

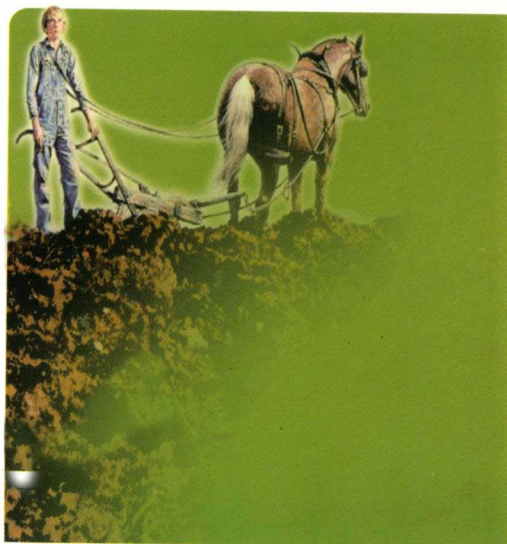
世界成功励志
故事金典

行动

的实战

XINGDONG
DE SHIZHAN

邢春如◎主编



成功 不在我们追求的终点，
也不在寒不可及的高处，
它就在你追求的过程之中……

辽海出版社

世界成功励志故事金典·七

行动的实战

邢春如 主编

辽海出版社

目 录

第一章 行动的目标

规划成功的蓝图	2
专注于自己的目标	8
明确自己的人生目标	14
修正迷失的人生航向	16
死亡因拖延而来	21
果断是优秀的品质	24
当断则断，没有后患	27
今日事，今日毕	29
行动重于心动	31
力戒做事拖拉	33
拖延者与成功无缘	37
迟缓留下终生遗憾	40
犹豫是人生的大忌	42

第二章 行动的拼搏

成功青睐有准备的人	46
行动才有结果	49
观望永远钓不上“鱼”	57
把握生命中的每一分钟	64
行动是达到目标的唯一手段	66
机会时刻都在你身边	73

以小搏大的绝技	81
赚钱是成功者应有的素质	84

第三章 行动的潜力

激活自己的潜力	94
走出环境的牵绊	96
调整不良情绪	97
完善经验的不足	101
疏忽将铸成大错	107
实现自我完善	109
突破思维常规	114
凡事预则立	115
固执己见者难上进	117

第四章 行动的执行

做自己的主人	126
关注大局	128
工作要消除忧虑	130
整齐划一的团队精神	133
团结就是力量	135
敬业是职业准则	137
对公司具有高度的认同感	138

第一章

行动的目标

规划成功的蓝图

拿破仑·希尔认为，积极的心态亦即 PMA 只是构筑你成功大厦的基石。一旦打下了基础，你就可以在上面修房盖屋了，而目标则是修造你成功大厦的砖瓦。

目标不但是你追求的最终结果；并且它在你整个人生旅途中都起着非常重要的作用。

目标不仅是你成功之路的里程碑，并且它所起的作用是十分积极的。

你给自己定下目标之后，目标就在两个方面起作用：

其一，它是奋斗的依据；其二，它也是你不断进取的动力。

目标给了你一个看得着的射击靶。随着你努力把这些目标变成现实，你就会有成就感。

对多数人来说，制定和实现目标就像一场比赛。随着时间推移，你实现了一个又一个目标，这时你的思考方式和工作方式就会逐渐进步。

当然，有一点很重要，你的目标必须是具体的、能够实现的。假若你的目标不具体，你就没法衡量你的计划是不是实现了，这样就会打击你不断创造进取的积极性。

那么，原因何在呢？

由于目标是你动力的源泉，一旦你无法知道自己向目标前进了多少，你就会泄气，并最终半途而废了。

为说明这个道理，拿破仑·希尔讲了一个真实的故事。

费罗伦丝·查德威克，34 岁，她是第一位游过英吉利海峡的妇女。

1952 年 7 月 4 日清晨，加利福尼亚海岸笼罩在浓雾中。在海岸以西 21 英里的卡塔林纳岛边，费罗伦丝·查德威克涉水下到太平洋中，并开始向加州海岸游过去。假如成功了，她就是第一

