



高层

GAOCENGFANJU

入席就是入局。

喝着酒、吃着饭，却要时刻想着守局、破局。
一片祥和的高层饭局中，常常隐含着各方利益的此消彼长。

洞悉中国式饭局中的通变智慧

饭局

陈峰◎著

凤凰出版传媒集团
凤凰出版社



高层饭局

GAOCENG
FANJU

陈峰◎著

凤凰出版传媒集团
凤凰出版社

第一章 视察 / 001

萧昊的视线落在火锅内，双眸映射得有点发红：“老黎是我的伯乐，虽然徐伯春跟他很多年，但他们之间并不咬弦，虽然没明说，但我觉得他推我的可能性比较大。不过徐在集团的资源比我好得多，这点才头疼。”

第二章 餐厅风云 / 007

桌上的饭菜早就凉了，但就算眼前摆着山珍海味，领导们也没有半点儿食欲。谁也不知道这帮不知天高地厚的工人下一句会说出什么，会不会把火引烧到自己的领域，心就这么吊在半空，只怪时间走得太慢，一个半小时的午休时间竟是漫长得如此难熬。

第三章 全面公关 / 013

“没什么好想的，问题不在郑瑜，而在他的工作人员上，最大的可能，就是秘书，他负责安排领导的行程。”赵海光话中带着不满，“阎王好见，小鬼难缠，秘书和司机，是和领导最近的人，对这么重要的人物，居然没有进行公关。”

第四章 巧妙搭线 / 018

“虽然我这人话不多，但其实我最喜欢交朋友，而且，不知怎的，我就觉得我们投缘。”……章凯俊关上房门，打开袋子一看，里面有一份文件，是兴华日化的人员花名册，根本没啥特别，吸引住章凯俊眼光的，是一个灰黄色的皮包，上面画满了颜色各异的LV字母。

第五章 低调 / 024

相反，棱角分明的萧昊，虽然锋芒过人，但徐伯春只是忌惮，却不服气。中国有句古话，木秀于林，风必摧之。国企文化，从来就不喜欢只会做事、不会做人的精英，风头越盛，倒得越快。

第六章 指点 / 028

纵横官场几十年，黎仕国不用揣摩，就知道这餐饭的内容，该怎么周旋，早就心有定数。虽然和徐伯春合作时间最长，但对这个打从一开始就虎视总经理宝座的副手，说不上有多少情谊，没人喜欢野心勃勃、紧盯着自己宝座的下属，卧榻之侧，岂容他人鼾睡？

第七章 左右逢源 / 036

不过鸡蛋不能放在一个篮子的道理，章俊凯明白得很，尤其在形势如此混沌未明的时候，左右逢源才是正道，只有做到无论谁上去，都感念着自己的人情，而失败的人，也不会记恨到自己头上来，那才是最大的成功。

第八章 安抚 / 042

寥寥几句话，两人各自安抚，又各打五十大板，谁也指摘不出什么来，这就是黎仕国炉火纯青的和稀泥水平。徐伯春沉着脸，勉强答应下来。萧昊微笑着，手指在台面上无声轻叩，念头转得飞快，既然朱捷过不了关，只能启动备用方案，总之这个位子，只能姓萧，绝不能姓徐。

第九章 布局 / 049

再商量几句，放下手机，把音响的音量调大，虽然旋律依旧动听，徐伯春却发觉再也进入不了欣赏的状态，战斗的号角已经吹响，哪儿还有歌舞升平的闲情逸致？无奈地摇摇头，起身关了音乐，坐在沙发上，像棋手在运筹一盘对局般，静静谋划着下一步的动作。

第十章 昔日情感 / 058

昔日的青葱岁月，越来越清晰地在眼前浮现。和萧昊的四处留情不同，徐伯春对异性向来没有多大兴趣，再漂亮的女人，只是空具一副肉体皮囊罢了，短暂青春流过，红颜只是刹那芳华，苦求何用？只有思想的碰撞，心灵的融合，才能携手相伴一生而情感依然。而这三十几年来，能让他感受到爱情疯狂与甜蜜的只有一个人——林晓晴。

