

开放人生 Open 系列之 3

超越孙子兵法和三十六计的谋略绝作

李放 胡卫红 ●著

MEANS

手段

不谙手段寸步难行 不要手段事势难成

手段高超终成大器 不择手段必受其害



中国盲文出版社

开放人生Open系列之③

超越孙子兵法和三十六计的谋略绝作

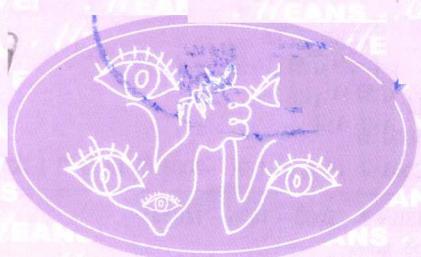
放 胡卫红 ●著

JEANS

手段

不谙手段寸步难行 不要手段事势难成

手段高超终成大器 不得手段必受其害



图书在版编目(CIP)数据

手段/李放,胡卫红著. —北京:中国盲文出版社,
2003.10

(开放人生 Open 系列)

ISBN 7-5002-1876-1

I. 手… II. ①李… ②胡… III. 人生哲学 - 通俗读物
IV. B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 053950 号

手 段

著 者:李放 胡卫红

出版发行:中国盲文出版社
社 址:北京市丰台区卢沟桥城内街 39 号
邮政编码:100072
电 话:(010)83895214 83896965

印 刷:河北永清县印刷厂

经 销:新华书店

开 本:880×1230 1/32

字 数:200 千字

印 张:11

印 数:5000 册

版 次:2003 年 10 月第 1 版 2003 年 10 月第 1 次印刷

书 号:ISBN 7-5002-1876-1/B·55

定 价:22.80 元

此书盲文版同时出版
盲文读者可免费借阅

版权所有 侵权必究
印装错误可随时退换



写在前面的三个忠告

第一个忠告：请不要厌恶“手段”二字

请注意曾经吃过亏上过当的朋友，千万不要一见“手段”二字便犯恶心，立即将本书打入另类。

按《新华字典》的定义，“手段”一词的意思是：“为达到某一目的而采用的方法或技巧”。这是一个中性的词。如果融入感情与道德色彩，它又可分为正当手段和不正当手段。

采用不正当手段也能达到某种目的，但非常危险。所谓“刻薄成家，理无久享”，假如成功只是在我们手中逗留一会，又溜之乎也，那肯定不是我们希望的结果；假如成功在溜走时，还要顺便拐带我们的名誉、幸福、自由，乃至生命，那更是我们想尽力回避的结果。因此，为读者朋友们考虑，本书只介绍正当手段。

采用正当手段获得胜利才让人服气。不久前，《北京青年报》在介绍世界首富比尔·盖茨时说：他在全世界拥有广泛的崇拜者，因为他是凭借自己的聪明才智和正当手段赢得了财富！

在现实生活中，有些手段很难分清正当还是不正当，这

完全取决于使用者本人的态度。一把菜刀能制造一起命案，但这把菜刀的过错其实很小，却被称为“凶器”。所以，拜托读者朋友千万不要将手段用于正当目的，以免影响本书声誉。

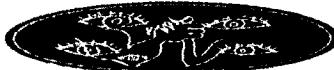
第二个忠告：请不要偏爱“手段”二字

手段只是为了某一特定目的而采用的方法，有时甚至是不得已而为之。起主要作用的还是自身实力。好比散打，假如你实力够强，能一拳让对手趴下，那么你什么手段也不必用，直接将对手摆平得了。只因实力不占绝对优势，才需要采用闪展腾挪、伸拐子、使绊子之类的手段。

一个好的手段可以使实力产生倍增效应，但不能完全取代实力。比如 2003 年美英联军攻打伊拉克，更加地还是依靠每架价值一亿多美元的轰炸机和每枚价值一万美元的精确制导炸弹，以及别的先进玩艺儿。至于拉帮结伙、金钱买路、心理攻坚之类的手段，只是为了使事情变得更容易罢了。

有时候，实力还是手段运用的先决条件。一个三岁小孩，你给他一个“飞毛腿”导弹，他也用不了。生活中的情形也是一样的道理。有些头脑过于灵活的朋友，偏爱手段而轻视个人素质的提高，其显然步入了歧途。

那些有大智慧的人也需要运用手段，但手段绝不是大智慧的全部。两者的关系如同武功和招数。本书告诉你的只是擒拿格斗、贴身肉搏的实战招数，假如你想成为一个高山仰止的大师级人物，还需勤练内功。



