

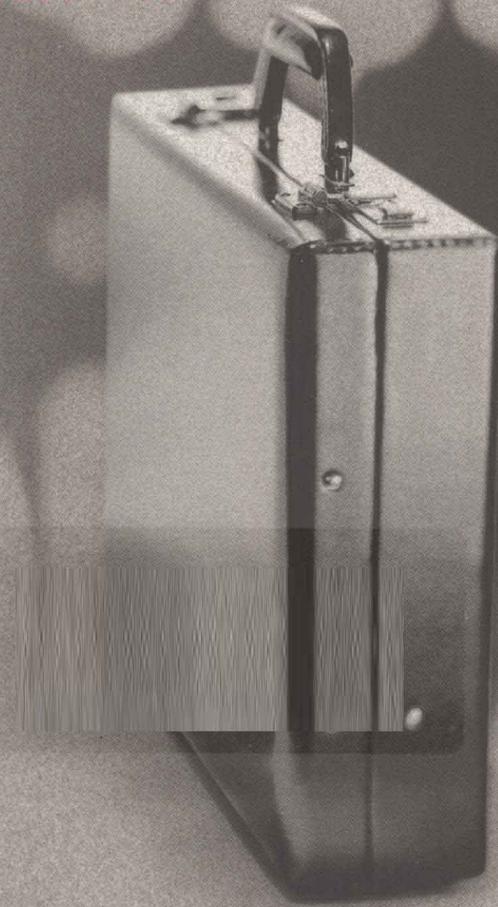
南方周末二十五年文丛

在这里，读懂中国

原 富 与 原 罪

YUANFU YU YUANZUI

《南方周末》编



南方日报出版社
NANFANG DAILY PRESS

南方周末二十五年文集

在这里，读懂中国

原生与原罪

《南方周末》编
马克 肖华 选



南方日报出版社
NANFANG DAILY PRESS

图书在版编目 (C I P) 数据

原富与原罪 /《南方周末》编 . -- 广州 : 南方日报出版社 ,
2011.7

ISBN 978-7-5491-0209-9

I . ①原… II . ①南… III . ①经济—中国—文集
IV . ① F12-53

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 068488 号

原富与原罪

《南方周末》编

出版发行: 南方日报出版社

地 址: 广州市广州大道中 289 号

电 话: 020-83000502

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京中印联印务有限公司

开 本: 720mm × 1000mm 1/16

印 张: 19.75

字 数: 300 千字

版 次: 2011 年 7 月第 1 版 2011 年 7 月第 1 次印刷

定 价: 35.80 元

《南方周末》二十五年文丛

编辑委员会

总策划

王更辉 黄 灿

主 编

向 燕

编辑委员会成员

王更辉	黄 灿	向 燕	陈明洋
毛 哲	伍小峰	向 阳	郭光东
邓 科	朱 强	吴志泉	张 英

执行主编

张 英

不死的理想随书页飞扬

■ 向 素

“有可以不说的真话，决不说假话。”岭南老报人的一句话，被一张报纸拿
来实践了25年。

话没有什么稀奇，类似的话，康德早说过；意思没有什么稀奇，蒙学阶段
就在灌输；修辞没有什么稀奇，比起“知其不可而为之”、“先天下之忧而忧，
后天下之乐而乐”显得朴素。

然而，以之为圭臬，却成就了一张报纸的气象。

有人说，是特殊的时代成就了说真话的《南方周末》，此话可能只说对了
一半。《南方周末》确要感谢这个奇迹般的时代提供的丰富机会。从民国时期
的“厚黑学”到当代的“潜规则”，学者都在阐述对历史的理解，说真话需要
足够的勇气。今天，更显真话的珍贵。

真正成就《南方周末》的是一份朴素的信念：相信未来，并着手创造未来；
珍视真善美，并着手护持真善美。

真正成就《南方周末》的是一种咄咄的坚持：扎根中国，深入人民；放眼
世界，纯粹新闻。

这是理想主义者的执著。其中并没有多少创造，这样的理想主义，不过是
中国千年不易的知识分子情怀与操守；这样的理想主义，不过是启蒙时代以来，
人类的优秀分子共同的价值与行为取向。

