

女人

于丽玲◎编著

简单易学的 赚钱经

21世纪女性必读枕边书!

女人一样能够轻松掌握赚钱的本领，
从而真正掌握自己的幸福。

女人需要赚钱，>>>>>>>
只有经济上的独立才是真正的独立。

EN JIANDAN YIXUE DE
AN QIAN JING

女人的幸福可以不靠男人而自己去争取。而且，女人在赚钱上面有自己独特的优势。本书由著名女性投资专家及人际关系专家写作，从女人的特点出发，教女人学会最简单最有效的赚钱方法。



新世界出版社
NEW WORLD PRESS

女人

简单易学的 赚钱经

藏

21世纪女性必读枕边书!

于丽玲◎编著

女人需要赚钱，>>>>>>>>
只有经济上的独立才是真正的独立。

EN JIANDAN YIXUE DE
AN QIAN JING



新世界出版社
NEW WORLD PRESS



图书在版编目(CIP)数据

女人简单易学的赚钱经/ 于丽玲编著. —北京: 新世界出版社, 2011.6

ISBN 978-7-5104-1807-5

I. ①女… II. ①于… III. ①商业经营 - 女性读物 IV. ①F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 079105 号

女人简单易学的赚钱经

作 者: 于丽玲

责任编辑: 连 慧

封面设计: 天下书装

版式设计: 袁玉娟

责任印制: 李一鸣 秦光中

出版发行: 新世界出版社

社 址: 北京西城区百万庄大街 24 号(100037)

发行部: (010)6899 5968 (010)6899 8733(传真)

总编室: (010)6899 5424 (010)6832 6679(传真)

<http://www.nwp.cn>

<http://www.newworld-press.com>

版权部: +8610 6899 6306

版权部电子信箱: frank@nwp.com.cn

印刷: 北京密云红光印刷厂

经销: 新华书店

开本: 710 × 1020 1/16

字数: 260 千字 印张: 16

版次: 2011 年 6 月第 1 版 2011 年 6 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978-7-5104-1807-5

定价: 32.00 元

版权所有, 侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页等印装错误, 可随时退换。

客服电话: (010)6899 8638

前 言

PREFACE

当女性渴望独立，想摆脱洗衣、做饭、带孩子的传统生活时，她们也希望自己能像男人一样在事业上有一番作为。但是商场犹如战场的紧张环境，让不少女性望而却步。没有灵敏的经商头脑，没有点手腕，就会让创业之路走得异常艰难。所以，并不是每个想要赚钱的人都能在这条路上捡到金子。

女性经商真有如此艰辛？创业真有如此之难？商界注定就是男人的天下？答案当然是否定的，财富路上没有性别之分，唯一的关卡就在于你是否懂得经商。虽然说商界深似海，稍有差错就会得不偿失，但是再深奥、再艰难的事情都会有规律可循。只要女性掌握了正确的经商之术，懂得了如何在商界应对问题，创业的“难”就会不攻自破，而不会显得高不可攀。

赚钱能力是在考验一个人的综合素质，虽然女性相比男性而言，在胆识、魄力、理性、思维等方面稍显弱势，但是女性有着得天独厚的优势，坚韧、细心、直觉和天生的交际能力都是女人赚钱的法宝。运用这些上天赋予的优势在商界中找到适合自己的定位，在此基础上不断吸取男性的竞争优势，完善自己，在赚钱路上更加成熟，财富之门就会为你敞开。

那么，女性该如何用正确的方法在商界中成就一番事业呢？本书从女性角度出发，为她们量身定做属于女性的赚钱术。书中所涵盖的赚钱技巧从最根本角度为女性剖析赚钱法则：赚钱计划、正确理财、投资技巧、创业方针、心理学、女性赚钱通病等，从多个角度诠释女性赚钱心经。此书不是高深晦涩的哲学，不是专业的学术篇章，没有故弄玄虚的语言，它所涉及的内容是从最实质的问题提炼出最可行的赚钱方案，是从最全面的经商思维中概括出的简单道理，是让从商的女性一看就茅塞顿开、心领神会

的赚钱术，让她们觉得赚钱也能变得很简单。

梦想着自己投资、创业致富的女性，通过学习赚钱心经，可以为经商之路打下坚实的基础，并延伸出一套属于自己的赚钱法宝，让看似高深的商界掌握在自己的手中，从而轻松、简单地实现自己的财富梦想。

