

成大事 拘小节

徐慧霞 著

即学即用的职场法则，独一无二的实用技巧，
80后顿悟，90后必学的职场上位手册。

洞悉职场禁忌，点破办公室人际密码。

小人物也能在职场中呼风唤雨，平步青云。



Wuhan University Press
武汉大学出版社



徐慧霞著

职场上的小事可能决定着大事的成败。
一粒米中见世界，一滴水里看阳光。

我们的职业生涯中包含着许许多多的小节，拘小节是职场中的成功之路。
你的一言一行、一举一动都可以成为你职场命运的偏旁部首。



Wuhan University Press
武汉大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

成大事 拘小节/徐慧霞著. —武汉:武汉大学出版社, 2010.10

ISBN 978-7-307-08135-2

I . 成…

II . 徐…

III . 成功心理学—通俗读物

IV . B848.4—49

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第166925号

责任编辑：于晓东

文字编辑：5biao

审 读：代君明

责任印制：人 弋

出 版：武汉大学出版社

发 行：武汉大学出版社北京图书策划中心

(电话：010—63978987 传真：010—63974946)

印 刷：廊坊市华北石油华星印务有限公司

开 本：787×1092 1/16

印 张：16

字 数：200千字

版 次：2010年10月第1版

印 次：2010年10月第1次印刷

定 价：28.00元

版权所有，盗版必究（举报电话：010—63978987）

(如图书出现印装质量问题，请与本社北京图书策划中心联系调换)



前言

职场靠什么来制胜？靠小节！做好每一个小节才能让你与众不同，才能让你在众人面前获取好印象，才能让你通向成功和理想的彼岸。本书从拘小节这个角度来分析职场中应注意的小节，帮助读者在重视小节的同时超越小节，从而在职场中突破自我，提升自我。

我们常常听人这么说：“成大事者不拘小节。”在职场上果真是这样吗？许多事实证明，在职场中不拘小节就无从成大事。天下大事必做于细，如果职场中做不好小节，小则失败，大则带来灭顶之灾，这绝不是不可思议的事情。

每一个人在职场中都应该拘节有道。古往今来，那些成就大事业的人，无不是注重小节的人。春秋时子罕以不贪污受贿作为自己的精神财宝；清朝时廉卿张伯行把“取一文，我为人不值一文”当作自己的座右铭；林则徐则由于自己有发怒的坏毛病而自书“制怒”条幅挂于中堂以自我提醒；毛泽东烟瘾很大，却在重庆谈判期间坚持不抽一支烟……无数事实说明，那些成就伟业干出了大事的人更多的是拘小节的人。他们之所以成为伟人，就是因为他们注重小节。相反，那些所谓的气度不凡、不拘小节的人，反而会一不留神就因小“瑕”而掩了大“瑜”。

拘小节是职场中的必经之路，我们的职业生涯都是由许许多多的小节组成的。一粒沙中看世界，一滴水里见太阳。你的一言一行、一举一动都可以成为你职场命运的偏旁部首。刘备说得好：“勿以善小而不为，勿以恶小而为之”。面对职场中的每一个小节，我们都应持之以恒地做好它，只有这样才能成就属于自己的大事。

本书从细微之处点破职场生存门道和成功智慧。它告诉每一个职场人

士：不拘小节者难以抵达成功，只有拘小节者才能迈进成功的大门，成就一番事业。

是的，在我们的职场中，并不是每一个小节都需要关注，也不是每一件小事都需要投入全部精力，然而，对于那些对工作有重要意义而又经常被你忽视的小节，你必须认真对待、做好，只有这样你才会改变自己的职场命运。

本书详谈十大方面的内容：初涉职场禁忌、职场形象和礼仪、说话的艺术、办公室里的生存智慧、如何赢得上司青睐、如何与同事处好关系、自己才是最大的资本、心态与命运、工作中的细节、一流的“情商”与晋升。这十大方面的小节可以帮助你全面理解、掌握和牢记职场中应做好的每一个细节，是你成为卓越员工的最佳参考标准和必备建议。