个游过这个海峡的妇女。

海水冻得她身体发麻。雾很大，甚至连护送她的船都看不到。时间一个小时一个小时地过去，数以万计的人在电视前等待着。有几次，鲨鱼靠近了她，被人开枪吓跑。她仍然在游。

在以往这类渡海游泳中，她的最大问题不是疲劳，而是刺骨的海水。

15 个小时过去了，她不但累，而且冻得发麻。她知道自己不能再游了，就叫人拉她上船。

她的母亲和教练在另一条船上。他们都告诉她海岸很近了，叫她不要放弃。然而她朝加州海岸望去，她发现，除了浓雾外什么也看不到。

过了一会儿，在她的坚持下，人们把她拉上了船。

到了船上，她渐渐觉得暖和多了。这时，她才发现，人们拉她上船的地点，离加州海岸只有半英里。

瞬间，她感到了失败的打击。

后来，她懊悔地对记者说：“说实话，我不是为自己找借口，假若当时我看见陆地，或许我能坚持下来。”

其实，令她半途而废的既不是疲劳，也不是寒冷，而是由于她在浓雾中看不到目标。查德威克小姐一生中就只有这一次没有坚持到底。

两个月后，她最后成功地游过了同一个海峡。她不仅是第一位游过卡塔林纳海峡的女性，而且比男子的纪录还快了大约两个小时。

你也许已经发现，查德威克尽管是个游泳好手，但也需要明确目标，才能鼓足勇气完成她力所能及的任务。

当你制定自己的成功目标时，别低估了制定可测目标的关键性。拿破仑·希尔讲的故事就是要让你明白：一个人一旦看不到自己的进步和目标，他会有什么样的结果。

正因为这样，拿破仑·希尔认为，明确的目标会对你成功的取得产生无法估量的价值，主要表现在：

第一，目标能够使你看清自己的使命

每天，也许你都能遇到对自己的人生和周围世界不满的人。

但是，或许你还不知道，在这些对自己处境不满的人中，有98%的人却对自己心目中的世界没有一幅清晰的图画。

他们没有改进生活的目标，没有用一个人生目的去鞭策自己。最后，他们就只能继续生活在一个他们不满意的世界上。

一次，一位医生曾向拿破仑·希尔讲到了退休问题。

这位医生对百岁以上的老人的共同特点做过大量研究。

在一次讲演中，这位医生叫听众思考一下长寿者的共同特点。大部分听众认为这位医生会列举食物、运动、节制烟酒以及其他能影响健康的東西。

但是，令听众惊讶的是，医生告诉他们，这些寿星在饮食和运动方面没有什么共同特点，他们的共同特点是对待未来的态度——他们都有人生目标。

拟定人生目标未必能使你活到100岁，但它却一定能增加你成功的机会。

人生假如没有目的，他将会事事无成。

一位著名的企业总裁比尼曾说：“一个心中有目标的普通职员，会成为创造历史的人；一个心中没有目标的人，只能是个平庸的职员。”

第二，目标能让你安排事情的轻重缓急

制定目标的一个最大的益处是有助于你安排日常工作的轻重缓急。

没有目的，你就很容易陷进跟理想或是目标无关的日常琐碎事务当中。

一个不记得最关键事情的人，会成为琐事的奴隶。

有人曾经说过：智慧就是懂得该忽略什么东西的艺术。

相信你能明白这个道理。

第三，目标引导你发挥潜能

一家传媒曾经报道，有300条鲸鱼在追捕沙丁鱼时，不知不觉被困在了一个海湾里。

是这些小鱼把海上巨人带向了死亡。鲸鱼由于追逐小利而暴

死，为了微不足道的目标而空耗了自己的巨大能量。

没有目的的人，正如上面报道的那些鲸鱼，他们有巨大的力量与潜能，然而他们把精力放在小事情上，而小事情让他们忘记了自己本应做什么。

当然，要发挥潜力，你必须全神贯注于自己的优势并且会有高回报的方面。

目的能助你集中精力。

不但这样，当你不断地在自己有优势的方面努力时，这些优势就会进一步得到发展。

拿破仑·希尔让我们明白，在达到目标时，你自己已成为什么样的人比你得到什么东西重要得多。

第四，目标使你有能力把握现在只有成功人士才能把握现在。

人是在现实中通过努力来实现自己的目标的。希拉尔·尼洛克曾说：“当你做着将来的梦或者为过去而懊悔时，你仅仅拥有的现在却从你手中一溜而过了。”

尽管目标是朝着将来的，是有待将来实现的，但目标却让你能把握住现在。

实际上，大的任务是由一连串小任务和小的步骤组成的，实现任何理想，都要制定并且达到一连串的目标。每个重大目标的实现都是一连串小目标小步骤实现的结果。

因此，假如你集中精力于此时此刻手边的工作上，心中明白你现在的种种努力都是为实现将来的目标铺路，那么你就能走向成功。

第五，目标有助于你评估事业的进展情况

如果你仔细观察，你会发现，那些不成功的人往往都有个共同的毛病，他们很少评估自己在事业方面取得的进展。他们大部分人要么就是压根儿不明白自我评估的关键性，要么就是根本无法评估在事业方面取得的进步。

