



年轻人

孟凡军 龙妍◎编著

要懂的

经济学

(第2版)

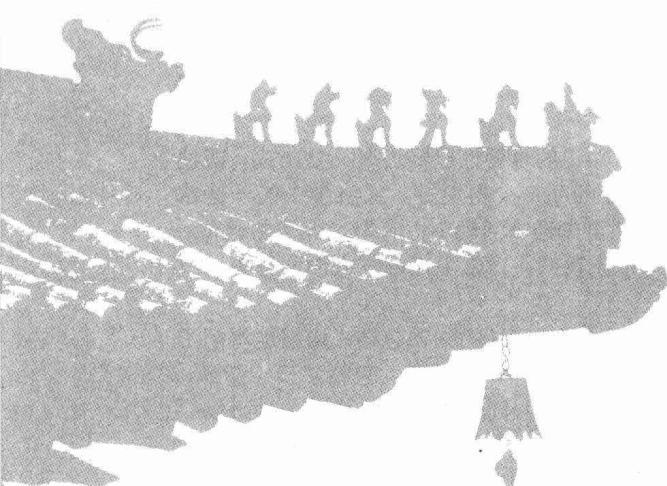
谁说经济学一定深奥难懂，高深莫测？

没有公式，没有表格，也是经济学。

本书带领年轻人看懂经济运行的规律，
走进一个清新自然，怡然舒适的经济世界。



电子工业出版社
PUBLISHING HOUSE OF ELECTRONICS INDUSTRY
<http://www.phei.com.cn>



年轻人

孟凡军 龙妍◎编著

要懂的

经济学

第2版

电子工业出版社

Publishing House of Electronics Industry

北京·BEIJING

前 言

经济学理论，与其说是一种教条，不如说是一种方法、一种思维的工具、一种思考方式，旨在帮助使用者得出正确的结论。

[英国] 约翰·梅纳德·凯恩斯

为什么超市定价不喜欢用整数？

为什么会有这么多的免费产品？

为什么同样的产品在 B 城市可以卖出比 A 城市高 3 倍以上的价格？

其实这些日常问题的答案都可以从经济学中找到。大多数人其实已经通过在社会中参与各种经济活动，懂得一些经济学知识的重要性。但是生涩的经济学理论让人望而生畏，很多人说起经济学，第一反应就是：那是经济学家的事，太难了，没法学。其实经济学的很多知识看起来比较生涩难懂，事实上，只要你结合生活中的小事去观察，就会发现其实经济学的很多理论是很有意思的。而且，随着商品社会的发展不断加快，经济学的知识越来越多地出现在人们的视野中。如果你不懂最起码的经济学常识，你的收入就有可能受到影响。所以，每个人都应该知道一点最起码的经济学常识。

一个人从呱呱落地就开始了消费，就已经开始涉及经济学问题。对于每个人而言，生活都是在生产和消费中进行的，这必然与经济挂钩。本书为你讲述的是生活中有关经济学的小知识，让你了解经济学的知识，更好地为自己的生活制订切实可行的规划。

本书内容

本书分 12 章，第 1 章介绍了经济学的一些基本的概念和理论；接下来的

各章分别从各种角度讲解了经济学原理在生活中的应用，其中包括大多数常见的经济学理论、观点以及定律。各章的具体内容如下：

第1章，介绍了经济学的一些基础知识，包括经济学的概念、基本原理，以及贸易、市场等相关内容。

第2章，介绍了日常生活中的经济学，包括对供求关系、价格理论、边际效用、替代品和互补品、消费者剩余、择业博弈、破窗理论等理论的讲解，展示了经济学理论在日常生活、消费、择业、教育等方面的应用和影响。

第3章，介绍了日常交易中的经济学，包括对成本核算、消费者行为、规模效应、优势原理、信息不对称的介绍，让读者可以方便地了解在日常交易中存在哪些经济学原理，并通过相应的原理在交易中处于有利的地位。

第4章，介绍了市场营销中的经济学，包括对完全竞争、利润最大化、寡头、效率与公平、劳动和闲暇、基尼系数、收入再分配的介绍，通过本章的学习，读者可以了解到市场竞争中各种消费现象的深层原理。

