



鸭绿江
新潮

勾连璧

高树宝

主编

春风文艺出版社出版

鸭绿江

鸭绿江春潮

刘佳 著 春风文艺出版社



辽新登字 3 号

鸭绿江春潮

YALUJIANG CHUNCHAO

勾连璧 高树宝 主编

春风文艺出版社出版、发行

(沈阳市和平区北一马路 108 号 邮政编码 110001)

丹东印刷厂印刷

字数：160,000 开本：787×1092¹/₃₂ 印张：8

1994 年 11 月第 1 版 1994 年 11 月第 1 次印刷

印数：1—3,000

责任编辑：洪 钧 责任校对：马寄萍

封面设计：朱希斌

ISBN 7-5313-1355-3/1·1204

定 价：7.20 元

序 言

苗维利

大凡一个民族、一个国家，或者小到一个地区、一座城市，总有自己的特色。无论是自然景观，还是人文建设，都概莫能外。那么，对于丹东——这座中国最大的边境城市来说，她的特色又是什么呢？这里我不去说她一江春水、两岸葱茏的明媚风光；不去说她银杏吐绿、杜鹃含笑的动人秀色；也不去说她大茧飘香、丝绸结彩的醉人情景。我要说的是，自有史以来，世世代代繁衍生息在这块土地上的人民。正是他们，挺起民族的脊梁，用血和泪铸起了中国东部最早的长城；正是他们，在黑云压城的危难时刻，托起战争落日，复燃和平光明，为丹东披上了“英雄”的色彩；也正是他们，在改革开放的年代里，鞠躬尽瘁，自强不息，热爱桑梓，建设家园，使丹东成为黄海北端的明珠。因此，为开发、建设这片美丽富饶的土地而“引无数英雄竞折腰”的献身精神，就是丹东人的特色。她如奔雷惊天，似春潮动地，永远滚动在人们心头。

现在，摆在读者面前的由勾连璧、高树宝主编的报告文学集《鸭绿江春潮》，正是从多侧面、多角度勾划了丹东人的这种精神风貌。这本报告文学集，没有描写惊天动地的骇人

事件，也没有勾勒名人显贵的轶闻趣事，但却以真实的笔触，反映了各领域、各阶层丹东人的意向和追求，记录了千姿百态的社会生活。集中的许多作品，构思新颖，语言流畅，由情节上开掘主题，从小事上饱含意蕴，成功地展现了主人公的美好心灵。读起来生动真实，栩栩如生，给人以启迪和感奋。由此说，这本文学集在宣传先进人物，弘扬社会正气，以至于加强社会主义精神文明建设等方面，必将起到较好的推动作用。

岁终，丹东的飘雪季节。从凤凰山麓到黄海之滨，银波千里，梨花万树。在这“红装素裹，分外妖娆”的时光里，我却很早就听到了鼓荡在鸭绿江上的那万古不息的春潮之声。

目 录

序 言	苗维利 (1)
无愧我心	张忠军 (1)
活出人生的意义	石 竹 (10)
爱, 并不陌生	步 军 刘明柱 (18)
他是一颗种子	靳云田 (25)
人才与名牌	岳长贵 (33)
鼓起“东风”创大业	陈爱国 (40)
对酒当歌	岳长贵 张树臣 (48)
巧人马永亮	姜宏敏 (55)
大海的呼唤	高 瞻 (63)
今夜银河灿烂	岳长贵 (72)
浪头人	马世成 (79)
宽甸有个张明玉	白喜枝 (86)
丛金发的故事	马 捷 吴世洲 曾庆允 (94)
不到长城非好汉	林郁人 (99)
掌舵人	王子夫 (106)
人往高处走	朱丹阳 山 歌 邹本全 (113)
渴望辉煌	吴世洲 林和平 (120)
男子汉的风采	吴世洲 马 捷 曾庆允 (126)

拳头，举起拳头	白川业安	简达	(133)
生命的问候		佟月姝	(140)
踏遍青山	王大英	赵清超	(147)
敢闯第一步的人		周忠志	(154)
勿须扬鞭自奋蹄		勾连璧	(160)
于学谦与“水陆全”	吕云德	李彦君	(168)
硬汉樊洪茂		王子夫	(174)
海燕逐浪波		王子夫	(180)
“银河”岸边的拉纤人.....	顾广生 刘文业	于明全	(187)
第十二种创造	杨淑湘	姜宏敏	(195)
名人的世界		王振纲	(202)
情系荧屏		顾伟	(210)
走向成功		玉树	(218)

