

解开方圆做人的天机 参尽圆满做事的秘诀

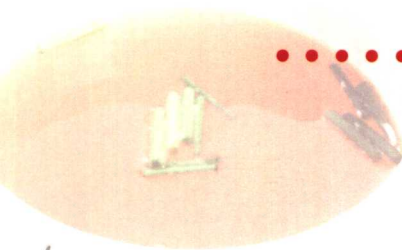


方 圆 做 人 圆 满 做 事

李 昊◎编著

FANG YUAN ZUO REN YUAN MAN ZUO SHI

- 要想圆满做事 必先学会方圆做人
- 处世于方圆之间 做事以圆满终结
- 做事很难，难在圆满；做人亦难，难在方圆
- 成功做事，如动听的音乐，只能靠做人来弹出



线装书局



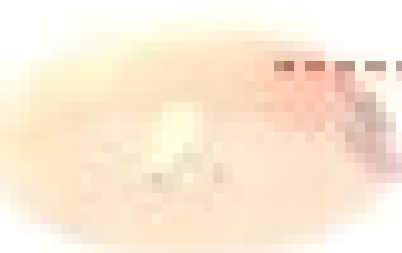
CHINA CORRESPONDENCE
UNIVERSITY OF PAINTING AND
CALLIGRAPHY

方寸之间 书画故事

◎ 陈永发

中国书画函授大学肇庆分校建校二十周年纪念册

- 书画函授大学肇庆分校建校二十周年纪念册
- 书画函授大学肇庆分校建校二十周年纪念册
- 书画函授大学肇庆分校建校二十周年纪念册
- 书画函授大学肇庆分校建校二十周年纪念册



CHINA CORRESPONDENCE
UNIVERSITY OF PAINTING AND
CALLIGRAPHY

CHINA CORRESPONDENCE
UNIVERSITY OF PAINTING AND
CALLIGRAPHY

CHINA CORRESPONDENCE
UNIVERSITY OF PAINTING AND
CALLIGRAPHY

方圓做人 圓滿做事

李昊 編著

綫裝書局

图书在版编目 (CIP) 数据

方圆做人 圆满做事/李昊编著. - 北京: 线装书局, 2004.1

ISBN 7-80106-329-5

I. 方… II. 李… III. 人间交往-通俗读物

IV. C012.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 004096 号

方圆做人 圆满做事

编 著	李 昊	
责任编辑	王长林 唐莹	
监 印	李国利	
封面设计	云龙工作室	
出版发行	线装书局	
社 址	北京朝阳区春秀路太平庄 10 号	
邮 编	100027	
电话传真	64153263	
经 销	新华书店	
印 刷	北京密云红光印刷厂	
开 本	1/32 (880mm × 1230mm)	
字 数	230 千字	印 张 11.5
版 次	2004 年 3 月第 1 版	2004 年 3 月第 1 次刷
印 数	1-5000 册	
书 号	ISBN 7-80106-329-5	
定 价	22.00 元	

序

许多人都感叹：“现在要做成一件事真难！”做事，就是每个人从早到晚忙个不停所做的事情：学生为了学业，工人为了工作，军人为了保家卫国，商人为了生意，农民为了收成……每个人在社会上能不能站得住、行得开，非常重要的一点就是会不会做事，做事的成败如何。为什么同样是一件事，有的人办起来历尽波折，有的人却能够顺风顺水？有的人做事无可挑剔，有的人则是漏洞百出？这就与为人处世的方法与原则有关，从这个意义上说，做事必须先要学会做人。

你了解如何运用方圆之道来指导你做事的法则吗？你是否懂得走向圆满做事的艺术呢？你知道，“抓住灵感，一仓‘猫房铺’”，生意人赚了二个亿；急中生智，两句幽默话，邱吉尔尴尬变风采“之类的”实话实说的范例和经典吧，那么，请看本书！

