



财富故事汇，赚钱生意经

读懂一个赚钱故事，就是发现了一个创业商机
学会一种赚钱方法，就是找到了一条致富门路

超值金版
29.00

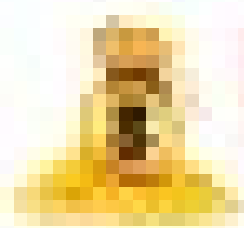
赚钱金点子

大全集

赵凡禹◎编著

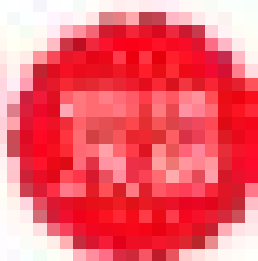


新世界出版社
NEW WORLD PRESS



11月20日 11月21日 11月22日 11月23日 11月24日 11月25日 11月26日 11月27日 11月28日 11月29日 11月30日

11月20日 11月21日 11月22日 11月23日 11月24日 11月25日 11月26日 11月27日 11月28日 11月29日 11月30日



赚钱金点子



11月20日 11月21日 11月22日 11月23日 11月24日 11月25日 11月26日 11月27日 11月28日 11月29日 11月30日





赚钱金点子

大全集

赵凡禹◎编著



新世界出版社
NEW WORLD PRESS

图书在版编目(CIP)数据

赚钱金点子大全集 / 赵凡禹 编著. —北京: 新世界出版社, 2011.7

ISBN 978-7-5104-1819-8

I. ①赚… II. ①赵… III. ①商业经营—基本知识 IV. ①F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 084825 号

赚钱金点子大全集

作 者: 赵凡禹

责任编辑: 任延军

排版设计: 丁 娟

责任印制: 李一鸣 黄厚清

出版发行: 新世界出版社

社 址: 北京市西城区百万庄大街 24 号(100037)

发 行 部: (010)6899 5968 (010)6899 8733(传真)

总 编 室: (010)6899 5424 (010)6832 6679(传真)

<http://www.nwp.cn>

<http://www.newworld-press.com>

版 权 部: +8610 6899 6306

版权部电子信箱: frank@nwp.com.cn

印 刷: 河北固安保利达印务有限公司

经 销: 新华书店

开 本: 787×1092 1/16

字 数: 550千字

印 张: 26.75

版 次: 2011年7月第1版 2011年7月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5104-1819-8

定 价: 29.00元

版权所有, 侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页等印装错误, 可随时退换。

客服电话: (010) 6899 8638



金点子就是致富路！一个有创意的点子，它能出奇制胜，
能改变人生，使你发现财富的金矿，由失败变为成功，由穷人变为富人。

财富故事汇，赚钱生意经



读懂一个赚钱故事，就是发现了一个创业商机；学会一种赚钱方法，就等于多了一条致富门路。

现在，很多人感慨“赚点钱真不容易啊”，其实，赚钱真的没有你想象的那么难。要想赚钱，最简单也是最有效的办法就是：谁最会赚钱就学谁！在赚钱上，只要一个人的财富比你多，他身上就一定有值得你学习的地方。向有钱的富人学学他们是怎么看待钱的：富人们眼里的钱，和穷人眼里的钱不一样；富人明白钱是数字，钱是致富的“源泉”；钱是可以用智慧把握的东西。所以富人能够轻易让钱来到他们身边。

不只是对待钱的态度，赚钱的方法、投资的学问、如何发现商机、如何把握机会等关于赚钱的一切，你都需要学习，除非你觉得自己的财富已经足够多。本书为你精选了古今中外近400则经典的赚钱小故事，在阅读中你既可以学到赚钱的途径，也可以学到赚钱的思维；既可以从中发现天大的商机，也可以学习到经商创业的独到方法。这些赚钱的智慧，大都是已经发生的真人真事，都经过了故事主人公的亲身验证。总之，想赚钱的人可以从中发现他所需要的一切，你需要做的只是去大胆行动。

