

「社会」 保障理论

主编 梁君林 汪朝霞

**SHEHUI
BAOZHANG
LILUN**



合肥工业大学出版社
HEFEI UNIVERSITY OF TECHNOLOGY PRESS

苏州大学研究生优秀教材建设资助项目

社会保障理论

梁君林 汪朝霞 主编

合肥工业大学出版社

内 容 简 介

本书编写的一个主要目的就是要阐明社会保障的基本理论和多学科交叉的特征,力图在经济学、社会学、伦理学和政治学等多学科视野下考察社会保障的本质及其运行规律。本书首先对社会保障概念的内涵和外延进行了一个全新的审视和界定;其次对社会保障制度演进中的各种思想进行了梳理;再次对福利经济学、政治经济学、非商品化理论、风险社会理论、社会支持理论、社会分层理论和社会伦理学等理论和方法与社会保障之间的关系进行了专题研究;第四对社会保障体制结构中的国家与市场之间的关系进行了分析;第五用演化博弈论的制度分析方法对社会保障制度的变迁及其规律性进行了分析和论证。

图书在版编目(CIP)数据

社会保障理论/梁君林,汪朝霞主编. —合肥:合肥工业大学出版社,2011.5
ISBN 978-7-5650-0492-6

I. ①社… II. ①梁…②汪… III. ①社会保障—理论研究 IV. ①C913.7

中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第070408号

社会保障理论

梁君林 汪朝霞 主编

责任编辑 章 建

出 版	合肥工业大学出版社	版 次	2011年5月第1版
地 址	合肥市屯溪路193号	印 次	2011年5月第1次印刷
邮 编	230009	开 本	710毫米×1000毫米 1/16
电 话	总编室:0551-2903038	印 张	24.75
	发行部:0551-2903198	字 数	416千字
网 址	www.hfutpress.com.cn	印 刷	合肥现代印务有限公司
E-mail	press@hfutpress.com.cn	发 行	全国新华书店

ISBN 978-7-5650-0492-6

定价:38.00元

如果有影响阅读的印装质量问题,请与出版社发行部联系调换。

前 言

“社会保障理论”是社会保障学科的一门专业基础课，虽然国内大多数院校均将该课程设为本专业硕士研究生的学位课，然而却鲜能找到合适的相关教材。目前国内以“社会保障理论”命名的教材或著作屈指可数，且大多数社会保障理论文献作者由于受经济学专业背景和现代社会以社会保险为主导的社会保障实践的影响，基本上是将社会保障简单地当成是一种具有再分配属性的收入补偿制度来理解和分析的。一部分社会保障理论文献贯穿了经济学的分析范式，似乎可重新命名为“社会保障经济理论”；另一部分相关文献则几乎是把社会保障等同于社会保险来理解和阐述的。然而，值得庆幸的是，进入新世纪以来国内部分有社会学和政治学学科背景的作者开始涉足社会保障理论研究，使该理论的发展逐渐走出了经济学垄断的困境，出现了多学科交叉互补的良好发展势头。

国内社会保障研究始于上个世纪80年代中期，当时正值各市场经济国家现收现付制社会保险制度改革之际，社会保险是许多发达国家社会保障制度的主体和核心内容，因此，当国内经济改革初期的学者在关注和研究社会保障问题时，大多将社会保障当成了社会保险（翻开国内上世纪80年代以来出版的《社会保障概论》等相关教材，我们不难发现几乎无一例外是按社会保险的相关险种展开其章节的）。这一对社会保障的狭隘理解，对国内社会保障理论研究产生了消极影响，表现在社会保障研究中重各国条例比较、轻理论建构；重运行机制均衡分析、轻制度分析；重横向的国别比较、轻

纵向的历史文化比较。这些研究中的缺陷，均反映在相关教材中，因此，突破这一经济学社会保障观的束缚，才有可能构建一个比较完整的社会保障理论体系。

本教材编写的一个主要目的就是要阐明社会保障的基本理论和多学科交叉的特征，力图在经济学、社会学、伦理学和政治学等多学科视野下考察社会保障的本质及其运行规律，重新构建社会保障理论的体系，这可以成为本教材的一个特色。

传统的社会保障理论研究基本上有两种路径，其一为系统的或结构的研究路径，工业制度分析法是其典型形式；其二为制度的研究方法，它包括政治经济学方法、民主社会主义理论和合作主义理论等方法。前一种路径是国内相关教材惯常的经济学研究方法，后一种路径则是将经济学、社会学和政治学相结合的研究方法。本教材力图体现多学科研究社会保障问题的特色，因而采纳后一种研究方法。