前 言 1

第一章 初涉职场，铭刻禁忌在心中

| | |
|--------------------------|----|
| 遇到周围的人，别忘记打招呼..... | 3 |
| 适度幽默，不要随意开玩笑..... | 5 |
| 不要吝啬对别人的帮助..... | 7 |
| 别让别人觉得你是个没有原则或好欺负的人..... | 9 |
| 不要再往别人的伤口上撒盐..... | 10 |
| 凡事有主见，不做别人思想的应声虫..... | 11 |
| 不要戴着有色眼镜看人..... | 13 |
| 不要斤斤计较..... | 15 |
| 善于韬光养晦，不要锋芒毕露..... | 16 |
| 给人好处以后，最好不要到处张扬..... | 18 |
| 不过分在意他人的赞扬或指责..... | 20 |
| 没有金刚钻别揽瓷器活..... | 21 |
| 不要把他人的忠告当作耳边风..... | 23 |
| 无论何时，都不要忘记感恩..... | 25 |
| 别吝惜你的赞美..... | 27 |

第二章 以完美的职场形象赢取人心

| | |
|-------------------|----|
| 人要衣装，佛要金装..... | 31 |
| 仪态应当力求完美化..... | 32 |
| 与人见面，彬彬有礼..... | 34 |
| 用微笑强化第一印象..... | 36 |
| 举止有度，礼仪得体..... | 38 |
| 人如其声，声如其人..... | 40 |
| 称呼也要讲究礼仪..... | 42 |
| 职场新人就餐饮酒要讲究..... | 44 |
| 中国餐桌，随中国就餐礼仪..... | 46 |
| 西方餐桌，随西方就餐礼仪..... | 48 |

| | |
|----------------|----|
| 用电话礼仪树立自己的良好形象 | 50 |
| 语音留言礼仪至关重要 | 52 |

第三章 掌握职场中如鱼得水的说话艺术

| | |
|--------------|----|
| 不要问不该问的事 | 57 |
| 不要讲不该讲的话 | 59 |
| 要学会说善意的谎言 | 61 |
| 说话太臭屁就是淘汰自己 | 63 |
| 不要乱嚼自己的私生活 | 65 |
| 对老板说“不”要讲技巧 | 66 |
| 千万别逞口舌之能 | 68 |
| 不揭人短处，不戳人心窝 | 70 |
| 说话不要直言直语 | 72 |
| 把话说死说绝，要不得 | 73 |
| 语多必失，不做“长舌妇” | 75 |

第四章 点破办公室另类生存智慧

| | |
|----------------|----|
| 办公室中无小事 | 79 |
| 不在办公室内飞短流长 | 80 |
| 办公室恋情，碰不得 | 82 |
| 不在办公室里议论上司 | 85 |
| 不在办公室倾诉心事 | 87 |
| 不把私人情绪带进办公室 | 88 |
| 切忌在办公室里煲电话粥 | 90 |
| 莫让办公桌凌乱无序 | 92 |
| 有效化解办公室竞争带来的尴尬 | 94 |
| 避开办公室中的雷区 | 96 |
| 不可不知的办公室潜规则 | 98 |

第五章 在老板或上司的刀刃上走好

| | |
|----------------|-----|
| 避免介入上司的私生活 | 103 |
| 别把老板或上司当傻瓜 | 105 |
| 不把问题留给你的老板 | 106 |
| 不要比你的老板穿得更好 | 108 |
| 老板的潜台词不可读错 | 110 |
| 不要很露骨地拍老板的“马屁” | 112 |
| 不要奢望和老板做朋友 | 113 |
| 不直接顶撞发火的上司 | 115 |
| 给上司预留指导的空间 | 117 |

| | |
|---------------------|-----|
| 千万不要当众指责你的上司..... | 118 |
| 千万记住，把“风头”让给老板..... | 120 |
| 上司的位置不可替代..... | 122 |