第十一章 专业测评 / 064

徐伯春点点头，眉头却不由得皱了皱。虽然事先不担心萧昊否定这方案，但他一点儿异议没有，却令人疑虑。谁都知道测评对王炳昌绝对有利，除非萧昊脑子被门夹了，或者被驴踢了，否则不可能明知是陷阱，却躲都不躲一脚踩下去。

第十二章 争投标 / 069

最重要的问题出来了，黄选不紧不慢地一口把酒干了，望着蔡雪儿，微笑着说：“品牌的美誉度虽然是评判的因素，但此次参加的全是各行业一线大品牌，基本不存在这个问题。归根结底，价格最为关键，如果相差不多，就看招标小组的综合评分了。”

第十三章 关系网 / 079

“好，这事就拜托你了。不过……”萧昊缓缓抛出正题，“我是希望能再搭一条路，兴华的CEO江应坤。”……“他担任过东海市的副市长，正好是你家老爷子那一届，说起来是老部下，尊重得很。去年老爷子七十大寿，他不但专程道贺，还专门写了一篇祝寿文。”萧昊抛出点睛一笔，“我想不能让老爷子帮我打声招呼。”

第十四章 死穴 / 085

入口的酒，王炳昌只觉得既苦又涩，差点就吐出来，硬忍着才咽下去。徐伯春和他商量过萧昊暗藏的底牌究竟是什么，但想来想去，两人都没发现有什么让他有恃无恐的漏洞。没想到，萧昊捏在手心的，竟是一招绝杀！

第十五章 双得意 / 096

现在虽然有了点苗头，但要怎么让剧情延续下去，卫菊却没多少把握，阅人无数的萧昊，明显不相信她的过去如白纸般单纯，尤其是对她和黎仕国的关系有所揣测，这是最大的阻碍。而且，卫菊还不能表现得太过主动，这会让萧昊认定她另有图谋，最后只能得不偿失。如何抓住时机，不显山不露水地让萧昊拜倒在她的石榴裙下，还真是一道棘手的难题。

第十六章 求稳定 / 103

“江总和周董聊过，兴华日化的大局，以稳定为主，到时你的演讲，一定要以稳字做主题，想想怎么打这张牌。”赵海光强调说，徐伯春眼神慢慢亮起来，心里忽然有了个主意，转头再看看花园宾馆，深吸一口气，方向盘一打，掉头而去。

第十七章 亮王牌 / 108

三言两语间，萧昊振振有词地对自己签字拍板，撤换华达公司的决定作出解释，摆明是根据实际情况和相应规定，理由无可挑剔。徐伯春不置可否，慢条斯理地回应道：“萧总，根据公司的规定，我们在选择经销商时，必须详细了解其企业背景 and 经营实力，难道对天和公司，我们没有进行相应的调查吗？”

第十八章 知进退 / 112

黎仕国陪着喝一杯，想了想，用教导晚辈的语气，语重心长地说：“让你学徐伯春，并不是玩笑话。食堂那件事，他最下不来台，但过后你看到他表现出多少火气了吗？你下午的态度就很不对，明明就是工作上出问题，还死撑着不认。国企可不比你以前的私企，只要干出成绩，老板就把你捧到天上去。知进退，才能左右逢源，游刃有余。”

第十九章 算计 / 120

只是这点小伎俩，在黎仕国眼中不值一提，和气的背后，锋利的刀刃隐隐发光。徐伯春一是不想背上趁机打击萧昊的骂名，二是萧昊的责任明摆着，他假惺惺做个人情，还能展示放人一马的度量，一举两得，算得极精。

第二十章 投标危急 / 124

“现在只有死马当成活马医，一切机会都不能放过。”萧昊眼光闪动，字字清晰，“只要是人，就一定有利益关注点，抓住这一点，就不怕他不肯做生意。以前有黄选，他躲在幕后，我们对他关注度不高，只是采用最普通的公关手段，肯定没准确抓住他的关注点，找到了，说不定还有机会，买单吧，该干活了。”

第二十一章 项目流标 / 135

曾继高原本还有点担心萧昊在失利后会恼羞成怒，这才打个电话向他说明情况……“有件事我得给你透下风，这次投标，有人摆明在针对你们，黄选的事你该知道，另外，你们的投标价，其实早就泄露出来，没拿到标书之前，我就知道，而且分文不差。如果其他厂商也知道，那你们已经露底，在价格上不可能有任何优势。”

