杨建立，男，美籍华人，1959年生于河南省一个贫困的小村里，1978年考取江汉石油学院（现名为长江大学），四年后取得工程学士学位，并分配到北京一家大部委工作。1990年远赴美国，打过餐馆，干过苦力，1992年以优异成绩毕业于美国加州太平洋大学，取得国际贸易（MBA）硕士学位。1994年创办美国通贸集团公司，任总裁兼CEO，2001年又创办恩伟房地产公司，任总裁。2001年出版个人专著《成功法则》，并成为世界华人写作协会会员。



2001年出版的个人专著《成功法则》

112-271/89



汪洋，女，电视台节目主持人、制片人，曾多次获优秀节目主持人奖和优秀电视节目奖，现居北京。从十六岁开始在全国各大报刊杂志发表文章，1999年获得中国文联「世纪之交基层作家作品研讨会」二等奖，1999年出版个人散文集《紫色情怀》，现为贵州省作家协会会员。

责任编辑：潘 婧

装帧设计：031金 010 63938232
www.03make.com

目录

序一	001
序二	005
序三	008
引言	012
第一章 紫色童年	014

我出生在豫北平原一个不起眼的小村子里，过去是土匪出没的三不管地带，除了贫困、愚昧、落后再无特色。

一九六四年春天，正是青黄不接之时，母亲一手牵着三弟，一手拉着我，背上背着尚在襁褓中的四弟，夹着一个空的小面袋到生产队队部去借粮……

母亲见我拿着那包珍贵的点心正在狼吞虎咽，冲上来不由分说便狠狠抽了我一耳光，我的嘴当场就歪了，点心洒了一地。

为了父母兄妹能吃上白面馒头，我放下书包，走进酒厂做了一名工人。超负荷的体力透支让我在高考的前一天病倒了，高烧四十二度，其势汹汹！娘把手放在我滚烫的额上，流着泪说：“儿呀，咱的命重要，不考了中不？”

第二章 我的大学梦	024
-----------	-----

坐在前往学校的汽车上，口袋中仅存二元二角钱，从早到晚十几个小时没吃东西了。看到车上清清楚楚地写着：“江汉石油学院”！我“蹭”一下站起身来，没想到一阵天旋地转，两眼一片黑，又一下跌回座位上……