第六章 与同事相处，在友好互利中获双赢

| | |
|----------------------|-----|
| 帮助同事，一定要让他感谢你..... | 127 |
| 学会委婉地拒绝同事的要求..... | 128 |
| 别把同事当路人..... | 130 |
| 别和同事做无谓争执..... | 132 |
| 不和同事拉帮结派..... | 133 |
| 不要在新人面前倚老卖老..... | 135 |
| 对同事的态度，要男女有别..... | 136 |
| 取得成绩时，不要在同事面前炫耀..... | 138 |
| 同事有了功劳，不要去占有..... | 140 |
| 不要独享荣誉..... | 141 |
| 同事之间要避免金钱来往..... | 143 |
| 遭遇同事排挤，要沉着化解..... | 145 |
| 一定不要把同事当成你的敌人..... | 147 |

第七章 自己才是最大的资本

| | |
|------------------------|-----|
| 明确的目标让你在职场上走得更远..... | 151 |
| 充分认识自己，提升自我..... | 153 |
| 时刻自我激励，才能走向成功..... | 154 |
| 勇于挑战“不可能”完成的工作..... | 156 |
| 不断给自己“充电”，每天进步一点点..... | 158 |
| 一寸光阴一寸金，经营好自己的时间..... | 160 |
| 严于律己，自己管好自己..... | 162 |
| 最大限度地挖掘自己的潜质..... | 163 |
| 摆脱依赖，自主前进..... | 165 |
| 你是最棒的，做最好的自己..... | 167 |
| 跌倒之后，坚定地爬起来..... | 169 |
| 抛弃不利于你前进的坏习惯..... | 171 |

第八章 改变心态才能改变命运

| | |
|----------------------|-----|
| 做事沉着冷静，决不自乱脚步..... | 175 |
| 走出自卑，看到自己的长处和优点..... | 176 |
| 克服嫉妒，升华人生目标..... | 178 |
| 气度狭小难成大业..... | 180 |
| 防止自大，珍视“敌人”的意见..... | 182 |

| | |
|---------------|-----|
| 改变偏激的性格 | 184 |
| 改变消极的工作态度 | 186 |
| 公司的事就是自己的事 | 188 |
| 主动工作，不要等待老板命令 | 190 |
| 在工作中点燃你的激情 | 191 |
| 全力以赴地做好工作 | 193 |
| 摒弃抱怨，学会改变 | 195 |

第九章 用心做好工作才是硬道理

| | |
|----------------|-----|
| 不要只完成自己分内的工作 | 199 |
| 接到额外工作时，不要抱怨 | 200 |
| 废弃文件也不能随便丢弃 | 202 |
| 工作前要做好充分准备 | 204 |
| 不要不服从上司的安排 | 205 |
| 工作中不忘使用“日常备忘录” | 207 |
| 不要忽视每一个工作细节 | 209 |
| 工作中不要重复失误 | 211 |
| 即使很忙，也别整天忙个不停 | 212 |
| 切忌对工作随便说“不” | 214 |
| 重要文件不要忘记做备份 | 216 |
| 不要成为去处不明的人 | 218 |
| 上班时不要处理私人事务 | 219 |
| 做事不要不分轻重缓急 | 221 |

