

张旭旭

跳槽记

从小私企
跳槽到大外企的
职场教程

夏晓光·著

不是每个人都能像杜拉拉那样升职，

但多数人都像张旭旭一样跳槽。

一部幽默搞笑版的“杜拉拉”，

用冷幽默的形式，

揭示当今职场现状。

中国首部外企培训顾问的真实写作，

讲述外企进门之道。

以本书改编的电视连续剧《跳槽先生》
正在拍摄中……

这是一部趣味性的职场教科书，让你的成长之路走直线。

——刘娟 【中国就业技术指导中心】

重庆出版集团 重庆出版社

夏晓光·著

张旭旭 跳槽记

从小私企
跳槽到大外企的
职场教程

图书在版编目 (CIP) 数据

张旭旭跳槽记 / 夏晓光著. —重庆: 重庆出版社, 2012.6
ISBN 978-7-229-04715-3

I. ①张... II. ①夏... III. ①长篇小说—中国—当代 IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 253527 号

张旭旭跳槽记

ZHANG XUXU TIAOCAOJI

夏晓光 著

出 版 人: 罗小卫
责任编辑: 钟丽娟
责任校对: 郑小石
装帧设计: 八 牛



重庆出版集团 出版
重 庆 出 版 社

重庆长江二路 205 号 邮政编码: 400016 <http://www.cqph.com>

重庆出版集团艺术设计有限公司制版

自贡兴华印务有限公司印刷

重庆出版集团图书发行有限公司发行

E-MAIL: fxchu@cqph.com 邮购电话: 023-68809452

全国新华书店经销

开本: 700mm × 1 000mm 1/16 印张: 16.75 字数: 277 千

2012 年 6 月第 1 版 2012 年 6 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-229-04715-3

定价: 29.00 元

如有印装质量问题, 请向本集团图书发行有限公司调换: 023-68706683

版权所有 侵权必究

职场小说购书指南

袁泉 罗氏集团培训经理

.....

所谓职场小说,顾名思义就是职场人士的故事。一定要由职场人士来写才会充满真实性和实用性。目前市场上流行的职场小说多如牛毛,遗憾的是很多职场小说作者并没有职场历程,大多靠爬格子为生,几乎没怎么上过班,导致很多职场小说水平粗劣。

如果没有亲身的职场经历,仅凭构思如何能写出真实的职场小说呢?很多职场小说都是靠网络写手七拼八凑攒起来的稿子,非常浅薄地描写职场中多么黑暗,同事们多么钩心斗角等等。也另有一些职场小说,买回家读的时候却发现是一部言情小说,真正职场的东西描写得非常少,出版商为了市场却把这种书打上了职场小说的标志,放在职场小说专柜中。

一本好的职场小说,不仅具有趣味性,还能够让读者身临其境地领悟职场的道理。《杜拉拉升职记》《浮沉》《米娅快跑》等都是比较经典的职场小说,这种书,没有职场经验的人是写不出来的,读起来不仅非常畅快,还能够受到各种各样的启示。

《张旭旭跳槽记》更是一本趣味性的教科书。作者是一名外企的培训顾问,具有很深的职场背景。他用诙谐幽默的语言风格淋漓尽致地展现出职场百态,用冷幽默对职场规则的深刻揭露,是本书首要看点之一,也是本书区别于同类职场小说的最大不同之处。他描写小说的主人公张旭旭其实就是他自己的原型,这位曾经游荡在各个招聘会上,从无保险、无合同、无福利的三无公司,一步步跳槽来到知名外企的“跳槽先生”,用自己的亲身经历告诉大家从小民企跳槽到大外企的职场攻略。

“跳槽记”写的并不是对自己老板的不忠诚,而是告诉读者在职场中应该得

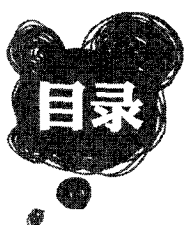
到的东西是什么。只有懂得取舍,懂得选择,才能跳出精彩的一步。在人的一生中有的人幸福,有的人不幸福,无论幸福还是不幸福,命运往往取决于自己最初的选择,懂得选择比懂得努力更重要。

市场上也有不少打着冷幽默职场旗号的作品,包装很漂亮,仅仅读几页的话,甚至以假乱真地被人当做真正的职场小说。购书之前大家应先看作者是否具备职场背景,如果作者只是一个网络写手,书的内容可想而知。