第三个忠告：请不要对“手段”二字没信心

手段人人都能用，不是某些人的专利。在恰当的时候和恰当的地方运用恰当的手段，确可收到事半功倍之效。一个三岁小孩的确用不了飞毛腿导弹，但他也有自己的招，比如打滚撒娇、哭哭闹闹。父母一见孩子哭叫，心先软了一半。即使旁人看到了也不可能无动于衷。这次伊拉克战争播放的宣传片中，那个哭着喊妈妈的受伤孩子，不是让美英的支持率一下子跌掉若干个百分点吗？

在实力悬殊的对抗中，弱势的一方并非败局已定，完全可以运用手段和对方展开较量。历史上以弱胜强的事例太多了，似乎不用在这里浪费笔墨。现在的问题是，你是否了解和熟悉手段，是否善于运用这些手段，介绍各种实用手段以及其最佳的用法，正是本书的重点。

几乎所有的手段都是针对人的心理弱点与盲点而言的。本书不但介绍手段本身，还将介绍各种手段产生的内在规律，以便读者朋友们融会贯通，随时创出自己的新招，为人生争胜提供秘密武器。

只有摆脱思想的贫穷
才能摆脱物质的贫穷

欢迎参加开放大脑系列培训 (北京奥博开放大脑训练中心)

人与动物的根本区别在哪里？在于人类拥有一个会思考的大脑。人的大脑犹如一座巨大的金矿，蕴藏着取之不尽，用之不竭的宝贵财富。倘若能用一把钥匙，打开这座宝藏之门，你的创造潜能就会源源不断地开发出来，从而获得人生的巨大成功。21世纪是依靠大脑来创新成功的世纪，我们在经过多年探索研究之后，开发出了一套适合中国人的思维激励与能力训练课程。凡是寄回表格者均可免费成为我们的会员，我们将与您保持长期联系，定期将我们的培训计划及相关课程介绍寄给您。我们的培训项目将以其领先性、权威性、科学性和实用性，为您找到一条通向成功之路的捷径。

近期主要课程介绍

一、思维成功学：教给你如何正确地思维，提高大脑思考能力的技巧。包括三部分：①开放性思维；②创新思维；③创造思维。

二、能力成功学：教给你提高自身生存能力的18种能力技巧。

三、手段成功学：无论做人做事均需要超常手段。悟透了人性就意味着成功。

四、孔子成功学：世界上最伟大的成功学大师孔子的高超处世智慧。做事先做人，人气旺事业才会旺。

五、生死学：生死学是人生在世人人必修的第一功课。悟透生死也就悟透了人生。

六、“二”理论：“二”理论把人的认识能力从“一”提升到“二”的高度。追求成功的过程同时也就是克服失败的过程。

七、精神成功学:精神自由与不自由是人性的本质,也是人与动物的根本区别。精神自由的人必定会实现自己的卓越人生。

培训团队主要专家

主讲人

李放先生:北京创造学会理事、著名思维激励与能力开发高层教练、全国首家思维诊所——北京奥博(Open)开放大脑训练中心创办人。

顾问

何名申教授:著名创新思维专家,中国创新思维教育的开创者之一。

李全起教授:著名创造学家,北京创造学会常务副理事长。

纪占欣先生:著名华裔科学家,“人类脑计划”参加者,加拿大麦克马斯特大学博士后,JI记忆系统发明人。

请您填写此表寄回

| | | | | | | | |
|--------|--|------|--|--------|----|----|--|
| 姓名 | | 性别 | | 年龄 | | 职业 | |
| 文化程度 | | 培训方向 | | 函授 | | 讲座 | |
| 通讯地址 | | | | | 邮编 | | |
| 电 话 | | 传真 | | E-mail | | | |
| 读者简短留言 | | | | | | | |

北京奥博(Open)开放大脑训练中心

地址:北京市宣武区教子胡同门楼巷 8 号 306、308 室

电话:(010)63518379 传真:63522711

联系人:刘军 邮编:100052 E-mail:bookli@eyou.com

竭诚为政府机构、企业和个人提供咨询策划服务。

欢迎个人与团队积极参与我们的全新系列培训。

希望志同道合的朋友参与共建我们的宏伟事业。



目 录

第1种手段 自我推销的巧手 ——生衣食无忧的真功夫 /1

你也许会发现，某个身居高位的人，才华并无过人之处；某个腰缠万贯的人，品行反而不及一般人。你也许委屈，你也许不服，但你不得不承认：也许他什么都不如你，但他自我推销的手段却比你高明许多倍。

这个世界总是感性多于理性。在市场上，质优价平的产品并不等于畅销，没有推销手段，照样积压成灾；在名利场上，才华过人并不等于出人头地，没有推销手段，英雄照样无用武之地。无论你想从事什么职业，首先必须让别人接纳你，然后才谈得上成就与收益。假如没有自我推销的这把钥匙，那么，没有哪扇豪门会自动为你敞开。

