

练摊帝

练摊帝◎著

最最实用的小本创业圣经

300块钱摆地摊，
一年净赚15万



辽宁教育出版社

练摊帝◎著

练摊帝



辽宁教育出版社

图书在版编目(CIP)数据

练摊帝 / 练摊帝著. — 沈阳: 辽宁教育出版社,
2011. 9

ISBN 978-7-5382-9396-8

I. ①练… II. ①练… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第177038号

辽宁教育出版社出版、发行
(沈阳市和平区十一纬路25号 邮政编码 110003)
三河市文通印刷包装有限公司

开本: 710mm×1000mm 1/16 字数: 245千字 印张: 12¹/₂
2011年10月第1版 2011年10月第1次印刷

责任编辑: 王 俊 责任校对: 刘 琛
封面设计: 柏拉图 版式设计: 柏拉图

ISBN 978-7-5382-9396-8

定价: 26.00元

聂建江

2010年10月，一则平民创业的帖子在互联网上受到网友的高度关注，在天涯论坛等网络社区，甘肃农村青年包正忠的一篇文章《300元起家，我一年赚了15W》被网友追捧，点击量和留言一次次地创新高。这个帖子引起了新华社相关编辑部门的注意，我和另外两名同事经过几天的采访，将包正忠的事迹写成新闻报道，在新华社新开辟的栏目“中国网事”播发，被纸质媒体和网站大量转载，“练摊帝”的故事从网络社区走向了大众传媒，并成为新华社举办的“感动2010年度网络人物评选”的候选人。

包正忠的家乡是甘肃省靖远县，对在甘肃工作的媒体人来说，那里并不陌生。靖远北部的若笠等地是甘肃乃至全国的极旱地区，说十年十旱并不过分。春天，当地农民满怀希望地播种，到了秋天，却可能连种子都收不回来。黄土漫天，土地干裂，当地人主要的生活来源

是外出打工。就是从这样的地方走出来的年轻人，用自己坚韧的品性和勤劳的双手创造了一个“神话”。

改革开放以来，各种各样的致富传奇很多，从摆地摊到执掌跨国公司，从推销员到金融大亨，这样的故事激励了几代人。然而，并不是每个人都能够从这些故事中看出奥秘，从而掌握成功的心法。对大多数人来说，这些仅仅是一个个让人心潮澎湃的故事而已。

其实，在每一个普通人的身边，这样的故事每天都在发生，比如包正忠，谁也不会想到，这个每天冒着风雨在城市角落里摆地摊的小伙子，竟创造了一个让人崇敬的神话，而这样的神话并不只有包正忠有能力创造。为了保证报道的真实性，我们在作报道的时候对兰州市的地摊进行过一些相关的调查了解，一些摊主给我们算过账，尽管摆地摊看起来是不上档次的工作，但一般情况下，一个四五平方米的地摊维持一个三口之家的生活基本没有问题，如果个人比较努力，一年赚15万元也并不是不可能。

包正忠的创业故事也给我们透露了几个成功秘密：第一，永远不放弃，不管自己的处境多么坏，只要有信心，总有峰回路转的日子；第二，当大家都沉浸在致富梦里的时候，谁动手去做，谁致富的可能性将会最大，否则即使你知道一千条致富的秘诀，你也永远是个穷光蛋；第三，欺骗、暴利等“狼性”经营之道是行不通的，善良、诚信、勤劳这些优秀品质是成功不可或缺的因素。

包正忠走红后，网民赠他一个“练摊帝”的称号。“练摊帝”走

红也道出了另一个秘密：在这个看上去十分浮躁的社会中，人们在急切地寻找一种精神，这种精神就是一种纯正的解决方案——用源自人性最起码的踏实、勤劳、诚信来解除一切问题和困境，这个方案是放之四海而皆准的，它足以支持每一个人在任何一个领域“封王称帝”。

——新华社记者

练摊帝

目录 CONTENTS
LIAN TAN DI

推荐序

第一章

大城市历险记

- 第一节 我被骗光了所有的钱 / 3
- 第二节 我也成了流浪汉 / 7
- 第三节 110的好心人 / 12
- 第四节 挤奶工的生涯 / 15
- 第五节 我会成为修理工吗? / 18
- 第六节 工地小工没前途 / 21
- 第七节 我曾是个消防兵 / 24

第二章

差点堕入黑社会

- 第一节 不敢回家的除夕夜 / 29
- 第二节 我去深圳闯世界 / 32
- 第三节 是服务生, 还是打手? / 35
- 第四节 老板发给我散弹枪 / 38
- 第五节 站在黑道的边缘 / 41
- 第六节 回头吧, 前面是深渊 / 44