在西方流传着这样一句话：世界上的钱，装在犹太人的口袋里。犹太人有钱到什么程度？犹太富豪们打个喷嚏，世界上的银行都将感冒；犹太人在世界上所占的比例仅为0.3%，但他们却掌握着世界经济的命脉；在美国，1%的犹太人占据了美国至少40%的财富；而在全世界最有钱的企业家中，犹太人占到了一半左右。钱都被犹太人赚了，我们还能做什么？没别的，学习他们赚钱的智慧。

21世纪，赚钱最需要的就是脑子和智慧。在中国几千年的历史上，有钱的人很多，但在人口中的比例却很小。不是老祖宗们赚不到钱，而是不屑于赚钱。真的，这不是开玩笑！在传统儒家文化的影响下，商人的地位是很低下的，“士农工商”，身份最高的是官老爷，其次是农民、工人，最低等的就是商人。中国人又特好面子，虽





然钱是好东西，但比起身份、面子来，钱还不是最重要的。

中华民族是最有智慧的民族，但现在还不是最富有的民族，至少在金钱的拥有上如此。中华民族从来不缺能赚钱、会赚钱的人。晋商、徽商、粤商、闽商、申商都曾经雄霸一时，对国家经济命运起着举足轻重的作用。改革开放后崛起的深圳、温州等地的商人，其财富积累的速度更是让世人吃惊。所以说，中国人不是不会赚钱，而是赚钱的智慧还没有得到充分挖掘。

每一个成功的财富故事，背后都隐藏着很多不为人知的细节。了解它，你就会掌握一种成功经营的方法，发现一种意想不到的商机。但愿书中这些小小的故事，能因此改变你的一生！



目 录

上篇 赚钱十堂课

每个人都有属于自己的一座宝藏，关键在于你有没有发现宝藏的方法。本篇的“赚钱十堂课”，讲述了赚钱致富的十种必备法则。这些法则都经过了故事中主人公的成功实践。掌握了这十种法则，你就掌握了成功的秘诀。

第一章

老实人终究不吃亏
诚信经营能赚钱

- | | |
|--------------------|-----------------------|
| 1 李嘉诚立业靠诚信 / 4 | 11 放长线才能钓大鱼 / 14 |
| 2 价值千万的诚信品牌 / 4 | 12 大虎打火机卖遍全球 / 14 |
| 3 诚实是促销的好手段 / 6 | 13 为履行合同包机运货 / 16 |
| 4 好心有好报 / 6 | 14 疑人不用，用人不疑 / 16 |
| 5 1800元买一瓶牛奶 / 7 | 15 信用家族，良心为本 / 17 |
| 6 君子爱财，取之有道 / 8 | 16 曹大把发家记 / 18 |
| 7 “老实人”的生意经 / 9 | 17 肉刀斩鞋底 / 20 |
| 8 诚信的“暴君” / 11 | 18 “超过3天不卖”的面包大王 / 20 |
| 9 包玉刚凭信誉立大业 / 12 | 19 现代版的愚公移山 / 22 |
| 10 每个月存1000美元 / 12 | 20 胡庆余堂的戒欺匾额 / 22 |

打工族帮别人赚钱，老板给自己赚钱；白领给别人的公司赚钱，“无领”给自己的公司赚钱。

第二章

不要让成功溜走 抓住机会能赚钱

- | | |
|--------------------|---------------------|
| 21 QQ市场里的无限商机 / 24 | 30 从国事中嗅到商机 / 34 |
| 22 因祸得福，老农致富 / 25 | 31 动乱年代的经商之道 / 35 |
| 23 他靠麻将发财 / 26 | 32 拱手送人的富贵 / 35 |
| 24 “怪难吃”其实挺好吃 / 28 | 33 犹太豪门罗斯柴尔德家族 / 37 |
| 25 火候到，钱就来 / 28 | 34 从穷小子到股票巨人 / 38 |
| 26 “老干妈”的成功秘诀 / 29 | 35 点石成金，变废为宝 / 39 |
| 27 泥瓦工赚思路的钱 / 30 | 36 为美国人操心的日本人 / 40 |
| 28 骆驼背上的商店 / 31 | 37 “不可能完成的任务” / 41 |
| 29 沈万三的“聚宝盆” / 32 | 38 敲诈白宫的银行家摩根 / 42 |