第六，目标为你提供了一种自我评估的重要手段

假若你的目标是具体的、清晰的，你就能根据自己与最终目

标的距离来评估目前取得的进步。

有位自认为是发明家的人为他的最新发明制作了漂亮的模型，这个模型有无数的飞轮、齿轮、滑轮和电灯，一按电钮就动起来，而且灯会亮。

有人问：“这个机器是干什么的？”

发明家回答说：“它不干什么，但是，这机器的运转不是挺优美的吗？”

这听起来难道不滑稽可笑吗？

有了目的，我们就不会像那个发明家一样了。

第七，目标使你未雨绸缪

对于那些成功的人士来说，他们往往是提前决断，而不是事后补救。

他们提前计划，而不是等待别人的指示。

他们不容许别人操纵他们的工作进程。

不事前谋划的人是不会有进展的。

或许你早就听说过诺亚方舟的故事，诺亚并没有等到下雨了才开始造他的方舟吧。

目标有助于你事前谋划，目标迫使你把要完成的任务分解成有限的可行的步骤。

要想制作一幅通向成功的交通图，你就必须先有目标才行。

著名政治家富兰克林曾说过：“我总认为，即便一个能力很一般的人，如果有个好计划，他是会有大作为的。”

第八，目标使你把工作重点从工作本身转到工作成果上

那些失败的人总是混淆了工作本身与工作成就。他们以为大量的工作，尤其是艰辛的工作，就一定会带来成功。

然而任何活动本身并不能保证成功，且不一定是有用的。要一项活动有意义，就一定要使它朝向一个明确的目标。

也就是说，成功的尺度不是你做了多少工作，而是你获得了多少成果。

法国博物学家让·亨利·法布尔所做的一项研究结果最能说明这一问题了。

法布尔研究的是巡游毛虫。

巡游毛虫在树上排成长长的队伍前进，由一条虫带头，其余跟着。

法布尔把一组毛虫放在一个大花盆的边上，让它们首尾相接，排成一个圆形。这些毛虫开始前进了，正如一个长长的游行队伍，没有头，也没有尾。法布尔在毛虫队伍旁边摆了一些食物，然而这些毛虫要想吃到食物就必须解散队伍，不再一条接一条前进。法布尔预测，毛虫很快会厌倦这种毫无用处的爬行，而转向食物。

但是毛虫没有这样做。由于纯粹的本能，毛虫沿着花盆边一直以同样的速度走了7天7夜。

很清楚，它们一直会走到饿死为止的。

毛虫遵守着它们的本能、习惯、传统、先例、过去的经验、惯例，或者随便你叫它什么好了。

它们干活很卖力，但没取得任何成果。

许多失败的人就跟这些巡游毛虫一样，他们自认为忙碌就是成就，干活本身就是成功。可实际上，他们却毫无成果。

目标恰好能帮你避免这种情况的发生。

一旦你制定了目标，又定期检查工作进展，你自然就把重点从工作本身转移到工作成果上了。仅仅用工作来填满每一天，这对你来说根本不意味着成功。

取得足够的成果来实现你的目的，这才是评估你的成绩大小的正确方法。

随着一个又一个目标的实现，你就会渐渐明白实现目标需要花多大的力气。不但这样，你常常还能悟出怎样用较少时间来扶得较多的价值，这会反过来引导你制定更宏伟的目标，实现更伟大的理想。随着你工作效率的不断提高，你對自己。对别人也就会有更加准确的看法了。

你说不是吗？

专注于自己的目标

在你的日常生活和工作中，你会看见，许多人好像是不分昼夜地埋头苦干。然而，当你问他们这样是为了什么的时候，他们大多会摇头作答，甚至无言以对。所以，实际上，他们尽管在干，却对自己的明天与未来一无所知。

他们没有目的与目标。

也许，即使他们能突然醒悟，可是这时似乎已经和他们当初确定的目标失之交臂了。

你是不是有一个目标或目的呢？

你一定要有一个目标，不然你就会难以达到你的理想，正如同要你从一个从未到过的地方回来一样。

只有你制定了准确、固定、清晰的目标，不然你就不会察觉到自己的最大的潜能。

你永远只会是“徘徊的普通人”中的一个，哪怕你可能成为“有意义的特殊人物”。

一个没有目标的人正如一般没有舵的船永远漂泊不定，只会到达失望、灰心和丧气的海滩。

美国财务顾问协会的前任总裁刘易斯·沃克曾经接受过有关稳健投资计划的采访。

其间，记者问道：“到底是什么原因使人走向失败呢？”