首先对社会保障概念的界定要放在一个比“收入补偿制度”更宽泛的基础上进行；其次对社会保障制度的演进及其路径依赖进行系统的比较研究，在制度分析中采纳演化博弈论的方法；再次对社会保障制度的发展及其规律进行概括和总结。

本教材运用经济学、社会学和伦理学的基本原理和方法，研究社会保障的思想渊源和基本理论。重点采纳了福利经济学、政治经济学、非商品化理论、风险社会理论、社会支持理论、社会分层理论和社会伦理学理论等方法，探讨社会保障的本质规定性及其运行规律。虽然对主要国家社会保障实践的历史进行了一定程度的梳理，但研究的重点不在其具体的实施细节（如相关条文）上，而在其社会保障产生、发展的原因和条件及其同国民经济、社会发展的关系以及文化传承上。特别关注和研究各国历史文化和社会价值观对社会保障制度的影响。在研究中采纳了演化博弈论流派的制度分析方法，力图找到社会保障制度产生与发展的一般规律性。

本教材由苏州大学劳动与社会保障专业的部分教师参与编写，部分章节的初稿有研究生参与编写。各章的具体分工为：

第一章，梁君林；

第二章，汪朝霞；

第三章，赵瑞红；

第四章，孟晓丽；

第五章，陈晓红；

第六章，谭卉、梁君林；

第七章，梁君林；

第八章，梁君林、陈红霞、蔡尚坤；

第九章，梁君林；

第十章，蔡尚坤、梁君林；

第十一章，梁君林。

全书由梁君林、汪朝霞拟定提纲并进行分工和统稿。

在本教材的编写过程中，我们参考了有关社会保障理论的诸多研究成果，有些引文已在文中注明，有些仅在参考文献中列出。在此，我们对这些专家、学者表示敬意和谢意。本教材仅仅是我们的一个初步尝试，且编写的时间较短，难免会有缺陷、疏漏乃至错误，恳请学界同仁不吝指正。

本教材的出版，得到苏州大学研究生优秀教材建设基金的资助，并得到苏州大学社会学院领导和合肥工业大学出版社领导的大力支持，在此一并表示感谢。

编 者

2011年3月

目 录

第一章 社会保障的理论视角	(1)
第一节 经济有保障和经济无保障	(1)
一、经济有保障	(1)
二、经济无保障	(3)
第二节 社会保障的内涵和外延	(6)
一、社会保障的内涵	(6)
二、社会保障的外延	(10)
第三节 社会保障：制度、体制和机制	(13)
一、社会保障制度	(13)
二、社会保障体制	(17)
三、社会保障机制	(19)
第四节 社会保障的目标和功能	(22)
一、社会保障的目标	(22)
二、社会保障的功能	(24)
第五节 社会保障理论的研究内容和研究方法	(28)
一、社会保障理论的研究内容	(28)
二、社会保障理论的研究方法	(37)
第二章 社会保障理论史	(41)
第一节 社会保障的思想渊源	(41)
一、西方的社会保障思想渊源	(41)

二、中国的社会保障思想渊源	(42)
第二节 社会保障理论的产生：从否定社会救济到	
主张国家提供保障	(44)
一、古典自由主义理论	(45)
二、德国新历史学派的政府干预理论	(46)
第三节 社会保障理论的形成：从有限保障到普遍福利	(48)
一、凯恩斯主义的社会保障理论	(48)
二、瑞典学派的国家福利理论	(50)
三、福利经济学的社会保障理论	(52)
四、社会民主主义的社会保障理论	(55)
五、《贝弗里奇报告》及其福利国家思想	(56)
第四节 社会保障理论的发展：福利型社会保障制度的改革 ..	(59)
一、新自由主义学派的社会保障理论	(59)
二、“第三条道路”的社会保障理论	(66)
第五节 社会主义的国家保险理论	(70)
一、社会主义国家保险理论的形成	(71)
二、社会主义国家保险理论的特征与实践困境	(73)
三、社会主义国家保险理论的发展	(75)
第三章 福利经济学与社会保障	(76)
第一节 福利经济学的形成和发展	(76)
一、福利经济学的理论溯源	(76)
二、旧福利经济学	(80)
三、新福利经济学	(84)
第二节 福利经济学和福利国家理论	(90)
一、福利国家理论的渊源	(90)
二、福利国家的经济理论基础	(94)
三、福利经济学对政府承担福利责任的论证	(96)
第三节 福利经济学对社会保障理论的贡献	(106)
一、福利经济学对社会保障基本理论的贡献	(107)