但就是秉承这样的理想，使《南方周末》从“服务改革、激浊扬清”到“让
无力者有力，让悲观者前行”，从“深入成就深度”、“记录时代进程”到“在这里，
读懂中国”，25年一路走来，几代报人，薪火相传。成功时有泪水，风雨中常微笑。

由此，在《南方周末》创刊25周年时，我们出版这套丛书，并不是觉得《南
方周末》做了什么惊天动地的事，并不是《南方周末》有树碑立传的需要。我
们只是想通过结集的形式，持续地告诉爱她或恨她的人们，如她那样坚持，在
任何时代，都能有这样的成绩；持续地告诉爱她或恨她的人们，不要怀疑历史
终将进步，赤诚的新闻人只需着力于本分。

这套丛书里有《南方周末》已刊篇章的选集，有《南方周末》新闻业务经
验的总结。所有这些，不过是一些报人工作的累积，但因它们的诚实而显得有
价值，因它们记录了一个奇迹般的时代而显得有价值，因它们背后对家国责任
的担当而显得有价值。

当然，就爱报纸如生命的我们而言，以书的形式留存篇章，也是不希望这
些作品速朽，但从不冀望它们如在《南方周末》上刊登时引起的轰动。于我们，
翻阅这套丛书，可以小小陶醉一下：没有辜负时间的厚爱，生于这个年代，并
忠实地做了一名记录者。

如你不弃，翻开它们，墨香氤氲中或能感觉到我们的存在，但不会强烈，
如一首诗“浑然不觉的黄色花 / 从很深的日月里开放了 / ……我把什么留在这
里 / 除了步履 / 就是微笑 / 在苍茫的风中 / 闪烁不息”。

只有不死的理想随书页飞扬……

2009年12月1日于穗—京航班上

CONTENTS
目 录

总序：不死的理想随书页飞扬 向 嘉 1

第 一 辑 经济调查

中储棉巨亏调查.....	庞瑞锋	2
中国万亿不良资产处置内幕.....	吴传震 栗 源	8
民资新疆掘油.....	余 力	16
证券咨询灰幕.....	黄 河	25
世行集团阴魂不散 融资骗局卷土重来.....	王小乔	35
西南水电大跃进		
——“八个三峡筹划开建”.....	曹海东	43
外资审批窝案调查.....	王小乔	48

第 二 辑 趋势观察

财富中国的清明上河图.....	余力 舒眉 肖华 吴传震	56
向西 25000 里：非洲梦、中国梦	邓 瑾	70

中国制造：半坡上的变奏	余力 舒眉 黄 河	76
汝州之惑.....	肖 华	83
保卫劳动合同法.....	邓 瑾	91
龙熊之舞.....	刘 丁	96
“捐款门”始末	王小乔 潘晓凌	108
迪拜：沙上之塔，末路狂花？	舒 眉 陈新焱	117

第 三 辑 地域跟踪

山西煤矿产权改革起步.....	肖 华	126
山西矿权改革临近收官.....	肖 华	135
山西能摆脱资源诅咒吗？	曹海东 李廷祯	142
世间再无煤老板？	肖 华 李廷祯	149
中国式财富地图.....	陈 涛	159
三十年中国人收入流变.....	陈 涛	168
挽救 WTO	邓 瑾	173

第 四 辑 高端访谈

采全民的矿就得交足全民的钱

——财政部副部长朱志刚谈资源价格改革..... 赵小剑 182

“这是机遇，而不是威胁”

——访欧盟贸易委员会委员曼德尔森..... 邓 瑾 190

单伟建详解深发展股改..... 余 力 195

潘岳：“特殊利益”正成为破坏环境的首恶 刘五丈 204

中国最佳零售银行是怎样炼成的

——行长马蔚华详解招行创新之秘..... 余 力 211

第 五 辑 公司报道

顺驰：一个地产神话的终结 葛清 王小乔 220

李泽楷套现博弈网通 田溯宁居中化解风波.....	葛 清	229
东航争夺战：经理人的决斗	黄 河	236
兴业银行：增长的代价	黄 河	245
可口可乐收购汇源被否的幕后博弈.....	谢 鹏 余 力	250
地产业“国进民退”	王小乔	258

