

陈平 编著

精明做事

参悟聪明做人哲学

掌握精明做事之道

聪明做人



中国民航出版社

人生智慧

精明

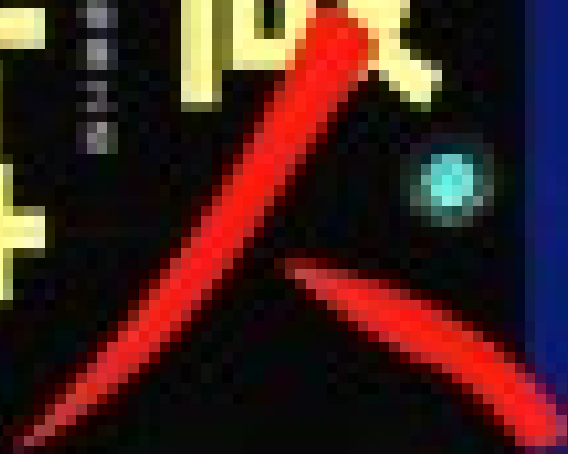
明

做事

聰明

明

做



中国文联出版社

参悟聪明做人哲学 掌握精明做事之道

聪明做人 精明做事

Do Things Wisely As a Wise Man

陈平 编著

中国民航出版社

图书在版编目(CIP)数据

聪明做人 精明做事/陈平编著. —北京:中国民航出版社, 2004.9
ISBN 7-80110-604-0

- I. 聪…
- II. 陈…
- III. 人生哲学-通俗读物
- IV. B821-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 087895 号

聪明做人 精明做事
陈 平 编著

出版 中国民航出版社
社址 北京市朝阳区光熙门北里甲 31 号楼 (100028)
发行 中国民航出版社 新华书店经销
电话 (010) 64290477
印刷 北京师范大学印刷厂
照排 中国民航出版社照排室
开本 880×1230 1/32
印张 8.375
字数 170 千字
版本 2004 年 12 月第 1 版 2004 年 12 月第 1 次印刷

书号 ISBN 7-80110-604-0/Z · 142
定价 19.80 元



你最好放聪明点！

做人难！做人人都喜欢的人更难！

做事难！做人人都欢迎的事更难！

看看你身边那些人缘广结且能轻松愉快地应对人事者，他们一定经常被夸赞为“聪明”。

“聪明”在字典上的解释是：智力发达，记忆和理解能力强。但是，这个含义丰富的词汇并不只是对高智商的形容，做人和做事赋予了它更多的内涵。

——厚黑之道。人生而自由，但是无时无刻不在枷锁之中。厚黑之道把这些枷锁都挣断了，破除一切陈规戒律，甚至挣脱道德伦理规范，成就了一种高明的智慧。

——外圆内方。古老的中国自有一套明哲保身和巧妙生存的技巧，即外圆内方。做人要方，堂堂正正，有规有矩；处事要圆，融润通达，左右逢源。方能以不变应万变，圆则以万变应不变。

——有进有退。能把握大局，成就伟业的人莫不深谙进退规则。他们知道何时退让为上策，何时进攻是时机。他们退时，则是

以守为攻,坚不可摧;他们进时,则能步步为营,稳操胜券。

——大智若愚。聪明有大聪明和小聪明之分;愚笨也有真糊涂和假糊涂之分。有的人“聪明一世,糊涂一时”,最终“一失足成千古恨”。善于耍小聪明的人,“聪明反被聪明误”,机关算尽,把自己也算进去了。还有一种人毕生都在寻求“难得糊涂”的至高境界,他们真人不露相,看似愚不可及,却充满了大智慧。

——能屈能伸。能屈能伸者,刚,不可摧毁;柔,韧劲十足。风云人物、英雄豪杰以“屈”保身处世,关键时刻,靠“伸”显山露水。

——败中求成。人人都在追求成功,真正成功的人善于败中求成。他们什么时候都保持清醒的头脑,胜不骄,败不馁。

——有失有得。有舍才有得,舍弃必然失去,懂得放弃,才能收获。高明的棋手往往主动舍弃小卒,有时甚至放弃威力无比的“车”,换取最后的胜利。有得必有失,有失必有得,不要患得患失。