目 录

CONTENTS

第一章 为女人打造的金钱规划

很多会赚钱的女人并不是因为她们有过人的智慧，而是因为她们更懂得如何了解自己的财务状况，如何根据自身特点对赚钱做出正确的规划，将财富梦想进行一次大整理，画出一张属于自己的藏宝图，并赋予这张藏宝图神奇的力量，带领她们一步一步稳打稳扎地挖掘出财富。所以对于渴望成功、渴望赚钱的女性来说，如何对自己的金钱梦做出一个规划就显得尤为重要。用最简单、最有效的方法为自己理想中的财富画出路线图，并将这些方法与理念及时运用到商界实践中，一步一步地去实现你的财富梦。

让梦想成就财富 / 003

列出赚钱计划清单 / 007

明确你的财富目标 / 010

女人不同阶段的金钱方案 / 013

第二章 让魅力成为“吸金术”

女性在商界交际中能运用自身的魅力作其护身符，为自己的事业赢得更多的机会，这是女性的先天优势，也是商界中的男性所无法比拟的。女人的外在魅力来自于她们的衣着、姿态、言谈举止。用外在就能告诉一些陌生的生意伙伴，她们的思想是与时俱进、充满竞争力的。此外，女人的魅力还来自内心，所谓魅由心生，女人的智慧通过各种言谈去表达，让人们看到其内心的思想。所以，一个有魅力的女性能在生意上获得更多的财

简单易学的赚钱经

富和得到更多的机遇。

心生魅“利” / 019

用魅力推销，以利润回报 / 023

将个性魅力炼成财富磁石 / 026

黄金形象提升金钱筹码 / 030

第三章 女子爱财取之有“道”

当女性在商海中的地位越来越高时，她们也能和男人一样在这个波诡云谲的商海中凭着自己的智慧与精明脱颖而出，从小老板成为大企业家的。她们爱财，在财富的道路上，她们练就了自己的一套赚钱本领，有着女性独特的赚钱心经。“君子爱财，取之有道”，在这个年代里，充满智慧的女性懂得赚钱的技巧和赚钱的策略，在平时的生活和工作中就为自己挖掘财富铺就了道路。

经商口碑“碎碎念” / 035

生意长久靠双赢 / 038

巧借他人“智力”发财 / 041

抓住机遇守住财富 / 044

第四章 赚钱不拒绝职场女性

有着稳定工作的职场女性，收入的增长通常是通过升职或者加薪来决定的，即使工作很努力，这种财富增长的速度会稍慢。所以，很多人就认为职场不是人们赚钱的地方，反而是限制人们赚钱的地方。事实上，赚钱不会因为部分时间被限制就被堵路，如果职场上的女性能利用职场优势和职场人脉为自己的另一份副业增砖添瓦，那么职场就会成为另一个赚钱的平台。当下新兴职业的兴起，不但将女性解放出写字楼，而且给予了她们高额回报。

新兴职业打造出的“薪女性” / 049

兼职中自由穿梭的“俏佳人” / 052

走出职场的“白骨精” / 055

利用职场优势的“谋女郎” / 058

第五章 女人创业的“刚柔并济法”

女性创业有着自己的创业法则，她们可以发挥女性的柔美，在生意中掌握好弹性，同时，也能非常有魄力地判断出属于自己想要的东西。在这条路上，她们是男人与女人的结合体，男人能做到的霸气，她们也可以；而男人做不到的细腻，她们照样运用自如。这就是女性在创业路上的“刚柔并济法”——该柔则柔，该刚则刚。

让激情在商场中打出“硬拳头” / 065

失败创业练就的“柔道” / 069

规避风险学会“隐形术” / 073

借他人臂膀亮出“双剑合璧” / 077

第六章 “钱途”上智慧与美丽同行

有人说漂亮的女人没有大脑，这是一种认识的误区。我们不排除有很多漂亮的女性会过多地把注意力投入在形象的打造上而忽略其他问题的存在。但是，一旦这些漂亮的女性能平衡自己的投入点时，就能做到智慧与美丽同行，金钱与地位相伴。

麦当娜：用最大能力成就霸气 / 083

马艳丽：商业中的时尚势力 / 086

刘晓庆：成功是女人最好的补药 / 089

陈静：敢想、敢说、敢挑战 / 092

第七章 投资也可以如此“温柔”