第二十二章 尘埃落定 / 138

而对黎仕国，蔡雪儿却越来越看不透他的想法。她并不爱这老人，更清楚没有结局，各取所需后，就是分道扬镳。但在一起久了，多多少少还是有点感情的，刚开始时，公司有什么事，黎仕国偶尔还会透露一些，最近却三缄其口，尤其在接班人的问题上，更是绝口不提，纵然问起，也只是含糊带过，来别墅幽会的次数也很少。凭直觉，蔡雪儿断定，他背后在进行着什么大动作。

第二十三章 反间计 / 146

“虽然你不负责招聘，但薪资核算更重要，只要有工人进来，就得把资料报到你这儿来，能帮我查查这两年来新工人的入职人数是多少吗？如果能统计一下这批人的流动率就更好了。”萧昊夹了一只鲍鱼，放在李霓的碗里，慢腾腾地说道。

第二十四章 中计 / 153

“是你们三人拿回扣，自始至终，我没拿过一分钱，也不清楚这件事，和萧昊一样，就是个管理不到位的连带责任，只是受影响，不至于让人做太多文章。”徐伯春悠然地喝着茶，说得很从容。

第二十五章 自折大将 / 164

还找到郑瑜那儿去了，徐伯春虽然心中不满，却无可奈何，只能应允，黎仕国把手中的烟灰抖落，笑笑说：“我听说江总下个星期从美国回来后，就要安排你们上京，一些事情该放的就先放下，耽误了头等大事，那是得不偿失。”“我明白，谢谢黎总提醒。”徐伯春笑着答应下来，走出大门时，望着手中那份辞职报告，忍不住苦笑着摇头，一种感觉油然而生：大战未始，先折大将。

第二十六章 祭祖 / 170

徐伯春颓然坐在椅子上，突然间有一股将桌子掀掉的冲动，但理智很快就将自己控制住。和萧昊的决战就要开始，而近来工作上又不太顺利，他就想利用清明假期回去拜拜祖先，既是尽孝心，也是放松心情……这次他刻意安排这饭局，就是想尽量鼓动她回去，没想到又回到话不投机——针锋相对——不欢而散的老路上。

第二十七章 改革 / 182

不过在兴华待得越久，萧昊越觉得不能用常理来衡量事情。这儿方方面面潜在的暗涌太多了，往往牵一发而动全身，真要大刀阔斧改革，难度极大，势必引起强烈的反弹，需要领导者有坚强的个性和坚定的信心以及一往无前的勇气。

第二十八章 误导 / 191

黄达明的话匣子一下打开，红着眼睛，滔滔不绝地说：“江总是干实事的人，他知道企业必须改革，改变官僚作风……萧昊心中一阵狂喜，看来章俊凯并没有骗他，改革的确是江应坤的目标，没错，像他这样有野心、有能力的人，不在兴华轰轰烈烈干出一番成绩，怎么向上面交代？”

第二十九章 争锋 / 203

职场中，从来就没有单纯的饭局，要么联系感情，要么商讨事情，要么笑里藏刀，要么绵里藏针。饭局的过程中，不管菜式简单还是奢华，敬酒的礼仪，夹菜的次序，得体的谈吐，都有章可循，大意不得，从一些细枝末节中，往往能更有效地看出人本性中潜藏的另一面。

第三十章 述职 / 212

领导就是领导，不说则已，开口就是一针见血。这个问题不好答，普通人的第一反应，会简单地把责任推到黎仕国和徐伯春身上，但仔细一想，便知道那是水平低下的幼稚做法，推掉的只是皮毛，而对问题的本质视而不见，只会让领导们看笑话。

第三十一章 反思 / 217

萧昊相信，只要不是瞎子，稍微有点管理水平，将两份方案放在一起，绝对高下立判。但是，从会场的反应和江应坤的态度，又明显离自己原先的期望相差十万八千里，似乎还更倾向于徐伯春那边。这到底是怎么回事？一辆宝马，一辆吉利，如果非要选吉利，那除了价格问题，只有一个解释，就是宝马行驶的方向有错误。