第十章 打造一流智商，破解晋升密码

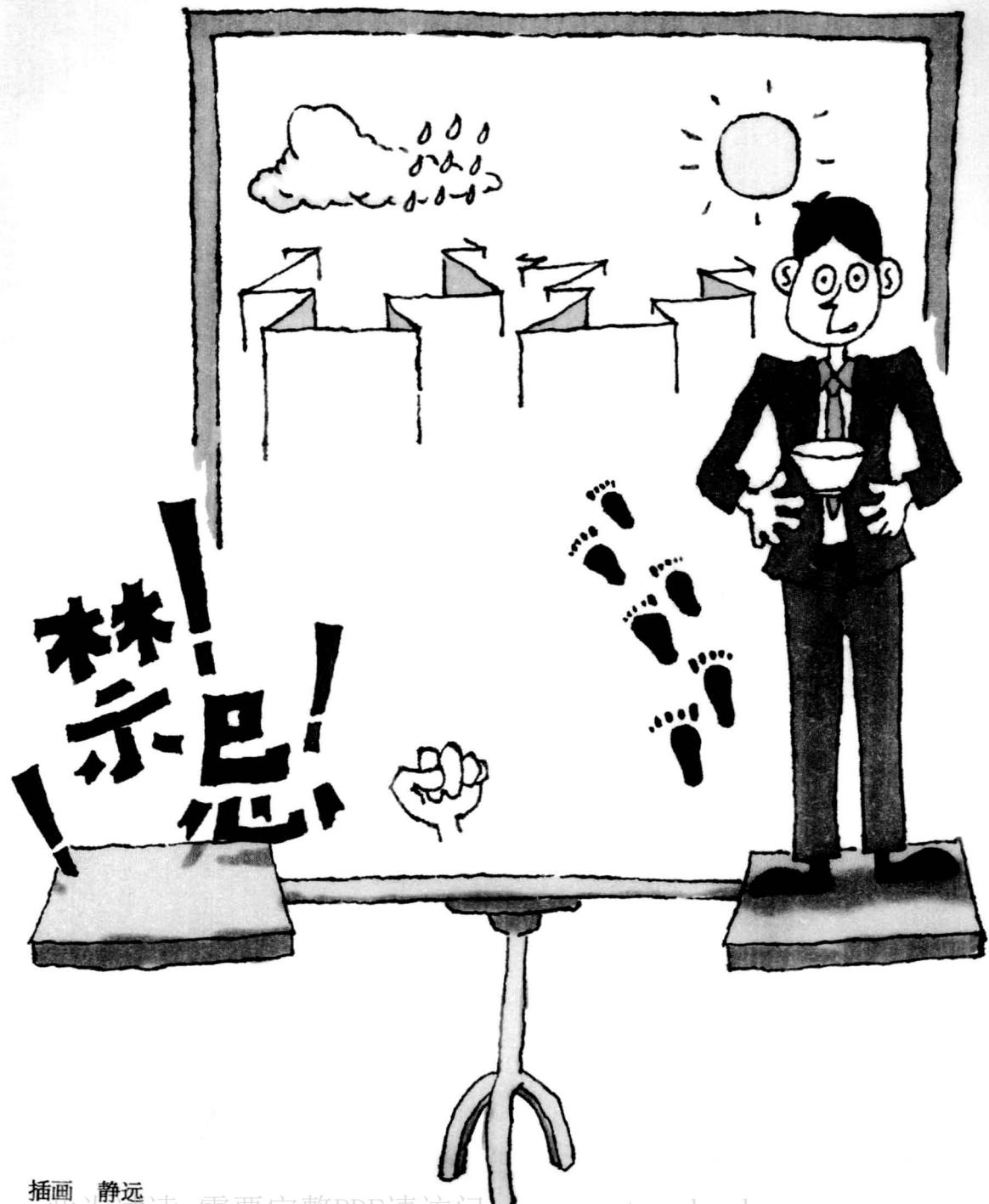
| | |
|----------------|-----|
| 不要频繁跳槽，这山望着那山高 | 225 |
| 打越级报告就是自找麻烦 | 227 |
| 公司的秘密不能随便泄露 | 229 |
| 不要为错误进行任何辩解 | 230 |
| 不要等待“万事俱备” | 232 |
| 展示自己，让众人注目 | 234 |
| 把握好出人头地的机遇 | 236 |
| 用好人缘铺就晋升大道 | 238 |
| 在同事之间建立信任 | 240 |
| 抓住身边的贵人 | 242 |
| 要想得到晋升就不能放弃竞争 | 244 |
| 参考文献 | 247 |



第一章

初涉职场，
铭刻禁忌在心中

职场





遇到周围的人，别忘记打招呼

在职场上，遇到周围的人，千万别忘记打招呼。热情而礼貌地打招呼在职场中起着非常重要的作用。打招呼在人际关系建立之初，能发挥润滑剂的功效。在和上司、同事还不熟络的时候，一般都是从打招呼开始交往的。