所谓“方圆之道”，就是为人处世刚柔并济的原则与方法，人应该知道如何使用方，怎样运用圆，更重要的是知道何时用方，何时用圆。有圆无方则不立，有方无圆则滞泥。

如果说，做事是一门学问的话，那么圆满做事则是一种高深的艺术了，许多人甚至用尽毕生之力也未必能勘破其中的真谛。君不见，多少人聪明反被聪明误，忙忙碌碌一生却一无所

获；多少人才华横溢，却毕生坎坷，郁郁而不得志……可见，要想达到圆满做事的艺术不是什么人都能学会领悟的。

也许，您有自己的处世哲学和做人之道，有自己的良策谋略和做事方法，但您却未必能在遇到难做的事情的时候，能够处理得圆满。这样，如果借鉴别人做事的成功经验，这也是你做事通向成功的一条南山捷径。否则，做事必然会处处碰壁，一事无成。

要学会圆满做事的艺术，必须先有积极的心态。积极的处世心态是为人做事的必不可少的基本要素，在这方面——本书借鉴了西方成功学的基本法则，从中总结出适应中国国情的成功励志的原则。

中国人做事讲究人情，成功也靠人情。在中国的社会中，一个人要想在没有别人帮助下独自做事，几乎是不可想象的。交往大于生产，语言重于劳动。因此，与别人交际的部分是本书的主体，与人交往的原则和分寸，正是这本《方圆做人，圆满做事》的关键所在。

当然，没有脱离物质生产的人际交往。人首先通过物质活动来拥有世界、理解世界、产生关系的本书的重点不在这里，但生活的重点在这里，因此特别点出，以免说人子弟。相信读者朋友能通过这本书，领悟和把握做人做事的精髓，以此掌握做事的技巧，在经济上取得财富，在事业上获得成功，在爱情上走向甜蜜、在人生中找到幸福！

编者

2003年12月

目 录

第一章 做人处方圆之间，做事心态最重要

1. 唤起积极心态，走向成功人生 (3)
2. 诚恳做人，踏实做事 (11)
3. 放大镜原理让你做事无坚不摧 (15)
4. 勇于承受失败 (24)
5. 控制情绪是圆满做事的要诀 (31)
6. 换种思维去做事 (39)
7. 面对新问题要不时“充电” (44)
8. 怀疑自我的人难把事做圆满 (48)
9. 幽默的人最有方圆的力量 (51)
10. 做大事始于你的远见 (57)
11. 天道酬勤 (62)
12. 做事之前先有一个好心情 (69)

第二章 学会处世原则，做事就成功了一半

1. 以诚待人 (75)
2. 持身以方，不为旁人的闲话动摇 (79)
3. 大巧若拙，沉默是金 (83)
4. 好人缘才能好办事 (89)
5. 学会赞美好办事 (94)
6. 以真诚感动别人 (99)
7. 学会送礼的艺术 (104)
8. 托人办事，“对症下药” (112)
9. 信任就是你的做事资本 (116)
10. 宽容——“让他三尺又何妨” (121)
11. 巧妙应对难堪言行 (126)
12. 攻心为上，让对方和你同悲同喜 (131)
13. 最大的礼貌——见面说出名字 (137)

第三章 受人欢迎的处世秘诀

1. 确定自己做人处世的角色 (145)
2. 要想方圆做人，就要走出自我封闭的圈子 (148)
3. 真诚为人，方圆涉世 (152)
4. 不要“落井下石”，要“雪中送炭” (153)

5. 友情是弹簧，要注意保持距离	(155)
6. 欲洁勿染，超物乐天	(158)
7. 交友之道，可“多”勿“滥”	(160)
8. 方圆做人要求善于与不同性格的人相处	(162)
9. 方圆做人的成功秘诀：使用赞美语	(166)
10. 多展示自己，以获得上司的赏识	(168)
11. “诚”字为先，以获得下属的尊重	(175)
12. 创造良好的交际环境	(178)
13. 培养适应各种人的能力	(182)