大企业的成就除了先天拥有雄厚的资本，无不是从小生意开始，稳步求升，最终把事业做强的。对于很多女性来说，没有太多的金钱资本可以

女人简单易学的赚钱经

在生意起步时就能显示出魄力，她们往往是从一个个小投资开始。虽然起步的高低能影响事业进程，但是她们拥有敏锐的市场嗅觉、能看清市场的走势。她们能凭借各种商机顺势而上，从扩大店面到开分店再到连锁等，能以一种循序渐进的方式逐步进行市场扩张。

投资计划走“猫步” / 097

“洒水”式的投资有窍门 / 100

善于拿捏投资进与退 / 104

用眼睛看清投资走势 / 107

第八章 女人善赚女人钱

精明的犹太商人曾经说过：“女人的钱是最好赚的。”在消费市场上，女性占据主流，无论是家庭用品还是服装饰品，所有商家都紧紧抓住女性的口袋，从她们的角度量身定做各种消费品。而对于女性经商者来说，女人最需要什么、最渴望什么、最好奇什么，她们都了如指掌，没有谁比女人更了解女人。正是因为存在这样的同性心理，让女性经商者不断满足女性消费者的需求变得更加简单，而在这个满足的过程中，女性经商者就为自己带来了利益。

开店——我知道你需要什么 / 113

推销——我知道你在想什么 / 116

商机——我知道你渴望什么 / 119

创新——我知道你好奇什么 / 122

第九章 财运源自女人缘

女性要想赢得更多的致富机遇，就要善于开拓出一条人脉网。对于女性来说，好的生意是自己的一笔真实财富，而这种人脉网更是自己的一笔无形财富。生意总是需要互相支撑与合作，才能走得更加长远。所以，认识的人越多、越高层时，那么带给你的合作机会就越大，你离财富的距离也就会越近。

- 用好人缘博得众人爱 / 127
- 让异性成为人脉中的主打 / 130
- 交际能为财运开路 / 133
- 用热情散发你的号召力 / 136

第十章 “财女”需把握“钱景”

每一次商界的成功除了自己的努力外，还有机遇问题，但并不是每个女性都能把握好机遇。或许今天你抓住机遇了，成功了，但是明天的事谁也保证不了。如何才能让财富更加持久？这就要求女性要看清所走的财富路和所选择的行业在未来的走势中还能不能继续发展。只有对未来有一个计划和把握，才能让生意走得更顺畅。

- 朝阳行业温暖人心 / 141
- 改变思路吐故纳新 / 143
- 兴趣行业勇敢进军 / 147
- 积极创新争做先锋 / 151

第十一章 女人“以小博大”的赚钱经

很多女性没有雄厚的资金背景，不能为理想中的商界打出狠狠的一拳，在这种条件下，她们多半是采取“以小博大”的赚钱策略。虽然说小有小的成就，大有大的发展，但如何才能由小走向大？这其中其实是存在很多的赚钱巧劲儿的。当女性经营者在小成本生意中能正确使资本运转时，经过慢慢积累，就能积少成多，发展成为大买卖。

- 定价也有巧劲儿 / 157
- 小算盘打出大利润 / 160
- “利”与“销”莫失衡 / 164
- 胆可以很大，心一定要细 / 168

第十二章 成为“理财达人”

当社会节奏越来越快时，人们的开支也在逐渐增多，很多女性只知道口袋的钱少了，却无法得知钱花在了什么地方，所以一大批“月光族”就出现了。这些人可能是一个高级白领，一个月领着上万元的工资，到了月底却没有任何存款，遇到紧急的事情需要钱，就开始火烧眉毛。在缺乏理财观念的情况下，所有花销永远是一笔糊涂账。但是有正确理财观念的人则会合理消费、科学消费，能实现“财务自由”，并掌握“钱生钱”的制胜法宝。

用细腻的心记下每笔账 / 173

做一个开支合理的“月亮族” / 176

女人玩弄于股掌间的金钱升值法 / 179

让“高跟鞋”远离财务陷阱 / 182

第十三章 女性生财心理学

人的心理总是千变万化，善于揣摩心理、懂得心理学的人就能从中摸索出一定的规律，从而根据这种规律采取有利于自己的行动。尤其是在商界，各种互相牵涉的利益关系让商人每走一步都小心翼翼。如果能在这个过程中掌握心理学，运用心理策略来为自己的商业行动开道，那么，生意的进展就能如鱼得水了。