第5章，介绍了潜藏在人们心中的经济学，包括蛛网理论、蝴蝶效应、羊群效应、博弈论、团队分工与合作、青蛙效应、鲶鱼效应等内容。本章通过各种动物行为中蕴涵的经济学原理，让读者可以更好地调整自己的心态和生活策略。

第6章，介绍了国计民生的经济学，包括GDP、GNP、税收、累进税、货币、挤出效应、货币政策、财政政策、福利等内容。通过本章的学习，可以更加方便地了解整个国家的各种经济指数，对国民经济有一个更深的认识。

第7章，介绍了逃脱不掉的经济周期，包括通货膨胀、失业、金融危机、市场失灵等内容。通过本章的学习，可以了解到经济学原理是怎样控制和影响整个经济生活的运作的，同时可以让读者明白经济周期是一种客观存在的现象。

第8章，以恋爱这个话题来讲解一些有趣的经济学现象，包括事业和安全的选择、交往距离、爱情选择偏好等内容。通过本章的学习，可以了解到即使是爱情这个理想的话题，或者说谈恋爱这个社会行为，人们也会按一定的经济规律进行选择，或者说，年轻人即使谈一场恋爱，其中也蕴涵一些经济学原理。

第9章，介绍了商业市场营销中的一些经济学现象，包括吉芬商品、非价格竞争、捆绑销售等内容。通过本章的学习，可以了解到市场营销中，商业竞争中的一些经济学原理，同时可以让读者面对一些商业促销能理性思考、正确选择。

第 10 章，介绍了职场中蕴涵的一些经济学原理，包括找工作和劳动力市场的供求关系、职业规划中容易产生的路径依赖、职场中博弈等内容。通过本章的学习，可以学习如何做一个聪明的上班族，规划好自己的职业人生，提高工作效率。

第 11 章，介绍了金融世界里的经济学常识，包括中央银行的作用、利率、汇率、保险等内容。通过本章的学习，可以了解一些与金融机构相关的经济常识，同时可以让读者了解一些金融投资产品的理论，注意在日常生活中应用和规避风险。

第 12 章，介绍了日常理财中的经济学，包括投资风险、股票、金融衍生品、炒房、新型投资产品的选择等内容。通过本章的学习，读者可以了解到各种常见的理财方式，并能掌握其中存在的机会和风险。

本书特点

- 通俗易懂：本书涉及的所有经济学原理和概念都使用最简洁的方式进行阐述和解释，让没有经济学基础的读者，也可以方便快捷地理解和掌握各种经济学概念。
- 与生活结合紧密：本书中所有经济学原理都与大量的日常生活现象相结合，让读者从日常生活的一点一滴中了解各种理论和概念，并灵活地应用到日常生活中去。
- 案例丰富：本书所有的内容都通过大量的案例进行讲解和分析，让读者对各种概念的理解更加方便快捷，并通过大量的案例了解到每个经济学原理的各个侧面，掌握更全面的知识。
- 条理清楚：本书对每个知识的讲解都具有非常清晰的条理性，让读者从知识的源头、概念、内涵、应用等各个角度全面立体而又循序渐进地掌握每个知识点。
- 内容实用：全书对诸多的经济学原理和概念进行了精细的筛选，摒弃了大量空泛无用的理论，选出对人们日常生活最有帮助的各种原理，让本书具有更大的实用性。