无愧我心

张忠军

记得几年前和朋友去一家酒馆小酌，落座之后，老板颇有几分得意地向我们推荐丹东啤酒厂生产的鸭绿江牌特制啤酒。老板得意的微笑让我本能地想到推销技巧，于是不以为然。朋友说尝一瓶再说，便尝，品尝结果让我们喜出望外：口感特别好，可以说不可言喻，而那洁白细腻的泡沫又令我想起初雪的意境。从此不能忘怀，便常喝。尤其是有朋自远方来，我总是用这种啤酒招待，朋友的惊喜与我当初的惊喜相同，于是盛赞这酒可以同其它名牌啤酒媲美……有幸的是，在一个春意开始洋溢的季节里，我结识了丹东啤酒厂厂长李世堂。他给我的印象是年轻，儒雅，随和，说起话来简洁明快，平静的语气中隐约着激情，却没有一点渲染的成分，让人感觉他的语言浸润在真诚之中。同他交谈着，我知道了一些他所领导的工厂的故事；同他的同事们交谈，我被他的故事吸引着……

—

1972年，正念中学的李世堂被招工到丹东玻璃厂做铰剪工。他是一个左撇子，而操作技术要求铰剪工必须用右手操

作，于是，他便开始了苦练。他每天提前一个小时上班，练习用右手绞草绳，绞了一卷又一卷，手指磨得鲜血淋漓。苦练两个月后，他终于能用右手操作了，受到了领导和师傅们的称赞。当年，在85名新招的学徒工中，唯有他一人被破例评为厂生产能手。转过年，他当上车间团支部书记兼生产班长，经常率领青年突击生产任务，他曾经半个月时间没有回过一次家。他们的朝气在当时的我市青年中小有名气，他所领导的团支部因此被团市委命名为先进团支部。1974年，19岁的李世堂加入了中国共产党，此后他又先后任过一轻局团委干事、玻璃厂二车间党支部书记、丹东市玻璃容器厂厂长、丹东玻璃制品二厂党总支副书记、市一轻局团委书记。熟悉他的人钦佩地戏称他是“年轻的老干部”。

“年轻的老干部”生涯闪耀着李世堂的汗水与智慧之光，显示着他的领导才能昭示着他的年轻有为。1986年6月，知人善任的上级领导对李世堂委以重任——他成为丹东啤酒厂党总支书记。

背负传统文化的我们往往容易相信岁月的积淀，表现在一个人的身上则是相信年龄的大小与经验的多少之间可以划一个等号。于是，32岁的李世堂在一些人的疑虑、担心的目光中走马上任。李世堂不屑于就职演说不屑于那种表白的色彩，他坚信对于他来说唯一的语言是行动。

当时任厂长的芮启梓同志是一位经验丰富的老厂长，他很赏识李世堂的朝气和能力；李世堂像一个晚辈尊敬长辈那样尊重老厂长，凡是重要的事情都主动与老厂长沟通，虚心向老厂长求教；凡是老厂长决定的事情他都全力以赴地支持，俩人合作得非常愉快。有一次，一个车间奖金被扣罚，车间

领导和工人面带怒色成群结队地来到厂长办公室，要同厂长论个公道要个说法，眼看着就要掀起一场风波。面对难题，李世堂主动站出来帮助厂长做思想工作，他首先到主管科室了解这次扣罚的具体情况，然后找工人谈心，缓和工人的情绪，同工人一起到车间心平气和地分析奖金分配原则，讲清这次扣罚的道理，工人们服气了，说李书记真有耐性，我们从心里服。事后，工人们尽心尽责，质量得到迅速提高，工人也得到了应有的奖励。