可是，现在很多职场人喜爱自由自在、无拘无束，对一些小节往往不太注意，包括向周围的人打招呼这样的小事。比如，他们总认为每天早上向周围的人问声“早上好”比较虚伪，和同事、上司天天见面，明知道对方很好，何必还要问好呢？与其每天都虚伪客套一番，不如索性省省唾沫什么都不说。这种错误的认识常常使他们在为人处世中处处碰壁。

我的小表妹刚刚大学毕业，在一家杂志社就职。由于初涉职场，不谙世事，她每天照常上班、下班，与周围的人见面从来不打招呼，眼看着对面走过来一位同事，她赶紧将头扭向一旁。有时，有同事向她打招呼，她也装作没听见。她取得一点成绩时，就更加我行我素、旁若无人。当她失败时，周围的人也不会给她一丁点儿的安慰和帮助，大家对她的评语竟然是“报应”“活该”。还有同事暗中叹息：“如果她平时多与周围的人接触，多向周围的人打招呼，放下那副趾高气扬、不可一世的派头，又怎么会落得如此狼狈下场呢？”

可见，遇到周围的人一定要主动大方地打招呼。虽然与人相处的最初阶段只是打招呼，但不要忘记，在人的内心里有思想和感情两个方面，心与心之间的轴要想系上轮带，最初的方法就是打招呼，由陌生到认识再到熟悉，首先刺激感情，然后也易于沟通、交流思想了。如果连最起码的“早上好”“再见”等日常的招呼都不说，又怎么会赢得好人缘？怎么会有成就事业的可能呢？



遇到周围的人不打招呼或者别人给你打招呼你装作没听见，都是不礼貌的行为。打个招呼发生在瞬间，但却影响久远。平常不爱打招呼的人往往会给留下清高的印象。比如，有人打算和你进一步交往，但看到你见面连个招呼都不打，一总认为你是个难于交往的人，于是对与你交朋友、搞好关系自然而然意兴懒散了。

所以，建议你每天一进公司，对遇到的每一位同事都说一声“早上好”，相信他们均会回报你友好微笑。工作中你就会被他们接纳与支持，遇到工作任务的时候，你就能得到他们的帮助，使工作得以顺利进行。遇见老板时，礼貌地打个招呼，更会给他留下一个好印象。如果面对客户，打招呼之后还可以补上一句“又来打扰，不好意思”之类的客气话；对于很久没见面的客户，可以加一句“久未联系，请别介意”或者“别来无恙”等话语，如此细腻的问候一定可以留给对方良好深刻的印象。

【智慧点金】遇到周围的人怎样打招呼？

职场中如何恰当地向周围的人打招呼呢？你不妨学习以下几种做法：

1. 不惜向职位比自己低的人打招呼。不管对方是保洁员、暑期实习生还是新进职员，每天早上都应向他们问声“早上好”，说话时要面带微笑，心存友善，这样必能赢得周围人的好感。

2. 不要只对上司打招呼。如果只对上司打招呼一定会招致众怨。同事会把你视为只懂得逢迎上司的“势利眼”——这无疑会令你四处碰壁。

3. 打招呼应注意场合。如果在不宜按照常规打招呼的场合遇到上司、同事或其他熟悉的人，你向对方打招呼时应灵活变通。比如，在厕所相遇，你不必说什么实际的内容，点头即可，或说一声“噢，王主任”“哦，小李”即可。

4. 打招呼要看人情绪。若别人遇到晦气、伤心或尴尬难堪的事，你打招呼时应机敏地避开正题，绕开不愉快的事，谈些无关的话，这样才能形成和谐的气氛。

5. 打招呼要主动大方。遇到相识的人，不管彼此年龄、地位有何差距，一般都应主动大方与对方打招呼，这样显得彬彬有礼。



适度幽默，不要随意开玩笑

职场中离不开幽默，适度的幽默是人际交往的润滑剂。然而，有人幽默过了火，在幽默中随意开玩笑，致使人际关系陷入僵局。

俗话说：一句话把人说得笑，一句话把人说得跳。到什么山唱什么歌，幽默也是同样的道理，要说得合理，既要把握好一个“度”的原则，也要分清场合。无规矩不成方圆，幽默中玩笑开得过火也会惹是生非。

