



罅缝中的野草

大专生，照样年薪三十万

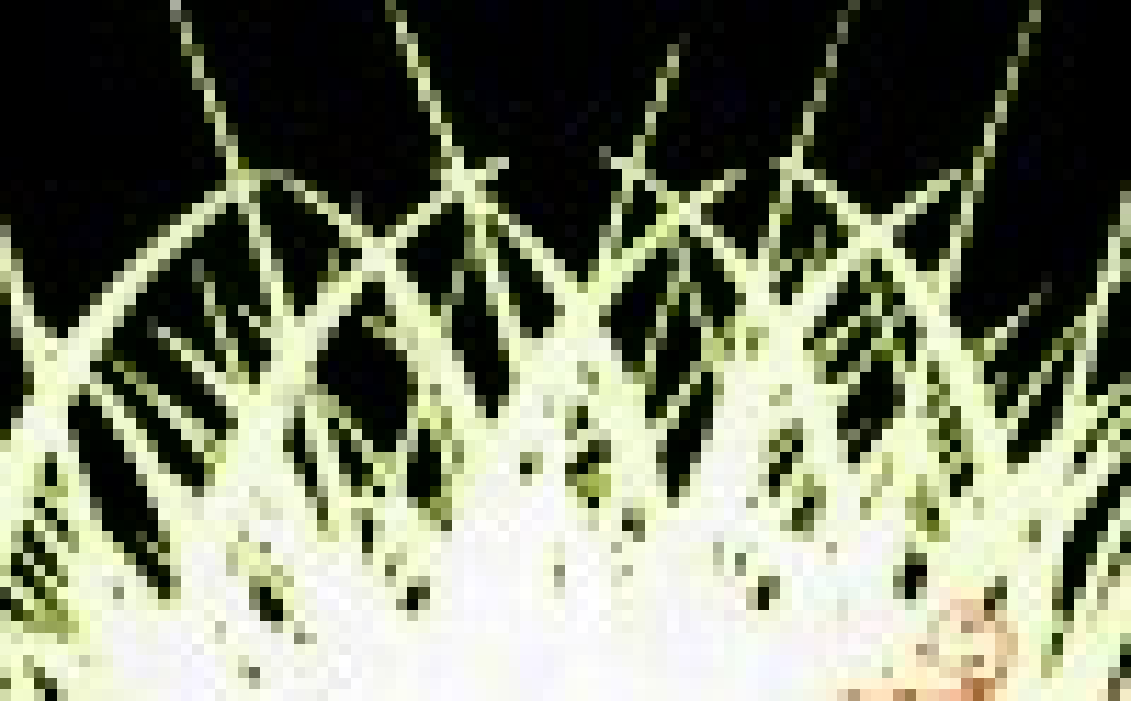
李扭传 著

世界500强年轻经理，职场勇士，以自身最真实经历为你讲述

中国第一部大专生打工奋斗书

他的故事比《当幸福来敲门》更感动你、激励你

陕西师范大学出版总社有限公司
西安曲江出版传媒股份有限公司



罅缝中的野草

大书虫，畅销书超过三十万

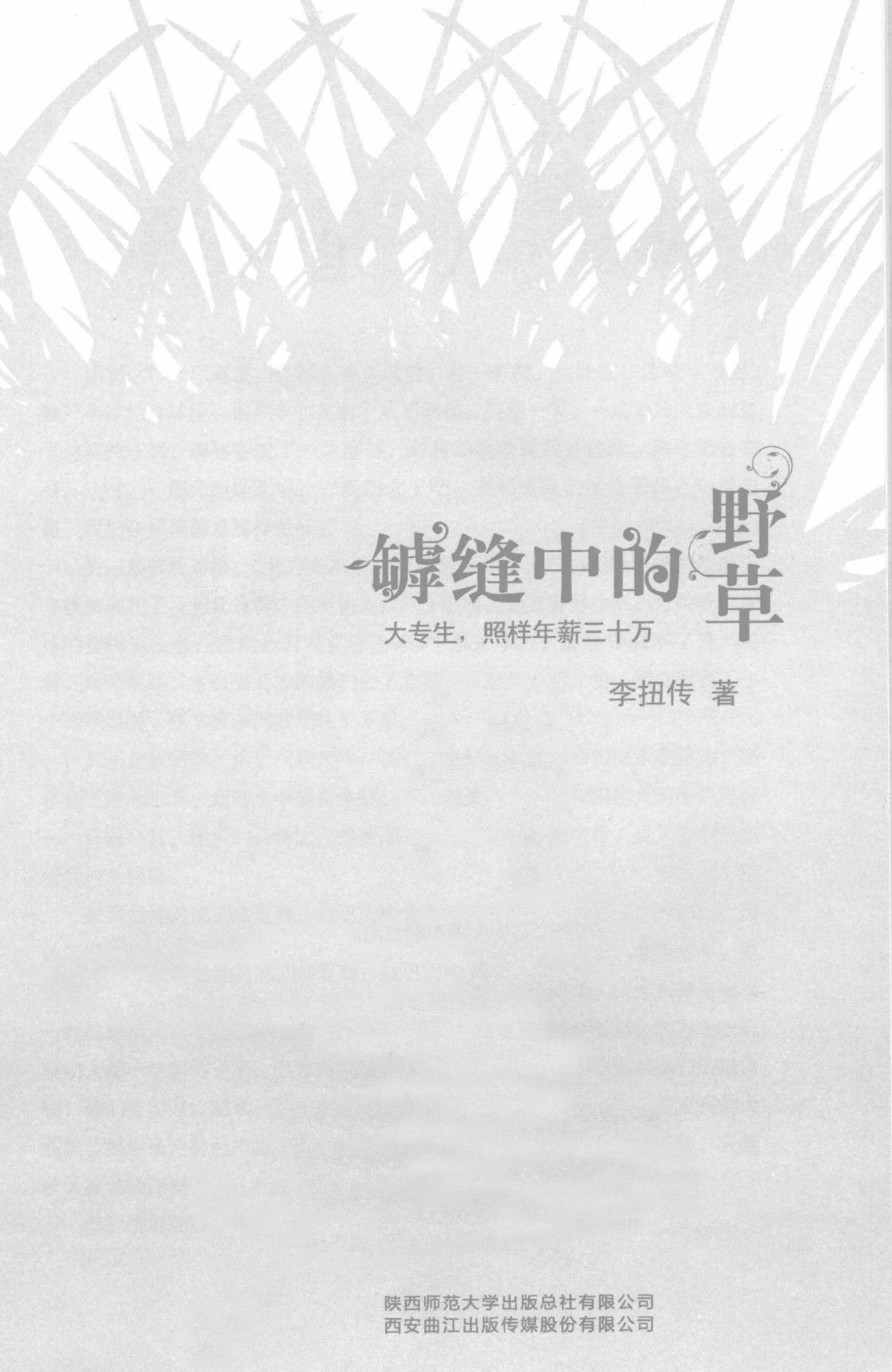
李筱峰 著

世界500强企业、500强企业、中国民营企业500强

《第一财经》《第一财经周刊》

《第一财经》《第一财经周刊》《第一财经周刊》

ISBN 7-309-06111-1



罅缝中的野草

大专生，照样年薪三十万

李扭传 著

陕西师范大学出版总社有限公司
西安曲江出版传媒股份有限公司

图书代号：SK10N1286

图书在版编目（CIP）数据

罅缝中的野草：大专生，照样年薪三十万 / 李扭传著.
—西安：陕西师范大学出版总社有限公司，2011.2
ISBN 978-7-5613-5431-5

I. ①罅… II. ①李… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第265167号

罅缝中的野草：大专生，照样年薪三十万

作 者	李扭传
责任编辑	焦欣波
文字统筹	张爱林
封面设计	迪赞品牌设计
出版发行	陕西师范大学出版总社有限公司 (西安市长安南路199号 邮政编码710062)
网 址	http://www.snupg.com
印 刷	北京市平谷县早立印刷厂
开 本	700mm×980mm 1/16
印 张	17
字 数	300千
版 次	2011年2月第1版
印 次	2011年2月第1次印刷
书 号	ISBN 978-7-5613-5431-5
定 价	28.00元