由于本书作者的职业背景,对职场现状有着入木三分的描写,让读者产生共鸣,不论是从事何种行业的人,阅读本书都将受益匪浅。当你读完本书的时候,不仅能够沉醉在幽默的故事之中,而且还像听了一场内容丰富的培训课程一样感到充实。

兵法说:知己知彼百战不殆,正因为作者具有从民企跳槽到外企的经历,在书中对各个企业在管理中暴露出的种种弊端都做了详尽的描述和批判,也可以说这是一本不可多得的管理者必读书。

让我们感谢夏老师,能够带来如此精彩的小说给大家阅读。让每一位读过本书的人都能够在自己职场的道路上一路高歌。



目录

001	职场小说购书指南 / 袁泉	051	16 第一次的亲密接触
001	01 毕业手记	054	17 男人的决斗
004	02 求职简历	058	18 阴谋与爱情
006	03 流氓面试官	062	19 市场不测风云
009	04 空手套白狼	066	20 酒吧艳遇
012	05 乐极生悲	069	21 塞翁失马
014	06 最后的晚餐	071	22 陌生的大都市
016	07 三无公司	074	23 初级培训师
019	08 美女的求职	077	24 日子越来越难过
023	09 丝袜里的秘密	081	25 飘来荡去的日子
028	10 天上掉下的馅饼	085	26 和女上司的事儿
032	11 大公司的面试	088	27 找工作还是找饭碗
036	12 冰山下的品格	092	28 CBD 的守望者
039	13 销售圈潜规则	096	29 舍与得
043	14 情感账户	098	30 起跑线法则
049	15 黑 马	102	31 难念的经



106	32 传说中的拼命三郎	191	50 小天使又出现了
112	33 三季人	194	51 平安夜
118	34 招聘会上的战争	197	52 BOSS 的绩效表
123	35 心里有个小九九	202	53 情 敌
126	36 外企在招手	206	54 Office 恋情
128	37 三个竞争对手	213	55 白领丽人的另一面
134	38 高薪收入	217	56 30 岁的生日
138	39 初到 PD	221	57 马来西亚的年会
144	40 员工的忠诚	224	58 职场危机
146	41 生活外企化	226	59 投诉事件
151	42 人是猴子变的	231	60 小人的阴谋
156	43 外企里的小人	235	61 走还是留
161	44 变味儿的 SOP	243	62 再见,BOSS
167	45 转正前的考核	247	63 电邮门事件
170	46 我的小天使	251	64 游戏结束
177	47 水下鬼	253	尾 声
185	48 矛盾的本质	257	后 记
187	49 大老板的生日		致:在职场打拼的兄弟姐妹

01

毕业手记

张君,名曰:旭旭。

出生于北方靠近省城的一座小村子。由于村子靠近城市的边缘,交通比较便利,很多村民弃农经商,大字不识一斗的村民凭着一股子“冲劲”成了各种 BOSS。

孩子们受到父母的影响,其他地区的孩子们最先认识的汉字是:人、口、手、上、中、下。这里的孩子最先认识的汉字却是:东、南、西、北、中、發、萬。

周边十个村子组成一个乡镇,村子各有一座小学。每年,全镇的小学都会进行学习成绩评比,老师的工资按照乡镇的排名而定位。成绩优秀,老师的工资和奖金会提升;成绩低劣,校长的“乌纱帽”可能会保不住。