沃克不假思索地回答：“模糊不清的目标。”记者请沃克进一步解释什么是“模糊不清”。

沃克说：“我在几分钟前就问你，你的目的是什么？你说希望有一天能拥有一栋山上的小屋，这就是一个模糊不清的目标。问题就在‘有一天’不够具体，因为不够明确，成功的几率也就不大。”

沃克紧接着又说：“假若你真的希望在山上买一间小屋，你

就一定要先找出那座山，计算你想要的小屋的现值，然后思考通货膨胀，算出5年后这栋房子值多少钱。接着你应该确定，为了达到这个目标每个月要攒多少钱。如果你真的这么做了，你也许在不久的将来就会实现你的目标。但如果你只是说说，梦想就永远不会实现。”

在这里，沃克让你明白，梦想是愉快的，但没有配合以实际行动，则只是妄想而已。

为强调这一点，我们再为你讲一个有趣的故事，相信你能从这个故事中悟到什么。

有一位妻子叫他的丈夫到商店买火腿。丈夫买完后，妻子就问他为什么不叫肉贩把火腿末端切下来。

听了妻子的话，丈夫不解地问为什么要把末端切下来。

妻子则回答说她母亲就是这么做的。

这时妻子的母亲正好来访，他们就问她为什么总是切下火腿的末端。

没想到妻子的母亲回答说是由于她母亲也是这样做的。

因此，为得到最终的答案，他们便决定去问妻子的外祖母，以解决这个困扰三代的“火腿末端之谜”。

最后，外祖母的答案竟是：她切下末端的原因是由于当时的烧烤炉太小，无法烤出整只火腿罢了。

现在你能够明白，即使是为了一个火腿的末端，这位外祖母也是有她的行动的理由的。

那么，你做事都有你行动的理由吗？在你的一生中，你有过具体的目标吗？

你的目标是什么样的，是具体的还是空泛的，是长期的还是短期的？拿破仑·希尔是这样告诉你的：

你的目标必须是长期的

没有长期的目标，你也许就会被短期的种种挫折所击倒。

理由非常简单，没人能比你更关心你的成功。

或许，你会发现，在你的日常生活和工作中，有人在试图为

你的进步与成功设置各种障碍。

但事实上，阻碍你进步与成功的最大敌人不是别人，正是自己。

别的人也许可以让你暂时停止你事业上的进步，而你自己却是唯一能使你永远坚持下去的人。

假若你没有长期的目标，暂时的阻碍就会成为你永远的挫折。家庭问题、疾病、车祸及其他你无法控制的各种情况，都可能成为你成功与事业的重大障碍。然而，只要你有长期的目标，它们都只可能是暂时的。

当然，在有关拿破仑·希尔成功学随后的讲解中，你逐渐就会知道该如何去面对消极与积极的因素，并对这种消极与积极的因素作出正确的反应。

你会明白：一次挫折，不管它是否严重，它既可以是你进步的起点，也可以是你成功的绊脚石。

你设定了长期的目标后，起初不要试图去克服所有的阻碍。一旦所有困难一开始就被除得一干二净，便没有人愿意尝试有意义的事情了。

例如，你早上离家之前，打电话到交通岗询问所有的路口交通灯是不是都变绿了，交警也许会让你不通人性。你应该知道，你是一个一个地通过红绿灯，你不但能走到你目力所及的地方，而且当你到达那里时，你经常能见到更远的地方。

查理·库冷曾说：“成为伟大的机会并不像急流般的尼亚加拉瀑布那样倾泻而下，而是缓缓的一点一滴。”

伟大与接近伟大的差别就是是不是领悟到一旦你期望伟大，你就必须每天朝着你的长期目标踏踏实实地工作。

举重选手都知道，一旦他想实现伟大的目标，他就必须每天去锻炼肌肉。

每一对想培育出有教养的可爱孩子的父母，他们都明白孩子的人格与信仰的形成是每天不断培养的结果。

每天的目标是人格最好的显示器，它包括奉献、锻炼与决心。

你的目标必须是特定的

目标很关键，几乎每一个人都知道，但是，一般人在人生的道路上，却只是朝着阻力最小的方向前进，这便是“徘徊的大部分普通人”和“有意义的特殊人”之间的天壤之别。

你必须成为一位“有意义的特殊人物”，而不是一位“徘徊的大多数普通人”。

你可以做一个试验，在夏天最炎热的某一天，从商店里买一个最大的放大镜和一些报纸，把放大镜拿出放在报纸上，中间隔一小段距离。很快你就会发现，假若放大镜是移动的话，你永远也无法点燃报纸。然而，放大镜不动，你把焦点对准报纸，很快你就能利用太阳的威力，把报纸点燃。