第 ⑥ 辑 财经人物

第一金融要犯：从跟班到资本大亨的终结	吴传震	264
林毅夫：通往世行之路	余 力	272
顾雏军的罪与罚.....	黄 河	279
李宁：三分钟与二十年 王小乔 蔡木子 薛田 虞立琪		287
企业家、老大、捐款大户 ——二号富豪杜双华的三张脸谱.....	张 华	295

第二辑 经济调查

原富与原罪

「有可以不说的真话，决不说假话」，岭南若报人的一句话，被一帮报纸拿去实践了25年。话没有什幺稀奇，类似的话，唐德年间；愚民没有什幺稀奇，愚笨的民族，在民族，愚昧没有什幺稀奇，比起「知识分子」，「不可为之事」，「先生之述而往，后天下之承而承」，显得生涩，陈腐，以至发生寒意，却底蕴了一种非凡的气魄。有人说，是特殊的时代造就了说真话的「南方周末」，此话可能以说对了一半。如果说，「需要感谢这个奇险的时代提供的丰富机会，从民国时期的「科学」「民主」到当代的「普世价值」，学者都在阐述对历史的理解，说到底需要足够的勇气。今天，更坚真话的孙黄，真正成为「南方周末」的是一份有理想的信条：「相信未来，开疆拓土，创造未来；珍惜现在，开着手书热衷善美，真正实现『南方周末』的是一种唯唯的坚持：扎根中国，深入人民；放眼世界，开辟新局。这是理想主义者的选择。其中不仅有争分夺秒，这样的理想主义，不仅是启蒙时代的自由，人生的政治哲学，并与遵守；这样的是理想主义，但就是需要这样的理想，使「南方周末」从「张口吃菜，闭口扬声」到「让无力者有力，让非智者前行」，从「深思熟虑」到「在绝望，慷慨由困」，从「一派大相撞，成功时有淫乐，风雨中亦微笑」。由此，且化探入。



中储棉巨亏调查

■ 庞瑞锋

作为政策性公司，中储棉原本肩负着调节棉花余缺、平衡市场供求的职能，但在棉价高涨的诱惑下，它似乎参与了一场本不属于自己的游戏，结果陷入困境。

从去年六七月份起，当国内棉价一路暴跌时，雷香菊就应该知道大错已经铸成。巨额亏损既然无可挽回，真相暴露只是时间问题——

1月13日，这一天终于到来。新华社发表一篇公开报道，中国储备棉管理总公司（以下简称中储棉）因决策失误，导致巨额亏损6亿元。

雷香菊是中储棉的总经理，亏损报出之后，记者数次拨打她的手机，发现电话已经由他人代接。

根据新华社的报道，亏损6亿元，这还只是相对保守的估计。如果按市场价格计算，真正的亏损接近10亿元。

中储棉成立于2003年3月，它的注册资金也不过10亿元左右。和中航油集团一样，它也是国资委属下的189家中央企业之一。历史或许有时惊人地相似，它也像中航油公司一样，在几乎赔掉整个公司之后，巨额亏损才暴露出来。

不同的是，中航油栽在石油期货上，这次中储棉却倒在棉花进口上。

据了解雷香菊的人说，她作风干练，相当精明，从事棉花行业工作20多年。在执掌中储棉之前，她曾任中华全国供销总社棉麻局副局长、华棉储备管理中

心主任等。目前还兼任中国棉花协会副会长。

进口棉花失算、亏损暴露之后，雷香菊备受指责。

目前，国家发改委和国资委已经组成联合调查组，开始对中储棉巨亏事件着手调查。中储棉负责新闻宣传的人说，调查过程中，公司不便说话，结论可能会很快作出。雷香菊的缄默态度显然可以理解。

不过，公众似乎有理由知道，为什么一家新成立的大型国企会在一夜之间突陷困境。

似是而非的市场预测

对整个棉纺织行业的人士来说，2003 棉花年度（从 2003 年 8 月到 2004 年 8 月）经历了大喜大悲。在这一棉花年度里，棉花价格经历了前所未有的暴涨，继而是暴跌。

