

农民朋友一定要知道的

99个

常见骗局的应对妙招

黄鹤 总主编



江西教育出版社
JIANGXI EDUCATION PUBLISHING HOUSE

农民朋友一定要知道的

99个

常见骗局的应对妙招

黄鹤 总主编



江西教育出版社
JIANGXI EDUCATION PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

农民朋友一定要知道的99个常见骗局的应对妙招
/ 黄鹤主编.——南昌:江西教育出版社, 2010.11
(农家书屋九九文库)
ISBN 978-7-5392-5906-2

I. ①农… II. ①黄… III. ①诈骗—鉴别—基本知识
—中国 IV. ①D669.8

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第198666号

农民朋友一定要知道的99个常见骗局的应对妙招
NONGMIN PENGYOU YIDING YAO ZHIDAO DE JIUSHIJIU GE
CHANGJIAN PIANJU DE YINGDUI MIAOZHAO

黄鹤 主编

江西教育出版社出版

(南昌市抚河北路291号 邮编: 330008)

江西华奥印务有限责任公司印刷

680毫米×960毫米 16开本 11.50印张 160千字

2010年12月第1版 2010年12月第1次印刷

ISBN 978-7-5392-5906-2 定价: 16.00元

赣教版图书如有印装质量问题, 可向我社产品制作部调换

电话: 0791-6710427 (江西教育出版社产品制作部)

赣版权登字-02-2010-194

版权所有, 侵权必究

前言



qianyan

发家致富,是无数农民的梦想,也是为之奋斗的目标。农民为了改变贫穷落后的现状,或外出打工,或参与各种经济活动。然而,随着农民生活水平的提高,骗子的眼睛开始盯上了农民的口袋,进行招摇撞骗。由于农民文化程度普遍较低,接触信息少,一些报纸、杂志上经常宣传的事,他们却可能闻所未闻,对社会上的新骗术知之太少;所以不少农民在迈出门、步入社会后,因为轻信他人而落入骗子的圈套,或者在投资过程中对五花八门的广告缺乏辨别真伪的能力,以致上当受骗,蒙受经济损失。对此,我们有必要对社会上各种骗局予以曝光,把骗子们的伎俩抖搂出来,让骗子无处遁形。害人之心不可有,防人之心不可无。只要我们保持一份警惕之心,就可避免落入骗子设下的圈套,甚至还能惩治恶徒。

在生活中,谁都很难保证自己不会遇到心怀叵测的骗子。骗子的诈骗手段委实令人眼花缭乱,稍不留神就有可能落入他们设好的圈套。行骗者得意洋洋,被骗者追悔莫及。提起骗子,人们就会本能地提高警惕,捂紧口袋。可是骗子的脸上并没有写字,相反,道貌岸然的他们还能很轻易地取得人们的信任。一些骗子往往利用人们的好奇心或迷信心理进行诈骗,利用人们的同情心、热心来达到他们的目的。但更多的骗子则利用人们的贪心来行骗。常言道:“天上不会掉馅饼。”说起来人人都懂,然而一遇到事,有的人头脑就会发

蒙,不知不觉就会上当受骗。之所以如此,就是在一些人的灵魂深处,或多或少存在着一小块“贪便宜”“图虚名”之类的阴暗湿地,让形形色色骗局的“毒蘑菇”有了生息之地;于是各种骗术也纷纷出笼,有骗钱骗物的,还有骗人骗色的。从行骗手法上看,有独往独来、神出鬼没的;有相互配合,合演双簧的;有抛出诱饵,让你乖乖就范的;有用女色勾引,让你哑巴吃黄连的……随着时代的变化,骗子的骗术也在不断翻新,除了过去常见的街头行骗外,又增添了电话诈骗、网络诈骗等手段,让人防不胜防。

面对无所不在的骗子和层出不穷的骗术,与骗子的“心理战”究竟要怎么打,才能做到“道高一尺,魔高一丈”呢?生活中各种骗人之术花样翻新,没有经历过确实难以觉察,但有一点是千古不变的,那就是“天下没有免费的午餐”;给你一根牛绳,其目的是想要牵走你一头牛。因此,避免上当受骗也很容易:驱除不劳而获与爱占便宜的心理!当某件事看上去对你太有利而显得不真实时,你就要小心了,以免落入圈套而追悔莫及。