二、福利经济学对社会保障应用理论的贡献	(108)
第四章 政治经济学与社会保障	(119)
第一节 公共选择理论	(119)
一、公共选择与公共选择理论	(119)
二、公共选择理论的渊源与发展	(122)
三、公共选择理论的基本内容	(129)
四、公共选择理论的研究范式	(132)
五、公共选择理论的意义与局限性	(135)
第二节 福利国家政治经济学	(139)
一、何谓政治经济学	(139)
二、政治经济学与福利国家	(140)
三、福利国家体制的成因	(145)
第三节 福利国家体制中的社会保障政策	(147)
一、自由主义福利国家体制中的社会保障政策	(147)
二、保守主义福利国家体制中的社会保障政策	(149)
三、社会民主主义福利国家体制中的社会保障政策	(150)
四、东亚福利国家(地区)体制中的社会保障政策	(153)
第五章 非商品化理论与社会保障	(155)
第一节 经济生活中的前商品化与商品化	(155)
一、“前资本主义”中的“前商品化”	(155)
二、自由资本主义下劳动力的商品化与社会保障	(158)
第二节 工人运动、社会权利与“非商品化”	(160)
一、“非商品化”的内涵	(160)
二、非商品化与工人运动	(161)
三、社会权利与非商品化	(163)
第三节 非商品化理论对福利模式的解释	(166)
一、三种福利模式形成的动因	(166)
二、三种福利模式的划分依据	(167)

三、三种福利国家体制	(169)
第四节 社会保障制度的“再商品化”改革	(174)
一、“再商品化”福利改革的背景	(175)
二、失业与养老保障制度的“再商品化”	(175)
三、三种福利模式“再商品化”改革的特点与趋势	(179)
第六章 风险社会理论与社会保障	(184)
第一节 风险社会的概念和特征	(184)
一、风险与风险社会的概念	(184)
二、风险社会的特征	(190)
第二节 风险社会中的社会风险	(193)
一、社会风险的概念	(194)
二、社会风险的分配	(197)
第三节 风险社会的社会保障策略	(202)
一、风险社会下社会保障面临的挑战	(202)
二、应对风险的社会保障策略	(206)
第七章 社会支持理论与社会保障	(212)
第一节 社会支持理论的概念体系	(212)
一、社会支持理论的形成和发展	(212)
二、社会支持理论的相关概念	(216)
第二节 社会支持的类型及其结构	(223)
一、社会支持的类型	(223)
二、社会支持系统的构成	(224)
三、社会支持的作用机理	(229)
第三节 社会保障与社会支持的关系	(232)
一、国内相关研究的局限性	(233)
二、社会保障与社会支持的区别和联系	(235)
三、社会支持理论对社会保障制度发展的启示	(238)

第八章 社会分层理论与社会保障	(242)
第一节 社会分层的概念	(242)
一、社会分层下的相关概念	(243)
二、社会分层的原因	(246)
三、社会分层方法	(248)
四、社会分层的功能	(251)
第二节 社会分层理论流派	(253)
一、马克思主义的社会分层理论	(253)
二、韦伯主义的社会分层理论	(254)
三、迪尔凯姆的社会分层理论	(257)
四、其他重要的社会分层思想	(259)
第三节 作为分层化体系的社会保障体制	(268)
一、社会保障分层化作用的理论视角和经验视角	(269)
二、社会保障体制与社会分层化	(270)
第九章 伦理学与社会保障	(274)
第一节 社会价值、社会正义与道德市场	(274)
一、社会价值观	(274)
二、社会正义原则	(277)
三、道德的市场	(279)
第二节 社会保障发展史上的价值观	(286)
一、17 世纪到 19 世纪英国的济贫事业：新教伦理和古典自由主义 价值观	(286)
二、19 世纪晚期德国的社会保险：保守主义价值观	(288)
三、20 世纪美国的社会保障：个人主义价值观	(290)
四、20 世纪中期西欧的福利国家政策：自由、平等和团结 的价值观	(291)
第三节 社会保障中的伦理学	(292)
一、社会保障中的伦理议题	(292)
二、公平与正义原则及其实现机制	(299)