读者对象

本书包含大量的经济学原理，以及这些原理在日常生活中的运用。本书适合于以下读者使用：

- 广大的人民群众，包括工人、农民、知识分子等；
- 对经济学有兴趣的人；
- 经济学专业的学生；
- 希望自己的生活更好和财富更多的人。

由于编者能力有限，虽竭尽全力减少书中错误，但百密一疏，书中难免有疏漏之处，敬请广大读者朋友批评指正，并多多提出宝贵意见。

编 者

2011 年 7 月

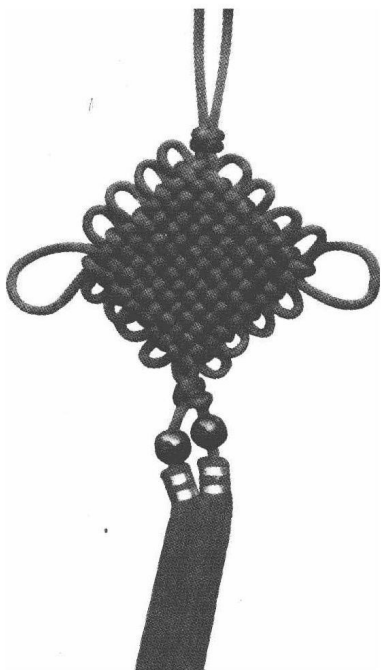
目 录

第 1 章 感性上升为理性的工具——经济学	1
1.1 理性人思考的工具——经济学是把扶梯	2
1.2 自己动手不一定丰衣足食——分工的好处	5
1.3 不得不做出选择——人们面临权衡取舍	8
1.4 所得即成本——为了得到某种东西需要放弃的东西	11
1.5 所得非优越——理性人考虑边际量	14
1.6 激励的吸引力——人们会对激励做出反应	17
1.7 学会做买卖——贸易能使每个人状况更好	21
1.8 下海捞大鱼——市场通常是组织经济活动的一种好方法	24
1.9 你的决定受到组织的影响——政府有时可以改善市场结果	27
第 2 章 捂住你的钱包——日常生活中的经济学	30
2.1 钱包还有 100 元——节俭悖论	31
2.2 明白自己要什么——供给需求	34
2.3 砍价的理论——均衡价格	37
2.4 越来越不容易满足——边际效用	40
2.5 理性选择消费品——替代品和互补品	43
2.6 看清商品的价格——消费者剩余	46
2.7 做个穷人也开心——价格歧视	49
2.8 让自己完美起来——木桶效应	52
2.9 学会微笑——微笑曲线	55
2.10 衡量你生活水平的标尺——恩格尔系数	58
2.11 怎样选择一个更有潜力的职业——择业博弈	61
2.12 纵容会带来更大的危害——破窗理论	64
第 3 章 怎样获得更多的利益——日常交易中的经济学	67
3.1 做好开店的准备——固定成本	68
3.2 不要为后悔买单——沉没成本	72
3.3 了解消费者——消费者行为理论	75

3.4	有真的比没有好吗——弹性理论	79
3.5	有效地利用资源——边际成本和边际收益	82
3.6	日子越来越好——经济增长	85
3.7	不要污染河流——外部性和产权	88
3.8	更好地配置现有资源——帕累托最优状态	91
3.9	搭便车——公共物品	94
3.10	做买卖的优势——绝对优势和相对优势	97
3.11	强者恒强——规模效应	101
3.12	在学习中成长——干中学	104
3.13	无谓损失——生产不足和生产过多	107
3.14	规避信息风险——信息不对称	109
第4章	紧跟时代和市场的步伐——市场营销中的经济学	112
4.1	自由的生意——完全竞争	113
4.2	企业的本质——利润最大化	116
4.3	他们都是老大——寡头	119
4.4	难以实现的状态——效率与公平	122
4.5	权衡生活——劳动和闲暇	125
4.6	谁是富人，谁是穷人——基尼系数	128
4.7	巨大的交替——收入再分配	131
第5章	动物给我们的启示——潜藏在人心中的经济学	134
5.1	小心陷阱——蛛网理论	135
5.2	未雨绸缪——蝴蝶效应	138
5.3	不再盲目跟风——羊群效应	141
5.4	做一头聪明的猪——博弈论	144
5.5	小狗能否打败斑马——团队分工与合作	146
5.6	生于忧患，死于安乐——青蛙效应	149
5.7	换一种激励方式——鲶鱼效应	151
第6章	国民收入和宏观调控——国计民生的经济学	154
6.1	经济活动的核心——GDP	155
6.2	国民的价值——GNP	158