目 录

Contents

第一章 农民创业防骗攻略 001

谨防诱人的“致富项目”	002
来料加工背后是陷阱	003
当心特种养殖成骗子“摇钱树”	005
“联营办厂”你得小心	006
是致富之路,还是骗钱把戏	008
以“高价回收”为诱饵	009
尚需甄别科技致富信息	011

第二章 街头骗术防范 013

“捡钱了”,咱们一起去分吧	014
街头丢钱包“升级”了	015
“掉包”和银行卡“攀”上关系	016
骗子神通,白纸也能变“钱”	018
当心“落难”者专骗好心人	020
职业“碰瓷党”真的很专业	021
当心手机也玩“碰瓷”	023
免费送礼,只要大家宣传	025
对付骗子:莫贪财慎同情	027

可笑的“挖耳朵”骗局	029
陌生人的饮料莫乱喝	030
你一贪心,骗子就乐了	031

第三章 商业与金融骗局防范 032

ATM 取款机,“机关”重重	033
要提防 ATM 机“远程诈骗”	035
“借”你的银行卡汇款救急	037
双簧骗局,玩的就是一唱一和	039
做生意得防合同诈骗	041
兑换外币也演“双簧”	043
千万别信“一夜暴富”神话	044
好心带个路反遭骗	046
买卖诱饵下的存折“调包”	048
投资别投入非法集资的“腰包”	049

第四章 电话与网络诈骗术防范 052

“借”你的手机用用	053
贪便宜你也莫在街头买手机	054
中奖了! 快寄钱来“领奖”	055
短信欺诈又来新花招	057
“家里的来电”也会骗你	058
短信骗术:你的孩子出事了!	060
短信诈骗,整蛊骗子的妙招	062
“声嘶力竭”的电视购物	063
网络购物切勿贪小便宜	064
“货到付款”真的就安全吗	066
连锁加盟,钱景还是陷阱	068
地上的“购物金卡”你莫捡	070

第五章 招聘与婚姻陷阱防范

072

披着“招聘”外衣的骗子	073
农民工须防“黑中介”陷阱	074
月薪 5000 还包吃住？原来是传销	076
有多少爱可以“买”来	077
黑婚介，骗你没商量	078
想结婚，别掉进“玫瑰陷阱”	081
别迷恋妹，妹只是个“饭托”	083
“富婆”征婚切莫上当	084
“富婆”借种，天上掉下“肉馅饼”	085
轻信恋爱骗子，少女失财又失身	087

第六章 赌博与彩票陷阱防范

089

六合彩真的猛于虎	090
“专家预测”，彩民被忽悠	092
看紧荷包，严防“网络中奖”	093
三张牌：赢钱的全是媒子	095
进赌场你就注定输	097
“老虎机”：人机对话有玄机	099
街头棋局你根本就赢不了	100
看似公平的赌博机会翻脸	102
客车上押筷子，专骗农民工	103

第七章 医药与保健陷阱防范 105

六招辨别可怕的黑诊所	106
医院有“医托”，看病须谨慎	107
再揭街头“神医”把戏	109
医院那些热心的“白大褂”	111
谨防“义诊”背后的骗局	112
街头假药害人不浅	115
别让医疗广告迷了眼	117
“免费赠药”诱你上钩	119
“免费体验”引来天价保健品	120
便宜真的贪不得啊	122
眼中喉咙“捉虫”专骗农村人	124
当心医院“跌马马”骗局	125

第八章 日常生活骗局防范 127

外出吃饭，得防餐饮猫腻	128
助人为乐，当心乐了骗子	130
“好心人”的热情你要提防	131
义演作秀，只为兜售劣质品	133
免费抽奖实为“套钱”伎俩	134
老人得当心骗子上门“拜访”	136
骗术虽老，但仍管用	138
“国家工作人员”骗惨老农	140
他有他的骗术，咱有咱的招数	141
莫被“老乡”蒙住眼	142

第九章 江湖骗术与迷信骗局防范 144

江湖骗术大兜底	145
瞧瞧假和尚的行骗伎俩	147
小鸡也成“算命神仙”	149
破财免灾,算命骗子的惯用伎俩	150
别着了“仙婆”的圈套	152
揭穿白纸“血”字的把戏	153
“蛇妖缠身”? 迷信真的害死人	154
“和尚”送你“护身符”,不要	156
“大仙”装神弄鬼包治百病	157

第十章 其他诈骗类防范 159

火车站:骗子的集结地	160
看看车站里那些神奇的骗子	162
不得不防的假币诈骗	164
别被街头“高科技”产品忽悠	165
女色引诱下的消费诈骗	167
人民币要“贬值”? 农民被骗血汗钱	168
女孩在外可别轻信他人	169
城里骗不到,就去农村骗	170