张家所在的村子每次排名都是最后一名,当村支书准备撤掉校长职务的时候,校长拍了拍硕大的脑袋,想出了良策。

校长下令在学校内设置了一个学前班,7岁的孩子入学,本应该读一年级,校长要求入学的孩子先读学前班,第二年方可升至一年级。

这样一来,神不知鬼不觉地将学生入学的年龄提高了一年,孩子们读一年级的年龄是8岁。

8岁的孩子比7岁的孩子智力发育要成熟很多,学习能力更强一些,考试成绩一下子飞跃了起来。首先在一年级,张家所在的村子学习成绩渐渐名列了前茅。

渐渐地,二年级,三年级,四年级……

成绩都名列前茅。

秃顶的范乡长开大会表扬了这里的全体师生,并且颁发了“特别进步奖状”。

时间不久,其他九个村子的校长发现了其中的“猫腻”,纷纷效仿,张家所在的村子又重新回到了倒数第一。

这里的校长作为“良策”的创始人,第二次动了动脑筋,他下令再设置一个

学前班,分别叫做小学前班和大学前班。

7岁的孩子先读小学前班,8岁读大学前班,9岁读一年级,又悄悄地把入学的年龄调高了一年。

成绩又一次上去了,秃顶的范乡长再一次开大会表扬这里的全体师生,并颁发“二次跨越奖状”。

其他村子的校长又眼红了,再一次纷纷效仿,导致这里的成绩又一次跌了回来。

孩子们的家长没有文化,校长说什么,他们都会相信。如果哪一天,学前班取消了,他们还会跳起来跟你玩命。他们认为基础是最重要的,没有学前班坚实的基础,怎么能胜任一年级繁重而复杂的课程?

张旭旭就是这样9岁读了一年级,15岁到乡镇里读了初中,成绩一直优秀。当他以全乡镇优异的成绩考上市重点高中的时候,已经是18岁的小伙子。年龄上,同学们都比他小两岁,他理所当然成了寝室里的老大。而且,直到大学一直在寝室里做老大。

高考的时候,张旭旭已经20岁,按照平时的学习成绩,他本来能够进入全国重点大学。由于发挥失利,只够了二类本科分数线。

尽管考得有些砸,也不敢去复读一年。年龄已经比同学们大了两岁,复读一年的话,大学毕业出来就比别人大了三岁,直接影响就业、结婚以及生育……

填报志愿的时候。

班主任为各位学生提出了宝贵的建议,他说:“当今社会医生比较红,不管你是富翁还是官员,谁都会生病,一旦生了病,医生就是大爷,很多病人看病都在送红包。”

有些天生洁癖的女生害怕接触病人,不愿意报考医学专业,班主任又提出了新的建议:“你们可以报考法律专业,到时候做个法官,吃完原告吃被告,油水儿可大了。”

听了班主任的建议,班上70%的人报考了临床医学,成绩好的报考北京医科大学,成绩中等的报考河北医学院,成绩差的报考邯郸医专,再差的报考乡镇卫生学校。剩下30%的人报考了省级政法学院,或者中国政法大学。

张旭旭再三犹豫,没有想到哪个职业是自己的理想职业。中学繁重的课程,也没有让他思考什么是自己最适合的职业,更没有挖掘自己的天分在哪里。只

有随着学生们的队伍,一起报考了医学院校。

大学的日子过得飞快,转眼就要毕业了。

回忆大学的生活,张旭旭只记得参加过一次莫名其妙的文学社,每周提供一篇无病呻吟的文章。听说,有的小女生看张旭旭的文章看哭了,不知道是真是假。

私人生活方面,大一的时候,对一个女孩子有那么一些想法,正准备表白的时候,被隔壁班一个黑胖的小伙子提前表白了。令张旭旭不服的是,那个小伙子看上去一身匪气,不知道耍了什么花招,把那个女孩子泡到手了。

同宿舍的6名同学,大部分都以失败的爱情而结束了大学的恋爱,年龄最小的兄弟郭茂提出了一个点子,说:“咱们搞个联谊宿舍吧,找大一的女生,她们刚入学,很多人还没有谈男朋友,近水楼台是最容易成功的,很多联谊宿舍都发展成了联姻宿舍……”

大伙一致赞同,于是,郭茂便负责打电话找女生寝室洽谈联谊的事情。经过无数次拒绝和嘲讽,终于在他的不懈努力下,真的搞上了一个女生宿舍。

按照学校的潜规则,男生宿舍需要请女生宿舍吃饭,以表示联谊宿舍的结盟。后来,两个寝室同在一起吃过几次饭,正当这些哥们儿准备下手的时候,对方宿舍的女生们却一个个都有了男朋友。

每当看到某男生和联谊宿舍的女生在一起遛弯儿,郭茂就白人家两眼,愤愤地说:“他妈的,挖我们的墙脚……”