知己知彼百战百胜 / 187

避实就虚虚中取胜 / 191

以退为进步步为营 / 195

深藏不露适时出击 / 198

第十四章 破解女性赚钱通病

很多女性经商都取得了成功，无论这种成功大或者小，最起码能证明她们在这条路上付出了努力，所以才会让自己的荷包更加厚实。但是在成

功的喜悦下，却有很多问题值得她们思考，这便是女性在经商中经常会犯的通病，这些在她们看来完全是微不足道的问题，却成为她们生意上的绊脚石，减缓了她们财富的累积速度。

总在犹豫中错失良机 / 205

女人的面子胜过银子 / 208

为亲情消耗过多能量 / 211

感性成为她们的软肋 / 214

第十五章 透析女人财富命

在商界，给自己一个怎样的定位？是进入职场还是选择创业？在商业中，哪些性格特征是自己需要完善的？虽然女性对此都有一个概念，但是甚为模糊。如果能从一些简单的测试中去寻找答案，就能让自己的创富路走得更为坚定。

你适合从事什么样的工作 / 221

你有没有理财的潜质 / 227

你是否适合创业 / 232

你从事什么职业容易发财 / 237



第一章 为女人打造的金钱规划

很多会赚钱的女人并不是因为她们有过人的智慧，而是因为它们懂得如何更了解自己的财务状况，如何根据自身特点对赚钱做出正确的规划，将财富梦想进行一次大整理，画出一张属于自己的藏宝图，赋予这张藏宝图神奇的力量，带领她们一步一步稳打稳扎地挖掘出财富。所以对于渴望成功、渴望赚钱的女性来说，如何对自己的金钱梦做出一个规划就显得尤为重要。用最简单、最有效的方法为自己理想中的财富画出路线图，并将这些方法与理念及时运用到商界中实践，一步一步地去实现你的财富梦。



让梦想成就财富

所有女人都有梦想的权力，但是有些女人开着跑车进了豪宅，而有些女人则挤在自己刚刚租下的7平方米的小隔段里抱怨着老天的不公平。

1. 财富梦想需要一个明确的定位

著名节目主持人杨澜曾经说过一句话：“一个人想要成功，就要知道自己到底想要干什么，能否对未来有清醒的把握与预期。”每个人都有梦想，只是因内容而各异，有一点必须清楚地意识到：梦想不要被幻想、空想左右，因为这些都是不切实际的，最关键的是要能认准人生努力的方向、积极行动并持之以恒去实现，毕竟十个想法不如一个行动。很多女性对梦想谈起来头头是道，但是真正去做的又有几个呢？

女性要清楚地意识到自己想要什么。美味的食物？时尚的服装？高级的轿车？还是宽敞的别墅？只有知道自己需要什么，才能去争取，如果什么都不确定，那你将什么也得不到。虽然这种“想要”只是一个想法，但却是梦想的开始，是财富的根基。在梦想迸发的那一刻，也是潜能被激起的时候，男人能做到游刃有余，女人也可以，她们心怀梦想，凭着一种坚忍不拔的精神，在通往成功的道路上最终为自己带来财富。因为人生本身就是一个不断梦想、不断追梦、圆梦的过程。女人天生就爱做梦，有梦就有希望，再加上她们敢于拼搏的精神，往往就能使女性战胜困难与挫折，最终成就财富梦想。

王小丫称得上是央视的当家花旦，能有这种成就，无疑跟她的努力息息相关。因为王小丫知道自己想要什么，并且明确地坚持着，这种执著的精神以及不畏艰辛的奋斗，使得她最终从当年一个不起眼的“宅女”变成了如今荧屏上的“快嘴”。

女 人 简单易学的赚钱经

王小丫出生在四川大凉山，在四川大学学习经济专业，毕业后在四川一家经济类报纸当了6年的经济记者。但是报纸的不景气使她与自己做一个好记者的梦想越来越远，于是她毅然离开报社，只身闯北京。来到北京后，王小丫进入北京广播学院新闻采编系进修班。因为经济专业学历和经济媒体的工作背景，加上她自身优秀的职业素质，1997年，她成功进入中央电视台经济部实习，勤于苦练的她，在一个偶然的时机中，主持起了《经济半小时》。众所周知，经济是一个学术性太强的名词，但是王小丫在节目中力求把经济问题简单化、通俗化、感性化，因而，在1998年全国经济类节目的优秀节目主持人评比中，王小丫获得了实习主持人第一名。

