

# 傲霜花

張良水  
著

中国文联出版社

张恨水 著

# 傲霜花

中国文联出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

**傲霜花 / 张恨水著. - 北京: 中国文联出版社, 2005.1**

**ISBN 7-5059-4853-9**

**I . 傲… II . 张… III . 长篇小说 - 中国 - 现代 IV . I246.5**

**中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 128224 号**

<b>书名</b>	<b>傲霜花</b>
<b>作者</b>	<b>张恨水</b>
<b>出版</b>	<b>中国文联出版社</b>
<b>发行</b>	<b>中国文联出版社 发行部 (010-65389152)</b>
<b>地址</b>	<b>北京农展馆南里 10 号(100026)</b>
<b>经销</b>	<b>全国新华书店</b>
<b>责任编辑</b>	<b>吴俊茂</b>
<b>责任印制</b>	<b>李寒江</b>
<b>印刷</b>	<b>北京瑞兴印刷有限公司</b>
<b>开本</b>	<b>880 × 1230 1/32</b>
<b>字数</b>	<b>335 千字</b>
<b>印张</b>	<b>13.5</b>
<b>插页</b>	<b>5 页</b>
<b>版次</b>	<b>2005 年 1 月第 1 版第 1 次印刷</b>
<b>书号</b>	<b>ISBN 7-5059-4853-9/I · 3807</b>
<b>定价</b>	<b>21.00 元</b>

您若想详细了解我社的出版物

欢迎登陆我们出版社的网站 <http://www.cflacp.com>

## 目 次

第一 章	化妝品展览会 .....	( 1 )
第二 章	此间乐 .....	( 10 )
第三 章	你有法子没有 .....	( 19 )
第四 章	救命要钱 .....	( 28 )
第五 章	这书卖定了 .....	( 38 )
第六 章	哪件“事大” .....	( 48 )
第七 章	“薪”与“水” .....	( 58 )
第八 章	两位老教授 .....	( 68 )
第九 章	菊残犹有傲霜枝 .....	( 77 )
第十 章	我四十不动心 .....	( 86 )
第十一章	青眼与白眼 .....	( 93 )
第十二章	读书人卖书 .....	( 101 )
第十三章	意外之遇 .....	( 109 )
第十四章	扯散车的 .....	( 117 )

第十五章	山城之一夜	(126)
第十六章	先生馔	(134)
第十七章	新闻圈外的新闻	(142)
第十八章	醉了	(150)
第十九章	一乐也	(158)
第二十章	有所不为	(167)
第廿一章	饥来驱我学陶潜	(175)
第廿二章	冷眼所见	(184)
第廿三章	不速之客	(192)
第廿四章	先生将何之	(200)
第廿五章	老处女的转变	(210)
第廿六章	打牙祭	(219)
第廿七章	物伤其类	(229)
第廿八章	鸽子笼	(239)
第廿九章	也是最后一课	(248)
第三十章	苦恼的追逐	(256)
第卅一章	碰壁	(266)
第卅二章	忍俊不禁	(275)
第卅三章	两个约会	(283)
第卅四章	生活与臭味	(291)
第卅五章	此道中人	(300)

<b>第卅六章</b>	<b>相对论</b>	(309)
<b>第卅七章</b>	<b>一座谈会</b>	(318)
<b>第卅八章</b>	<b>再试验一次</b>	(327)
<b>第卅九章</b>	<b>戏中人与戏外人</b>	(336)
<b>第四十章</b>	<b>一个对比</b>	(346)
<b>第卅一章</b>	<b>印象颇佳</b>	(355)
<b>第卅二章</b>	<b>冷和热</b>	(363)
<b>第卅三章</b>	<b>改正航线</b>	(372)
<b>第卅四章</b>	<b>见所见而来</b>	(381)
<b>第卅五章</b>	<b>隆情盛意</b>	(391)
<b>第卅六章</b>	<b>由同调到合伙</b>	(400)
<b>第卅七章</b>	<b>尽在不言中</b>	(408)
<b>第卅八章</b>	<b>各有千秋</b>	(417)