第一章

农民创业防骗攻略

nongminchuangyefangpiangonglüe

谨防诱人的“致富项目”
来料加工背后是陷阱
当心特种养殖成骗子“摇钱树”
“联营办厂”你得小心
是致富之路,还是骗钱把戏
以“高价回收”为诱饵
尚需甄别科技致富信息

1. 谨防诱人的“致富项目”

当今信息时代,电视、广播、报刊、信函、张贴单……招商广告铺天盖地,鱼目混珠,真假难分。选择致富项目,必须三思而后行,千万别掉进致富陷阱里。

免费赠送:免费赠送信息莫轻信。我们时常看到“免费赠送种子、资料”广告信息,待你联系后,寄给你的是早已准备好的种子介绍和资料目录,让你汇款交注册服务费或加盟费再赠送种子与资料。

高价回收:打着某药材研究所、某药材市场的招牌,销售种子种苗,一些价格下滑的品种在广告中肆意吹嘘,声称是国家规定发展的紧缺药材,并且故意给人一个模糊不清的概念,说每亩产值多少万;将一些对环境及栽培技术有较严格要求的品种,一律说成南北皆宜,易管理;以“高价回收”为幌子,骗人上当。

来料加工:以支付高回报的加工费及回收产品为诱饵,以达到收取加工管理费,骗取押金的目的。广告称只要交保证金,就可免费领料组装、回收产品,让你获取丰厚的组装费。当你交付保证金领料组装完产品送交时,便以组装不合格为由拒收,目的是骗你几千元的保证金。

联营办厂:有些“厂家”刊登所谓免费供料,寻求联营加工的广告,称只要购买他们的加工机械,交押金免费领料加工,厂方负责回收,你就可获得高额的加工费。可是当你购买他们的机械,交押金领料加工完产品送交时,厂方会以不合格拒收,或厂家搬到异地他乡。其目的是出售他们的劣质机械和骗取押金。

特种养殖:不法广告商利用农民信息不灵和致富心切等心理,以签合同、法律公证、保证回收为幌子,将一些当前尚未形成市场的动物品种四处推销。然后利用特种动物长大到繁殖的时间差、价格差,短时间内加大放种量,压缩回收数目,见时机成熟便携款潜逃,使合同变为废纸。

转让“专利”:有些单位或个人为了骗取所谓的技术转让费,提供一些不成熟、无实用价值的技术,并称已获专利。本地一农民向某单位接产洗衣粉,

可生产的产品始终无法达到广告宣传的标准。

致富机械:各种致富机械和项目在许多媒体的广告上频频出现,这些供应单位全都承担着生产工艺、配方技术转让、人员操作培训的重任;有的还提供市场营销方案,真可谓服务到家。不可否认,有些是正规厂家推销,然而鱼目混珠者也不少,这要求我们慎重考察,切不可盲目。

专家支招

招数一:要注意识别项目的真伪,不轻信媒体上的致富广告信息,特别是“小投入,大回报”之类的虚假广告。要认真考察市场,谨慎寻找适合自己的项目,俗话说“隔行如隔山”,尽量不要涉及自己不熟悉的项目,如涉及,要多学习,多查资料,多问专家。

招数二:不能先交钱后办事,不要仅凭一纸合同或协议,就轻易把自己的辛苦钱交付给对方。

招数三:不要轻信对方具有履行合同的能力,在签订合同时应留一手,以防对方有意违约给自己带来损失。

招数四:不可求富心切,专门挑选轻而易举就能赚大钱的项目去干,越具有诱惑力的项目,风险就越大。

2. 来料加工背后是陷阱

眼下,一些待在家里的农民工闲不住,想找点来料加工的活计,一来投资少,二是可以在家创业,挣点钱贴补家用。殊不知,某些来料加工的背后往往是陷阱。

镜头回放:河北省武邑县青年农民张某在一家报纸上看到一则“致富信息”:说保定满城有一家专业制作、销售绢花的科贸公司,产品有200多种,销路广,制作绢花大有“钱途”。由于业务发展需要,该公司现招收绢花加工工人,城市不限,男女均可;免费领料,免费培训;一人领料,全家可做;现金结算……张某便找到了这家公司。