第三十二章 食物中毒 / 222

这就是黎仕国的风格，听起来没回答，但话里的意思彰显无遗，最高明的是不同人有不同理解，怎么解释都行，谁都抓不住把柄。蔡雪儿心里明了，其实她也只是和黎仕国说一声而已，在徐伯春和萧昊之间选谁，这道题根本不用做。

第三十三章 媒体失控 / 232

郑瑜没想到江应坤还有这招，脸上笑着答应下来，拿起桌上的万宝龙笔，要落字时却是一阵踌躇。除了徐伯春和萧昊以外还有谁，是他最近在思考的问题。选人就够难，要和领导想的一样更是难上加难，对面的这人，可是经常不按常理出牌的主。

第三十四章 难如愿 / 239

作为高层领导之一，郑瑜清楚江应坤对周博制定的战略方向和管理文化不以为然，而周博对江应坤的改革手段则是不闻不问，眼不见为净，两人人前维持着表面上的互相尊敬，内里的玄机则无人知晓，两位玩政治的绝顶高手，从不会把个人的喜恶放在脸上，更不会把真实想法流于嘴里，而很多像郑瑜这样的高管，只能小心翼翼揣摩上意，尽力游走于平衡线上。

第三十五章 黎仕国连任 / 249

一句古话腾地升到徐伯春脑海里：螳螂捕蝉，黄雀在后。当所有人把焦点集中在他和萧昊身上时，当他们两人竞争得头破血流时，黎仕国却不声不响躲在幕后，冷眼旁观，运筹帷幄，突然一下骤然发力，冲过终点，将两人甩在身后。

第三十六章 萧昊辞职 / 257

“他们不是做得不好，而是你不想他们做得好，萧昊本来就是你给徐伯春找来的对手。”蔡雪儿连珠炮似的发问，“而最近这两三个月，他们的工作接连出现问题，你敢说这里面没有半点猫腻？上次广告投标，徐伯春不可能知道底价，还有食堂中毒，是谁真正在媒体中推波助澜，却把帽子扣在萧昊头上，现在不就清楚了？”

第三十七章 徐伯春调走 / 263

黎仕国看在眼里，心知自己的判断没错。他之所以一直能稳坐钓鱼台，笑看风云变幻而始终不倒，就在于对人性有着极为透彻的认识。毫不利己，专门利人的活雷锋不是没有，不过和发现恐龙的难度差不多。每个人办每件事，出发点肯定是本身的利益，把握住这条原则，只要能切中对方的利益需求点，自然能无往而不利。

尾声 / 269

“人生只有一次，所谓的甘于淡泊，只是失败者自慰的借口罢了，功名利禄，高居人上，谁不想要？待业时想找工作，有了工作想当主管，当上主管想当经理，当了经理想当总监，然后就是副总、总裁，当上老板了，又想让财富不断增值，谁的欲望曾得到过真正的满足？这社会就是这样，每个人都在高速前进，你不争，自然有人去争，有多少人愿意眼睁睁充当失败者的角色？非不为也，实不能也！”

第一章 视察

南泽市南山街上，有一座古色古香的院落，门口土墙灰砖，并不显眼，就连“心逸轩”的牌匾，都是黑底白字，只有懂行的人，才能从朴实凝重的字体中，体会出书写者返璞归真的精湛功力，再看落款处的大名，更是如雷贯耳，书法界公认的宗师级人物，一字难求。

门口的服务生验证完会员资格，走进院落，你就发现别有洞天。只见楼阁错落有致，小桥流水，垂柳依依，琴声悠悠，一花一木、一亭一石的布置，皆恰到好处，浑然天成，毫无人工雕琢的痕迹，体现出设计师巧夺天工的思路和布局，令人叹为观止。

右侧两层楼高的假山上，建有一座凉亭，上书“忘忧”二字。一张石桌，四张石椅，古色古香，与四周融为一体。置身其中，清风习习，举目望去，院内秀丽的景色一览无余，心神顿时空旷安宁，多少忧愁随之消散，确不负“忘忧”之名。