## 第一章 化妆品展览会

时钟敲过了十二点，重庆的电灯，慢慢在商店街市上，休息下去。而过着夜生活的人家，电灯却开始在灿烂地亮起来。上半城某街某条巷，抵抗过多年地轰炸，零落着剩有一半人家。在一半的人家左右，至少落过一百枚大小炸弹。在某些秃立的土墙上，在那些台阶宛然的空地上，在那些丈余直径的土炕上，在那些折了腰的老树上，处处都留下了纪念。一堵砖墙，面对了一片瓦砾场，这上面用白粉涂了一块，写着盆大的黑字四行，是个很警惕的标语。它说：“世世子孙，勿忘此血海冤仇。”

瓦砾场这边，有一所西式楼房，窗户里放出了雪亮的灯光，映在这墙上，可以将这个标语很清楚地告诉了夜行人。可是这楼上的主人，却根本未对这标语加以注意，也许是开眼就看见了这遍地的炸弹伤痕，有些被刺激得麻木了。这楼上的主人，是个中年以上的下江妇人，她拥有半个楼面，共是四间房。在重庆找房子，等于买奖券，而图得巨奖。在今日一家住有这多房子，那是个上等的享受。而况她家人也不多，共是一男三女。但这位女主人，犹是感到房子不足。譬如今夜家中有个小小的聚会，在她女儿卧室前面的屋里，招待来宾。那里是餐厅，书房，工作室，客厅，兼四者之用的。假如把这个楼面完全都租了过来，那就够分配了。她在这前面屋子里，预备招待客人的时候，她就有这样的感想。她正在整理

着一套细瓷的茶杯，将洗脸盆舀着水洗干净了，放进墙角边的玻璃橱子里去。剩下的这盆水，放在桌上，高声喊着杨嫂。

一个年轻的女用人，走来了，她穿着新阴丹布的罩衫，长长的头发，后梢卷了个云钩。她虽不带孝，在鬓上插个淡蓝绒绳的小蝴蝶。在手上，还戴了个金戒指。据许多人说，她很像街口上那个小学里的级任教员。因之她一切都模仿她，而且胜过了她。例如身上这件罩衫，那级任是八成旧的，而她是全新的。那戒指，级任是订婚的，不过一钱重，而她这只就粗大得多，有一钱五分重。她随着一般人的喊法，称女主人叫王老太。她道：“王老太，那碗口蘑烧青菜，要不要放些味精？”王老太道：“我们请的这几位客人，天天是大鱼大肉吃惯了，他们要吃一点真正的家常口味。若加了味精，又不是家常口味了。把这盆水拿出去倒了。”杨嫂笑道：“向来没有看到王老太这样烦神请客，茶杯子都要自己来洗。”王老太笑道：“你知道什么？你们吃惯了人家的，用惯了人家的，自己不拿钱买东西，丢了一样，摔了一样，无所谓。这细瓷茶杯，不用说现在值多少钱，跑遍了重庆，也买不到，我们还是由汉口带来的呢。所以我平时不拿出来用，为的是打碎了一只，就少一只。”杨嫂笑道：“那为什么今天又拿出来用哩？”王老太笑道：“你怎么这样聪明！为什么今天我们又买许多菜请客呢？快去把水倒了，将茶泡来，十点钟了，大小姐快回来了。”

杨嫂去倒水，王老太也就开着房门出来，伏在栏杆上向巷子里张望了一下。就在这时，一阵咯咯的皮鞋声，两只手电筒的亮光，在巷子里四处照耀着。她听了那群来人中，南腔北调，是有了许多不同籍贯的人在走着。她不用得考虑，知道是她的女儿王玉莲回来了。立刻叫着道：“杨嫂，去开门，小姐回来了。”