6.3	国家的经济支柱——税收	160
6.4	富人要多交税——累进税	163
6.5	消费工具——货币	166
6.6	经济增长延缓——挤出效应	168
6.7	调控手段——货币财政政策	170
6.8	你的付出与回报——关于福利	172
第 7 章	痛苦的信仰——逃脱不掉的经济学周期	175
7.1	不值钱的钱——通货膨胀	176
7.2	通货膨胀的衡量——CPI	179
7.3	卧槽还是跳槽——失业	182
7.4	通货膨胀与失业的关系——菲利普斯曲线	184
7.5	周期性的世界动荡——金融危机	187
7.6	看不见的手——市场失灵	190
第 8 章	谈场低成本的恋爱——爱情较量中的经济学	193
8.1	选事业，还是选爱情——机会成本	194
8.2	主动，被动——先动优势	197
8.3	距离产生美——刺猬理论	200
8.4	做出最有利的决定——纳什均衡理论	204
8.5	为什么会有喜新厌旧——戈森法则	207
8.6	要不要门当户对——成本效益原则	210
8.7	花花公子的秘密——马太效应	213
8.8	我拿青春赌未来——风险偏好	216
第 9 章	生意场上的规则与阴谋——市场竞争中的经济学	219
9.1	万变不离其宗——供求关系	220
9.2	电影院中的爆米花——资源优化配置	223
9.3	越贵越热销——吉芬商品	226
9.4	促销的玄机——非价格竞争	229
9.5	自杀还是他杀——掠夺性定价	233
9.6	一加一大于二——捆绑销售	237
9.7	卖者必然也是买者——萨伊定律	240

9.8	最终的背叛——囚徒困境	244
第 10 章	做一个聪明的上班族——职业规划中的经济学	247
10.1	应该怎样找工作——劳动力市场	248
10.2	职业规划的绊脚石——路径依赖	251
10.3	放羊的孩子——内卷化效应	254
10.4	甩掉冷板凳——蘑菇定律	258
10.5	费力不讨好——智猪博弈	262
10.6	看上去很美的高薪资——效率工资	266
10.7	加班的学问——二八法则	269
10.8	职场的终极梦想——财务自由	272
第 11 章	像逛超市一样逛银行——金融世界里的经济学	275
11.1	它和你想的不一样——中央银行	276
11.2	有形之手——宏观调控	280
11.3	你为什么要存钱——储蓄	284
11.4	加息与你息息相关——利率	287
11.5	一块砖与一堵墙——保险	291
11.6	货币也是商品——汇率	294
11.7	货币天然就是黄金——金本位	297
11.8	什么决定了你的幸福——恩格尔曲线	300
第 12 章	用钱生钱的秘密——日常理财中的经济学	303
12.1	入市需谨慎——投资风险	304
12.2	从基金开始——风险较小的投资	306
12.3	玩一场心跳——股票	309
12.4	新股上市——IPO	312
12.5	次贷危机的延伸——金融衍生品	314
12.6	用房产聚集财富——炒房	317
12.7	去银行逛一逛——新型投资产品的选择	320



第 1 章

感性上升为理性的工具 ——经济学

- 1.1 理性人思考的工具——经济学是把扶梯
- 1.2 自己动手不一定丰衣足食——分工的好处
- 1.3 不得不做出选择——人们面临权衡取舍
- 1.4 所得即成本——为了得到某种东西需要放弃的东西
- 1.5 所得非优越——理性人考虑边际量
- 1.6 激励的吸引力——人们会对激励做出反应
- 1.7 学会做买卖——贸易能使每个人状况更好
- 1.8 下海捞大鱼——市场通常是组织经济活动的一种好方法
- 1.9 你的决定受到组织的影响——政府有时可以改善市场结果



1.1 理性人思考的工具——经济学是把扶梯

我们在同学聚会的时候经常喜欢去咖啡厅，很多咖啡厅会提供免费续杯的服务，你有没有想过，为什么会出现这种情况呢？难道老板不怕生意亏损吗？如果你有汽车的话，你可能经常会想什么时候汽油的价钱会最低呢？油价会持续上升吗？如果你经营一家小店，在进货的时候，你会想，到底进多少货物才能使自己的单位成本最低，并且又能都卖出去。在市场经济越来越成熟的今天，不仅仅是经济学家，我们普通人每天的生活都和经济密不可分，小到柴米油盐，大到投资策略，这都需要我们对经济学常识有所了解。

经济学研究的是社会如何利用稀缺资源以最有效的方式生产有价值的物品和劳务，并将它们在不同的人中间进行分配的学问。说到经济学，很多人都会觉得经济学是一门沉闷的学科，因为它采用的主要是数学与统计方法。同时使用的演绎与论证过程极其抽象，尽量回避形象的描述、情感的介入、价值的判断，所以让人听起来就畏惧。其实经济学知识就蕴藏在日常生活中一个个小故事、小现象之中，只要我们用心体会，就可以让生活变得更加美好。