1987年，李世堂兼经营副厂长，转过年任厂党委书记兼第一副厂长。李世堂身为书记却从不单纯地把自己当书记看待，他认为工厂的思想政治工作必须围绕生产这个中心来开展，书记必须介入经济工作，协助厂长做好经济工作，绝不能袖手旁观更不能隔岸观火。1987年以前，丹东啤酒厂的产品在省内的名气并不算太大，要提高知名度首先必须要创出属于自己的名优产品。为此，李世堂主动协助老厂长一起抓创优工作。在此期间，老厂长恰好因急事出差，李世堂便亲自主持开动员大会，亲自部署任务，在全厂上下掀起了创省优产品的高潮。那些日子，车间里处处可以看到李世堂忙碌的身影，他的身体也明显地消瘦了，工人们感动地说：书记这么干为了谁？咱们要有信心，一定要打赢这一仗！

李世堂同老厂长率领着干部和工人们艰难地跋涉在创优之路上。1988年4月，丹东啤酒厂派人往省里送啤酒样品，恰好赶上国家轻工部要举办优质产品复查评比，省轻工厅食品处正在遴选参评的啤酒品种。在此之前，他们早已耳闻丹东啤酒厂力创省优的风声，于是便请啤酒专家品尝丹东啤酒厂送来的啤酒，品尝结果令专家们大喜过望：他们不费斟酌地

竖起了大拇指！专家们的意见是权威的，有关领导决定破例将丹东啤酒厂的啤酒列为参加全国优质产品复查评比的产品。评比揭晓，丹东啤酒厂产品一举获得成功：榜上有名者，辽宁省独有丹东啤酒厂一家！此举在辽宁省同行业中震动极大，为此，省里有关部门决定在丹东召开辽宁省第四届啤酒评优会议。在这次评优会议上，丹东啤酒厂生产的鸭绿江牌11°、12°熟啤双获省优质产品称号，从此，鸭绿江牌系列啤酒誉声鹊起名扬遐迩！

夺得省优之后，面临的是开拓与争夺市场。李世堂亲自深入市场调查，指挥销售。当时一些地区实行封锁政策，设关卡围追堵截，销售形势十分严峻。李世堂对供销科的同志讲：只要用户需要我们的啤酒，我们就要千方百计地把啤酒送到他们的手中。供销科的同志心领神会，于是，白天堵，他们晚间送；上半夜堵，他们下半夜送，很有一些游击战的味道。有一次，晚间10点多钟，一身疲惫的李世堂刚刚回到家里，电话铃响了，电话是供销科的同志从某县打来的，告知送啤酒的车被堵住，司机的驾驶执照也被扣留，气氛剑拔弩张。李世堂立即给市县有关主管部门的领导打电话，请他们帮助解决；放下电话又乘车直奔被堵现场而去。经过一番交涉和奔波，此事终于得到妥善的解决。事后，李世堂又几次找市县政府主管领导交谈，得到领导的支持，使一些地区取消了封锁政策，为销售创造了一个相对良好的环境。

行动是一种最深刻的语言，它的深刻在于无声地感染和征服。工人们异口同声地说：我们摊上了一个好书记，我们的书记年轻有为！

二

1991年8月，老厂长离开岗位。市一轻局党委决定任命李世堂为厂长。

工厂是一条船，厂长是船长。年轻的船长李世堂从此要力主沉浮了，而风浪就在眼前：因为引进三万吨流水线设备等，虽然发展了生产，但工厂背上了八千万元的债务，沉重得一如巨大的精神十字架，其阴影笼罩着干部和工人们；市场竞争日趋激烈，由供求基本平衡变为供大于求……李世堂认为，只有竖起精神的桅杆才能扬起力量的风帆。他先后主持召开厂中层干部和三级干部会议，透彻地分析形势，有理有据地动员。他讲得很激动也很富有感情色彩，到会的人受到了极大的感染也受到了极大的鼓舞，他们说厂长决心这么大，我们还想什么？干吧！