说话的时候，楼下的电灯亮着，一群人上了楼来，第一便是这王玉莲小姐了。她笑着走进房来，两手便去翻着海勃绒大衣的领襟，口里连说道：“热死了，热死了。”她长圆的脸儿，一对大眼睛，簇

拥了很长的睫毛。据捧她的人说，就她这一点，很有些像美国明星美呢。王老太是非常疼爱这个女儿，也可以说是非常敬畏这个女儿。见小姐脱了大衣，向旁边椅子上一丢，便立刻拾起来抱在怀里。笑道：“我的小姐，现在这样一件大衣要十万元法币呢。你竟是这样的乱丢！”随在王小姐后面，进来三位西装朋友，一个小胡子首先进了门，他笑道：“那要什么紧，王小姐还在乎吗？我想用不了白唱一星期的戏吧？”王老太笑着点头道：“请坐，请坐。杨嫂快泡茶来。”她吩咐着杨嫂，却有一个穿黑棉袍的人，头发梳得溜光，手上提了一个大白布包袱进来，笑道：“王老太，给您行头，让我来张罗。”他倒说的是一口好流利的北平话。王老太将大衣和包袱一齐拿到里面屋子里去，回身出来，又向三位西装朋友叫了一声请坐。因为他们正脱着大衣，一面还站着看墙上悬的画片脸谱之类呢。那个穿黑布袍子的男人，却在屋子里开始倒茶。王老太向他道：“老刘，你怎么不早些回来？你也可以帮着料理料理。”老刘道：“今天戏散得晚了大半个钟头，柴先生到后台来，又叫我一路走。”王老太向那个小胡子而又白胖的人笑道：“柴先生，一切多承你帮忙。”他笑道：“老太，你不要这样客气，我是个晚辈，你就叫我柴子进罢。玉莲就叫我子进，我也叫她玉莲。这样，我们也免得过于生疏似的。”说着大家围了屋子中间一张方桌子坐了。

杨嫂在那悬下来的雪亮电灯泡下，正向那白桌布上放着淡绿色的玻璃干果碟子。玉莲在碟子里拿了一只纸包糖果起来吃着，将手在桌上挥了挥道：“大家都饿了，我们就吃饭罢。老张老李一定赞成。”穿西装的里面一个黑胖少年笑道：“提起吃，我张品三向来不示弱的，何况王小姐家里的食品，又是格外考究的。”另一个瘦子，尖削的脸上，有几个微麻点。唯其这样，他像女人一样，终年断不了擦雪花膏。他的高鼻梁上，架着一副金丝眼镜，却是带着充分的刁滑样子。他笑道：“你张品三会吃白食，我李广四也不弱。”柴子进指了他笑道：“你不看你吃得这张嘴都瘦起来了？”王老太已是

亲自来检开桌上的茶点，笑道：“三位何必说这样话？就怕是请不到，若是肯光顾的话，天天来吃一顿便饭，都可以。”玉莲接着道：“我们家的饭，要到晚上十一点钟，为了我们一餐饭，还要把人家的肚子饿干来呢。”她说着话，也来帮同检理桌子。三位嘉宾就一齐站到桌子旁边来。

这位李广四先生闪开得远一点，站在通到里屋的房门口来，不免探头向门里张望了一下。笑着哟了一声道：“王小姐的梳妆台上，要开化妆品展览会了！”柴子进也就过去伸头看了一看，笑道：“既然是展览会，可以让我参观一下吗？”王老太笑道：“你要提到化妆品，我们这位那是非常之有兴趣的，三位可以到她屋子里去看看。她唱戏拿的几个钱包银，都让收买化妆品花光了。”柴子进巴不得一声，就一脚踏进里面屋子里来。