读者购书、书店添货或发现印刷装订问题，请与本公司营销部联系、调换。
电话：(029) 85458072 传真：(029) 85458068

自序

读到这样一则寓言。在很久很久以前，有一群熊，生活在一片枝叶茂密、物产丰富的森林里，他们丰衣足食、乐不思蜀。突然一天，一场地质灾害改变了这里的一切，森林变成了一片废墟，各种动物纷纷四处逃命，熊已无处安身。这时，一部分熊提议说：“我们北上吧，在那里我们没有天敌，资源丰富，我们在那里将发展得更好。”

另一部分反对说：“北方太冷了，如果到了那里，只怕还没等我们适应下来便被冻死了。与其这样，还不如去找一个温暖的地方好好生活，可供我们选择的食物也很多，我们会容易生存下来。”争来争去，谁也说服不了谁。最后，兵分两路，主张去北方的熊们去了北极寻找新的生活，另一部分则去了一个四季温暖、草木繁多的盆地住了下来。

到了北极的熊，由于气候寒冷，他们逐渐学会了在冰冷的海水中游泳，还学会了潜入水下、到海水中捕食鱼虾，甚至敢于与比自己体积还大的海豹搏斗……日覆一日，他们的身体比以前更加强壮，性格也更加凶猛，成了我们现在看到的北极熊。

来到盆地的熊们却发现：这里的肉食动物比想象中的多得多，然而自己身体笨重，根本无法和别的肉食动物竞争，于是决定不再吃肉了，改为吃草。没想到这地方吃草的动物更多，竞争更激烈，连草也吃不成了。还好大家发现有一种植物别人都不吃，那就是竹子。于是大家再次决定放弃吃草，改为专吃这种别人都不吃的竹子了，这才得以生存下来。由于没有其他动物和他们争抢食物，他们变得好吃懒动，体态肥胖不堪，渐渐地就进化成了我们现在看到的大熊猫。但后来竹林越来越少，大熊猫的数量也越来越少，几乎濒临灭绝，只能被关在动物园里，靠人类的帮助才能生存。

熊的遭遇如此，每个人的职业发展又何尝不是这样呢？

自高校扩招、铁饭碗被打碎以来，就业形式日趋严峻，刚走出大学校门的学子们便面临着失业，在职场拼杀的人们更是不敢有一丝的懈怠，惟恐“砸”了手中的饭碗。

我2003年毕业，已经在职场上走过了七个春秋。回想起过去七年的经历，作为一个不太被社会所认可的大专生，我经历了职场上各种辛酸与苦难。在求职路上，我曾经吃不饱睡不暖；在人才市场，我一次次被拒之门外；在工作中，我更是亲历了人间冷暖、世态炎凉、尔虞我诈的各种情形，深深体会了职场如战场的残酷。

然而，我始终坚信：人间自有真情在，命运掌握在自己手中。带着这样的信念，我凭借着我那令人自卑的大专文凭和当初那只知道ABCD的英语水平，服务了多家世界五百强外资企业，并挤身于管理层行列。

在这本书，我就求职、工作、交际、升迁的种种问题写了很多细节，也给出了很多方法。无论这些“方法”多么不同，其实都是建立在一些共同的为人处世的理念和心态上的。“方法”固然重要，但再多的方法也无法穷尽一个人遇到的所有职场问题。良好的心态和做人的理念则如同一把万能钥匙，可以开启各种不同的锁结。

表面上看，本书都是在讲一个人的职场经历，事实上所有的观点和方法都隐含在其中，而且都是一致的。当你读完这本书，我相信将会有有一个比较清晰的理念框架进入到观念里，遇到各种职场问题时，你基本上就会明白该如何做了，“方法”也会自然地来到你的身边。

职场如逆水行舟，不进则退。希望这本书对朋友们有用，尤其是有着上进心的年轻人。最后，我想说，与其说我这本是告诉了大家职场生存的法则和经历，不如说，我真正地写出了大专生当前的生存现状和职场心路历程。

我非常感谢那些帮助过我的朋友，我的家人，谢谢你们。



人物表

龚自如——一起到东莞找工作的大学同学

罗 瑟——一起到东莞找工作的大学同学

巨楚樵——第一家公司一起报到的 PE 工程师

阿 光——接手他工作的工程师

王 钢——课长

王进东——副课长

Thomas——工程部经理(台干)