经过10余分钟的简单培训之后,张某就熟练掌握了这项并不复杂的加工技术。公司的负责人对张某加工的样品十分满意,当即表示要与他签订合同。挣钱心切的张某没怎么细想,就在对方事先准备好的合同上签了字。之

后,他领取了500支绢花的原料,还按这家公司的要求,交了3500元的“风险金”。张某回到家后,发动全家人都来加工绢花。500支绢花很快就加工完了。但没想到张某将加工好的500支绢花送到那家公司时,发现该公司的态度不再像签协议时那样殷勤,验收绢花也不再是“目测”,而是用手拽,用标尺量,尺寸稍有不符,就被判为不合格,要求相当苛刻。

张某好说歹说,并保证以后加以注意,对方才从500支绢花中挑了200支收下,付了张国胜50元加工费。之后的情况更是一次不如一次,第二批生产的700支绢花仅被收下300余支……当第四批1000支绢花送到后,对方竟认定“一支也不合格”。几次送货被拒收后,张某看出点问题来。他拿出与那家公司签订的合同仔细进行琢磨。合同上规定,单支绢花加工费为2角钱,合同期限为3年,3年内完成1万束绢花,公司除付给加工费外还将退还全部风险金。合同到期没有完成任务或半途停止加工,属违约,风险金不仅不退,还要赔偿原料款。张某一合计,按现在这样的回收情况,一家人三年肯定完不成10000支“合格”的绢花。即使完成了,也不过才2000元加工费,平均一年才几百块钱,根本不值得干。如果提出不干了,风险金3500元就得泡汤。

专家提醒

其实有的公司根本就不像广告上宣传的那样扩大规模、提高质量,他们只是想骗取人们的风险金。在生产经营活动中,骗子们利用“承揽加工”“联营合作”等经济合同行骗屡见不鲜,骗术也越来越隐蔽,越来越高明。一些企业和个体经营者往往被对方许诺的丰厚回报所迷惑,从而跌落陷阱。

专家支招

招数一:在与骗子打交道的过程中,时刻保持冷静、清醒,就不至于受骗。比如看到一些公司办公场所比较简陋,只有一间房屋,而且房间内设施也简单,只有一张办公桌和几把椅子,就应该考虑这家公司是否有足够实力。这时候,不妨到对方所在地方工商行政管理部门去了解对方的法人资格、注册号、核算形式、经营范围等等,同时向该公司的其他客户去了解其信誉度,或者向刊发这种“致富信息”的报刊了解对方的诚信情况。

招数二:在签订合同,交付风险金、质保金、信誉保证金、材料预付款等费用之前,也应详细询问产品回收时的一些相关细节,防止在合同中给对方半路提出苛刻要求留下漏洞。

招数三:时时刻刻提醒自己:如果真如对方所说的,那么容易赚钱,那对

方为啥不自己干呢?

3. 当心特种养殖成骗子“摇钱树”

特种种植、养殖业市场的特殊性决定了它只能是常规种植、养殖业的补充,可是创业者普遍存在着一个误区,即特种种植、养殖是迅速发家致富的一条捷径,而且对其种植、养殖技术、市场行情基本不了解,加上一些广告的过分炒作,致富心切的农民很容易“误入歧途”。

镜头回放

镜头一:方先生为了掌握黄粉虫的相关养殖技术并购买种虫,上网找到了一家专业养殖黄粉虫的公司——北京某生物科技有限公司,并与其设在南京的分公司取得了联系,经过一番咨询、了解,方先生得知该公司不仅能提供黄粉虫养殖的全套技术及种虫,还负责回收养殖户的虫子,于是打算加盟这家公司合作养殖黄粉虫。正当方先生准备前往南京洽谈具体细节时,一位朋友给他提了个醒,让方先生最终没有上当。现在社会上有很多搞黄粉虫养殖的公司,其中很多都在网上打广告,宣称黄粉虫很容易养、利润高,一年赚几万元很轻松。“事实上,黄粉虫并不像他们所说的那么好养,很多广告都是夸大宣传,目的只有一个,就是销售种虫。”果不其然,没有过多久,这家公司就被曝光了,骗取了很多人的加盟费用,是一个空壳公司。

镜头二:农民吴某,跟一家外地公司合作养水蛭(俗称蚂蟥),吴某向该公司学习了养殖技术并购买了种虫,还签了合同。按照约定,公司负责以保护价回收他的水蛭,但当他将水蛭养成后,那家公司却以各种理由推托,不肯回收。他拿出合同跟公司理论,对方却说当时和他签合同的人早已不在公司上班,所以那份合同无效……那些水蛭卖又卖不掉,吃又没法吃,让他损失了3万多元钱。最后没有办法,不了了之。