不管你具备多大能力、才华或本事，一旦你无法支配它，并将它聚集在特定的目标上，并且一直保持在那里，那么你是永远没法取得成功的。

你或许知道，一个猎人，当他面对树上的一群鸟时如果说他能打下几只鸟的话，那么他肯定不是向这群鸟射击，几只鸟的收获一定是猎人瞄准特定目标的结果。

从这位猎人的身上，你一定能看出特定具体目标的意义。

你的目标一定要远大

目标远大能带来创造性的火花，使人有可能取得成就。

就像约翰·贾伊·查普曼所说：“世人向来最敬仰的是目标远大的人，其他人无法与他们相比……贝多芬的交响乐、亚当·斯密的《原富》，以及人们赞同的所有人类精神产品……你热爱他们，因为你说，这些东西不是作出来的，而是被他们的真知灼见发现的。”

那些成功的人士都是这样取得成功的。

对于那些奥运金牌的获得者来说，他们的成功并不光依赖他们的运动技术，而且还依靠其远大目标的推动力。

商界领袖也一样。

政界精英亦然。

远大的目标就是推动人们不断前进的梦想。随着梦想成为现实，你会领悟成功的要义是什么。

没有远大的目标，人生就没有瞄准和射击的对象。就没有在加崇高的使命能给你带来希望。

还是道格拉斯·勒顿说得好：“你决定人生追求目标之后，你就作出了人生最关键的选择。要能如愿，首先要明确你的愿望。”

有了理想，你就弄清了自己最想取得的成就是什么。

有了目标，你就会有一股无论顺境还是逆境都勇往直前的冲劲，你的目标使你能获得超越你自己能力的东西。

你必须要有远大的目标。当你有了远大的目标时，你才会有伟大的成就。

你必须实践自己的目标

那么，有了长期、特定而又远大的目标，你又该怎样来实践自己的目标呢？

耐心地读下去，因为拿破仑·希尔是这样告诉你的：

首先留出一天的时间，用于思考、构筑和祈求你的理想。

要避开一切干扰，不要让人打断你的思路。

你也可以考虑到乡下去，或到旅馆开一个房间，或到其他你可以愉快独处的地方。

当你要这样安排的时候，最好随身带上纸、笔、日历及对你有帮助的书籍。假若你是基督徒，你还要记住带上一本《圣经》。假若你信奉其他别的什么宗教，你就带上相应的经典。

当你一个人最终坐下来后，你就可以向自己提以下的问题，并把答案写下来：

1. 我拥有怎样的才干和天赋？

(1) 什么工作我能干得最好？

(2) 我能比我认识的人都干得好吗？

2. 我的激情是什么？

(1) 有什么东西特别使我内心激动，使我分外有冲劲去完成？

(2) 假若有，这种冲动的激情是什么？

3. 我的经历有什么与众不同的地方？

(1) 我都干过哪些和别人不一样的事？

(2) 我的与众不同能赋予我特别的洞察力、经验和能力吗？

(3) 我能作出什么不寻常的事情？

4. 我所处的时代和环境有什么特点？

理想往往来自人生的独特环境、地理与政治气候，历史、经济、文化背景以及许多其他因素都可能起作用。记下所有可能对你的机遇产生影响的东西。

5. 我与什么卓越人物有来往？

你可以与之合作的那些人的才干、天赋与激情一定会带给你靠单独工作找不到的机遇。

6. 我期望何种需要得到满足？

要知道，满足某种需要的欲望往往能激发人的理想。

7. 在我的一生中，我可以想像的并且自己能作出的最伟大的事情是什么？

.....

上面的过程一旦可能，你最好每年都做一次。如果有必要，做完了后你也可以重做一次。

隔了几年后，你可能发现自己的理想已经改变了。如果几年来你抱着同一个理想，而且你觉得这个理想远超过自己的能力，那么你很可能已确定了人生的一个很好的理想了。在未来的岁月中，你也许发现，这个理想会有小小的修正或补充，但不会完全改变。

其次留出几个小时的时间，用来回顾你最近所干过的事（比如生意上的）。

你这样做的目的是发现你以前从未思考过的新打算。

这样做的时候，其指导原则与上面第一项活动相同：

找个安静的地方，带上所需的用品。然后，向自己提出下面