宋先生——模具工程师(台干)

陈先生——电子工程师(台干)

赵先生——品质部经理(台干)

江先生——管理本部经理(台干)

左凌云——在深圳科技园工作的大学同学

何亮明——法资公司的 IE 主管

Peter chen——法资公司的 ME 经理

刘文静——法资公司的 HR 招聘专员

肖鹏飞——法资公司 IE 工程师

老 鄢——法资公司 IE 工程师

王 松——技术员

Leroen. Boon——美国黑人同事



Jhone Liu——法资公司第二任 ME 经理
Jessy ——苏洲 ABC 公司 IE 经理
Amy fang——D 公司广州招聘主管
Tina yang——D 公司珠海工厂招聘主管
Franklin Law——D 公司总经理
Kevin Xiao——D 公司商务部厂长
Bob——Kevin xiao 助手
Denny Wang——D 公司 IE 专家
Jack wang——D 公司 factory IE 高工
科林——D 公司 Player 项目组装车间 IE 工程师
Benson——(第一组 leader) Player 项目 IE 工程师
Paul——(第二组 leader) 其他项目 IE 工程师
George Tang——D 公司精益生产部高级经理
Daisy Lai——D 公司全球精益生产专家
Hunk Wang——D 公司 PE 总监
Jason chang——D 公司生产部高级经理
Albert ——D 公司 QA 总监
贾司文——D 公司运作总监



目 录



人物表	/ 001
第一章	穷小子出山 / 001
第二章	我的第一份卖身钱 / 010
第三章	柳暗花明 / 020
第四章	跪着生，还是站着死 / 026
第五章	回炉重塑的幸福 / 033
第六章	再回到从前 / 038
第七章	一把辛酸泪 / 044
第八章	彷徨之后的光明 / 051
第九章	鱼还是熊掌，这是一个选择 / 064
第十章	职场扬帆 / 070
第十一章	我和“黑黑”宝贝的第一次 / 077
第十二章	变天了 / 085
第十三章	主动出击，峰回路转 / 090
第十四章	面试，我的成熟之路 / 095
第十五章	两天两夜，特别的面试 / 101



第十六章	跳槽初体验——戴着镣铐跳舞	/ 111
第十七章	天堂 VS 地狱	/ 118
第十八章	广州，不是我不爱你	/ 122
第十九章	再品“乌江鱼”	/ 127
第二十章	天赐良机	/ 139
第二十一章	我是“专家”	/ 158
第二十二章	没有硝烟的战场	/ 167
第二十三章	我难好过大家难	/ 193
第二十四章	人生路上的心旷神怡	/ 212
第二十五章	站得高不一定看得远	/ 223
第二十六章	这个冬天太寒冷	/ 235
第二十七章	裁员，天理何在	/ 247
第二十八章	我还是顶天立地一男儿	/ 257

第一章 穷小子出山

1

和所有自传小说一样，我也得从回忆开始自己真实的故事。

我叫李英杰，23岁那年终于混完几多无奈的大专生活。

那时候年轻，总是高抬自己厌恶学校，反而对社会充满美好的梦想，渴望早早结束这尴尬的“二等大学生”的日子。于是，出校门的前几天，我和所有痛恨大专校园的人一样，狠狠地扔掉那些破烂陈旧的生活用品，卖光三年来视若空气的课本。

从踏出校门的那一刻起，我就打算忘掉过去的一切，重新开始。为了能南下广东工作，我还是怀揣常常令我自卑的大专毕业证，跟着同学罗瑟、龚自如一起满怀激情，开始了我的淘金生涯。

谁都知道，东莞是一座现代又繁华的城市，对我而言，它却是陌生的，只有罗瑟以前去过一次。到了东莞，罗瑟很快便带我们去了一家离人才市场不远的小旅馆。小旅馆狭窄阴暗，潮湿得让人恶心，没想到这炎热的南方无法晒干两座大楼之间的小巷。三个人两张床，陪伴着蟑螂，就这么凑合了一夜。第二天匆匆吃完早餐，依旧那么兴奋，一路有说有笑。我不得不再次说，那时候真是年轻啊，在早晨的鸟语花香里每个人都给自己描绘出一片美好的蓝图，想到马上就要进入企业创造自己的明天，心情无比激动，不知不觉便来到了智通人才市场。