杯子里的茶水，澄澈明亮，一股浓郁的陈香随着腾腾的热气飘散而起，闻之气味悠长，略带甜爽，正是上好的云南普洱茶。只有招待贵宾时，黎仕国才舍得拿出来享用。

他今年已56岁，双鬓发白，身材瘦小，不过一米六三，用通用的择偶标准看，属于二级残废。沧海桑田，在他脸上留下刀刻斧凿般的深深印



痕。他时常嘴角挂着和善的笑容，乍一看，和普通的小老头没啥两样。只是平常的老百姓，哪个喝得起四五千元一斤的茶叶，还能在最低消费一万两千八百元的听雨阁用膳？

南泽市规模最大、名气最响的国企，是坐拥员工一万余人的兴华日化公司。它隶属于国资委，是中国排名前十的兴华集团的子公司，也是国内最大的日化用品企业，旗下的“润泽”洗发水、“玉瓷”牙膏、“爽洁”沐浴露，市场份额高居前五，毫不逊色于两大国际巨头宝洁及联合利华，是国内产品牌的旗帜和骄傲。

而黎仕国，正是兴华日化的现任掌门人。比起历届前任，他是最低调的一位，从不在媒体前抛头露面，除了市政协常委和工商联副主席外，已没有其他令人仰视的头衔。而对他的工作业绩和能力，也是褒贬不一，有人说他没魄力，只是靠两位能干的副手挑起大局，也有人说能将两位副手驾驭住，足以见证他的才干。

黎仕国当然多多少少听说过这些评论，从来只是一笑置之。无论庸才还是人才，也难敌岁月的飞刀。黎仕国的职业生涯已渐渐走向尾声，虽然不想承认，但和对面的郑瑜比起来，他知道，年轮已忠实刻录下岁月的流逝，任何力量都无法挽回。

郑瑜刚过48岁，正是年富力强的当打之年。长年坚持网球锻炼，一米七八的身材依旧健美，头发梳理得一丝不苟，灰色西服，金边眼镜，他的儒雅和风度，令形象朴实的黎仕国相形见绌。论级别，郑瑜也高上一级，位居兴华集团人力资源部副总，位高权重。

端上来的第一道菜，是堂灼响螺片。石炉旁，曾获全国烹饪大赛一等奖的厨师正在现场制作，将切得厚薄适当的螺片放入熬制好的上汤中，快速烫上几下，待螺片的颜色变得白皙发亮后，立即上盘，端到客人面前，正是火候和口感最佳的时候。

蘸上心逸轩用二十九种材料秘调的酱汁，一块螺片入口，品尝着弹牙的鲜嫩，黎仕国端起仿乾隆时期皇帝御用的青瓷酒杯，里面盛的是五十年茅台，对郑瑜说：“先借这杯酒，为郑总接风。”

“谢谢黎总。”郑瑜微笑着干了。他在美国留学，又工作了八年，对红

酒更加情有独钟。不过当兵出身的黎仕国却嗜白酒，而且是集团有名的千杯不醉。醇厚的茅台顺着口腔流入，独特的香味包含着融融暖意，却无半分辛辣刺激。再不懂行，也知道这酒价格不菲。

夜幕渐渐沉下，镶嵌在柱子上的四颗夜明珠发出清淡的光芒，幽幽亮起，更添几分典雅意境。郑瑜颇有感触地说：“这儿不错，有味道。南泽虽然不算一线城市，但好东西真不少。”

这话挑起黎仕国的心事，感慨万分地附和：“就这么一眨眼，我来南泽已经八年，早就适应它的气候、饮食和文化，要离开了，还真有几分舍不得。”

“我理解，当初离开深圳到北京，我也觉得不习惯，毕竟南北的文化差异不小，一时调整不过来。不过慢慢就好了，人嘛，只能去适应形势，而不能让形势去适应你，否则，只能是事倍功半，得不偿失。”郑瑜说得慢声细语。

服务员端着第二道菜上来，一片片大象鼻蚌，铺在精致的冰盘上，滴上泰国的青柠汁，蘸上日本原装进口的酱油和芥末，滋味鲜美得无以复加。又敬郑瑜一杯酒，黎仕国说：“年初到总部述职时，江总已和我交过底，对领导的决定，我完全理解。长江后浪推前浪，八年来，集团布置的任务，我不敢说出色完成，也算不负所托。接下来，是把接力棒交给年轻一代的时候了，只是谁来接这班定下来了没？”