这屋子被裱糊得雪白，里面一张乳白漆的木架床，白色滚紫红宽边的床单上，叠着一床水红的和一床深绿的绣花被，分外地鲜艳夺目。而况一盏垂着琉璃穗子的电灯罩，照得全屋通亮。左边一架穿衣镜的衣橱门关着的。此外便是陈列化妆品的家具了。右边是一架梳妆台，整个的台面上，都是方圆大小的玻璃瓶子与料器瓶子。每一种瓶子，都是成双的，镜子照着每一种瓶子，又变成四项。这梳妆台旁边，立着个小小的玻璃橱子，隔了玻璃，可以看到里面三层格板，放满了花红叶绿的大小纸盒。盒子上构成各种美丽的图案，远看去犹如装了一橱子玩具。这窗户边，有一张半副抽屉的小书桌，但上面放的不是文具，也陈列的是化妆品。这桌上的化妆品，与梳妆台上和玻璃橱子里装的，有点两样。乃是粉盒，雪花膏盒，胭脂膏盒，香水瓶，生发水瓶，甚至小的口红管子之类，都每一个牌子一组，分了若干组，放在这桌上。为了这组瓶子盒子有大有小，有多有少，因此有列成梅花形的，有列成四等边形的，有列成三角形的，化妆品本来就是装潢美丽的，桌子上这样摆列着，更是好看。

柴子进笑道：“这样摆化妆品，我还是第一次看到，王小姐不愧是艺术家。”玉莲因这三位来宾都走进了她的屋子，她也就笑嘻嘻地跟了进来。问道：“三位觉得怎么样？”李广四拍了手道：“洋洋大观，洋洋大观！”柴子进向她望着道：“王小姐，我要问一句外行话了，这些个化妆品，你足足可用十年以上吧？到十年以后，也许这些东西已不摩登，你买了这样多干什么？”玉莲笑道：“别人问我这话，我可以原谅他不懂，你柴经理不应该说这话吧？我问你一句话，你为什么买许多洋钉子放在乡下公馆里去呢？张品三说，有一次你就在昆明运来了十桶。那些个洋钉子，恐怕你可以用五百年。”柴子进哈哈大笑道：“原来玉莲也是打算做生意，开化妆品铺子。”玉莲笑道：“开化妆品铺子虽不见得，可是囤积一些也不坏，你看我桌子正中这一套化妆品，共是八样，前年买来的时候，不过二百多块钱，现在呢？你出一万块钱，我也不卖，若把这二百多块钱放在什么银行里，可以得到这么些个利钱？”张品三笑道：“一个做小姐的人，也会讲这些生意经？”玉莲道：“你以为你们那套生意经，有什么天大的学问哩，只是社会上还有许多人不肯干罢了。若是大家都干的话，全国的人，都成了投机商人，那么，你张先生也休想穿这漂亮的西装，更休想……”说到这里微微地一笑。张品三向柴子进伸了一伸舌头。柴子进笑道：“王小姐本来就说的不错，我们有什么了不起的本领？打听行市，跑公路，赶飞机，请客开包袱，如此而已。”玉莲笑道：“子进，我常听到你们说，开包袱，这是一句什么行话？”柴子进笑道：“你在重庆市上住了这样久，难道这句话你还不知道吗？这句话，一切的人都用的着，也并不是什么投机商人的行话呀。简单地说罢，就是送黑礼。”

玉莲还正要问，王老太在隔壁屋子里叫道：“来喝酒罢，你又不做买进卖出的生意，一个当小姐的人，打听这些生意行话做什么？”老刘也挤着向前把头伸到屋子里，连点了两下，笑道：“请吧，菜都送上桌了。”玉莲听说，于是将三位来宾让到前面桌子上来坐着。