智通人才市场是东莞最大的人才市场。买票——填表——入场，一气呵成……

人头攒动，个个衣着笔挺，我们也那么笔挺地跟着前进。一进门，眼前的场景真让人大吃一惊，我们望着这人山人海的场景还真是不知所措。三个人同时站住，相互对视了一下，然后装着没事的样子。事实上就这么相互一视，我知道他们此时的心境和我一样吃惊与害怕，只是彼此不想让对方看出自己的心虚罢了。



迟疑是短暂的，然后我们兴冲冲地融入求职者大军当中，开始对每一个展位扫描，眼睛尽可能地睁大，生怕错过任何一个适合自己的职位。茫茫大军，根本就用不着你向前走，好几次都是被人流抬着从一个展位奔向另一个展位，望着一个个主管、经理、工程师职位，真让人心动，觉得这才是我想要的。可往下再一看，不是需要三年工作经验，就是需要五年工作经验，如此这般，我一个刚出炉的应届毕业生，根本连面试的机会都没有。继续往下走，行情还是依旧。回头望望一同进来的俩哥儿们，他们早已在人群中消失得无影无踪。

瞅了一眼手表，不知不觉已在这人海中被压了一个多小时了，简历一份都没有投出去，但似乎有几个“字母”职位让人印象较深，就是不知啥意思，什么 IE、PE、ME、TE，其中 IE 和 PE 出现的频率为最大。当然，他们也要求多年工作经验，我不具备投简历的资格。

走着走着，突然觉得光线亮了起来，人也明显松了一些，空气也流通了，心想这下好了，终于可以松一口气了，那先呼吸一口新鲜空气再战吧。不对呀，为什么别人都在把手里的表格往包里装呢？这时我才知道我已经跑完了整个人才市场，也看完了全部职位。走出门，看到同行的两位儿哥们早已等在外面一棵树下，赶紧跑过去，交流一下收获，当然结果所有人都已想到。他们和我一样，根本就没有投出一份简历，几乎没有职位招应届毕业生，好不容易发现一两个，也是招本科以上学历，我们都是大专，根本就没在被考虑范围内。

2

回到小旅馆，大家想起今天第一次找工作的情景，交流各自的心得，得出结论：1. 工作没有想象中那么好找，美好愿望与现实相差太大，至少主管、经理、工程师之职都不是我们所能及的，至少现在不行，人家要的都是有多年工作经验的，所以要马上修改简历，将目标调低，调至不需要工作经验的那些职位；2. 这个体验说明找工作不是一两天的事情，得做好长期打算，做好打持久战的心理准备，同时要合理安排手上有限的钱（我当时只带八百块出门），为了省钱，我们三人得分开行动，住旅社肯定是不行了，各自找自己的熟人，那样至少住宿可以不用花钱。

商量后，各自收拾行李就此告别了，大家相约每天在人才市场相见。我从东莞市跑到了黄江一个老乡的家暂且安顿，罗瑟也去了樟木头找熟人。当然龚自如运气最好，他投奔了在东莞市区工作的老乡，那里距人才市场走路只需十



来分钟。从此，我们每天就这样往返于人才市场，事实上每天的情况也大致一样，基本上没有什么进展，甚至找不到一个适合投简历的公司，十多天过去了硬是没有投出一份简历。当时约好的每天相见也终因各种原因被迫取消，各自独自品尝着自己的辛酸，却不敢给对方一个电话，彼此都明白，此时大家心情是一样的，糟糕的程度也是一样的。

又是一个周日，照例这一天人才市场不开门。我们也该休息一下了，掐指一算已经奔波了三十余天，带来的八百块钱省吃俭用即将花光，二姐答应给我寄的一千块也不知到了没有，暂时先不管吧，她说会寄就一定会寄的。正无聊之际，龚自如打来电话，说他老乡不在家，出差要几天才能回来，于是约我和罗瑟去东莞市聚一下，说很长时间没有聚了，大家就轻松一下。这太合我意了，我都好久没有吃过好吃的了，为了节约口粮，很长时间以来没有好好吃过饭。想着他龚三在老乡那里吃香喝辣，心里由衷地羡慕啊，心想这次过去一定要好好宰他一顿，也让我解解馋，于是赶紧动身前往市里与他们俩会合。