校医端来了一只剥了壳的黑色的鸡蛋，旁边还有些黑黑的液体，我感觉稀奇极了，想到底是大城市，鸡蛋都和乡下不一样，也不知是什么鸡生的？

第三章 跃入龙门	037
----------	-----

我分配到北京的一家大部委工作，被任命为队长，带领五十几个毕业生去基层实习。为改造一个顽冥不化的“后进分子”，我与他同吃同住，彻夜聊天，不想竟埋下了一个祸根……

业务能力不断提高，社会工作也相应增加。一时间，我成为公司的“红人”，一片

奉迎和赞扬声中，自己也飘飘然，颇有些“春风得意马蹄急，一日看尽长安花”的意味。

终于到办出国手续的时候了，一个与该项目毫无关联的同事将我取而代之。我悲愤莫名，百思不得其解。

第四章 搁浅沙滩

042

我在实习时帮助的那位仁兄，把我与他的谈话偷偷录了音，摘取其中犯了官场大忌的部分作为“罪证”交给了我的领导！我就这样一下从云端摔到了地面，跌得很惨很惨！

我结识了一位美国计算机公司的驻京代表林先生，我问他公司是否需要人手，他得知是我，爽快地说：明天来上班吧。

在林先生的帮助下，我收到美国总公司发来的传真，要我赴美参加市场技术培训。

第五章 进军美利坚

047

助理副总裁邀请我共进早餐，一份最大号早餐下肚，仅仅垫了个底，好在橙汁可以追加。当我第十杯橙汁下肚，总裁助理幽默地称我“橙汁男人”。

到美国的第一天让我感觉一切都是这么美，这么好，也初步理解了为什么每天都有那么多中国人在美国领事馆通宵达旦地彻夜排队，只为得到一块美国的敲门砖——签证。

亚洲区助理副总裁将我送到纽约肯尼迪国际机场，我将从北京带的最贵的一件礼物送给他后便挥手作别。至此，所有事情都将我自己一个人独自面对了。

我怀揣不到二百美元登上了纽约到洛杉矶的班机。

第六章 闯荡美利坚

057

凌晨四点从机场出来，偌大一条马路只剩下我一个人。无处可去的我独自坐在行李箱上，突然，一辆半新旧的小轿车在我身边停下，一个中年人下车向我走来……

在吴先生帮助下，我到汽车旅馆临时打一个星期短工。汽车旅馆一到深更半夜就热闹非凡，一对对男女搂搂抱抱嘻嘻哈哈地进了房间。推着打扫卫生的车子经过走廊时，时常听见房间里传出放浪不堪的鬼哭狼嚎声。

我住进了贫民窟的一栋小杂楼里，邻居“胡吹”说给我在餐馆找到了工作，我将信将疑……

第七章 我的美国打工路

078

胡伯伯领我到了餐馆，像一个家长带着刚入学的孩子一样，忙着介绍我给所有人认识，我被留在餐馆试工。

这天收工已是深夜十一点钟，我拖着沉重的脚步往家赶，突然背后被人推了一下，面前跑出三个身强体壮端着枪拿着尖刀的墨西哥人来……

餐馆生意越来越好，我也渐渐摸索出一些经验，日益成为最受顾客和同事欢迎的服务生。

这一天，在台湾做过美术编辑的女同事开车送我回家，她将车开到一片较新的公寓楼前停下来，期待地望着我说：“到了，这是我自己的家，就我一个人住。”……

因为得罪领班，我辞工另谋高就，在另一家餐馆打工。我向餐馆的“皇上”——二哥大胆提出“改革方案”，餐馆财源广进，我的消费也成倍增长。

第八章 一石三鸟

105

一个声名显赫的政界要人邀我共同组建光明公司，学做生意，同时我报名攻读MBA硕士学位。这个秋天，我是嘴里吃着餐馆（打工），手里拿着课本（读书），眼睛盯着经济（学做生意），像一只飞速旋转的陀螺，白天黑夜地连轴转，日子过得无比紧张忙碌和充实。

学校为了扩大生源，增加知名度，破天荒地实行奖学金制度。我因为每次考试成绩都是“A”，竟成为该校开办以来享受奖学金的第一人。

光明公司以未获取任何利润而解散，我到一家小杂货店从“苦力”干起，很快便下楼梯升任销售员，领导几个越南人和墨西哥人，并到公司总部接受培训。总公司任命我到美国与墨西哥交界的边境城市开店任经理，我婉言谢绝，和台湾人刘怀水先生合伙开了一家国际进出口公司。

第九章 上一小当 交一诤友

125

整整半年，我们没有做成一笔生意，很多货品都碎掉了，只好扔掉。

到了墨西哥，查瓦带我们到海边，整个沙滩简直成了草袋的海洋。原来，我们的上帝在墨西哥……

到拉斯维加斯做展销会，人群蜂拥而至，旁边摊位的参展商看到我们这一番繁忙景象，简直吓坏了，大概疑心我们卖的不是草袋而是毒品。

刘怀水使诡计将公司据为己有，我愤而离去。几年的心血，一百多万美元的利润就这样付之东流！我从一个生意红火的公司老板重新变得一无所有。

第十章 创业乎 玩命乎

154

我和奥斯廷各自拿出自己仅有的一万美金注册成立了美国通贸集团公司。为了寻找客户，我们顶着摄氏四十五度的高温前往美墨边境上门推销。

这八天，是我生命中最艰苦、最危险也是最精彩、最刻骨铭心的八天！我们行车近五千英里，访问了九个城市，成交了十五万美金的生意。这八天，我们无数次在死亡线上挣扎，任何一个意外都足以让我和奥斯廷一脚踏进鬼门关就再也回不来了……