第三章

望远镜加上显微镜 善觅商机能赚钱

- | | |
|--------------------|-----------------------|
| 39 小凉皮做起了大连锁 / 43 | 49 人多的地方好赚钱 / 53 |
| 40 霍英东一箭双雕 / 44 | 50 专靠“节日”发大财 / 55 |
| 41 孔雀皇后的生意经 / 45 | 51 电缆王大胆吃螃蟹 / 55 |
| 42 囤积居奇的女华裔 / 46 | 52 动物成了消费者 / 56 |
| 43 一年之内从负翁到富翁 / 48 | 53 “绝代茄人”是如何炼成的 / 57 |
| 44 永远超前一步的年轻人 / 49 | 54 “煤炭大王”变“火柴大王” / 58 |
| 45 从烂鱼塘里捞钱 / 50 | 55 吉列公司赚女人的钱 / 59 |
| 46 写写字年赚6万元 / 50 | 56 空手套白狼 / 60 |
| 47 笋丝圆了老板梦 / 52 | 57 小气之王揭“皇榜” / 61 |
| 48 妙招赢得回头客 / 53 | |

目 录



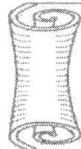
第四章

口袋装钱，脑袋赚钱

头脑精明能赚钱



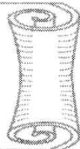
- | | |
|--------------------|----------------------|
| 58 天安门的地砖也值钱 / 63 | 69 从退伍军人到“挣钱机器” / 73 |
| 59 茅台，让老百姓喝得起 / 64 | 70 卖得多、卖得快还卖得贵 / 74 |
| 60 火爆一时的文化衫 / 65 | 71 独辟蹊径，高价销售 / 75 |
| 61 希尔顿酒店的发迹史 / 66 | 72 利用国籍避税 / 76 |
| 62 好吃又方便的金华火腿 / 66 | 73 从到处借钱到开办银行 / 77 |
| 63 捉假贼，吓真贼 / 67 | 74 坐在家里等钱的妙法 / 78 |
| 64 金点子值千金 / 68 | 75 中华商祖陶朱公的传统 / 78 |
| 65 把坦克改成压路机 / 69 | 76 快乐的伤口 / 79 |
| 66 聪明反被聪明误 / 70 | 77 卖报纸的营销学问 / 81 |
| 67 靠眼光成功的银行家 / 71 | 78 装聋作哑的兄弟俩 / 82 |
| 68 众人皆热，唯我独冷 / 72 | |



第五章

思路决定出路

思维创新能赚钱



- | | |
|----------------------|----------------------|
| 79 棺材酒吧 / 84 | 87 坦克耕田 / 92 |
| 80 将铅笔与橡皮连起来 / 86 | 88 一怒之下发明了保健牙刷 / 92 |
| 81 靠一只老鼠赚20万枚铜币 / 86 | 89 年轻人穿起了破牛仔服 / 94 |
| 82 给鸡戴眼镜，还是隐形的 / 88 | 90 把顾客心理摸透的汽车大王 / 94 |
| 83 豆子有多少种卖法 / 88 | 91 婚礼的钱真好赚 / 96 |
| 84 隔壁确实好，这里也不差 / 90 | 92 葬礼的钱更好赚 / 97 |
| 85 金利来“反向调价” / 90 | 93 把商场的衣服再加工一下 / 98 |
| 86 味精厂瞒天过海 / 91 | 94 心细如发的神父 / 99 |