柴子进坐下，看看桌上摆的碟子，两手互相搓了几下，笑道：“办这样好的菜！”原来这桌子上，都是在馆子里极不容易吃着的菜，乃是一碟醉虾，一碟醉蟹，一碟熏鲫鱼，一碟板鸭，一碟宣腿，一碟香芹虾米拌五香豆腐干丝。李广四拿起筷子来，先夹了一只醉虾在嘴里咀嚼着，笑道：“好久没有吃到这样菜了，哪里找的？”王老太坐在旁边椅子上吸纸烟，笑道：“这是三位口福好，今天有人由成都带来的，只可惜小一点。”张品三又伸了一伸舌头，笑道：“天理良心，在重庆吃到新鲜虾子，已是叫人无话可说了，我们还敢嫌小呢。这六个下酒的碟子，就是这么样样精美，这以下的菜，我几乎不好猜了。”柴子进笑道：“你看到桌上的，又提到了人家厨房里去了。”玉莲拿了一把瓜式的小锡壶，就向各人面前的高脚玻璃杯子里斟着酒，笑道：“喝罢，反正既请了三位来了，家常小菜，总要弄两样的。”柴子进道：“这就够谢谢的了。”说着拿了酒杯子向旁坐的王老太举了一举。李广四也回转头来道：“你老人家怎么也不来吃一点？”王老太笑道：“你看我们家，统共只有母女两个人，每日倒要吃五六顿饭。我娘儿两个，很难在一处吃的。玉莲非睡到十一二点不能起床，我一个起早的人，能等着她吗？她两三点吃饭，我是不能和她一块儿吃，四五点钟，她就出去了。晚饭，又是我一个人吃。无论她在外面吃不吃晚饭，到了晚上，由戏馆里回来，我总是要和她做一点吃的。你看，还不是五六顿吗？”李广四道：“大小姐那是职业关系，不能不这样。我想她不见得愿意这样子吃吧？”说着他望了下手的王玉莲微微地笑着。她点了点头笑道：“李先生，你猜着了，请你介绍我到那家公司里去当一个女职员吧，我真是不愿吃这项戏饭。”

说到这里，老刘捧了一只大瓷盆子到桌上来，里面是火腿海参炖肥鸭。柴子进左手拿汤匙，右手拿筷子夹了一大块海参，放到面前酱油碟子里来，然后笑向她道：“我们三个人，这点面子都有，准可以介绍王小姐到公司里去当一名职员。只是有一层，那薪水实

在是有限的。要想吃喝这一类的好菜，那非得中奖不可。”张品三道：“你这还说远了，老实地讲，得来一个月的薪水，还买不到王小姐桌上的一盒上等香粉呢。”玉莲摇摇头道：“我不信，我看那些女职员，也一样地用化妆品，难道那不是拿钱买的吗？”柴子进将筷子头指了李广四道：“这个问题，他能够回答。”玉莲便笑嘻嘻地望了他道：“你说，那是什么原故？”李广四道：“我既不是女职员，我也没有太太做女职员，我怎么会知道？”张品三在他的对面，笑着做了一个鬼脸，因道：“你焉知你未来的太太，不就出在女职员里面吗？”李广四望了他笑道：“你这叫瞎说。”

这时，柴子进将筷子汤匙放下，两手扶了桌沿，做了一个很郑重的样子，向李广四道：“老李，你说玉莲这个化妆品展览会，值不值得小姐们参观？”李广四道：“当然值得参观一番。”柴子进道：“那么，你可以引了吕小姐来参观一下。”李广四笑道：“这哪里谈得上？王小姐家里也不是随便可以让人参观的。”玉莲点着头笑道：“我明白了，李先生什么时候请我们吃喜酒呢？我的化妆品展览会，自然是个笑话，可是重庆上买不到的牌子，我这里很有些，参考参考也是有趣的。有的人喜欢收邮票，有的人喜欢收纸烟盒子里的画牌子，他们都喜欢拿给人家看的。我收买化妆品，也是这一样的玩意，我为什么不愿意人家参观呢？我这样在屋子里摆着，就是为了让来参观的。今天晚上来参观的这三位来宾，绝对是外行，看不出什么兴趣，有时遇到了知己的小姐们，她们看得很感兴趣。我在一面说明来源，自己也极是高兴。可惜在这重庆市上，还没有遇到同好，要不然，倒可以比赛比赛。”张品三正要将舌头一伸，他立刻觉得这习惯不好，自己止住了，只是微微地张一下口。因道：“这个嗜好，除了名角儿王小姐，哪个玩得起？”玉莲摇摇头道：“这话不然，要有嗜好，就问什么玩得起玩不起。人家玩邮票的，花几万元买一张邮票，还平常的不得了呢。”柴子进向张李二人道：“可惜我们今天才知道玉莲有这样一个嗜好，若是早一年已知道，我们正