幽默不是雕虫小技，而是智慧和情感的体现，是一门科学，也是一门艺术。然而，幽默也不可滥用，否则便会失之于油滑。开玩笑是运用幽默的语言，艺术地进行思想交流和感情交流。情调高雅的玩笑能极大地活跃气氛，让紧张的职场生活变得轻松。反之，则会陷入自找麻烦的地步。

一次，公司所有同事在一家餐馆聚餐。很多男女业务员在没有开饭之前“侃大山”，其中几位女业务员侃得特别开心，笑声大有震破屋顶之势。一名男业务员看到几位女同事如此阵势，忍不住脱口而出：“两个女人等于一千只鸭子。”那边的女业务员正要反唇相讥，门外忽然响起了敲门声，那位女业务员探头往外看了看，回头对这位男业务员说：“外边有五百只鸭子找你。”全屋人顿时哄堂大笑。而门外的那位女同事很快明白了她的意思，当场把这位女业务员臭骂一通。

可见，不时宜地过度开玩笑极可能引起争执甚至不快。只有具有高品位、胸怀坦荡的乐观自信者，才能突出具备幽默感的性情和活力。相反，若是玩笑趣味低级、流里流气，那就惹人生厌了。

其实，在聊天中，开玩笑的人大多怀着友好的动机，但是，如果把握不好分寸，就难免产生不良后果，所谓“说者无心、听者有意”。因此，聊天开玩笑的时候掌握一些尺度还是很有必要的。

在职场中，你可以开个得体的玩笑，这样可以松弛神经，活跃气氛，



创造出一个适于交际的轻松愉快的工作氛围。你也会因而受到周围人的欢迎与喜爱。

总之，如果你说话时不把握幽默的分寸，为幽默而幽默，你必将会损害自己在别人心目中的正面形象，减轻自己在别人心目中的分量，甚至会直接影响到两人之间的关系。所以，说话可以幽默，但玩笑不能随意开，玩笑中的幽默一定要把握好尺度。

【智慧点金】如何适度幽默地开玩笑？

职场中，如何适度幽默地开玩笑呢？下面给出几点建议，可供参考：

1. 照顾对方的性格、心境。对于性格开朗、大方、豁达、健谈的人，可在内容、方式、情境上更广泛一些。对于性格内向、多思多疑的人，一般不要开玩笑。同时，要摸清对方的心境。心情愉快、气氛热烈时，可适当多开玩笑，“重一些”也无妨。否则不宜开玩笑。

2. 开玩笑要看关系远近。与自己比较亲近熟悉的人在一起，可以开玩笑，但与自己比较疏远陌生的人在一起，就不宜开玩笑。

3. 开玩笑要注意性别差异。一般地说，男性对语言情境的承受能力较强，即使稍微过火的玩笑也不会导致其当场翻脸，而女性对语言情境的承受能力相对较弱，往往近似出格的玩笑也会让其当场拉下脸来。所以，开玩笑也要“男女有别”，切不可过“重”地对女性开玩笑，使女性感到难堪不悦，“下不来台”，以致当场发飙。

4. 语言要文雅、纯洁。开玩笑使用污言秽语对对方是一种侮辱，至少是一种不尊重。同时也表明自己情趣鄙俗。因此，开玩笑的语言一定要文雅、纯洁。

5. 开玩笑要抱着友善的态度。开玩笑的过程是感情互相交流传递的过程，如果借开玩笑对别人冷嘲热讽，发泄内心厌恶、不满的情绪，那么对方即便不当场反唇相讥，也会怀“恨”在心。也许有些人不如你口齿伶俐，表面上你处处占他上风，但第三方会认为你不尊重人，从而对你敬而远之。