人不要怕吃苦，但不能一辈子吃苦。你要坚信所有一切的苦，都是为了摘到成功的果实。

95 让顾客吃出文化 / 100

96 生死关头也不忘做一把广告 / 100

97 百年不变的酒店 / 101

98 动物来当服务员 / 102

99 不必当真，记住我就行了 / 103

100 贷款贷出了信誉 / 104

第六章 大胆想象，小心行动 敢冒风险能赚钱

101 您瞧着给 / 105

102 不满意就退钱 / 106

103 敢想敢为的地产大王 / 107

104 胡雪岩拿前程做赌注 / 109

105 就是出6000万元我也不卖 / 110

106 王致和大胆吃臭豆腐 / 111

107 在东西方两大阵营之间做买卖 / 112

108 不怕风险的犹太人 / 113

109 冒险起家的大银行家摩根 / 114

110 林聪颖印证成功方程式 / 115

111 胆大走四方，危险出商机 / 116

112 “猪鬃大王”勇斗洋人 / 118

113 不冒风险是最大的风险 / 118

114 中国服装业的“巴顿将军” / 119

115 交换车票，交换命运 / 120

116 当断就断，不留后患 / 121

117 经济危机造就世界船王 / 122

第七章 看准了就干，别犹豫 动作抢先能赚钱

118 世界上最成功的肯德基店 / 124

119 “康师傅”的快鱼吃慢鱼 / 125

120 金利来以快为本 / 127

121 样样都争第一个 / 128

122 物以稀为贵 / 129

123 干吧，别等了 / 129

124 赚钱要快，行动第一 / 130

125 快人半拍的小姑娘 / 131

126 大大泡泡糖吹出财富泡泡 / 132

127 先下手为强，跟风者瞎忙 / 133

128 李嘉诚的股市杰作 / 134

129 要想动作快，先要耳朵灵 / 135



目 录

- 130 时间能值多少钱 / 136
- 131 温州人赚钱, “抢”字当先 / 137
- 132 胡雪岩“偷听”得巨富 / 138
- 133 先知先觉, 待价而沽 / 139
- 134 邵逸夫“见风使舵”, 钱如潮涌 / 140

第八章

人脉就是财脉
广结人缘能赚钱

- 135 一定要住东方饭店 / 142
- 136 “景泰蓝大王”的关系网 / 143
- 137 徽商的人缘经 / 145
- 138 顾客就是“我的太阳” / 145
- 139 一定要让“上帝”满意 / 146
- 140 麦当劳不仅仅是一家餐厅 / 147
- 141 不靠钱缘, 靠情缘 / 148
- 142 胡雪岩诚待顾客 / 149
- 143 瑞蚨祥笑脸开店 / 150
- 144 内联升的杀手锏 / 151
- 145 不怕股东小, 就怕股东少 / 152
- 146 一夜成名的“都一处” / 153
- 147 善靠“大树”的东来顺 / 154
- 148 进贡也是买卖 / 155
- 149 生意合伙做, 双赢是上策 / 156
- 150 通三益搞到了宫廷秘方 / 158
- 151 人缘会带来肥水 / 159
- 152 宝元通“让顾客称好”的生意经 / 160

第九章

酒香也靠风来吹
宣传造势能赚钱

- 153 摔出来的国酒 / 162
- 154 “白加黑”一鸣惊人 / 163
- 155 男人为丝袜做广告 / 164
- 156 赚了786万元的“门票广告” / 165
- 157 一盒火柴换一把菜刀 / 166
- 158 梁山好汉促销香烟 / 166
- 159 广告也要抖包袱 / 167
- 160 买一辆汽车, 送一辆汽车 / 168
- 161 1380万元买了两个“灯笼” / 169
- 162 “大烟袋锅”做幌子 / 171