第十一章 美国放牛

174

一个皮毛动物批发商苦苦哀求我写一个“欠款证明”以应付大陆合伙人，我正忙得焦头烂额，便顺手签字，不料几天之后，律师的催款通知寄到了公司……

我登上洛杉矶开往上海的班机，连夜召开“遵义会议”，这样一来，工厂、进出口公司、供货公司与我们负责的市场形成一体，各负其责，各行其事，形成良性循环。

第十二章 卧薪尝胆

186

送货司机忘了给长车插上后门，一车八音盒空空如也，只见在无家可归的黑人疏散地，不分男女老幼每人手上一只八音盒……

一块浅绿色的毒品“咕噜噜”滚到我脚下，我刚想捡起看个究竟，奥斯廷连忙用眼光制止了我……

在拉斯维加斯展销会上，我们的摊位持续出现火爆场面。在这场强手如林的竞争中，我们这家实力相对弱小的新公司，使用四两拨千金的手法，打了一个时间差的短平快，冲出一片天。

我们的生意蒸蒸日上，刘怀水的生意却每况愈下。

第十三章 危机再起

206

这一个月，我们买货的钱高达五十万美金，卖出的货却仅有两千美金！面对越来越多的货物却无事可做，我整夜整夜睡不着觉，整天盯着世界地图，像一位将军一样寻找着突破口，渴望杀出一条血路。

我们在正确的时间、正确的地点，选择了正确的项目，重拳出击，旗开得胜。乘着这股东风，我们终于创立了真正属于自己的品牌VIETA（维雅达），产品定位为中高端的时尚女帽和手袋。短短数月，VIETA（维雅达）便杀进美国的时尚主流圈。

第十四章 好马也吃回头草

226

为扶持一位新移民美国的朋友，我们联袂在过去我打工的城中区开了一家店。好马吃了回头草，生意相当好，每周末我都必须去店里当“掌门人”，忙得不亦乐乎。

因为创立了自己的品牌VIETA（维雅达），并赢得众多顾客青睐，从这年开始，我们不但参加了美国最大的杂货展，还参加了鞋展和最体现公司水平的流行展。这标志着我们已从低层次的左手进右手出的“倒爷”，转行进入了有自己设计品牌的正规公司的行列，在美国的主流市场占据了一席之地。现在已有不少公司惟我们的马首是瞻，跟在我们后面亦步亦趋，“捡香烟屁股抽了”，包括我的前合伙人刘先生。

第十五章 因病得福

246

人家是因祸得福，我是因病得福，我这么一个劳碌的“苦命人”，居然也过起了悠闲日子。我把主要精力放在了做“白日梦”——思考公司的前途和发展上，建立了一套适合公司良性运作的管理模式。

利用叶先生在石油公司的工作背景，由我出资合伙收购了几家加油站，开辟了我生意的第二战场。

第十六章 最好不易 更好不难

259

为回报老客户，我带了一名销售经理去了美墨边境。这一路财源广进加之“白吃白喝”，确实是精神物质双丰收，从前走美墨边境所吃的苦，受的累都加倍得到了补偿。

随着读书数量的增多和经验阅历的丰厚，想提笔把自己的感受写下来的愿望也越加强烈。我正式着手写名为《成功法则——最好不易 更好不难》的书。

这一年，我公司因为管理良好，业绩突出，获得大洛杉矶市总商会颁发的“二〇〇〇年度公司最佳发展成就奖”。

第十七章 好事多磨

276

二〇〇〇年七月二十日，我们做出买地建房的决定，八月底完成了所有的交易文件。到了十月底，机油污染事件顺利解决后，工地进展仍十分缓慢。我抽出身来全力以赴监督工地及与相关部门协调。

为了不受总承包商蒙骗，也为了拓展业务领域，我报名参加房地产专业知识，几节课后，已成为全班学习最好的学生。

二〇〇一年八月底，我们终于按照既定时间搬迁完毕，结束了长达七年的流浪生涯。公司举行了场面浩大的落成典礼，三百多宾朋汇聚一堂……

作者按

299