不见真佛不烧香 /2

摸清买主到底想要什么 /5

跳起来抓机会 /7

行市看好不贱卖 /11

行市不好大甩卖 /14

受人利用是因为有利用价值 /18

不惜力者有人敬 /20



塑造一个诚信的个人品牌 /22

抓住人性弱点做文章 /27

突破心理防线的创新手段 /29

目
录

第2种手段 靠山吃山的老手 ——找个贵人当跳板

/35

有人认为，干事业要凭自己的本事，打自己的天下，将“贵人相助”看成很没面子的事。这种想法勇气可嘉，却不算明智。纵观古今中外，没有哪位伟大人物没有“贵人”相助，这个“贵人”，也许是上司，也许是朋友，也许是人生导师或合作者。当你前进时，他可以为你铺路搭桥；当你困厄时，他可以为你挡风保驾。这无疑能提高你前进的速度和成功的概率。

“贵人”的作用毋庸置疑，能否找到“贵人”相助，就要看你的手段如何了。

克制自尊心的冲动 /36

不服教士挨拳头 /38

心存非分，谨守本分 /41

吃药不瞒郎中 /43

着眼于长远 /47

将他当成惟一靠山 /48

用放大镜欣赏他的优点 /51

犯上不作乱 /55

做一个问题的解决者 /58

功利心不要太明显 /61



第3种手段 收买人心的本手

——让别人不由自主地喜欢你 /63

目
录

世界是无序的，人生是一场只有规则却没有尽头的竞赛。羊有羊路，马有马路，取胜的最可靠方式不是杀开一条血路，而是他人主动为你让路。人人都想冲在前面，凭什么为你让路？除非他们喜欢你，尊重你，信任你……否则，哪怕你有贵人相助，一个人帮着，一百个人挡着，照样寸步难行。所以，你的人生是一路红灯还是一路绿灯，全靠你的交际手段。

尊重是第一位的 /64

永远不要认为别人跟自己一样聪明 /66

平时走动，急时有用 /68

今日留一线，他日好相见 /71

以诚心换诚意 /73

会说的不如会做的 /77

黄连救人无功，人参杀人无过 /80

多栽花，少栽刺 /82

过分之人必有非常之灾 /84

第4种手段 高效沟通的妙手

——诱导他人乖乖听你的 /89

你经常需要对方接受你的某种东西，或者是产品、或者是思想、或者是感情。一旦遭到拒绝，你的财路必将受阻，你的计划将难以实施，你的感情会受到挫伤。这时，消极者会带着失意悄然退却，积极



目
录

者却会运用各种手段说服对方改变主意，最终达到自己的目的。

- 操纵对方的心情 /90**
- 哪壶不开提哪壶 /93**
- 喜欢什么就给什么 /95**
- 用事实说话 /97**
- 请权威人士出面 /99**
- 大路不通走小路 /101**
- 一请不如一激 /104**
- 走三家不如坐一家 /106**
- 直截了当降三巧 /108**
- 拔钉子要用铁榔头 /110**
- 揪着耳朵猛灌迷魂汤 /112**

第5种手段 笼络下属的高手

——让部下成为真诚的追随者 /117

你的地位是否稳固，取决于下属是否衷心拥戴你。你的地位越高，对下属的依赖性越强。因为从高处一头栽下来的感觉很不妙，还不如在平地上摔一跤。

当然，也许你暂时还只是一个最基层的管理者，甚至没有下属，但是，如果你想提升人生地位，就不得不学几招统领下属的手段。

- 让下属对前途有信心 /118**
- 尊重第一，重用第二 /120**
- 相信下属能表现得合乎期望 /122**
- 不轻易怀疑下属的忠诚 /124**

- 
- 不跟下属抢镜头 /126
 - 奖赏别出心裁 /128
 - 有福同享，有难同当 /131
 - 掰理不掰过 /134
 - 打是亲，骂是爱 /137
 - 做下属的靠山 /139

第6种手段 恩威并施的强手 ——摆平身边的危险分子 /143

人在名利场上行走，难免会遇到一些对自己不利的人，或者用明枪跟你叫板，或者用暗箭跟你作对，从而威胁到你的利益、名誉、权力。即使你与世无争，只想做个好人，仍可能有人嫉妒你的清高，逮着机会就损你一把；或者借你的肩膀当一回垫脚石。这时候，你如果没有一点应付的手段，将有“享用不尽”的苦恼。