第十章 社会保障体制结构中的政府与市场	(305)
第一节 公共与私人相混合的社会保障	(305)
一、公共与私人相混合的养老金保障	(305)
二、公共与私人混合形态的形成	(308)
第二节 国家和市场的社会保障制度	(310)
一、国家的社会保障制度	(310)
二、市场的社会保障	(315)
三、社会保障的完善：国家和市场相结合	(320)
第三节 社会保障结构的历史和未来	(323)
一、慈善事业与济贫时代	(323)
二、社会保险制度的确立	(325)
三、福利国家的兴起与发展	(326)
四、现阶段社会保障制度的结构	(328)
五、中国特色社会保障制度的历史与未来	(331)
第十一章 演化博弈论与社会保障制度变迁	(335)
第一节 演化博弈论的制度分析方法概述	(335)
一、制度及其生成机制	(336)
二、博弈域和关联博弈	(339)
三、制度演化	(341)
第二节 社会保障政策的制定和实施	(346)
一、社会保障政策的制定	(347)
二、社会保障政策的实施	(354)
第三节 社会保障政策的制度化路径	(358)
一、社会保障关系人及其博弈	(358)
二、社会保障制度演化的多重路径	(363)
主要参考文献	(369)

第一章 社会保障的理论视角

第一节 经济有保障和经济无保障

一、经济有保障

在中国,“保障”一词经常被理解为“保证”,如“保障供给”、“保障安全”等,但是,这种理解不能准确反映作为一个专业术语的“保障”一词的涵义。“保证”通常是指承诺,是指对产品和服务质量的承诺。“保障”一词里包含了“保证”的内容,但并非其核心内容。如果我们将“保障”一词拆开来理解,即:“保”为保护、“障”为屏障,则“保障”的涵义可以表述为“构建屏障、提供保护”,使处于保护下的个人和群体感到安全。“保障”的英文单词是“security”,意为安全、安心,与我们的上述定义是同义的。

日本学者武川正吾、佐藤博树指出:“人的生活是建立在对生命的维持之上的,这一点与其他生物没有区别。然而,人的生活又不是单纯地对生命的维持,作为有生命体的人还要通过与社会的持续交流,来体现他们的生活。在这样日复一日的循环过程中,人的生活被构造化,而且这种被构造化的生活通过我们的日常生活又被不断地再生产着。……人是一种脆弱的动物,需要构造各种各样的外壳来保护自己。如家庭、集团、社会、政府等等,只有在这些外壳的保护下,人们的生活才能得以维持。”^①从某种程度上看,人类的这种被构造化的生活所结成的外壳,正是我们在这里所讲的“保障”,这种保障可以包含多个方面和角度。人类在其生存受到

^① [日] 武川正吾、佐藤博树:《企业保障与社会保障》,李黎明、张永春译,中国劳动社会保障出版社2003年版,第1页。

各种力量威胁的时候总是要寻求得到安全和保护。在史前时期,人类主要关心的是如何在极端恶劣的自然条件下得到身体方面的保护。随着文明化的进程,人类在保障方面的需要变得越来越复杂起来,包括社会、政治、国家间和经济技术方面的大量保障需求。

由于人类的生活充满着不确定性和复杂的威胁,因此可以从多个不同的角度对“保障”进行分析:可以从国防的、社会的、政治的和经济的等不同角度对“保障”进行研究。因此,要对保障进行全面的分析是一件非常困难的任务,或者是不可能的。所以需要将保障的定义范围适当变窄一些,主要涉及经济保障或生活保障。

人的一生中,可能会遭遇各种各样的生活风险,诸如疾病、天灾人祸等。在传统社会里,威胁人们生存的因素主要是自然灾害、疾病、饥饿。现代社会却出现了新的生活风险。现代社会的基本特征是绝大多数人主要靠劳动收入生存,成为工资劳动者。即使靠资本获取利润的人也是靠货币收入维持生存的。这样,我们可以说,在现代社会中,每个人都面对着收入流可能中断、基本需要不能得到满足的风险。这与农业社会中的情况形成了鲜明的对照。在传统的农业社会中,大多数农民或者自己拥有一小块土地,或者能够长期使用一小块份地,个人面对的风险主要是各种自然灾害。自然灾害过后,存活下来的人仍然能够通过耕种自给自足,维持生存。年老以后也可以凭借对那小块土地的产权(所有权或使用权),获得生存资源,维持生存。而现代社会则不然,尤其是对多数仅凭工资维持生活的劳动者,无论什么原因,只要收入中断,生存就可能会受到威胁。