大学课程结束的时候。

很多同学的家长像疯了一样,托关系,找后门,找到某医院,不惜花费重金给孩子“安排”进去实习。

张旭旭的宿舍里面,有6名同学,其中付小波和魏磊已经被家长“安排”进了县级医院,据说花了不少钱,几年后也一直没有混上编制。

当时,只剩下同宿舍的薛刚、郭茂、王红亮、张旭旭。四个人还属于无业游民,用父母的钱来养活着自己。

薛刚和刚刚交往了一个月的女朋友跑到校外租了一间房子,两个人在一起立志考研。薛刚满口大志向,嫌学校环境不好,只有跑到外面租房才能集中精力搞出点名堂来。

02

求职简历

春季,机会来了。

一场大型的人才交流会召开了,张旭旭和王红亮成了一对搭档,一起制作求职简历,一起参加人才招聘会。

班主任说:“简历一定要做得详细一些,以便加深对方的印象,做得越厚,越有人关注。”

王红亮和张旭旭觉得很有道理,动了动脑筋,收集了自己各方面的长处。比如:学前班的时候,拾金不昧,捡到一毛钱交给了老师;读一年级的时候,帮助学习差的学生补习功课;二年级的时候,劳动积极,被评为学校的模范小红花;三年级的时候,学习雷锋,每逢周末都会到敬老院帮忙干活……

到了人才市场上,当二人将简历递上去的时候,对方掂了掂,说:“一份求职简历,为什么做这么厚?”

张旭旭忙说:“内容多,呵呵。”

对方粗略地翻了两页,就丢了出来。王红亮和张旭旭暗骂这个人没有眼光,没有职业道德,不懂得尊重对方的辛勤劳动。

两个人转了很长时间,大部分单位面对这么厚厚的简历都会丢出来,并且很谦虚地说:“我很体谅你们的辛苦,简历制作出来不容易,怕我们录取不上,浪费了你们的心血……”

整整一圈转了下来,对口专业找不到,于是也不管是不是对口的专业,张旭旭和王红亮只要看到对专业限制不太强的岗位,就把简历递过去。

半天下来,分别投递出去了5份简历,两个人投递的几乎是相同的公司。

简历投递瞄准了以下职位:销售员、业务经理、行政助理、秘书、行政经理、总经理助理、总经理、电视台记者、报社采编、广告销售员、理财顾问、送货员、工

人、服务员等。

回到学校，将简历投递出去以后，就像播种了以后的农民等待种子发芽一般的心情，默默地等待着。

第二天，张旭旭收到了一份面试通知，是一家快速消费品公司的销售员。

这个消息令他感觉兴奋和紧张，他太需要一个工作机会了，假如能找到一个正规的工作，从此告别了无业游民的生活，在同学们眼中他就是一个成功人士。

王红亮没有收到面试通知，一个人待在寝室里抽烟，袅袅的烟雾，仿佛他脑海里丝丝缕缕的愁思。

张旭旭把面试通知的消息打电话告诉了父母。父亲急忙来传授经验，说：“现在的用人单位，面试的方法都是多种多样的，你去应聘的时候，可一定要学聪明点。比如，办公室内扔着一个纸团，看看你是否会帮他们捡起来。或者，地上扔着一个钱包，看看你会不会拾金不昧。或者，椅子摆在碍事的地方，看看你会不会把椅子挪走，这些都有可能是他们的考题……”

母亲也接过电话，补充说：“我还听说，有一个人去面试，到了公司门口，遇到一个老大爷需要叫车去医院，那个人急着去面试就没有理会，后来，发现那个老大爷就是公司的总经理……”

听到这些话，张旭旭笑了笑，说：“这都是什么年代了，谁还要这种小孩子玩的把戏？”

父亲严肃地说：“不能掉以轻心，一定要注意了，这些最能体现一个人的办事细节，面试官们经常用的。到了公司门口，一定要先看看有没有老大爷，再进去……”

“行，行，知道了……”

张旭旭挂掉了电话，为第一次这么正式的面试，跑到批发市场，花100块钱买了一身印着Play Boy的西装，又花8块钱买来一条印着七匹狼却带着拉链的领带。这身衣服换上以后，他对自己很满意，校园里的稚气仿佛已经不存在，西装会使一个人体会到职业感。

王红亮看着张旭旭的准备动作，心里不是滋味，只好一声不吭地抽烟。

03

流氓面试官

提前 30 分钟。

张旭旭来到了面试地点。走在写字楼的下面，张旭旭东张西望看看有没有正在寻求帮助的老大爷。

这时候，楼前正好站着一个中年妇女，手里拎着两个硕大的皮箱吃力地往外走，张旭旭急忙冲到了跟前，拉住中年妇女的皮箱，说：“大姐，我可以帮您吗？”