- 制定游戏规则 /144
- 显示力量和决心 /146
- 小人可用不可重用 /149
- 宽大为怀，化敌为友 /152
- 打蛇打七寸 /156
- 捧起来摔一跤 /158
- 只有不快的斧子，没有劈不开的柴 /160
- 不必反应过激 /163
- 瘦狗莫踢，病马莫骑 /165
- 离了狗屎，照样种菜 /167



目
录

第7种手段 寻求突破的新手 ——轻松搞定“不可能”的事 /171

大千世界无穷，人的智力有限，难以洞悉事物的变化并做出正确选择。因此，人们想问题做事情，需要在一定框架内进行，在有限范围内进行优化选择，这样就形成了惯性思维。它可以使我们免于在漫无边际的思考中浪费时间，同时也是人的进步和事物发展的阻碍因素。因为世界是变化的，我们经常会遇到许多思维框架之外的新问题，并把它们看成“不可能”解决的事。这时候，只有运用创新思维，采用创新手段，才能突破常规思维模式，将不可能变成可能，使我们在常人中脱颖而出。

寻找两点之间的最短距离 /172

世上没有打不开的门 /175

找出不同事物的联结点 /177

充分利用现有资源 /179

采用过去的经验 /181

学会打破常规 /184

利用人的最本质心理特征 /186

借用他人脑力 /189

乱拳打死老师傅 /192



第8种手段 引鱼上钩的鬼手

——以小利换取最大回报 /195

目
录

钓鱼要有饵，求利要下本，这道理谁都懂。但是，下什么饵鱼爱上钩？下什么本十分有利？这其中却另有学问，尤其是跟人打交道，你的手段不高明，你的意图太明显，别人就会绕着走。这世界谁也不比谁傻，你从别人手中抢走一块钱，他不用数也知道自己蒙受了损失。你能让对方高高兴兴地将你想要的奉送给你，而且事后不悔，这才是真本领。

- 诱发好利心 /196
- 激发好奇心 /199
- 催发恐惧心 /202
- 满足虚荣心 /204
- 对他人表示特别关注 /207
- 变相宣传 /210
- 弃一子，杀一片 /214
- 维持一贯的信用 /217
- 与人方便，自己方便 /220

第9种手段 挫败对手的辣手

——扫平阻碍成功的最大障碍 /225

无论你想做成任何事，都难免遇到需要克服的人为障碍。恋爱有情敌，生意场上有对手。如果你无法与他们共享成果，就只有战而胜之。然而，对手战胜你的欲望也必然与你同样强烈，最后谁胜谁败，



就要看谁的手段更高明了。

- 攻击对手的弱点 /226**
- 攥紧拳头喊怕怕 /229**
- 坐在门前看狗斗 /233**
- 分化瓦解敌对力量 /235**
- 事成于密 /239**
- 变在前面 /242**
- 若要人前显贵，必得人后受罪 /245**
- 与对手共生共荣 /249**

■ 第 10 种手段 风险中求胜的奇手

——咬紧牙关猛赌一把 /253

世间美好的事物，从来不是为胆小鬼准备的。在生活中，因为怕拒绝而放弃一场恋爱，因为怕露怯而放弃一次应聘，因为怕失败而放弃一次机会的事太多了。你很难想象这样的人能有什么收获。楚霸王力能举鼎，如果没有破釜沉舟的勇气，难成大器；诸葛亮智慧过人，如果没有摆空城计的胆识，难享大名。你想获得梦寐以求的东西，就必须冒险才行。当然，冒险也绝不是闭着眼睛撞大运，更不是拼上小命胡作非为。只有运用正当手段，才能带来真正的收益。

- 怕什么就做什么 /254**
- 自己给自己鼓劲 /256**
- 风险与利益并存 /258**
- 慎重权衡利弊得失 /261**
- 不怕做不到，就怕想不到 /264**
- 最危险的地方也是最安全的地方 /268**



- 敢向强手叫板 /271
必须有获得成功的勇气 /275

目
录

第 11 种手段 逆风转舵的快手 ——创造性地扭转逆境 /279

事物都有利与弊的两重性，人的智慧则体现在，充分利用有利的一面，回避不利的一面。这当然不是轻而易举的事，不过，如果你懂得运用随机应变、化弊为利的手段，事情也许会变得很简单。

- 引导别人从好的方面想 /280
君子欺以其方 /284
名正言顺做事 /288
伤肉不伤皮 /291
收住拳头不接招 /295
风水不利及时转向 /298
从危机中看到利益 /301
机不可失，失不再来 /305

第 12 种手段 脱衣救命的苦手 ——在危机降临前逃离危险 /309

人在名利场上走动，风险会不期而至。这时候，咬紧牙关硬挺，不是办法；掉转头逃之夭夭，也不解决问题。明智的人会运用避险手段，将危险化于无形。即使危机终于不可避免地发生，也能使损失降