人脉就是财脉，用世界上最伟大的成功学大师卡耐基的话来说，就是“一个人的成功只有15%是依靠专业技术，而85%却要依靠人际交往、有效说话等软科学本领”。

- 163 潮汕商人的造势之道 / 172
- 164 加拿大航空公司入乡随俗 / 173
- 165 菜名的奥秘 / 173
- 166 人见人爱的“护花使者” / 175
- 167 泸州老窖造势引轰动 / 175
- 168 老太太促销胜过美女 / 176

- 169 对联做广告 / 177
- 170 正话反说出奇效 / 178
- 171 杨森制药的“三角形” / 179
- 172 让男人做救美的英雄 / 180
- 173 四万万同胞请打四万号电话 / 181

第十章

小钱是大钱的祖宗 小本买卖能赚钱

- 174 稀饭中捞出百万财富 / 184
- 175 “锅巴之父”李照森 / 185
- 176 一道普通菜炒出亿万家业 / 186
- 177 “破烂厂长”小中见大 / 187
- 178 一张尿布起家的大公司 / 187
- 179 鸡蛋虽小，也是生意 / 188
- 180 路边的小水果摊月营业额17万元 / 190
- 181 垃圾变黄金 / 190
- 182 小生意赚大家的钱 / 192
- 183 “做小生意赚大钱”的义乌商人 / 192
- 184 常销不败的青春宝 / 194
- 185 薄利不要紧，多销就赚钱 / 194
- 186 水果摊也能上规模 / 196
- 187 “白手起家”的小生意 / 196
- 188 小鬼当家也赚钱 / 197
- 189 马铃薯构筑成的商业帝国 / 198
- 190 从卖米起步的“经营之神” / 199

目 录

下篇 赚钱十类人

谁是世界上最会经商的人？犹太人！世界上最富有的是哪个国家？美国！哪里人是中国最会赚钱的人？南方人！赚钱最玩命的人在哪里？香港！女人的钱最好赚吗？女人同样也会赚钱！大学生找工作难吗？很多学生退学创业，比如比尔·盖茨！

第十一章
最会赚钱的民族
犹太人赚钱故事

- | | |
|--------------------------|-----------------------|
| 191 变滞为俏的精明推销术 / 203 | 203 生财有道的报业巨头 / 213 |
| 192 上海犹太人哈同的发迹史 / 204 | 204 让英国王室垂涎三尺 / 214 |
| 193 赚钱不手软，涨价没商量 / 205 | 205 《圣经》教人如何理财 / 215 |
| 194 乞丐炒股也能赚大钱 / 206 | 206 富翁只贷款1美元 / 216 |
| 195 巴纳特的“空头支票” / 207 | 207 让老板幸运的“幸运糖” / 217 |
| 196 东山再起的股市“超人” / 208 | 208 得了便宜还卖乖 / 218 |
| 197 洛克菲勒双赢之道 / 208 | 209 犹太商人妙用中国阴历 / 218 |
| 198 “亏本买卖”照样做 / 209 | 210 国籍也是商品 / 219 |
| 199 犹太商人的最后一笔生意 / 210 | 211 1磅只卖3毛钱 / 220 |
| 200 精明就是老实，老实也是精明 / 211 | 212 蛇吞大象的商业奇迹 / 221 |
| 201 “自己为自己减税”的犹太商人 / 212 | 213 讨债自有高招 / 221 |
| 202 给死人开张支票 / 213 | 214 嘉道理家族的经商秘密 / 222 |