对于一个意欲走向新天地的企业家来说，必须同胆识同韬略结伴而行。李世堂拥有胆识也拥有韬略。面对新的形势，李世堂同领导班子一起制定了新的战略：“以销售为龙头，以质量为中心，以降低成本为内容，以提高经济效益为目的。”其中，“以销售为龙头”是首次提出的。既然以销售为龙头就要把“龙头”武装起来，这样才能带动龙身才能腾云驾雾。李世堂忍痛把一位得力的车间主任调到销售科任科长；先后选调四名大学生充实到销售科；他又亲自外聘一名朝鲜语翻译；调出两名不适合销售工作的人员。为了强化销售人员的业务素质，他还请来一位副教授讲授如何运用《孙子兵法》指导销售，主动选送销售人员参加有关部门举办的业务培训班。同时，首次实行“联销计酬”奖惩制度。这些措施极大地调动

了销售人员的积极性，他们全力开辟新的批发点，并与市内各大宾馆和饭店建立了直接供货关系，还同市有关部门联合成立了联销公司，同各县酒类专卖部门建立了联销网络；在有关外贸部门的大力支持下，产品第一次批量进入朝鲜市场，使销售工作迅速打开了一个全新的局面。1992年完成销售收入3938万元，比1991年增长了29.2%，初步实现了稳定本地市场，开拓外埠市场，进入朝鲜市场的构想。

为提高产品质量，丹东啤酒厂去年精心组织了卓有成效的质量总体战。在这场历时10个月的质量战役中，他们充分发挥工程技术人员和工人的积极性，多年困扰产品质量的难关一个个被攻克，共攻克十几项技术难关。为增加质量投入，提高设备能力和质量检测水平，工厂投资80万元，分别对麦芽、糖化过滤、灌装等设备进行了改造，还建立了从原料入厂到产品出厂整个过程的10个质量控制监测点。同时坚持实行严格的质量否决权制度，一次，产品质量出现了问题，从李世堂本人到有关车间工人，层层挨罚。李世堂经常对干部和工人讲：一瓶酒对我们厂来说是几分之一，对用户来说就是百分之百，我们宁肯少生产也要把住质量关，如果出现不合格产品，我们就是把它倒进下水道里，也决不让它流进市场一滴！因此，质量意识已经变成全厂干部和工人们的共识，质量管理工作在全厂进行得十分顺利，产品质量得到明显提高。1992年在“全国名优产品大家评”活动中获信得过产品称号；1992年在省优质产品品评鉴定会上被评为十佳产品之一；同年还获得省第二届优秀产品“兴食杯”奖。特别是今年2月在国内外上百家酒厂参加的首届国际名酒香港博览会上，丹东啤酒厂生产的11°、12°鸭绿江牌啤酒双获金奖，

提高了丹东啤酒厂在国际上的知名度。

鸭绿江牌特制啤酒深受用户欢迎。为了增加这种啤酒的产量，李世堂决定调整产品结构，对三万吨流水线的设备和工艺进行改造，利用它生产特制啤酒，还有必要记录下这样一个小镜头：当把特制酒生产线生产的酒与三万吨改装线生产的特制酒密封起来，请评酒员们品尝时，他们竟无法分别，个个乐不可支。听着评酒员们的笑声，李世堂也露出了惬意的微笑……

拚搏着便是走向辉煌。1992年，丹东啤酒厂完成工业总产值3604.1万元，实现利税1143.4万元，利税总额首次突破一千万元大关。

志当存高远。年轻的李世堂是一位胸怀高远之志的企业家，他深邃的目光瞩望着更加广阔的市场。眼下，他正在积极筹备与韩国一家公司合资，他要让他的啤酒陶醉更辽远的地方。

三

在几天的采访中，几乎所有被采访的人都对我这样讲：李厂长办事公道，平易近人，重感情，有人情味儿，和我们处得到份了，能遇到这样一个好厂长是我们的福分。说这些话时，他们会相当自然地给我讲一个故事，讲一个情节或细节，印证他们的感受和评价。

去年农历正月初六早晨，刚上班的李世堂听说厂里的一名工人被汽车撞了，但不知在哪个医院抢救，他便挨个医院找，楼上楼下，跑得满头大汗，直到找到那个工人，做了周到的安排之后才离开医院。厂里凡是有人住院了，不论是干

部还是普通工人，李世堂都要亲自去医院探望。厂里的职工或是职工的直系亲属去世，他都要亲自前去慰问。他对厂里主管这方面工作的同志讲，凡是厂里有这类事情，你们一定要告诉我，不然的话就算你们失职。一次，一位退休多年的老工人的老伴去世了，当时李世堂正在同一个外商谈生意，他瞅间隙时间匆匆赶了去。那位老工人怎么也没想到厂长能来，感动得紧紧地握着李世堂的手，泪水流个不停……