“没有。”舀一勺用名贵原材料熬制的十全大补汤，郑瑜说，“我这次来南泽最主要的任务，就是了解日化公司的情况，同时对候选人进行考察。他们是你的副手，黎总，你可最有发言权，说说看法吧。”

“各有长处。”黎仕国侃侃而谈，“徐伯春，跟我八年，时间最长，一直主抓人事、行政和采购，对公司了如指掌，也清楚集团的情况，人际关系好。萧昊嘛，年纪轻，空降过来才三年，但能力强，主管销售、品牌和广告，干得有声有色。策划的几个活动，尤其是冠名的‘潮流女声’节目，在业界引起轰动，打了漂亮的一仗。在营销方面，他确实有料。”

“这一说，我倒想起两个人来，徐伯春是萧何，长于内政管理；萧昊是韩信，长于攻城拔寨。相辅相成能成大业，独当一面则还有所欠缺，是这个意思吗？”郑瑜慢条斯理地问。



“郑总这比喻恰如其分。”黎仕国拍手叫绝，连声附和，“的确如此，他们都不能全方位地超越对方，二选其一，难！”

“话是这么说，但总经理只有一个，总会有一个人更适合。”郑瑜举起杯，眼中的光芒一闪一闪，“黎总，这儿只有我们两人，有什么说什么，你倾向于哪位？”

黎仕国一仰脖子，将酒干了，沉吟了足足有三四分钟，才慢慢吐出一个名字。

沿海的南山路上，一幢幢高楼比肩而立，外墙的七彩霓虹绚烂夺目，巨大的LCD电视上播放着精美的广告。汽车拥挤在马路上，闪烁的车灯凝聚成一条看不到边的长龙，蜿蜒前行。装潢大气的LV、GUCCI等顶级品牌店比比皆是，灯火辉煌，街头行人涌动，奔驰、宝马、凯迪拉克等名车随处可见，好一派繁华的都市气息。

这里也是高档酒店的聚集地，不大的区域内，就有六间五星级酒店面海而建。名气最大的迪克大酒店后面，有一间川菜馆，名气极大，叫小太阳。老板是重庆人，十几年前刚来南泽时，这儿还破旧得很，他开的第一间铺子非常简陋，才十几平方米，店内只有四张桌子，客人一多，只能将桌子摆满门前的过道，正宗的麻辣串味在街道上弥漫，行人路过时，被呛得眼泪、鼻涕直流，但看着周围顾客大快朵颐的模样，又不禁食欲大动，成为南泽一景。凭着自己的手艺，重庆老板很快就做出名堂，鸟枪换炮，两年后就在河山路上租下两层铺面，七年后小太阳在南泽已有四家分店，更扩张到省内其他城市。老板早就开奔驰，住别墅，身上再也闻不到油烟味，是著名的白手起家、勤劳致富典范，没少上过电视。

二号包厢内，萧昊正和章俊凯吃火锅。他很年轻，才36岁，身材高大，人长得帅气，浓眉大眼，鼻梁坚挺，肤色黝黑，自然而然散发出一股逼人的活力。加上一流的口才，无论到哪儿，他都能轻易成为众人瞩目的焦点。章俊凯则长得斯文秀气，皮肤白皙，用俗话说，就是有点娘娘腔。两人是高中同学，毕业后多年未见，没想到现在却在职场上成为同事，一个成为兴华日化副总，另一个则是集团副总郑瑜的秘书。

将一盘田鸡倒入红油滚滚的锅内，吃得满头大汗的萧昊解开衬衫扣子，喝了口冰镇可乐，啧啧说道：“老同学，可惜你晚上还有任务，不然这儿的鲜啤有名得很，来上一扎配麻辣火锅，那才叫爽！”

“呵呵，郑总一再交代，对我们提前一天抵达南泽，一定要保密，不要和任何人联系。我一点儿酒下去就上脸，要是让他发现晚餐喝酒就不好了。”章俊凯微笑着说。

“放心，郑总肯定是去赴老黎的约，两位大领导要谈的事多了，没那么早回来，而且这里离酒店近，走过去五分钟就到。”萧昊拿出一个印有SK-II的包装袋，递给章俊凯，“上个月去香港出差，给嫂子带了套化妆品。”