不断地跑仰光，那可以搜罗许多好的化妆品来送她。”玉莲笑道：“你们虽不能跑仰光了，印度飞来的东西，你们还可以得着。假如你们愿送我一些东西的话，我断定你们还可以送。”柴子进点点头道：“要说绝对不能到手，那自然是假话。但是我免不了托人又托人，容易把事忘记了。最好你写张字条给我，要买什么牌子的，我把这张条子交给朋友，让人家照样子在印度去买。”玉莲望了他道：“你这话是真的？”柴子进笑道：“我们什么时候敢拿话骗你？”玉莲笑道：“好的，你明天下午到我这里来，我给你一张单子，你不要吓倒。说是单子，也不过两三样罢了，不会要你带一吨或半吨来。”柴子进道：“我若有那个力量，能在印度飞整吨的货进口来，我不但不吓，还高兴得不得了呢。你既开单子，你就开张单子给我罢。为什么还要等明天？”玉莲道：“这有点原故，这些英文牌子的名字，我写不来，还要请一位老师。”说到这里，老刘正向桌上大碗的上着菜。王老太坐在一旁，只管张罗了大家吃菜，大家就把这话柄打断。

饭后，王老太熬了很好的一壶普洱茶请客，以助消化。虽然有这样很好的普洱茶以助消化，无奈是他们究竟吃喝得太醉饱了，反是感到有些懒洋洋的，不愿走路。各人斜了身子闷坐在外边屋子里抽烟喝茶，都没有去意。柴子进又不便白赖在这里，以致显出了无聊，因笑道：“玉莲，让我们还参观你那化妆品展览会罢。我们多看看样品，或者可以照样子和你去找。”张品三摇摇头笑道：“你这话很外行，王小姐要收罗的化妆品，以她不曾收到的为目的物。你去参观她的样品，还不是照样子再买一份，那就不足为奇了。”玉莲笑道：“这话也不尽然，有几种牌子的东西，我只收到一两样，那是很珍贵的。假使再能补充一点，那也好，你们来看。”说着她先走到那里边房门口，回转手来招了两招。大家随着她这一招手，二次又来参观这展览会。

玉莲对于这样的来宾，始终是欢迎的，便挑选了几样珍品放在桌子上，有的是香粉，有的是粉膏，有的是唇膏，有的是胭脂。指了

笑道：“假使这化妆品你们能一样给我配上一份，我也就很满意了。”柴子进听说，轮流拿起几项来看，那上面除了美丽的装潢，只有很少的一两行英文字，有的字母都拼音不上，也许是法文。便放到桌上，摇摇头道：“这倒很难去托人买，我说不上是什么牌子，又不能拿一个样品给人家去看，教人家由哪里着手呢？”玉莲笑道：“我说让我明天开张单子，你又不信。”柴子进道：“我哪里有这个经验呢，大概你请教的这位老师，也是一个老内行吧？”玉莲笑道：“你正猜在反面，人家是一位胡子半白的老教授，他不但认得英德法三国文字，问起什么事来，他也懂得。我拿着样品去，他自开得出单子来。不过我每次去，我有点不好意思。”玉莲笑着，正要把这个原因说出来，但是她眼光向这三位富商身上的西装一扫，她只有摇摇头把这话忍下去了。