——主次分明。四两拨千斤,用 20 分的力得 80 分的成果,把大多数时间和精力放在最重要的 20% 的人际关系上,协助自己成功。你不可因小失大,要把最重要的事情放在第一位。

——褒贬有道。奉承也要见好就收,拍马屁切莫拍到马腿上。即使必须批评指正,也可先赞美一番,把逆耳之言裹上糖衣。

——欲擒故纵。有意打破自己的意愿,反其道而行之,不但

能迷惑人心,还能俘获人心。

——张弛有度。“文武之道,一张一弛”,松紧有度。许多场合,先礼后兵,或在紧张之时,缓兵权宜一番。

——小中见大。“窥一斑见全豹”,从小处着眼亦能把握全局。善于从细微处察言观色,一个眼神,一个小动作,都能探知一个人内心的大世界。

.....

上述林林总总又怎么能把做人和做事的学问阐释得透彻明白呢?我所要说的实在是太多太多,不管是告诫你要老实做人,还是狡猾做人,还是本分做人,也不管是让你厚道做事,还是圆滑做事,还是成熟做事,都希望你能有一个快乐、顺畅而成功的明天!

这本《聪明做人 精明做事》权且只当抛出几块砖,至于如何做人做事,其珍贵如玉、博大精深的内涵还需要你多多领会,亲自体验和总结。

我把千言万语都浓缩在一句话里——

你最好放聪明点!



上篇:聪明做人

热忱者事竟成	3
避免和恶人交往	6
守时才能守住朋友	9
荣誉如同桂冠	11
信任而不是猜疑	13
将品格保持到底	15
诚实方能长久	17
付出时报酬在增加	19
交人先交心	21
关怀别人才会被别人关怀	23
给予高贵的同情	26
依靠自己,相信自己	28
珍惜和他人的缘分	30

32	习惯于关注细节
34	准确说出他是谁
36	把自己当老板
39	慷“自己”之慨
41	要懂得适时补救
43	坚持自己的一定之规
45	把快乐写在脸上
47	告诉他：你可以信任我
50	旧恶不可不忘
52	着装仪表是“形象代言人”
55	赞美的魔力
57	秘密不可泄露
59	礼貌谦逊的美德
61	争辩重要还是朋友重要
64	为朋友分类建档
67	平易近人易得人心
70	有话好好说
72	丰富而愉快的话题
75	追逐金钱过犹不及

不时地幽他一默	77
日日要反省	79
控制你体内的“火山”	81
用谦虚镶嵌智慧宝石	83
多个朋友路好走	85
不要掩饰自我	87
教养也是财富	90
更注重自己的健康	92
切莫沉迷于享乐	95
台上台下都自在	97
名片——人脉的线索	99
及时的“对不起”	101
自动自发地工作	103
微笑的传奇	105
信心是无价的宝石	108
有了错就要认	110
人际重质不重量	112
至察者无朋	114

下篇:精明做事

119	可以帮帮我吗
122	让眼睛“毒”一点
125	善于自我“包装”
127	主动找“亏”吃
129	向不同行业的人取经
131	给别人赐官封爵
133	保持“刺猬”的距离
135	要有成熟的判断力
137	设其身,处其地
140	爱情中的欲擒故纵
142	喜欢他的“狗”
144	求人帮忙也有道
147	一视皆“同仁”
150	幽自己一默
153	套近乎才能热乎
156	强要争辩 赢得惨重

把精力放在重要人身上	159
不要伤着别人的脸	162
把荣耀的桂冠戴在别人头上	165
“礼”多人不怪	167
把礼送到心坎上	169
爱上做“焦点”的感觉	172
背后鞠躬有奇效	174
以退为进	176
投他人之所好	178
告诉他：你是重要的	180
人话鬼话都能说	183
偶尔装点傻	185
让人需要而不是感激	187
不要揽着荣誉不放	189
顺着毛摸	191
动用全身去倾听	193
装聋作哑又何妨	196
外要圆，内要方	198
不要告诉别人你更聪明	201
表现得很诚恳	203
站在别人的角度上思考	206
把自己“炒”热	209
对小人来软的	211