章俊凯接过来，简单地说声“谢了”，喝一口可乐，缓缓地说道：“黎总的去向定了，到集团担任工会主席，享受副总级待遇。”

对即将退休的老同志，先提升级别，再安排个闲职，既顾及体面，又名正言顺地收回其权力，是官场通用的手法。萧昊毫不意外：“工会主席，至少在员工福利方面还有些事情可以做，比原先流传的当顾问小组副组长好得多。谁来接班，定了没？”

“没定，最大的热门，就是你和徐伯春。”章俊凯接过服务员新换的毛巾，擦拭着脸上的汗水，说，“上次集团人事小组的评定，说好说坏都有，你们的综合得分差不多，郑总来南泽，名义上是到公司调研，重点还是考察你们两人。黎总的任期只剩三个月，上不上得来，这次很关键。”

萧昊的视线落在火锅内，双眸映射得有点发红：“老黎是我的伯乐，虽然徐伯春跟他很多年，但他们之间并不咬弦，虽然没明说，但我觉得他推我的可能性比较大。不过徐在集团的资源比我好得多，这点才头疼。”

“他老丈人赵海光是集团的监察部书记、外贸部经理，干了几十年，从兴华集团成立到退休，和不少领导交情匪浅，就连郑总都曾是他的副手，这份人脉，你怎么比？”章俊凯说，“还好一把手江总是空降来的，而且作风强势，和赵海光那边的关系并不深，而你的工作能力有目共睹，并不是没机会。”

“所以我一定要把握住机会。”萧昊目光炯炯，靠近章俊凯，低声说，“老同学，有个忙你得帮我。郑总的行程不是你在安排嘛，能不能向他提个建议，



后天到厂区视察时，在吃午饭的时候，到工人的食堂去看看？”

“去工人食堂？”章俊凯皱着眉头，显得不解。

“没错，集团不是一再要求高层领导深入基层、倾听一线员工的心声嘛，我想郑总不会反对的。”萧昊信心满满。

“可以，晚上我和他说说。老同学，你这葫芦里卖的是什么药？”章俊凯笑着问。

“让徐伯春吃点亏、出点丑的药。”萧昊神秘地说，“到时你就知道了，保证看场好戏。”

“你小子，就是鬼点子多。”多年的秘书工作，章俊凯已养成不多问的职业习惯。举起可乐，半真半假地说，“那就祝你这未来的总经理，马到成功。”

第二章 餐厅风云

为迎接集团副总裁的到来，兴华日化在一个星期前就开始准备，总经办、人力资源部、行政部、生产部、工程部联合行动，对郑瑜可能经过的路线，无论是环境卫生、机器的运作，还是员工的着装及精神面貌，都一一进行大整顿，并反复检查，确保方方面面无懈可击，要让领导留下最美好、最深刻的印象。而黎仕国更是一大早便率萧昊和徐伯春两位副总，亲自到酒店迎接，陪郑瑜坐上车牌为银 U88888 的宝马 745i 轿车，在前面一辆奥迪、后面一辆雷克萨斯的护驾下，浩浩荡荡地向兴华工业城驶去。

按照行程，郑瑜上午先到生产车间参观，然后回兴华大厦，由黎仕国代表公司向他进行全面的工作汇报，下午由徐伯春作人力资源专项工作汇报，第二天上午郑瑜约谈相关人员，下午再开个会作进一步的总结和指示。一路走来，现代化管理的车间井然有序，工人们一个个精神饱满，忙而不乱地完成手头工作，一条条生产线有条不紊地运作着，一切都显得完美无瑕。前呼后拥下的郑瑜兴致勃勃，边看边问。走马观花地看完一圈，出了车间，郑瑜抬起手表一看时间，突然开口：“黎总，我想中午就到员工食堂，和工人们一起用餐。”

黎仕国顿感意外，还未答话，陪在郑瑜右侧，风度儒雅的徐伯春抢先开口：“郑总，工人餐的伙食标准是所有员工中最低的，虽然做得不错，但