在“北广之星”主持人及影星与学员面对面交流分享成功历程时，王小丫说到了“一分耕耘，一分收获。”正是因为有了这样的座右铭，才让王小丫始终坚持自己的梦想，直到成功。

有了梦想，才会有实现梦想的意志和决心。那么，财富在梦想中扮演着什么角色呢？不可否认，财富是在梦想实现以后，一种以物质的方式获得的奖励，而且，随着梦想的不断发展，这种奖励也会越来越多。

《非常6+1》节目在结束时，主持人李咏有一句台词就是：“既然你有梦想，干吗不来？”同理，人生中，既然有梦想，为何不为之奋斗呢？对于很多女性来说，你的梦想可以很小，可以是一名小学教师，一名公司称职的员工，或者开一家温馨的店。如果明确了自身的定位，只要不给它们冠上一个定义词“小”，那么凭着你的激情和毅力，必定可以在这些平凡的岗位上做出不平凡的事情。教师？你当然可以走出那所小学，做一个市重点中学的骨干，或者更高一层，那么你的工资将不只是翻一番的问题；称职的员工？你也可以在工作中习惯了一段时间以后，凭着你的悟性提升为总经理，或许月薪改发成年薪；温馨的小店？让人舒适，如果客流量大了，是不是试着成立第二家、第三家，带来的收入就是一倍、两倍……所有的这些都源于自己对梦想的定位，正所谓梦想有多大，舞台就有多大。

2. 有财富梦想就不能放弃

通往梦想的路途，会充满各种无法预料的坎坷，能不能越过这些障碍直接关系到是否能达到终点。阿里巴巴总裁马云就说过这样一句话：“今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但大多数人都死在明天晚上。”事实

就是如此，我们也许昨天还在意气风发地说要大干一场，但是受一个海浪拍打后，就会在一夜之间将那些豪言壮语忘得一干二净。女性往往是感性的，很多时候，在遇到挫折后会产生动摇、不坚定的心理。但是，在某些事情的激励下，她们又能很快鼓起勇气收拾情绪重新开始财富的奋斗之旅。不过，请不要忘了，海浪时常来袭，如果没有一颗坚定的心，如此反反复复，到最后不仅折腾了自己，还有你的合作伙伴。这就好像挖井一般，不能固定一个地方，挖一半换一处，结果可想而知：水没挖到，连挖井的工具也会坏掉。

墨西哥有一个姑娘叫罗马纳·巴纽埃洛斯，16岁就结婚了，在她生完孩子后，丈夫不幸去世，整个家庭就只能靠她一个人支撑。罗马纳·巴纽埃洛斯没有被困难吓倒，她决定要让孩子过上优越的生活。于是，罗马纳·巴纽埃洛斯收拾行囊，来到美国的得克萨斯州找了一份工作，帮别人洗衣服，将每天1美元的收入都存起来。等有了一点资金后，她又带着两个孩子来到了洛杉矶寻求发展。在这个城市，她不嫌弃工作的繁重，什么累活都干。一段时间后，她存到400美元，就与她的姨妈共同制作玉米饼。她们的生意非常好，于是又陆续开起了分店。后来因为她的姨妈感到辛苦，于是她就买下了姨妈的股份。经过奋斗，罗马纳·巴纽埃洛斯最后成为美国最大的墨西哥食品批发商。

在生活有了保障之后，罗马纳·巴纽埃洛斯将精力转移到美籍墨西哥同胞的身上。经过反复观察，她决定开一家银行，为美籍墨西哥人居住的社区服务。但是一个专家告诉她：“你们没有资格办银行，并且将永远不会成功。”她平静地回答：“我一定要成功。”

之后，罗马纳·巴纽埃洛斯开始操办银行的事情，在这个过程中她遇到了困难。当她在社区销售股票时，人们对她毫无信心，她所兜售的股票遭到了冷遇，人们都说：“你怎么可能办得起银行？我们已经努力了几十年，总是失败，墨西哥人不是银行家。”尽管困难重重，但罗马纳·巴纽埃洛斯并没有放弃自己的梦想，在她的坚持下，银行取得了成功。最后，她成为美国第34任财务部长，是世界上拥有最大经济实体的女财务部长，她的签名出现在无数的美国货币上。