就像文章开头所说的，咖啡厅的续杯服务，看似平常，但是也暗藏着经济学的基本道理。那就是成本与价格、利润的关系。续杯看似使消费者赚到了便宜，实际上，很多消费者为了续杯而点了一些其他需要付费的点心，这样一来，咖啡厅在点心上赚得的钱超过了咖啡厅为续杯而承担的成本。可以肯定，咖啡厅是稳赚的。这个习以为常的小事就蕴涵着经济常识，你平时注意到了吗？



经济学并不是独立于生活之外的学科，经济学的力量归根到底来源于生活的力量。经济学大师约翰·梅纳德·凯恩斯曾经说过，经济学“不是一种教条，只是一种方法、一种心灵的器官、一种思维的技巧，帮助拥有它的人得出正确结论”。同样，经济学家熊彼特也曾说过：“人们需要承认，经济学研究有着区别于其他学科的特殊困难之处，因为在这门学科中，相对于其他任何学科而言，普通常识比人们能够积累的科学知识要走的远得多。”这就说明不管是谁，多了解一些经济常识对生活都是有好处的。

经济学对日常生活中的好处我们可以通过一个小故事看出来。

有两位数学家和两位经济学家一起坐火车去旅游，经济学家与数学家比看谁能省更多的钱。数学家老老实实的每个人买了一张票，而经济学家两个人只买了一张票。在去的路上遇到了乘务员查票，两个经济学家就跑进厕所，只伸一个头出来，告诉乘务员，说买了票，就蒙骗过关了。回程的时候，两个数学家也聪明了，只买了一张票，但是经济学家没有买票也过关了，因为经济学家装成乘务员，把数学家的票给收了却没有还。

上面这个故事并不是贬低数学家，而是旨在说明经济学的灵活与实用。虽说经济学和我们的生活密切相关，为什么很多经济学的书都是很难理解的呢？那是因为为了解释和预测经济现象，经济学家会建立一些经济模型，用来表示各种现象背后的经济关系。例如，市场供求模型表明需求、供给和价格之间的关系。

那么，什么是经济模型呢？经济模型是基于现实生活，并对经济现象的主要因素做相关假设建立起来的。

例如，一般情况下，消费者收入的增加会引起对商品需求的增加，那么经济学家就会把这种现象作为一种假设。通过建立模型，经济学家可以很简明地说明通货膨胀和通货紧缩的原因。

建立经济模型不仅可以解释经济现象，还可以进行经济预测。

例如，在中东石油产量增加及世界贸易组织新政策的影响下，石油供需发



生改变，可以预测油价会如何变动。

值得注意的是，尽管经济学和自然科学使用的模型相似，但是经济模型并不能像自然科学中的模型那样可以做出精确的预测。一方面，由于经济社会环境影响因素众多且不断变化，所以经济学中不可能将各种因素纳入经济模型中。另一方面，不同的人对同一件事情的反应也不是完全一样的，这就会使经济模型的预测出现误差。

虽说经济模型不一定能给我们精确的预测，但是从上面的很多例子可以知道经济学对日常生活的重要性。当你面对商家疯狂的“跳楼价”时，如果你知道一些经济学常识，从成本与利润的角度分析这种现象，你就会变得理性起来。当你在跳槽与否的十字路口上张望的时候，如果你了解机会成本和权衡取舍的原理，你的选择就会变得更加容易并且恰当。多学习一些经济学的道理和规律，当我们面对选择的时候就会更加清醒和客观，更有信心克服各种困难，迎接挑战。



知识点睛：

经济学研究的是社会如何利用稀缺资源以最有效的方式生产有价值的物品和劳务，并将它们在不同的人中间进行分配。为了解释和预测，经济学家建立了一些经济模型，用以解释各种现象背后的经济关系。经济模型是通过对经济现象的主要原因做出一些相关假定之后建立起来的。