大姐惊讶地看着他，说：“你是谁？你要干吗？”

张旭旭笑了笑，说：“这行李太重了，我想帮您的忙。”

大姐一把夺过行李，说：“你没事吧……”

这时候，又冲过来一个干瘦的黑小伙子，上前拉住了中年妇女的皮箱说：“大姐，还是我帮您吧，行李怪重的，我人称活雷锋。”

张旭旭仔细打量来者，西装革履，手里攥着一份简历。顿时，明白了来者的目的，张旭旭冲他说：“嘿，是我先来的。”

对方的小眼睛不屑地瞪了张旭旭一眼，说：“社会的竞争往往是后来居上。”

张旭旭看到自己的机会被抢了，真想揍他，却害怕在这位中年妇女面前留下坏印象而影响了自己的工作，只好压住了自己心中的火气。

黑小伙子嘴巴很甜，对中年妇女说：“大姐，您瞧您累得，我真不忍心看到这样的情况，来，您去哪里？我帮您叫车……”

张旭旭目送中年妇女和那个黑小伙子走了，他只好上楼去参加后面的面试。走上去的时候，发现是一家装修得很一般的公司。张旭旭听说高档次的公司重点看能力，应该不会花精力演刚才的一出戏，只有这种中小型的公司才容易演刚才那么一出戏。



前台的小姐也很文静，对客人面带微笑。张旭旭报上了自己的名字，被前台小姐引到了一间办公室内。

这就是面试的办公室了，面前坐着一位矮胖的中年妇女，从长相来看，有些像韩红。这时候，张旭旭觉得她和刚才楼下遇到的那位中年妇女颇有几分相似。

莫非是姐妹俩？

张旭旭觉得自己已经输给了黑小伙子一局，看下面怎么表现了。这时候，面试官面无表情地问：“你今年多大了？”

“24岁。”

“刚毕业吗？”

“是的。”

“看来你留过级呀。”

“不，我们老家上学比其他地区晚2年。”

“看来你小时候接受的教育很不正规了。”胖女人一边说话，一边在简历上做着标记，又问，“你谈过恋爱吗？”

“没有。”

“为什么没有呢？”

“没有遇到合适的。”

面试官冷冷地哼了一声，说：“看来你很挑剔呀。”

“不……”张旭旭忙说，“我一点也不挑剔，我喜欢的女孩子多了，就是没有追到手。”

“看来，你的情商有点低了。”

张旭旭一肚子火气，心想，这都什么跟什么呀？面试官一直没有抬头，只管在简历上做着记录，又问：“你准备谈恋爱吗？”

“时刻准备着。”

“如果谈上了女朋友，会去结婚吗？”

张旭旭迟疑了一下，说：“我年龄还小，先谈两年恋爱相互了解一下，毕竟结婚是大事，需要慎重。”

“看来，你是一个对别人不负责任的人。”

被这种女人这么问问题，张旭旭心中越来越不爽了。接下来，胖女人又问：“你会打麻将吗？”

“不会。”

“看来，你对生活的涉猎面很狭窄了。”

“麻将，其实小时候我也玩过，有一阵子没有接触了。”

胖女人摇了摇头说：“看来，你不太适合做销售。”

张旭旭顿时明白，快速消费品的销售员一般面向的是大型超市。有时候，需要和超市的老板一起搓麻将来增进感情。于是，他忙解释说：“对于玩麻将，我是很有潜力的，只要工作需要，我一定会练成一个麻将高手的。”

胖女人冷冷地说：“你那么有潜力，更不适合做销售了，万一把客户赢了，客户一发火，公司的产品以后还怎么卖？”

张旭旭一动不动地愣住了，对于这种流氓面试官简直让人无语了。胖女人看了看手表，说：“好了，今天的面试结束了，有消息我们会通知。”

正当张旭旭准备询问一些相关事宜的时候，胖女人没有理睬他，而是冲门外喊：“请下一个进来。”

前台小姐走了进来，说：“李经理，下一个候选人还没有到呢，已经迟到2分钟了。”

“不等他了，取消他的应聘资格。”胖女人冷冷地说完，走出了办公室。这时候，那个黑黑瘦瘦的小伙子跑了过来。

他看到了张旭旭，对面前的胖女人说：“您是面试官吗？对不起，我来晚了。”

“你已经没有资格了。”