213	念点马屁经
215	警惕一些圈套
217	别和同事太黏糊
219	不动声色地防人
221	隐藏你的喜怒哀乐
223	不要唧唧歪歪
225	尽量少说话
227	善用情绪攻防术
229	借用别人的智慧
231	上司不可得罪
233	别成为老板的“密友”
235	隐藏自己的光芒
237	理要直,气不要壮
239	当众拥抱你的敌人
241	好汉要吃眼前亏
243	场面话会说也要会听
245	利用别人获得信息
247	少依赖朋友,多利用敌人
249	警惕“见面熟”的人
251	察言观色是一种本领
253	让自己高深莫测
255	不要直言直语

上篇

聰明做人

Do Things Wisely
As
a Wise Man



热忱者事竟成

露西在快要毕业的时候参加了一个图书展览会。对于图书她向来怀有极大的热情，也正是这个原因，她一直都想转换专业，在出版行业找一份自己喜欢的工作。

可是因为她缺少这方面的工作经验，几次面试都没成功，“我们需要有经验的员工，你现在还不太符合我们的条件……”她得到的总是诸如此类的回答。

是的，她的确没有什么经验，只是出于一种爱好。她怀着极大的兴趣，倾听那些富有经验的书籍制作者介绍封面的工艺和选题的创意。一位年近 50 岁的出版人正在和前来订书的批发商侃侃而谈。他的脸上洋溢着激动和热情的光彩，讲述起那些书的制作过程，就像一个慈祥而伟大的母亲谈论自己骄傲的孩子。

露西在心中惊叹道：“我从来没有见过这么热忱的人，而且是一个 50 多岁的老人！”

露西无法挤到那些批发商人的前面，只好在一旁专注地踮着脚倾听。书商们陆陆续续地走了，“你好，请问你是……”突然，老人对露西说道：“我注意到了，你一直都在旁边听！”

“是的，我从来没有见过你这么热忱的人！你讲得太精彩了！”露西欣喜地说。

“看得出来你也很热忱，而且你身上有一股闯劲！”

当老人了解到露西的基本情况后，他热情地说：“我需

要的就是你这样的人！到我的公司来吧！”

“可是我没有经验！”

“有热忱一切都会有！”

露西就这样在无意中找到了一份工作，后来，她做得很好。

老人因为热忱，敛聚了一大群批发商的人心和露西的心；露西也因为热忱，得到了老人的认可，成功地找到了自己想要的工作。热忱能产生一种神奇的力量，只要你拥有它，即使你有一些不足，别人也会原谅，因为“有热忱一切都会有”。你一定要热忱，否则，再有才华也会一事无成。

热忱是发自内心的兴奋，并扩充到整个身体，从一定程度上来说，热忱控制着你的思维和情感。在构词上，热忱是由两个希腊词根“内”和“神”组成的，“热忱”就是内心深处的神。在卡耐基的办公桌上裱糊着一句话，无独有偶，麦克阿瑟将军在南太平洋指挥盟军作战的时候，这句话也同样出现在他办公室的墙上。这些文字是：没有了热忱，就会伤及灵魂。

热忱能唤起内心深处神奇的力量，让人散发出一种炽热、神性的光辉，那就是吸引人和感染人的魅力。

热忱的人会很自然地把他内心的感情表现出来，一个充满热忱的人，他的志向、兴趣、为人和性情都能从他的走姿、眼神和活力中看出来。与此同时，热忱会让人觉得和你在一起很快乐。而缺乏热忱的人，他们谈话生硬而没有趣味，做起事来拖沓而没有规划，让人看不到希望。

一旦缺乏热忱，军队将无法克敌制胜；艺术品也将失去核心和灵魂；震撼人心的音乐也不会出现；也不可能有无私