1.2 自己动手不一定丰衣足食——分工的好处

一直以来我们被教导，自己动手丰衣足食，不论什么事情真的都应该亲力亲为吗？如果你想写一封信，你会去砍一棵树，然后找机器来磨纸浆、造纸，甚至自己做铅笔吗？这是不可能的。因为只要去文具店花少量的钱就可以买到我们写信需要的笔和纸，不需要自己去生产制作，这些都是分工给我们带来的便利。那么什么是分工呢？

生产中的分工，是从劳动过程的分解开始的，也就是说，把生产劳动划分为各个组成部分，每一类人进行一部分操作。

你别看扑克牌小，但是每张牌在出售之前要经过 70 道工序，而每套工序是由不同工种的工人完成的。如果由一个人完成全部工序，无论这个人技术多么熟练可能一天也做不出几张牌，但是分工就使生产效率有了很大的提高。

钟表的制造更加复杂，钟表行业一共有 120 个不同的部门，分别负责不同配件的制造，如果每个人都制造所有的配件，可想而知效率也是极其低下的。

所以工作划分得越细，每个劳动者工作的范围越小，劳动生产率就可以更高。在论证分工给我们带来好处的时候，亚当·斯密说：别针的制造分为约 18 项不同的工序。一个人拔丝，另一个人弄直，第三个人切断，第四个人磨针尖，第五个人打磨其顶部以便装上别针头，做别针头需要两到三项不同的作业，装别针头是一项特殊的工作，涂白这些别针是另一项工作，甚至用纸把别针包起



来也是一个行当……我见过一个只雇了 10 个人的小厂，一些人要干两三种不同的工作。虽然他们很穷，只有很简陋的机器设备，如果努力工作，他们每天却能制造出约 12 磅别针，每磅有 4000 多枚中号别针。因此，这 10 个人每天能制作出 48000 多枚别针，也就是说每人每天制作出 48000 枚别针的十分之一，即 4800 枚别针。如果在没有接受这方面专门训练的条件下，他们分开来独立工作，那么他们每个人可能一天也做不出 20 枚，甚至一枚也做不出来。”

这对我们日常的工作中有着极大的启发意义。

例如企业中的会计，其主要工作是开列账单，过户并且汇总。如果只有少量的委托人，那么就可以将做账单，过户一起做完。但是，如果有成百上千张账单，就应该先攒在一起，等到一定量之后，每隔一段时间，比如一周或一月，按照相同的频率来记载，集中过户。这样就可以节省大量时间来做别的事情。

不仅仅是人与人之间的分工，国家之间的分工也会产生巨大的利润，实现共赢。国际分工指分工扩大到国际范围，即世界上各国或地区之间的劳动分工。各国生产者可以通过世界市场形成联系，国际分工为国际贸易和各国或地区的经济联系奠定了基础。

特别是在地理位置上比较接近的，在资源结构、产业结构、市场需求、科学技术等方面具有互补性的国家之间开展国际分工，毫无疑问会给双方带来巨大的经济利益。

最近几年来，我国的广西和越南之间的经济合作进一步加深，在商品、服务和科技等方面都有合作。2008 年，广西与越南之间的进出口贸易总额达 31.24 亿美元，越南已连续 9 年成为广西在东盟国家中的第一大贸易伙伴。比如在林业方面，越南具有丰富的森林资源，其中天然林占 86.5%。那么越南可以利用在森林资源方面的优势，大力发展林业加工，特别是高档原木家具等。而广西的市场前景比较广阔，可以负责宣传及销售，将产品销售到中国内地及东南沿海市场。

分工这么好，是不是表明什么事情都应该分工呢？答案是否定的，因为分工也有自身的局限性，在某些情况下工作性质会限制分工的发展。比如农业部



门就不能像制造部门一样进行大量的分工。因为犁地、播种、收割这些活动是在不同时期完成的，如果每个人只做其中的一项工作，一年当中就会有很多空闲时间，这样就极大地浪费了劳动力资源。另外，还有一些规模很大的施工作业，需要大量的人才能完成，比如铁路建设，如果只派少量人劳动，那么不知道哪年哪月才能完工了。

**知识点睛：**

分工是指劳动分工，即各种社会劳动的划分和独立化。国际分工指分工扩大到国际范围，即世界上各国或地区之间的劳动分工。各国生产者可以通过世界市场形成联系，国际分工为国际贸易和各国或地区的经济联系奠定基础。分工可以提高生产率，实现共赢。