厂里有一台报停多年的通勤车，原因是费用较高。李世堂一直把这件事挂在心上，上任后就决定把通勤车再开起来。他动情地说：职工上班风里来雨里去，不容易啊！通勤车的费用是高一点，可我们省钱不能在职工福利上省。属于职工福利的事，能办到的我们都要尽全力去办，解决了职工的后顾之忧，职工的情绪上来了，这几个钱不同样能赚回来吗？

在采访中，一位副总工程师动情地向我讲述了这样一件事：他家住在啤酒厂附近，儿子在振安区三道沟一家工厂上班。他的老伴有病，起早贪黑的儿子很难照顾母亲。照顾老伴牵涉了他许多精力。李厂长了解此事后，亲自找到他，对他说，你这件事我记着，一旦厂里有名额，就把你儿子调到咱厂来。后来，厂里有了名额，李厂长马上安排人给他儿子办了调转手续。他说我从心里感动，因为我知道许多人都想进啤酒厂，李厂长手里的条子就有几十张，连他的亲属都进不来呵！

作为一厂之长，李世堂的时间的确紧张，再紧张他也经常挤时间到车间转转，了解生产情况的同时同工人们唠唠家常，工人们有话都愿意同他讲，夸奖他没有厂长架子。李世堂说，在职务分工上我是厂长，在感情上咱们是长辈和晚辈

关系，是兄弟姐妹关系，能在一起工作，得缘分，咱们是一家人。每逢过春节，李世堂家里的客人络绎不绝，既有厂里的干部也有普通工人。来的都是客，他和爱人张罗着招待，最多时一顿饭连放四桌。愿意打麻将的他再陪你打几圈，真是其乐融融……当有人要给他孩子压岁钱时，发现他早已把孩子送到老人家去了。

听着职工们饱含情感的叙述，我想起了一个被一些人遗忘已久的著名的比喻：共产党人好比种子，人民好比土地。作为一粒种子，李世堂拥有一片属于自己的土地。当我把这种感受说给李世堂听时，他深深地吸了一口烟，一字一句地说道：我们社会主义国家的干部，必须同群众心连心，这样才能得到群众真心的拥护，不管形势怎么变，这一条不能变，不然你就很难站住脚。说完，他沉默了，继续抽着烟，那缭绕的烟雾许是他意味深长的思绪……

在几天的采访中，我发现李世堂的脸上总是带着一丝倦意。后来我知道除了操劳的原因外，他还患有糖尿病和严重的胃溃疡，这几年就是这样支撑过来的。我劝他要注意身体，他说大家都这样劝我，我也觉得身体太重要了，可许多事情难以双全，我既然当厂长，就要把这副担子挑起来，对起我的工厂，对起我的职工，我的心里才能平静。他告诉我他特别欣赏这样两句话，并请一位书法家写成条幅挂在家里。

岂能尽如人意，

但求无愧我心。

一种练达的处世哲学，一种真实的人生境界。

活出人生的意义

石 竹

人，有各式各样的活法，愿意活得“累”的人也许并不多，可他李进巅却偏偏选择了“累”的活法。他说“累”中有旁人体味不到的欢愉和韵味，故此得名“工作狂”。也许，他生命的含金量也正在于此。

9年前，他荡起8人创业的小舟，风雨兼程到今天，丹东曙光车桥股份有限公司已跻身于中国三大轻型车桥厂之一，身为总经理的他被省授予机械工业“创业英雄”并荣获“五一”劳动奖章，今年8月，他又踏进市劳模大会……

1

在人生的阶梯上，每个人都可以有自己最光辉照人的一步；而李进巅每踏上一个新阶梯，所付出的代价是何等的沉重。

1993年5月，在去北京的列车上，与市里领导同车前往的李进巅被叫到市委书记的包厢里。市委书记说：“老李啊，听说你们今年要实现销售收入一个亿，如果实现了，我到你公司去敬酒。”

书记的话寄予了厚重的企盼，企盼李进巅能像他的名字