第四章 方圆做人的 35 条钻石法则

1. 圆通技巧：既不赞成也不反对	(193)
2. 跟熟人绝对不做生意	(197)
3. 给自己留条后路	(199)
4. 放下架子，真诚才会赢	(202)
5. 不可锋芒太露	(206)
6. 以毒攻毒，老虎头上能拍苍蝇	(208)
7. 能和不喜欢的人相处合作	(210)
8. 让聚餐战术成为沟通的桥梁	(213)
9. 谦虚的陈述问题，避免触犯别人	(215)
10. 运用弹性语言，留下进退余地	(217)
11. 失言了要及时弥补	(218)
12. 顾左右而言他	(221)
13. 必要时装糊涂	(222)

14. 逢人只说三分话 (224)
15. 调侃自己也是获得人缘的技巧 (225)
16. 事说三次不好听 (226)
17. 耻笑讥讽万不可 (229)
18. 说话不能直肠子 (232)
19. 说话时不可忽视神态举止 (235)
20. 坦率道歉可以赢得对方的心 (236)
21. 尽量避免自己的话被别人误解 (238)
22. 注意选择话题 (242)
23. 不要过分责备别人 (245)
24. 以理服人很重要 (247)
25. 烧香看菩萨, 说话看对象 (249)
26. 从对方得意的事情说起 (250)
27. 含含糊糊意义大 (252)
28. 人话“鬼话”都要说得潇洒 (257)
29. 方圆做人的真经: 少说多听常点头 (259)
30. 避讳尊重很重要 (260)
31. 话中有话透方圆 (264)
32. 诚于嘉奖, 宽于称道 (265)
33. 赞美也要拐弯抹角 (268)
34. 自我解嘲以化解尴尬 (272)
35. 把斩钉截铁的话隐藏 (275)

第五章 高人一筹的 30 条做事之道

1. 决不优柔寡断 (279)
2. 做事懂得自信的重要 (281)
3. 充分挖掘自己的潜能 (284)
4. 做事要懂得自我克制 (288)
5. 毅力是做事成功的支撑 (290)
6. 把握好做事的灵感 (292)
7. 检讨错误，尽快补救 (293)
8. 舍得丢掉没有用的东西 (294)
9. 办事勿急，稳中求胜算 (297)
10. 直不行就绕个弯 (300)
11. 深藏不露办事才威风 (304)
12. 在做事之前多进行感情投资 (308)
13. 做事时机要巧把握 (313)
14. 从点滴做起不贪快 (316)
15. 做事不惧权威 (319)
16. 做任何事情都不浮躁 (320)
17. 不随意模仿别人 (322)
18. 不要在乎眼前亏 (326)
19. 办事要有胜算：不做没把握的事 (329)
20. 认认真真，兢兢业业 (331)
21. 凡事要分轻重缓急 (332)
22. 行事往往要打破常规 (334)

- 23. 先下手为强 (335)
- 24. 稳中求胜胜在握 (337)
- 25. 找准自己的位置，在位置上得到肯定 (341)
- 26. 把恭维话当作办事的阶梯 (343)
- 27. 办大事不要过问细节 (346)
- 28. 决不轻言放弃 (349)
- 29. 别把做事的希望放在别人身上 (351)
- 30. 不想做的事，不要勉强 (356)

第一章

做人处方圆之间，做事心态最重要

1. 唤起积极心态，走向成功人生

这世界上一个奇特现实是：成功的人永远是少数，但失败和庸碌无为的人却很多，而且，成功者越活越充实、潇洒，而失败者却过着空虚、艰难的生活。你想到过没有，能否唤起心中的激情，拥有积极的心态，很大程度上决定了你的成功与否。