坐了一个半小时的公交来到市里，龚自如早已在车站迎接我。一个月不见，这小子也憔悴了不少，看来这找工作的压力大家都是一样。他说罗瑟已经到了，现在正在房里看电视，十多分钟后，我们来到了他暂时的寄身处——他老乡租的房子。罗瑟看到我也迎了出来，大家嘘寒问暖，分外亲切，他乡遇故知的喜悦在我们三人身上算是真真切切地体会到了。从罗瑟那拉长的胡须，我已经知道他这一个多月的收获，尽管笑容满面，却挡不住彼此内心的疲惫和酸苦。

说笑着走进两房一厅，家具齐全，客厅还有一套崭新的沙发，卧室里的电脑上正显示着熟悉的 CS 画面。龚自如日子过得舒服呀，没事还可以在老乡电脑上打打游戏。真没想到他老乡如此有出息，如此有能耐。在市里租这套房至少也得上千吧？于是我忍不住地问了一句：“自如，你老乡做什么的呀？”

“在一公司当主管，月薪七千多。”龚自如一边回答一边忙着给我倒茶。

我的天啊，月薪七千啊??? 多有吸引力呀，与我们现在想贱卖都卖不出去的状态真是形成了鲜明的对比。接过龚自如的茶，我心里暗想，总有一天我也得拿上这个数字。

龚自如招呼完我们，就回到电脑前继续他的 CS 大战了，罗瑟继续看他的电视，我把自己整个扔到那崭新的沙发上，尽情地享受着这久违的奢华，彻底放松，不知不觉就进入了梦乡。



不知睡了多久，我在龚自如的呼喊声中惊醒，他说已经到了吃晚饭的时候。我赶紧爬起来，看了看表已经下午七点多了，听说吃饭，顿时觉得肚子真的很饿，想到马上有人请客解馋，顿时睡意全无，于是赶紧洗一把脸就跟着出门了。这里是龚自如的地盘，我和罗瑟一样，人生地不熟的，主人带队，我们跟着走，一会儿就到了一个挺大的超市。龚自如带着我们进去，径直走向食品区。我想这小子果然不错，大户人家的子弟就是不同，还蛮讲客气的，请我们吃饭还不忘买点饮料副食之类的。正当我准备说“不要客气，随便吃点就行了”的客套话时，龚三开口了：“大家随便拿，今天我请客，这个牌子的方便面可以，价廉物美，六毛一包，我吃了很久了。”这一定是我听错了，来这里他应该只是给我们介绍介绍小吃，或早餐之类的才对。

龚自如家境较好，论背景在我们班那是数一数二的，罗瑟不同，在大一时父母就双亡了，平时一直靠勤工俭学自食其力地完成了学业，这点我们都知道，他是个苦命的孩子。我嘛，来自农村，穷人家的孩子，泥腿子进城，学费一直都是找人借。龚自如，他妈是某局的局长，在我们班向来就是公认的富家子弟，龚虽从不显摆，可日子向来过得滋润。“拿呀拿呀，你们，”龚自如一边催我们动手，一边双手已经抱起了六七包方便面，还指挥罗瑟，“那边最大的面包，拿三个，一块钱一个，味道不错，明天我们当早餐。”

听到这我大体明白了，这家伙钱也花光了。毕业了，他也开始自力更生了，不想让家里太担心，所以始终没开口找家里要钱，一直是用这种方式硬撑着。我本想着拿一瓶水，以便吃面时解渴，也被他拒绝了。“不用这么奢侈吧，家里可以烧水的。”大家提着一大包方便面和面包回到家，龚自如熟练地取来一个锅在厨房里烧水，然后招呼我们将七包方便面一起打开，放入锅中。煮开后，他给我们每人拿来一套碗筷，就这样就着吃了起来。

