

百姓小生活寓经济大智慧

百姓小智慧主经济大生活

中国 **经营** 报
CB-BOOK

张世贤 著

经济学演义

姚明如果上大学每年的机会成本是多少？

高考分数查询收费合理吗？

有线电视收费为什么说涨就涨 宰你没商量？

一条人命价值几何？

谁说向农民卖高价电是价格歧视？

“一夜情”有没有“负外部性”？

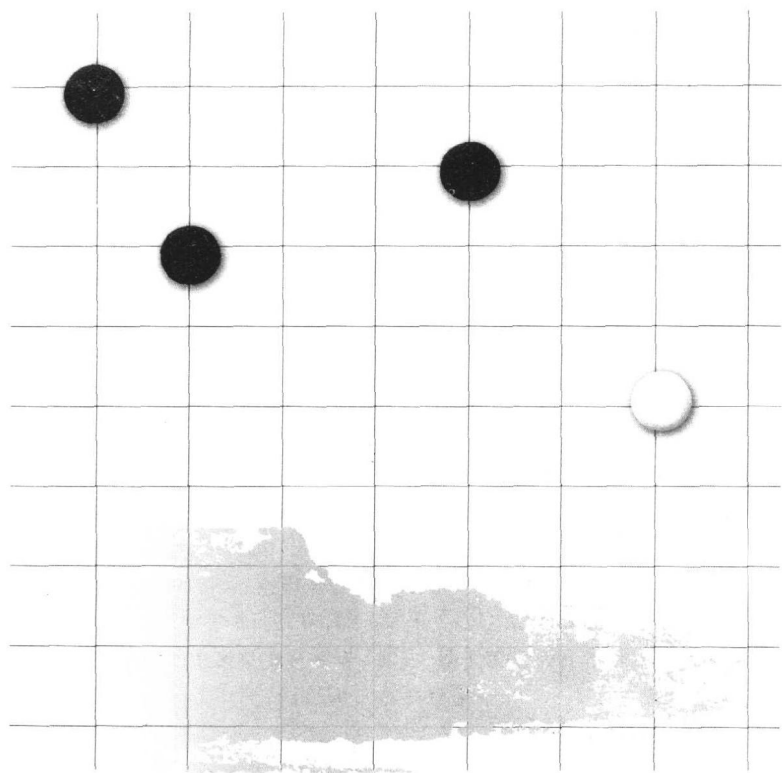
私人修桥能不能收过桥费？

华夏出版社

中国经营报
CB-BOOK

经济学演义

张世贤/著



华夏出版社

二〇〇四·北京

图书在版编目(CIP)

经济学演义/张世贤著. —北京:华夏出版社, 2004. 8

ISBN 7-5080-3573-9

I. 经… II. 张… III. 经济学—普及读物 IV. F0-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 083937 号

华夏出版社出版发行

(北京东直门外香河园北里4号 邮编:100028)

新华书店经销

北京高岭印刷有限公司印刷

880×1230 1/32 开本 8印张 200千字

2004年8月北京第1版 2004年8月北京第1次印刷

定价:20.00元

本版图书凡印刷、装订错误,可及时向我社发行部调换

建商店不断
少？王府井
学每年的机
办微软？姚
为什么要从

自序

为什么要从
办微软？姚
学每年的机
少？王府井
建商店不断



时候读《三国演义》，入迷。那时候，我不仅能叫出五虎上将的名字，还知道黄忠表字汉升，马超表字孟起。读完之后给小伙伴们讲，听得他们个个张着嘴巴，眨着眼睛，跟着我或激动，或傻笑。书中的人物、书中的情节至今还历历在目。及至长大，又半路出家学习经济学。屈指算来，从开始系统学习经济学，到后来专门从事经济研究，自己浸淫于经济理论的研磨也有20个年头了。

20年来，中国的经济体制发生的变化，完全可以用天翻地覆来概括。原有体制下的政治经济学理论，虽然揭示了经济现象的本质，却无从在现有的经济运行体制中发挥作用；而过去一直被挂起来批判的西方经济学理论，虽然比较“庸俗”，却也有实用之处。比如价格理

子丰产了，果农反遭丰收灾，有线电视收费为什么涨就涨，宰你没商量，不同的市场类型究竟有什么市场究竟是如何运行的？什么是经济人性？消费还有可能钱？什么是有效需求？高得分数查询能收费吗？电价格大战，谁是赢家？为什么汽车越降价，消费者越不敢买？货币为什么具有神秘魔法？什么是看不见建工厂？买卖成交后，谁可能吃亏了？电脑和苹果，哪个更有价格弹性？什么是消费者剩余？什么是生产比尔·盖茨为什么要从哈佛退学创办微软？姚明如果上大学每年的机会成本是多少？王府井为什么只能