要成功必先懂得做人，做人应处在方圆之间。仔细地观察一下，我们就会发现做事的成功与失败的主要原因在于人的心态。

有一个很有名的关于推销的故事：两个欧洲人去非洲推销皮鞋。第一个推销员到了那里，发现所有的人都不穿鞋，立刻感到很失望，对自己要完成任务充满了怀疑：“所有人都赤脚，我的鞋肯定推销不出去。”于是他放弃了努力，沮丧地回去了。而第二个推销员看到了这个情况，立刻惊喜地叫起来：“都没穿鞋——这是个多么大的市场啊！”于是他想方设法地推销，终于成功地回到了欧洲。

就这一念之差，最终导致了两种完全不同的结果。同样面对着非洲的市场，只因为观念上的差别，心态上的不同，一个人处之以方，失之于圆，失望地回去，不战而败；另一个却以

圆对应新情况，充满信心，圆满而归。

生活中失败、平庸的人是因为心态和观念有问题，当遇到困难时，他们就会想去找捷径。“我不行，我还是退吧。”结果就会退到了失败的深渊里。而成功者遇到困难时，仍保持乐观的心情，说“我行”，“我一定行”来鼓励自己做下去，不断想办法克服困难，最终走向胜利。爱迪生发明电灯时，失败了上千次，但是他从不退缩，直到最后发明了电灯。

所以，成功学创始人拿破仑·希尔说，人是否能成功，关键在于他的心态。成功的人士总是抱着乐观的心态，即 PMA (Positive Mental Attitude)；而失败的人则用消极的心态去面对人生，即 NMA (Negative Mental Attitude)。

积极的心态支配着成功人士的人生，使他们在做人的时候，不拘泥于成规，而是积极的思考，保持乐观的情绪；而失败者则被过去的失败和忧虑所支配，他们做人保守而呆滞，失之于方圆之间；心态消极、空虚、悲观。

总是有些人喜欢说是环境决定了他们的人生和地位，他们这种根深蒂固的观念是无法改变的。可是，实际上我们的现状不是由环境造成的。我们自己才是决定和主宰自己人生的主人。纳粹德国集中营的一位幸存者维克托·富兰克尔说：“就算是到了最艰难的环境里，人也还有一种自由，就是选择自己的心态。”

拿破仑·希尔告诉我们，我们的心态决定了我们做事的成败：

- (1) 你怎样对待生活，生活就怎样对待你；
- (2) 你怎样对待别人，别人就怎样对待你；
- (3) 在刚开始工作时你的心态如何，决定了你最后能否取

得成功；

(4) 在重要的组织中，地位越高的人心态越好。

当然，积极的心态不能保证你的人生一帆风顺，事事成功，但是，它一定会改善你做事的方式，进而改善你的人生。只有当积极心态和其它 17 个成功定律结合在一起的时候，你才会顺利到达成功人生的彼岸。但是，反过来说，奉行消极心态的人则一定不会成功的。拿破仑·希尔说，从来没见过持消极心态的人能实现成功的人生的。就算碰运气偶尔成功，那也不过是昙花一现，转瞬即逝。

拿破仑·希尔说，每个人都带着一个隐形的护身符，这一面刻着积极心态，另外一面刻着消极心态，要想圆满做事，就一定要通过积极的心态，学会做人的方圆之术。

这个护身符本身具有惊人的力量，它既能给你带来财富、成功和快乐，也能把这些东西从你身边带走。带给你的是积极心态，而带走这些的则是消极心态。

那么，究竟心态是怎样影响人的做事的呢？从行为心理学上来讲，当你坚定了某种信念之后，你付诸于实际的行动，就更能助长某个信念。

比如，你心里怀着一个信念，坚信自己能很圆满地完成工作，这样在工作中，你就会很自信，而你经常这样想，并有意识地去做到最好的话，你的信心就会加强。再比如，你对一个人很有好感，你就会主动地去接近他，而进一步接近后，他的优点就让你更喜欢他。这是一种行为和情绪相互影响的例子。对你自己也是一样，你做事的方式会不断加深你心理上坚持的信念，有的时候，女人会越哭越伤心，就是这个原因。所以当一个人越懂得如何做人的时候，他就会越觉得，只要自己努力