## 第二章 此间乐

这三个商人所知道的事，王玉莲还知道一点，王玉莲所知道的事，他们果然是丝毫不了解。柴子进又跟着问她道：“我知道必是这些老先生们反对女人用化妆品吧？”玉莲笑道：“人家也没有那些工夫反对这不相干的事。这个原因你们就不用问了，我倒要问你们一句，是不是有熟人去加尔喀达，若是真有便人，我就去找一趟先生，让他开单子。不然，他住在郊外，我也懒得跑那远去找人。”柴子进笑道：“托人到印度去带十磅八磅东西，也许有问题，两三样化妆品，衣服袋里都可以收着的东西，辗转托人总可以办到。碰巧了，两个礼拜以内，就可以把东西带到。就算迟一点，总也不会出两个月。”玉莲笑道：“我托人带东西，还能定下个期限吗？”柴子进笑道：“若是这样说，你就把牌子开了来，交给我罢。”玉莲坐在他对面椅子上，又在脸上泛起了一点笑意，因道：“我虽不能规定一个限期，对于托带的东西，你却是非带到不可。因为我请老师去开一张单子，我下的本钱也很大。”张品三把他那张醉红的脸，摆着画了两个圈圈，笑道：“王小姐待朋友都这样客气，当然老远地到郊外去看一趟老师，少不得重重地要送一些礼物。”玉莲听说，向在座的三位嘉宾脸上看了看，觉得他们虽各穿上一套漂亮的西装，但是那脸色上只是浮滑与伧俗，西装口袋上露出来的金表链与自来水笔，只是增加了他们身上那份不相称。便微笑着摇了摇头道：“我说给你

们听，你们不会相信。人家这一类的老师，是不在乎你把礼物去送他的。你无缘无故，把重礼去送他，也许还要招怪呢。”李广四点点头道：“我们是隔行如隔山，上海那些洋行里的买办，有懂好几国语的，生活上变成了外国方法，对中国这些旧风俗，都不赞成。我们就吃亏外国话不行，前两年几个懂法国话的朋友，在安南跑来跑去，真占了不少便宜。”玉莲见他又谈到生意经上去了，正要笑出来，她立刻觉得不大合适的时候，便装着打个呵欠，把她要笑的态度遮盖过去了。做小姐的人，在男客面前打呵欠，这是不大妥当的，所以她立刻又抬起一只手来，将手背挡了嘴唇。

柴子进向张李二人各看了一看，因笑道：“我们又吃又喝，在这里打搅人家半夜，现在也该让人家休息了。”说着，便自向里面衣架上取大衣，张李二位是陪客，自更不容踌躇，大家忙乱了道谢着，就下楼去。玉莲只手扶了门帘子，站在房门口。王老太却送出来，伏在楼栏杆上向下面叫道：“柴先生，请慢走，我们也没来得及给三位叫三乘轿子。”那位柴先生忽然记起了一件事，皮鞋踏得楼板登登作响，直奔到王老太面前，低声笑道：“那金子的事，大致是妥了，只要交过十五万元，他就可让出来了。反正他比卖给银楼强得多。今天我得的消息晚，我没有来得及回去开支票，明天下午我带了支票来。这事情你家大小姐全都知道，我不过再向你老人家声明一句。”王老太笑得身子抖颤了一下，因道：“一切都要柴先生费心。”柴子进说了句明天见，自下楼去。王老太伏在楼栏干上向下叫道：“老刘送着柴先生出巷口罢，看到街上有车子就给柴先生叫一乘车子。”老刘在楼下连连地答应着，她直听到这一群人的皮鞋与说话声，都已由门口走远了，这才回转身到房里来。见玉莲懒懒地靠在椅子上坐着，手挽到肩后，枕住了后脑，醉眼朦胧地微垂了眼皮，便道：“你大概是醉了，去睡觉吧。”玉莲站起身，伸了个懒腰，笑道：“今晚上把这三个人都吃喝得很高兴，你累了一天，也去睡罢。”

王老太道：“我本想留他们打八圈牌，看到你精神不好，我就没