“我刚才，去……去帮一个大姐拿行李了……”

胖女人冷冷地说：“你今天是来面试的，不是来学雷锋的，面试最基本的礼仪是不能迟到，请你以后记住这个教训……”

这位黑瘦的小伙子苦苦地哀求着，希望得到面试的机会。胖女人很冷漠地拒绝了他，并且没有任何商量的余地。

张旭旭看着这位刚刚学完雷锋跑上来的小伙子，偷偷地笑了一下，走了。

回到学校。

张旭旭再也没有去想这次的面试，他知道，机会不可能有了。每次想到那个胖女人的时候，他就仿佛得了面试恐惧症。第一次面试就遇到了这样的人，是不是面试官都这样子呢？

04

空手套白狼

两天后。

张旭旭再一次接到了面试通知。这一回，王红亮也同时接到了面试通知，是一家号称英才培训学校的销售岗位。现在任何行业都有了销售人员，培训学校的销售人员，张旭旭还不知道究竟是怎样展开工作，估计是需要出去拉客户来报名参加学校的课程辅导了。

面试的地点在一座比较陈旧的写字楼内，走进电梯，感觉臭烘烘的，一股陈腐的味道。当张旭旭来到面试现场的时候，面试大厅里已经挤满了人，却看不到面试官。

张旭旭打量着周围的人群，一张张天真稚气的脸，大家都是刚毕业的学生。面试官还没有来到，这些学生都很期待。

大家来自不同的学校，默默地坐着，谁也不认识谁，也没有人聊天。同行是冤家，大家都面试同一家公司，竞争是很大的，谁也不希望自己的机会被别人抢走了。

张旭旭和王红亮也没有谈话，默默地坐着等待面试的机会。

半个小时过去了……

一个小时过去了……

忽然，从门外进来了一个身穿黑色西装的微胖男人，四十来岁的样子。他大声地向各位问好，接下来说：“各位同学们，我是这所培训学校的培训师，很高兴认识大家，你们都是精英，你们都是自己学校的精英，你们都是本市的精英，你们都是 21 世纪的精英……”

这个人的激情演说，使同学们对他投来了钦佩的目光，学生们的脸上也露出了愉悦的表情。

终于找到了一家好单位,将我们这些无业游民当做精英来对待了。张旭旭想起了上一次面试的地方,面试官像审犯人一般问问题,和这位激励型的培训师形成了鲜明的对比。

正当学生们心情舒坦的时候,面试官将话题一转,说:“暂时不给你们发工资,你们能接受吗?”

话题急转弯,片刻,鸦雀无声。

学生们都比较错愕,目不转睛地注视着这位培训师的脸。

培训师笑了笑,继续说:“由于公司刚刚成立,目前还没有开始赢利。但是,我们的公司会在一年内发展壮大,到时候你们都可以拿到高薪收入。”

学生们将信将疑地注视着面前的培训师。

培训师又说:“你们只要在35岁之前好好干,35岁以后,想没有钱都不行,你们现在这种情况下,最需要学习技能,不要看重暂时的待遇。只要加盟我们公司,公司很快就会发展壮大,以后你们就是各部门的总监,甚至是副总经理……”

大厅里面依然安静得很。

张旭旭随口问了一句:“我们只知道贵公司在招聘销售岗位,可以告诉我们是什么样的销售岗位吗?”

培训师笑了笑,说:“由于我们现在是培养未来的总监和副总经理,作为公司的高层领导,必须了解一线业务,你们社会资历还很浅,所以,需要先从最基层的销售员做起。”

这时候,人群中有人“嘘”了一声,小声说了一句:“傻B才做呢,空手套白狼。”

“哄——”一声,大家都笑了。

培训师望向刚才说话的人,将眼睛一瞪,说:“基层的销售员是最锻炼人的,全球80%的CEO都是销售员出身,比尔·盖茨当年还从事过销售呢,一个不了解一线市场的人,怎么能胜任将来的总监岗位呢?”

一位瘦瘦高高、短头发、戴着眼镜的小伙子,忽然站了起来,表情刚毅地问:“我们如果入职了,什么时候能发工资呢?”

培训师又笑了笑,说:“工资暂时没有,要看你们的表现了,如果表现好的话,公司盈利高,我们会考虑给你定一个工资标准,你们不用担心待遇的问题,以后肯定会有钱赚的。”