论、供求理论、边际分析方法等,只要还是市场经济体制,它就会像水中的浮力一样发生作用。

这些年来,经济学在中国的社会科学领域里始终是比较耀眼的学科。先是1990年代的制度经济学,因为制度改革所形成的需求,致使制度经济学的供给一路行情看涨;后是数理经济学大行其道,数学,特别是高等数学被普遍应用,力学也被广泛借鉴到经济学领域,搞得涉及老百姓生活的经济学也高深莫测,玄妙深奥,法力无边,似乎什么都能解释,可什么也不能为老百姓说个明白。所以场面的热闹也包容了某种混沌。

我自己一直想就经济学知识的普及工作做些事情,又总是苦于找不到合适的形式表达、分析发生在我们身边的经济现象。自从成君忆先生的《水煮三国》问世以后,各种“水煮”系列的读物近期开始泛滥。我生性不喜辣,所以对“水煮”不感兴趣,但是这并不妨碍我以“戏说”的方式谈经济学。我决定以章回体的形式尝试写《经济学演义》,借助于中国人比较喜欢的三国人物传播经济学的基础理论,让曹操、刘备、诸葛亮他们再为人民群众做点贡献。试着写了几章,交给朋友和同事们传看,反响还都不错,普遍反映很有味道,说不上麻辣,倒有些酸辣,在无形中也加深了对经济学常识的理解。在大家的鼓励和怂恿之下,我一鼓作气写下了认为主要的、涉及老百姓生活的经济学常识。书中所述及的主要是微观经济学的内容,至于宏观经济学和其他应该介绍的内容,要看本书的市场反应,如果读者认可,即使再忙,我也会继续努力写下去的。毕竟需求会自动创造供给。

本来也可以找经济学界的前辈或名家做个序,这样可以借机扩大影响,甚至托庇出名。譬如在历年的高校学科评比中,人

民大学的经济学都名列经济学学科榜首。人民大学经济学院的院长杨瑞龙先生曾经参加了我的博士学位论文答辩。据他说,他是胡乃武的学生,胡乃武是钟契夫的学生,钟契夫才是宋涛的学生。我呢,就是这位 90 高寿的宋涛老先生喜欢的弟子之一。所以,我要是请杨院长做序,凭多年的交谊,他会给面子的。再如,茅于軾先生是经济学大家,我们曾经一起作为专家参加过中央电视台“实话实说”的节目,还一起作为专家参加过青岛市名牌发展战略的论证,我把我的《品牌战略》一书呈给茅先生指正,他也回赠了《谁妨碍了我们致富》给我。茅先生的《生活中的经济学》是人见人爱的经济学普及读物,我若请茅先生为本书做序,读者肯定喜欢。可是我也想,本身就是萝卜白菜的东西,没有必要像钻石名戒那样搞太多的包装。索性就素面朝天,自己吆喝吧:“大白菜便宜啦!”