不要吝啬对别人的帮助

在漫长的职场生涯中，我们总需要来自别人的帮助，也需要不断地帮助别人。这是因为，无论你从事哪份职业，你都无法单独一个人登上成功的巅峰。一个人要想获得他人帮助，最好的方法就是首先帮助对方。当你试着随时鼓励并协助他人取得事业成就的时候，很多人都会在你需要的时候助你一臂之力。所以，只有不吝于伸出援助之手，才能得到相应回报。

“送人玫瑰，手留余香”，在职场中，主动积极地去帮助别人，实际上也就是在帮助自己。你在帮助别人时，无形之中就已经投资了感情，相信别人对于你的帮助会永记在心，只要一有机会，他们就会主动对你予以“酬报”。

刘永华曾经在深圳一家国企的策划部任职。他待人接物非常周到有礼，也很爱帮助别人。一次，一家广告公司的业务经理急匆匆地找上门来，请求他帮助。刘永华热情主动地帮他找到了负责相关业务的一位同事，这位业务经理的事情很快得到解决了。刘永华不久也就忘记了这件事。直至两年后，刘永华的单位因某种原因倒闭了，他不得不离开这家国企的时候，居然意外地接到了当年这位业务经理的电话。这位业务经理已经是一家4A广告公司的总经理，这家国企的广告业务给了他很大帮助，当偶然得知刘永华已离开这家国企的消息时，他马上就想到了自己的公司还缺少一位企划经理。他真诚邀请刘永华加入，不久刘永华就在这位业务经理的公司谋得了一席之位。

可见，帮助别人越多，你得到别人帮助的机会也就越多，你成功的概率就越大。每一个人都不应吝啬对别人的帮助。在别人遇到困难时，我们应该伸出援助之手，帮助对方解决困难，走出困境。

在职场中，需要你帮助的人很多，比如你的上司、同事、客户，等



等，都是你帮助的对象。帮助上司是最容易做到的，也是职场人必需的。很多时候，我们很难拒绝上司的求助，此时，应以一种积极主动的心态帮助上司，甚至有时主动提出做一些力所能及的事情，不要想着加薪升职——仅仅就是为了帮助他而已。能够坐到上司位置的人都是聪明人，他肯定知道该如何回报你的帮助。主动帮助同事、新人、客户以至供应商，也许不是最聪明的举动，也未必能得到相应的回报，但至少会让你周围的人感受到你的善意，职场中一个好的口碑可能不会让你免受伤害，但一定会帮助你受到伤害后有机会复原，不至于一败涂地。

助人者人助之。职场需要团队合作，因此，不要一心“只扫门前雪”，也不要把给别人提供帮助看成是吃亏的、没有好处的事情。只知道得到、不愿付出的人是没有人愿意帮助他的，只有不吝帮助别人的人才能获得最大的快乐和帮助。

【智慧点金】如何适当地帮助别人？

职场中如何适当地帮助别人呢？下面介绍几种助人的经验：

1. 平时要尽可能地去帮助别人，这是一种极大的快乐。
2. 帮助别人时要表示你的关切。
3. 努力学会为别人效力，诚心诚意为别人做那些不惜花费自己时间、精力的事情，这样以后才容易获得对方真正的帮助。
4. 帮助别人时不要看重回报。无论给别人多大的帮助，都不要过于看重回报。同时也要明白，即使帮助对方的结果是满意的，也要想想对方自身的条件和他个人所做的努力；假如结果不在预想之内，就更要主动承担一些责任，化解对方的失落情绪。
5. 如果你最后没有帮上忙，反而伤到了对方，应该第一时间跟对方沟通，承认自己的失误，这样会使彼此心中有所安慰，双方关系也不会受到负面影响。
6. 降低对方对成功的预期。对于一些难以预料的困难的事，尤其是需要第三方提供支持的事，要让对方知道自己能力有限，极可能结果会离真正的预期存在距离。这样，对方对成功就不会抱有过高预期，由此，即便最终没有帮忙成功，你也不会陷入窘境。