第四章

练摊正传

- 第一节 300块，我只剩下300块 / 73
- 第二节 我们决定卖女装 / 75
- 第三节 初战告捷，摆地摊赚钱了 / 77
- 第四节 做梦都在摆地摊 / 80
- 第五节 摊位成了新难题 / 82
- 第六节 感冒不敢打吊针 / 85
- 第七节 失败的淘宝经历 / 88

第三章

租碟租了个好老婆

- 第一节 草根男遇到草根女 / 49
- 第二节 派出所惊魂夜 / 52
- 第三节 一起卖盗版碟的日子 / 55
- 第四节 我们领了结婚证 / 58
- 第五节 保险比传销还难 / 61
- 第六节 老婆上电视被曝光 / 64
- 第七节 迟来的婚礼 / 67

练摊帝

目录 CONTENTS
LIAN TAN DI

- 第八节 终于有钱吃火锅了 / 90
- 第九节 我卖东西不还价 / 92
- 第十节 用心才会让生意蒸蒸日上 / 94
- 第十一节 闹市游击战 / 97
- 第十二节 我终于喊出了第一声 / 100
- 第十三节 在雪地上摆摊 / 103
- 第十四节 漫漫寒冬夜 / 106

第五章

批发商和生意经

- 第一节 她，帮我们赚到第一笔钱 / 111
- 第二节 众人拾柴火焰高 / 114
- 第三节 做生意要讲诚信 / 117
- 第四节 生意场上的门道 / 120

第七章

市场上有贼

- 第一节 如何辨别市场上的贼 / 141
- 第二节 我的顾客你别偷，小心我揍你 / 143
- 第三节 爱交际的小偷 / 145
- 第四节 我为什么不怕贼 / 147
- 第五节 这个贼犯众怒了 / 149

第六章

我遇到的顾客们

- 第一节 做一次不还价的顾客 / 125
- 第二节 极品女与流氓 / 128
- 第三节 冲动是魔鬼 / 130
- 第四节 有钱就是好 / 133
- 第五节 我的顾客朋友们 / 136

练摊帝

目录 CONTENTS
LIAN TAN DI

第八章

当生活遇到城管

- 第一节 壁虎计划 / 153
- 第二节 低调的文化稽查员 / 155
- 第三节 群众的智慧是无穷的 / 157
- 第四节 惨了，她们被抓了 / 159
- 第五节 不扰民的城管队长 / 161

第九章

我的那些摊友们

- 第一节 走在路上的80后 / 165
- 第二节 小红旗引发的血案 / 168
- 第三节 这样的摊友你伤不起 / 170
- 第四节 寸土必争 / 173

第十章

我终于攒到了第一桶金

第一节 我要让你坐在屋子里卖衣服 / 177

第二节 不赢利的实体店 / 180

第三节 加冕练摊帝，我不后悔 / 182

第四节 练摊帝归来 / 185

第一章

大城市历险记

第一节 我被骗光了所有的钱

父亲出院没几天，就到了我去上高中的时候了。报到前一天，父亲把我叫到跟前，掏给我300块钱，简单地说：“你先拿着这300，剩下的你给老师说说，过几天再交。”“爸，这钱是哪儿来的？”我不解地问父亲。“我把猪卖了，可惜猪有点小，卖不了多少钱。”说完，父亲就走开了。

去上学还是不去，我思想斗争得很厉害，但还是听了父亲的话，揣着300块钱来到了学校。学费、书本费、教育附加费、学杂费、住宿费、暖气费……这300块钱根本不够，欠学费，可能吗？不上了！我告诉自己，虽然我想靠读书来改变命运，但是命运已经要改变我了。

于是，我揣着父亲给我的300块钱，又从学校里出来了。

只有300块钱走不远，去兰州吧！兰州是我们的省会，在我的印象中，那个城市一到冬天就灰蒙蒙的，但那里是我的希望。我相信，大城市的钱应该好赚些。

下了长途车，我看着这个陌生的城市，盯着每一个行色匆匆的身影，四顾茫然。从地理书上和地图上，我知道我家在兰州北面，可究竟哪面是北啊？

忽然，我眼前一亮，前面有一个招工牌子：“本公司招聘送货员若干名，包食宿，月薪800元—1200元，带提成，电话……”原来，车站就有招工的呀，没想到这么顺利。我掏出了纸笔，打算把电话号码记下来。

有人看到我记电话号码，赶紧走过来问：“小兄弟，你是不是要找工作呀？”

“是呀，这里不是写着招工嘛。”我指着牌子说。

“不用打电话了，我就是这个公司的。我带你去办公室，你和招工的人谈谈吧。”

兰州人真好，真热情，我心里嘀咕着，觉得很温暖。

“好吧，谢谢你了，大哥。”

“不客气，说不定我们以后就是同事了。”

很快，我们到了车站旁边一栋楼的2楼。

“张姐，这个小伙子是来应聘送货员的，你和他谈一下。”这个好心给我带路的大哥说道。

然后他转头对我说：“这是张姐，负责招聘的，你和她说吧。我先下去了。”