20年前，摆个地摊就能发财，可很多人不敢；10年前，买只股票就能挣钱，可很多人不信；5年前，买个房子一转手就赚钱，可很多人不试。

第十二章 梦想造就财富 美国人赚钱故事

- | | |
|--|---|
| <p>215 美国商人大赚奥运钱 / 224</p> <p>216 “牛仔裤”的传奇 / 224</p> <p>217 270万美元，克罗克买断麦当劳 / 225</p> <p>218 总统难产，银币赚钱 / 226</p> <p>219 椰菜娃娃的“出生证” / 227</p> <p>220 戴尔电脑的发迹史 / 228</p> <p>221 最值钱的女人手 / 229</p> <p>222 三流旅馆的揽客有招 / 230</p> <p>223 卖水也是“淘金” / 230</p> <p>224 会吃美金的芭比娃娃 / 231</p> <p>225 总统也成“促销代表” / 232</p> <p>226 无本生意——卖星星 / 233</p> <p>227 奇莱格的“变形金刚” / 233</p> | <p>228 “水流声”畅销的故事 / 234</p> <p>229 漂亮的动物棺木 / 235</p> <p>230 溜冰溜出来的百万富翁 / 235</p> <p>231 圆珠笔与原子弹“攀亲” / 236</p> <p>232 一律5美分 / 237</p> <p>233 小小铅笔赚大钱 / 238</p> <p>234 “善变”的梅西百货 / 238</p> <p>235 黑人也爱美 / 239</p> <p>236 麦子能当钱使用 / 240</p> <p>237 小问题，大市场 / 241</p> <p>238 衬衣纸板上的财富传奇 / 242</p> <p>239 美国商人的“无本经商”经 / 242</p> |
|--|---|

第十三章 超级模仿的魅力 日本人赚钱故事

- | | |
|---|---|
| <p>240 方便面的发明者 / 244</p> <p>241 日本索尼公司的发迹史 / 245</p> <p>242 “1折”销售赚大钱 / 246</p> <p>243 赠送出来的名牌产品 / 247</p> <p>244 丰田公司“不务正业” / 248</p> <p>245 偷师学艺不要命 / 248</p> | <p>246 精明得可怕的日本人 / 249</p> <p>247 “钞票”做的被单 / 250</p> <p>248 “从一而终”的情侣虾 / 251</p> <p>249 替你寻找初恋情人 / 252</p> <p>250 打孩子主意，赚大人的钱 / 253</p> <p>251 原价销售商法 / 253</p> |
|---|---|



目 录

- | | |
|--------------------------|---------------------|
| 252 5000日元一杯的咖啡不算贵 / 254 | 258 日本人的无本生意经 / 260 |
| 253 可以流动的工厂 / 255 | 259 学习成就大事业 / 261 |
| 254 盒式旅馆生意火 / 256 | 260 死后也能送祝福 / 262 |
| 255 沙漏与电话联姻 / 257 | 261 富翁的钱最好赚 / 263 |
| 256 给电风扇穿花衣裳 / 258 | 262 日本人偷出亿万财富 / 264 |
| 257 克丽铅笔反攻香港 / 259 | |

第十四章
不做一锤子买卖
欧洲人赚钱故事

- | | |
|-----------------------|---------------------|
| 263 世纪婚礼上的巨大商机 / 266 | 274 老鼠表演，老板赚钱 / 277 |
| 264 皮尔·卡丹的成功秘诀 / 266 | 275 法官断案审足球 / 279 |
| 265 白兰地灌醉了美国人 / 268 | 276 死花卖得比鲜花还贵 / 280 |
| 266 菲利浦公司的沉浮史 / 268 | 277 抓把空气也卖钱 / 281 |
| 267 用奥运金牌做赌本 / 269 | 278 带残疾的洋娃娃 / 281 |
| 268 与时俱进的继承人 / 270 | 279 空手变出油轮来 / 282 |
| 269 选厂址的大学问 / 271 | 280 租来的晚装 / 283 |
| 270 不断扬名的“书籍之家” / 272 | 281 喝不醉的酒 / 284 |
| 271 能指明方向的地毯 / 273 | 282 疯狂的“海盗”酒店 / 284 |
| 272 黛安娜王妃的商业价值 / 275 | 283 意大利的家具之王 / 285 |
| 273 真兄弟，假冤家 / 276 | |