为序。

张世贤

2004 年 7 月 16 日

壹

比尔·盖茨为什么要从哈佛退学创办微软？姚明如果上大学每年的机会成本是多少？王府井为什么只能建商店不能建工厂？请看——

● 3

刘玄德退学下海 宴桃园三人创业

貳

买卖成交后，谁可能吃亏了？电脑和苹果，哪个更有价格弹性？什么是消费者剩余？什么是生产者剩余？请看——

● 15

买电脑曹操讲价格 获收益刘备悟弹性

叁

彩电价格大战，谁是赢家？为什么汽车越降价，消费者越不敢买？货币为什么具有神秘魔法？请看——

● 27

关云长受困价格战 刘玄德雾中看市场

【题 3】

拾

坐飞机买了保险，就真的“保险”了吗？有了钱存银行、买债券、买股票、买基金、买房产，到底哪个更划算？什么是“逆向选择”？你听说过“道德陷阱”吗？请看——

119

张飞股票换基金 曹丕保险遇风险

拾壹

卖彩电和卖白菜哪个更赚钱？钱存银行，再贷款买车合算吗？为什么经营者要懂边际分析？在竞争中真的是“剩者为王”吗？请看——

133

刘备计算生产函数 关羽紧盯边际成本

拾貳

一具尸体的影子价格是多少？一个乡派出所所长的职位值多少钱？孩子选好学校的赞助费多少合理？一张大学文凭的收益是多少？倒票对资源优化配置是有利还是有害？请看——

145

考大学曹丕送礼 做黄牛弥衡倒票

拾叁

电为什么又涨价了？为什么火葬厂不打折？谁说向农民卖高价电是价格歧视？电网垄断能打破吗？请看——

161

曹孟德垄断电价 刘玄德另立电网

拾肆

为什么飞机票价有时会打三折甚至更低？掠夺性定价是自杀行为吗？石油价格可能只升不降吗？你听说过纳什均衡吗？请看——

175

航空业群雄并起 价格战多败俱伤

拾伍

性骚扰案让科比损失了什么？卖果奶与卖纯净水哪个更赚钱？一个品牌价值几何？做广告的钱有多少打了水漂儿？请看——

● 187

孔明强调差异化 鲁肃市场树品牌

拾陆

为什么发达国家的技术进步比我们快？街头卡拉 OK、噪音扰民能通过合约解决吗？“一夜情”有没有“负外部性”？谁应该为环境污染“埋单”？请看——

● 201

诸葛亮机器代人 司马懿汉中造纸

拾柒

期权激励是望梅止渴吗？私人能不能修桥收过桥费？灯塔一定是公共物品吗？国民教育能不能产业化？请看——

● 215

曹操改制设期权 张飞建桥利交通

拾捌

一条人命值多少钱？为什么会出现“公地悲剧”？凶猛的老虎为什么斗不过牛？“囚徒困境”说明了什么？请看——

● 229

惜环境曹氏让司马 护能源三分归一统

后 记

● 245

特别说明：故事情节纯属虚构，读者切勿对号入座

大学每年的机
别办微软？姚
为什么要从

经济学讲义

开篇词：

滚滚长江东逝水
金钱难倒英雄
是非成败转头空
市场依旧在
几时能走红
白发渔樵江渚上
惯看货币商品
一壶浊酒喜相逢
古今多少事
都付交易中

建工厂？买卖成之后，谁可能吃亏了？电脑和苹果，哪个更有价格弹性？什么是消费者剩余？什么是生产
比尔·盖茨为什么要从哈佛退学创办微软？姚明如果上大学每年的机会成本是多少？王府井为什么只能

经济学讲义
开篇词

1

王府井
每年机
微款？姚
什么要

第壹回

【试问】

比尔·盖茨为什么要从哈佛退学创办微软？

姚明如果上大学每年的机会成本是多少？

王府井为什么只能建商店不能建工厂？

请看——

第壹回

刘玄德退学下海 宴桃园三人创业

话说天下大事，分久必合，合久必分。中国的企业生态也是如此。刘表和刘备本来各自经营自己的企业，后来因为竞争不过曹操，就合在了一起；四川希望集团的刘氏四兄弟生意做大了，现在分开各自经营，都很有“希望”，可是没准儿过几年又合在一起了呢。毕竟天下经济之事，无非分工交易，互惠互利；竞争合作，盛衰轮回。由此演绎出社会经济现象：繁荣之后必有危机，危机过后出现萧条，萧条之后渐渐复苏，然后又是新一轮繁荣。周而复始，年复一年。国家社会如此，家庭个人也是同样，我们不妨看看刘备是怎样退学下海，经商办企业，一步步发展起来的。

刘备，字玄德，乃中山靖王之后，虽贵为王室之胄，无奈家道中落，幼年丧父，孤儿寡母，甚是贫寒。好在刘备天资聪颖，素有大志。在河北涿县楼桑村上小学的时候，刘备就学会编织草

第一回

刘玄德退学下海 宴桃园三人创业

电价格大战？谁是赢家？为什么汽车越降价，消费者越不敢买？货币为什么具有神秘魔法？什么是看不见的
建工厂？买卖成交后，谁可能吃亏了？电脑和苹果，哪个更有价格弹性？什么是消费者剩余？什么是生产者剩
比尔·盖茨为什么要从哈佛退学创办微软？姚明如果上大学每年的机会成本是多少？王府井为什么只能建商

席，贴补家用；到中学的时候，又开始趁寒暑两假，贩卖鞋子，不论耐克、锐步，还是双星、安踏，只要能够低价批发，就能贱买贵卖，赚些学杂费自不在话下。正是这种商品意识，使得刘备母子生活逐渐好转起来，虽谈不上殷实，倒也解决了温饱。

刘备不是那种等闲之辈，他自幼勤奋好学，在校学习成绩一直名列前茅，高中毕业参加全国统考，当年就以全县第一名的成绩考入燕京大学。这不仅在楼桑村，就是在涿县也是史无前例的。当时立马惊动了县委书记和县长，县里领导亲自到家中向刘母表示祝贺，并拿出 3 000 元资助刘备作为学费。但是都被刘备婉言谢绝了。刘备相信，靠自己的努力，完全能够把学费挣出来。燕京大学是全国知名的高等学府，曾经出过诺贝尔物理学奖获得者，能够进入这样的大学深造，也算是给自己的祖上争光了。

刘备是个非常要强的青年，在他上大学的两年间，所有的学费和日常生活用度，都是靠自己勤工俭学，打工挣钱贴补。刘备在校学习仍然勤奋，从不因为打工、做家教耽误学习，成绩在班上还始终靠前，所以每个学期的奖学金他都能够得到优等，这也使家中老母放心了许多。