“张姐好！”我怯怯地对着办公桌后面的那个女人打了个招呼。

“你是哪里的？是不是第一次出门？看你紧张的，那里有凳子，你先坐吧。”

“我第一次来兰州，我刚上完学。”我边说边坐在了她指给我的凳子上。

张姐听我说完，给我谈了工作条件，问我愿不愿意。我心里盘算了一下，觉得待遇确实不错，最主要的是，这个工作管吃管住！

于是，我很高兴地说：“愿意干，什么时候上班呀？”

“是这样的，我只是负责招聘，你要愿意干，就先把这张表填一下。”她一边说，一边递给我一张表格。

内容很简单，我很快就填完了。

她把表拿过去看了看，满意地点头说道：“嗯，填得很好。还有，我们这个工作需要交200块钱押金，还要交60块钱手续费。把这个手续办好，你明天就可以上班了。”

我犹豫了一下，交完押金和手续费，我差不多身无分文了。但是不交的话，这个班就上不成了。一个月工资最少800块，并且还管吃管住，这么好的机会放弃了，是不是不划算呀？

张姐看我有些犹豫，说：“你到哪里找工作，都需要交押金和手续费，要是不交，我们不敢用你。”

“张姐，能不能少点呀，我只有百多块钱了，要是全交了，我连一分钱都没有了。”

“那不行，这是你交给公司的，又不是交给我个人的，怎么能讨价还价呢？这个工作管吃管住，你一上班就不需要花钱了，上几天班后还可以预支工资，你怕什么呀？”

我一想也是，这么顺利就找到工作了，不能让人家不要我了。

于是，我从内衣口袋掏出所有的钱，数了一下，发现不够。于是央求道：

“张姐，我只有256块钱了，还差4块，我能不能交250块钱，留几块钱晚上吃饭呀？”

“那不行，你要是干，就必须把钱凑上，要是不想干就算了。你再找找，看身上还有没有。”

我摸遍了全身，还是没找到一毛钱。要不算了吧，要是全交完了，我可就寸步难行了。

于是我把钱装回口袋，提着行李准备离开。

张姐见我要走，赶紧说：“实在没有就算了，差的那几块我给你垫上。”

“可我全给你了，我今天晚上就没钱吃饭了，再说我晚上也没地方住。”

“那你留下10块吧，没地方住的话，你去候车室待一晚上凑合一下。”

于是，我赶紧掏出了钱：“谢谢张姐。”我实在不愿意丢了这么好的工作。

“张姐，那你给我写个收据吧。还有，我明天去哪里上班呀？”

“我们这里都不开收据。我们这么大的办公室，你还怕我为了你这200多块钱跑了呀？你明天上午8点来这儿，会有人带你去公司的。”

虽然我心里有点嘀咕，但我怕如果坚持要收据，人家会不会一怒之下不要我了？再说，张姐人这么好，自己掏钱给我垫手续费，我也不好意思坚持要呀！

“那好吧，张姐，我明天早上来这里找你。我先走了，张姐再见。”

我离开了办公室，在车站的候车室待了一晚上。

第二天，我早早地来到了办公室，发现张姐不在，是另一个人。我心里突然有种不好的预感，不会被骗了吧？

我敲门进去问：“你好，大哥，昨天张姐让我来这里，说今天安排我去公司上班，她还没来吗？”

“什么张姐，我们这里没有这个人。”说话的时候他头都没抬。

“可我昨天明明交了200多块钱，张姐让我今天来这里，说公司的人会带我去上班！”

“交钱了？那把交费的单子给我看看。”他抬头看了我一眼。

“没开单子呀！”我急得快哭了。

“你开什么玩笑，我们这里收费都是开单子的。你是不是来闹事的？”

“不是，不是。大哥，我就剩那些钱了，昨天全交给张姐了，她让我今天来这里，说有人会带我去上班的。”

“你这个小伙子怎么不相信人，我们这里没有一个姓张的，你赶紧出去，别待在这儿，这儿是办公室！”

“我不走，我要等一下张姐。”我坚持道。

“那你出去等，别在这里影响我工作！”他恶狠狠地对我说。

我本来还想争辩两句，可是看到他的眼神，我怕了，乖乖地退到了门外。

待在门口，我的眼泪不争气地下来了。肯定被骗了，我现在一分钱都没有了，我该怎么办呀？可恶的骗子！

我没地方去，只能站在门口，过了一会儿，来了个和我一样受骗的，也没有讨回押金，自认倒霉地走了。

又过了一会儿，来了一个找工作的。我站在门口一听，和骗我的手法如出一辙。我心里一横，冲了进去。

“你千万别相信他们，他们都是骗子，我昨天钱都被他们骗了，明天你来，人肯定就换了。”