现代社会,人的总福利是由大量不同因素构成的。构成总福利的大部分因素是和人的收入有关的。作为总福利的一部分,经济有保障可以定义为:“个人可以相对确定的他(她)的基本需要及欲望在现在和将来被满足的感觉程度。”^①这里,“基本需要及欲望”是指人们对食物、穿衣、居住、医疗和其他必需品的需求。一旦一个人感到现在和将来的基本需求和欲望可以满足,他(她)就具有了经济保障。这种来自人类需求和欲望得到满足的感觉是和经济物品及服务相关的,个人必须通过获得物品和服务而得到经济保障。因此,在高度工业化的社会里,经济保障显然是和收入的维持密切相关的。一个人的收入越多,不论是来自货币工资、公共的或私人的转移支付,还是财产的所有权,他可能得到的经济保障水平也就

① [美] 乔治·雷吉达:《社会保险和经济保障》,陈秉正译,经济科学出版社 2005 年版,第 2 页。

越高。

美国社会保险专家乔治·雷吉达在分析经济保障的性质时,阐明了以下几点^①:(1)收入是获得经济保障的一个关键因素,而且,经济有保障的收入必须是连续的。一个人必须对其未来可获得的连续收入具有合理预期才会使其未来的需要及欲望得到满足。如果未来的收入丧失或明显减少,就会使经济有保障的状况受到威胁。(2)收入应该是实际收入,实际收入是指可以用货币收入购买到的物品和服务。只有实际收入增加了,经济有保障程度才可能提高。(3)对大多数人来说,经济有保障意味着收入应高于贫困线或最低生活水平线。贫困的定义是指物品和服务的不充足性,而不充足性是由个人或家庭的基本需要超出满足这些需要的生存资料拥有状况来决定的。(4)经济有保障是和其他人具有的生活水准相关的。由于生活水准随着时间在变化,经济有保障的概念也必须随之而变化。国家的社会道德观念、文化背景、教育水平和经济发展阶段都会对经济有保障的概念产生影响。由于这些因素都在随着时间而变化,消费者和家庭的预期也会跟着变化,从而导致了经济有保障概念的变化。

经济有保障的实质是指个人或群体的基本生活处于受某些“屏障”的保护状态,因而可以安心生活。这些提供保护的“屏障”可以是私人性质的,也可以是公共性质的。前者如:家庭成员互助,个人和家庭购买的人寿、健康、财产保险,个人储蓄计划,朋友、亲属或私人慈善机构救助,职业养老金计划,团体互助保险等等;后者如:社会保险,社会救助,社会福利,家庭津贴,职业安全计划,反通货膨胀政策和充分就业政策等。

二、经济无保障

经济无保障是和经济有保障相对的,即指缺乏现在和未来需求及欲望得到满足的感觉。也就是说,由于缺乏保护的屏障,使得个体的生活处于不安心的状况。与感到满足相反的是,经济无保障具有焦虑、恐惧、着急等心理方面的不舒适;持续性的或者经常出现的货币收入欠缺是伴随其生活的一个基本特征。

(一) 经济无保障的性质

经济无保障的实质是生存资源的缺乏,而现代社会生存资源的拥有状况体现在对物品和服务的货币购买力上,因此,经济无保障的性质是缺乏

^① [美] 乔治·雷吉达:《社会保险和经济保障》,陈秉正译,经济科学出版社2005年版,第2页。

货币购买力,其具体情形表现为:个人失去收入,被迫承担超额的或新增的花费,或者是收入不充足。当未来收入的连续性具有不确定性时,也会导致经济无保障。

1. 个人失去收入。无论所失去的收入是相对的还是绝对的,当劳动者失去收入时都会出现经济无保障。当出现这种情形时,除非该劳动者拥有充足的金融资产、以往的储蓄或其他替代性收入来源,否则其基本需要和欲望便不会得到满足,保持在贫困线以上的对物品和服务的消费将会出现困难。