吃完面，大家又聊了起来，只是这次没有当时见面那么兴奋，也没有太多的笑声。龚自如说，他打算回家了，很想家，东莞不是他想要的生活，这地方找不到工作，他认输了，决定回家靠他父母的关系在内地找个地方呆下来算了。广东，他的伤心地，一辈子不想来了，哪怕是旅游，也不会考虑这里。他说着，我们听着，其实眼泪都在眼眶里打转，我们理解他，家里背景那么好还能像我们一样过着这种生活，已经很不错了。他现在退出我们的行列，我们完全理解，表示赞同。他完全没有必要像我们这样四处奔波，这样到处碰壁，可我们不同，我们只有这一条路，命里注定要克服人生的种种困难，要生存必须

找到工作。

就这样，经过一个无眠的夜，第二天我们分开，该回家的回家，该找工作的继续找工作，日子还得向前，只是同一条破船上又少了一个伙伴。

回到住处，想起三人一同来广东时的情景，一起收拾行李，一同去买火车票，一同上火车，觉得一切是那么惬意。当时我就问过龚自如：“自如，你家里情况那么好，为什么要出去呢？”他回答得如此的简洁和坚定：“我不想靠父母，我要靠自己的双脚去寻找我要的生活。”我知道这句话他绝不是随口说的，三年大学生活，他从来没有表现出家境富裕的优越感，与我们一起上课，一起玩耍，一起打球，一起做勤工俭学，只要我们有机会去外面勤工俭学赚钱，他准会跟着去，每次领到那20元一天的劳动报酬，他比我们还高兴。事实上也如此，除了他的高档皮鞋与我们所干的苦力活有些不协调外，其他也没有发现什么两样，所以我们一直形影不离，连毕业找工作也一起出来。

豪情壮志的宣言依然还在耳边，但龚自如还是放弃了，我完全理解，我想他在做这个决定前一定反复斗争过N次了。在这一个月里的心境和遭遇大家应该都是一样的，他也一定吃过很多苦，碰过很多壁，受过很多的委屈。他虽然退出，但依然是响当当的男子汉，这段经历我不知道将在他人生的道路上产生什么样的影响，或是痛苦的回忆，或是成功的基石，但我相信，它终将是 he 一生刻骨铭心的记忆。他应该已经在回家的路上了，我没有去送他，因为害怕送他走的那一刻触动我那早就控制不住的想家之情。我与他不同，我没有退路，不能回家，必须在外找到工作！只能默默地为他祝福：龚自如，走好，祝你在家乡过得更好！

独在异乡为异客，每逢佳节倍思亲，现在不是佳节呀，我怎么这么想家呢？此时我分外孤单，好想给家里打个电话，可拿着电话又不知该说什么，只好反复将拨完的号码又一个个地清除，再拨，然后再清除……

3

来东莞已经三十多天了，但连一份简历也没有投出去，我开始思考，认为是时候总结一下经验和教训了，工作难找绝不能成为我失败的借口，一定是我方法上出了问题。从现在开始，我不能再这样漫无目的地在人才市场晃悠了，进人才市场可都是花钱买票了的，可不能像逛商场一样了，我必须追求每天得有所收获。为什么每次都不敢去投简历呢？是怕别人？那我怕谁呢？我为什么



怕呢？怕他们笑我？他们会笑我什么？明天开始，不管有没有合适的职位，我都得去投简历，至少我得学会投简历。想到这里，心里突然明亮了许多，好好休息，明天一定要投出第一份简历。

又是一个晴天，像往常一样来到智通人才市场，经过一个多小时的寻找，终于看到了一个与我条件差不多的职位——储备干部。说实话，我真不知道储备干部是做什么的，但这职位对工作经验没有特别的要求，于是我赶紧拿出简历，挤出那向前移动的人流，向展位靠近。这里职位不多，挂在墙上的招聘广告就一张纸，还是手写的，显得没有其他展位那么正规，也许是那手写的广告不太吸引求职者的眼球，因而展位前排队等候的人并不多。第一次投简历，心里分外紧张，有点不知所措，先站在旁边看别人与面试官交谈，几次想将简历递过去，可总是欲言又止。我想找过工作的应该理解我当时那个心情，那个紧张呀。