可是现在的大学都不是封闭的书斋，商品经济的大潮一直冲击着大学的围墙。社会上很多人开始经商做生意，就连养尊处优的机关干部也都纷纷下海。有的倒腾钢材，有的贩卖煤炭，有的做国际贸易，有的转批条子；也有搞银行信贷指标的，也有开保险公司的，还有开证券公司的；再后来是土地批租，开发房地产；最不济也能办个旅游公司或是餐饮公司。反正只要敢于下海，仅仅利用自己的人脉资源，就没有不发的，没有不富的。大学的老师们过去都是坐在书斋里边做学问，现在也都显得斯文扫地，没人再理你。所以实现价值的路径开始变化，有出去做咨询的，有当双休日工程师的。教法律的做兼职律师，教财务的做注

册会计师或资产评估师，教税务的到公司去做纳税顾问。那些有名气的教授甚至做上了上市公司的独立董事。总之，市场经济中十八般武艺，教师们各有各的绝招儿。如果哪位现在还是骑自行车给学生上课，肯定是没有自己的咨询公司，外边也没有什么讲课的市场。

上有所好，下必甚焉。挣钱做生意，学生也有学生的门路，平时做家教，一到圣诞节或是情人节就卖贺卡和玫瑰花，考试的季节当“枪手”，给书商翻译书稿，从网上下载资料攒书。学生们也都是八仙过海，各显神通。刘备虽然也当家教、卖贺卡、翻译书稿，但是其他不正当的事情他从来不做。只不过看着别人做生意发财，他有时也愤愤不平。想想自己家境这么贫寒，老这样下去总觉得不是事儿。无论如何也得干出一番事业来。

刘备在校师从郑玄研习古代哲学，但是真正对他影响较大的还是著名经济学家卢植教授的经济学课程。卢植教授是全国知名的经济学家，尤其对西方的新古典经济学有独到的研究。那天，卢教授给刘备他们上课，上来就问：知道你们自己上大学一年的机会成本是多少的请举手！一下子问得这帮大二的学生哑口无言，没人能说出准确答案来。一阵寂静过后，卢教授开口道：咱们就从这个问题开始讲起吧！

考虑是否上大学的决策可能是你们人生面临的第一个重大选择。你们上大学的收益是使知识丰富和一生拥有更好的工作机会，因为你比没有上过大学的人拥有更多的人力资本。但是，上大学的成本是什么呢？可能你会想到你的学费、书本费、住宿费、伙食费，还有上网费、看电影、谈恋爱等各项杂费加起来的总和，但这种加总的成本并不能代表你上大学所放弃的东西。或者说这些并不是上大学的真正成本。

为什么呢？因为即使你离开了学校，你照样也需要吃饭，需

要睡觉，甚至你吃的、用的比在大学还要贵，花的比在大学还要多。因此，如果你不上大学的吃住比上大学便宜，那么高出的部分是你上大学的一部分成本；实际上往往是上大学的吃住可能比你自己的生活时所支付的吃饭、房租等费用还要低，这种节省应该是你上大学的“收益”而不是成本。

那么你上大学的真正成本是什么？最容易被忽略的其实是“时间”。当你把一年的时间用于听课、读书、写作业的时候，你就不能把这些时间用于工作和挣钱。对于你们而言，上学所放弃的工资收入才是你们受教育的最大成本。

讲到这里，卢教授举了一个极端的例子——姚明。

卢教授说：大家知道，姚明并没有上大学，他为什么不上大学呢？凭姚明的智商，考上咱们燕京大学一点没有问题。但是，他不上大学是明智的选择，因为他有到 NBA 打球的机会。姚明同休斯顿火箭队签了 3 年 2 000 万美元的工作合同，加上他做广告的收入，每年的实际收入都在 1 000 万美元之上。可以想像，如果姚明选择上大学，放弃到 NBA 打球的机会，他一年就少收入至少 1 000 万美元。这就是姚明上大学的“机会成本”。

班上一个同学接着说：“根据最新的消息，姚明的年收入已经突破 1 亿美元啦。”

卢植教授说：“那你就更不能上大学了，因为他放弃的机会成本更高了。”

一种东西的**机会成本**是为了得到这种东西所放弃的东西。当你做出任何决策（例如是否上大学）时，决策者都应该认识到，伴随每一种可能的行动而来的机会成本。现在，如果你也能像姚明一样有一项能赚很多钱的职业，我倒真要劝你退学，因为你应该深深地认识到，那样你现在上大学的机会成本是很高的。一方面这是你的机会成本，另一方面花费这么大的机会成本来获得上



● 画 01

第一回

刘玄德退学下海 宴桃园三人创业

7