2. 被迫承担新增的花费。经济无保障还会由于疾病引发的医疗费支出等新增花费而发生。一个人由于疾病而不能工作,除失去工资外,还须额外支出一笔医疗费;家庭主要成员也可能须对家庭成员所遭受的事故或疾病支付大量金钱。除非一个人拥有充足的储蓄、健康保险或其他资金来源,否则,由于花费的增加一定会导致经济无保障的发生。

3. 不充足的收入。当一个劳动者仍在受雇但收入不充足时,也会出现经济无保障。尽管该劳动者一年中的受雇时间是充分的,但如果其工资收入过低,不能满足其基本需要和欲望的话,仍然会出现经济无保障。

4. 收入的不确定性。当工作中的劳动者对其当前收入在未来的持续性不能确定时,也会发生经济无保障。在高度工业化的经济中,对失业的担心给劳动者带来了难以想象的忧虑,原因就在于失业会使人感到经济无保障。现代社会,劳动者是通过在劳动力市场上出售劳动力获取工资收入来维持生存的。同其他商品所有者要面对市场风险一样,劳动力所有者也要面对劳动力商品出售的市场风险。如果一个劳动者认为自己的服务在未来得不到需求或者是工资在未来会出现明显减少的话,他(或她)在经济保障方面的基本感觉就会遭到破坏。在这种情形下,就会出现由于未来收入的不确定所带来的经济无保障。

(二) 经济无保障的原因

在现代社会中,造成上述经济无保障的原因是工业化社会中广泛存在着的生活风险,这些风险大体上分为三类:普遍风险、生命周期风险和职业活动关联风险^①。

1. 普遍风险。这种风险基本上是指与职业活动没有直接关系,但与市场经济的发展有密切关系的风险。在市场经济社会中,人的生活方式发生

^① 杨伟民:《社会政策导论》,中国人民大学出版社2010年版,第172~174页。

了很大的变化。首先,人的出行需要大大增加。人的生活需要不再是自给自足的,很多生活必需品需要从市场中购买;人的社会关系网络分布的地域范围扩大了,亲属之间的交往可能需要跨越不同的城市、乡村地区;劳动者必须接受一定程度的教育才可能在劳动力市场中找到就业机会,等等。这些都使得个人经常需要在住所和其他场所之间往返。而且,人的出行方式也从主要靠步行或借助畜力改变为乘火车、轮船、汽车、飞机等。这些新的交通工具的使用,也增加了人们遭遇交通事故损失的可能性。

由于在生产活动中使用了各种手段来提高生产效率、增加产出,尤其是提供各种各样新产品的化学工业的产出,造成各种各样的环境污染。在受到污染的环境中生活,就可能发生各种疾病。严重的疾病或伤害对患者来说会带来严重的财务问题。首先,必须支付昂贵的医疗费用和健康护理费用。其次,严重的疾病或伤害会导致工资收入的损失。除非在患病期间可以从其他方面获得充足的替代性收入,否则就会处于严重的经济无保障。

同时,市场经济社会也没有完全避免传统社会生活中可能遇到的各种自然灾害。有些自然灾害可能间接影响人们的生活,如农业歉收导致食品价格上涨,造成贫困人口的经济无保障;有些自然灾害仍然直接使得遭遇到它们的人落入经济无保障的境地,如水灾、风灾、地震等。

2. 生命周期风险。虽然生命周期风险主要是指年老时的风险,但也不排除一个人的早逝所造成的靠其抚养的家庭成员所遭遇的经济无保障状况。早逝的定义是:“家庭主要成员未履行完其财务责任就过早去世了,财务责任包括对家庭成员的抚养、抵押贷款的支付、子女的教育等。”^① 早逝使家属失去了收入来源,从而带来了经济无保障。此外,还可能会发生某些非经济性的成本,如生存遗属情感上遭受的悲伤和痛苦,孩子失去了应得到的教育和养育等。然而,只有当身故人拥有遗属并且具有未了财务责任时才会出现经济无保障。因此,一个未成年孩童的死亡,从经济意义上来说不会被认为是早逝。

工业社会的生命周期风险与传统社会的差别主要体现在老年阶段。因为在传统社会,家庭就是生产单位,一个人即使因为年老不能从事播种、收割之类的劳动,却完全有可能从事养鸡、放羊之类的劳动,以及其他家务劳动。然而,在工业化社会中,由于其生产劳动自身的特点,如劳动强

^① [美] 乔治·雷吉达:《社会保险和经济保障》,陈秉正译,经济科学出版社2005年版,第4页。