面试官是个中年男人，带着一副黑框的深度眼镜，认真地问着求职者一个个问题。合适的简历他收下了，不合适的就交还给求职者，不知面试了多少人，他把目光投向我，问道：“你是来应聘的吗？”我赶紧答是，于是他接过我的简历，请我坐下，问我应聘什么职位，我说就是那储备干部，他拿笔在上面写下“储备干部”几个字，然后认真地看起我的简历。大约两分钟，他让我自我介绍一下，然后问了我一些问题，具体内容记得不太清了，大概就是名字、住址，还有一些学校里的事情。看起来对方还算满意，然后他就从旁边拿了一张纸递给我，上面是一小段英文，让我翻译，虽是一小段，不到一百个单词，可我真不知上面说的是什么，总之我就是不知道，汗水从我的额头渗出。于是对方把简历还给了我，第一次面试宣告失败。

说起英语，我还得补充说明一下，我从初一年级开始接触英语，就一直与之无缘。就是英语让我在班上荣获过多回倒数第一，为这事，英语老师没少点过我名，当然他后来干脆不点名了，我已经无药可救了。高考 150 分的试卷，我得了 42 分，你也许不信，但这事是有史料记载的，要不是因为这科目，我也不至于只上了个大专。在大学我曾经痛下过决心学英语，认真听课作笔记，遗憾的是我只坚持学了大学英语第一本的前三分之一，实在是坚持不下去了，何况我还有那么多专业课要应付。英语我基础太差，真的学不明白，为了别的科目能过关，只能弃车保帅，于是我放弃了英语，课本都是崭新的，毕业卖垃圾时，我还与收废品的人说这新书不应该只值三毛一斤而讨价还价。

总的说来，今天去人才市场是成功的，至少“开和”了，突破了投简历这一难关，以前不敢的事现在敢了。其实也没什么，就是大胆地去问去试嘛，人家也不会吃你，别人找工作不都是这样的嘛。接下来的日子里，我每天都要去试几家，有的收走了我的简历，有的把简历还给了我，有的留下了我的电话号码，说是有这方面考虑时再电话联系。总之，每天都还是有事情可做，至少不再是盲目地逛人才市场了。

4

这天罗瑟打来电话，告诉了我一个好消息，有一家台资企业已经正式录取他了，职位是开发工程师，凭借他那深厚的 CAD（计算机辅助设计）功底，月薪一千四。CAD 是以前他在学校自学的，当时学校并没有开这门课程，每当我们拼命地为各专业课 60 分而奋斗时，他总是坐在别人的电脑上搞什么 Auto CAD。那时我们都没怎么在意，只知道他每次考试挂掉的科目比我多。当然我虽然没挂，至于那专业是不是真懂了，还真不好说，别人我不知道，我个人的情况是这样的，不惜一切代价和方法弄到 60 分，如果不弄到 60 分，后果很严重，事情很麻烦。至于什么代价和方法，这里我就不细说了，你们自己去，也许你们当时用的方法比我更高明，呵呵。

专业学得如何，可想而知了。学机械专业，三年后我依然看不懂机械图纸。因为这事在面试中多次被打回来，所以我后来一般是像避开英语一样避开机械行业，面试谈得再好，只要别人拿出个图来让我看，我就自觉地走开，不敢久留，我怕别人会问我，你是学机械专业的，为什么这么简单的图还看不懂呢？这个问题听了很多遍了，每次都让我羞愧难当，只能快走开，独自暗叹：唉，真他妈是“书到用时方恨少”呀！罗瑟挂的科目一定比我多，但他这个 CAD 却是求职中的有力武器，我不得不佩服他当时的选择，虽然补考费比我交得多，可他比我早找到工作，人生或许就是如此，福祸相依。

他的工厂在黄江，离我住的地方不远，确切的说不到两千米，是一个新厂，以后机会多多，他言语间透露了自豪。可我呢，在为他高兴的时候，心里总有一丝酸酸的感觉，讲不清，总之有点复杂。我还得继续奔波，寻找着我那说不清道不明的工作机会，在求职的路上更加孤单。以前在人才市场还有可能碰到他，然后互相倾诉一下这世道的不公，发表一番这人才市场无伯乐的感慨，不管有没有用，但至少大家还能彼此找到一丝的安慰。现在可好了，罗瑟