专家提醒

提醒一:骗子抓住有些农民急于脱贫的心理,利用虚假广告使农民信以为真。往往以“市场紧缺、致富快捷”等字眼误导农民;其次是拉大旗做虎皮。一些行骗公司挂靠科研机构,租机关单位场地做临时营业场所,其实与这些

单位没有任何实质联系。

提醒二:包回收就是卖种子卖技术的幌子。像这一类诈骗的公司一般都承诺会回收养殖户的虫子,但回收条件十分苛刻,农民养殖户很难达到要求。公司便以此为借口拒收,养殖户如果找不到其他销售渠道,就会造成经济损失。

提醒三:高额收购价格也是胡乱编造的。就算虫子达到了相关要求,有的公司也不回收,因为它们没有销售渠道。至于和养殖户签订的合同,根本不算数,有的公司根本没有注册过,没有相关资质。由于这些“特种养殖”,通常周期较长,往往还未到回报期,那些公司就携款而逃,受骗农民有冤无处诉。

专家支招

招数一:防止受骗必须充分考虑特种种植、养殖的风险,量力而行;宣传广告越是天花乱坠,越要提高警惕,切不可轻信“包赚不赔”的承诺,不要过于相信某些广告。

招数二:签订合同前,进行必要的调查和咨询,了解经营者真实情况,拜访以前成功的养殖户,向当地权威部门查询其可行性。

招数三:合同签订后,最好到当地公证部门进行公证,一旦发现自身合法权益受到侵害,及时到当地消协投诉,依法维护自己的权益。

4. “联营办厂”你得小心

镜头回放:山东淄博的李先生先后从电视和互联网上看到北京一家科贸有限公司的招商广告,顿时心动。广告中说,只要向他们交保证金,从公司获得设备“联营办厂”,充分利用本地废弃的橡胶资源,就可以赚大钱。李先生认为这是个很有潜力的市场,为了避免上当受骗,专程来到北京,亲自考察。这家公司称,只需要交付信誉合作保证金 39000 元,设备就可以免费赠送。而他只需要充分利用当地的废旧橡胶资源,提炼出 260 吨颗粒状物质交给公司,公司就会将保证金如数退还给他。

设备到家后,租厂房,收货源,装设备,忙得不亦乐乎,加上机器在内,李先生一共花了六七万元。满怀信心地生产,没想到设备差得不能再差,到处都

是毛病,不是坏这里就是坏那里。而粉碎纤维胶,出胶率一天不到二三百公斤,而且二分多钟就要用一度电,电费为0.90元/度,一天电费钱都赚不回来。况且所出的胶也不合格,纤维分离不彻底。按合同上说“回收产品,纤维杂质不能大于1%”,产品肯定不合格。李先生只好请县机械厂的技工来维修、改进。技工都说他是大傻帽,上了当,像这样的四种简单设备加起来顶多值一万元左右,而他却交了39000元保证金。至此他才明白,公司所谓的联营办厂、租赁机器、回收产品都是骗人的。

专家提醒

提醒一:有些声称租赁设备并回收产品的所谓联营办厂,其目的就是变相卖没用的机器,实际上是偷换了概念。本文中的投资者一看将来生产的胶粉达到一定量,等于白赚到一套设备,觉得是捡了个大便宜。也正是因为有这种心理,骗子才有机可乘。

提醒二:像这一类出租机器设备包回收的骗局还有木糖提炼、玉米提炼蛋白质粉、机制木炭生产等。这类项目属于高新技术项目,技术是存在的,但规模投资建厂需几百元万元甚至上千万元,中小投资者已经很难介入。一些技术公司号称几万元就可投入生产,实在是在吹嘘,他们无非是想卖一些低劣设备和没什么技术含量的技术。

专家支招

招数一:投资前一定要仔细分析,去实地考察时,一定要亲眼看见机器生产出合格产品,并且要了解他真正的销售渠道,不要仅听信一面之词就稀里糊涂轻易交钱。

招数二:投资前要查询有关的技术资料,必要时可向专家请教。对某个行业不了解时,要多方面咨询,以避免受骗上当。

招数三:俗话说“苍蝇不叮无缝的蛋”。对于那些天上掉馅饼的好事,不要相信,这样才是避免上当受骗的最好方法。