这种发生在国内棉花市场上的惊涛骇浪，最终打翻了新近闯入的中储棉。

价格暴涨是从一系列似是而非的市场预测开始的。

事后，新疆一家大棉麻公司的老总感慨说，雷香菊失手，也跟并不准确的各种对缺口的判断有关。

2003 年 9 月，在一次全国棉花形势分析会上，有关主管部门宣布，由于受不利气候因素影响，2004 年中国棉花产量将不超过 520 万吨。消息一出，在整个行业引起震动，因为这将是自 2000 年以来单产最低的一年。

当年 9 月到 10 月，主要产棉区连续阴雨，人们对棉花产量的预测变得更为悲观，估计只有 487 万吨。国内对纺织用棉需求量持续增长，供需之间开始出现缺口。

据新疆生产建设兵团棉麻公司总经理盛勇回忆，关于棉花供需缺口的判断，当时一些部门均发布过预测。缺口最多的时候，有判断认为将达到 250 万吨。而根据 WTO 签订的协议，中国在 2004 年棉花进口配额不过 89.4 万吨。

用棉紧张的信息迅速传导到价格上。

9 月初，棉花的收购价格尚在 1 万元 / 吨左右，销售价格是 12000 元 -13000 元 / 吨。到了 10 月底，棉花收购和销售价格分别达到了 14000 元 / 吨和 16000

元 / 吨。到了 11 月，棉花销售价格达到 19000 元 / 吨以上。

盛勇说，此时棉商手里即使有棉花，也都紧攥着不放，以图囤积居奇。他表示，回过头去看，缺棉情形并未如当时判断的那样严重。但是在当时，即使一些不懂棉花的人，如果有资金，也参与进来炒棉花。

“当时凡是手里有棉花的，整个行业里的人都相信，棉价肯定能涨到 20000 元 / 吨。”盛勇说。

从 2003 年 11 月至次年 2 月，棉价一直维持高位运行，但基本上是有价无市，大家都手握棉花，等待一个更好的价格。由于棉价高涨，不少棉纺织加工企业只能关门歇业。

棉价的一路走高，让中储棉看到了赢利的机会。

根据当初国务院的批复精神，中储棉主要负责国家储备棉的经营管理，自主经营、自负盈亏。但作为国家政策性公司，它又肩负着调节棉花余缺、平衡市场供求的职能。但是，中储棉显然走得更远。

中储棉决定，直接大批进口棉花，因为它手里握有国家发改委批准的进口配额。

“在国内棉价疯涨的时候，谁能拿到进口配额，就意味着赚大钱。”中国棉花协会副会长朱兰芬说。

原因很简单，因为国际和国内棉价存在巨大价差。在国内棉价高峰时，进口棉的到岸价比国内棉价格大约低 2000 元 / 吨，平均低 1500 元 / 吨。

而且，整个行业弥漫着乐观的判断，坚信棉价要涨到 20000 元 / 吨。

2003 年 10 月，中储棉突然决定进口 15 万吨棉花；随后几个月又陆续进口了 10 多万吨。这批进口棉花并不是充实国家储备棉，而是以经营性为目的的商品棉。中储棉拿到进口棉时，是打算加价后卖给国内棉纺企业。

在这一行为中，中储棉扮演的不是一个维护市场稳定的政策性公司，而是牟取公司利润最大化的经营性公司。如果棉价不跌，中储棉大量进口棉花，必将获得暴利。

市场方面的反应似乎也支持雷香菊的大胆进口行为。

有些拿不到配额又急需采购棉花的棉纺企业，就转而委托中储棉进口，并交纳 10% -20% 的定金。江苏张家港一家企业就交了 5000 万元的定金。拿到

定金，雷香菊找到美国三大棉商，大批进口棉花。

盛勇分析说，整个市场对棉花供需缺口的判断，以及这些交定金的棉纺企业的订单，可能影响了她在棉花进口上的决策。

看得见的手平抑棉价

没有只涨不跌的市场，看得见的手对棉价发挥了作用。

为了平抑棉花价格的非理性暴涨，2003年11月底，国家发改委追加了50万吨的棉花进口配额。2004年2月底，又追加了100万吨的配额。加上原有的89.4万吨的配额，整个2003棉花年度的总配额达到了239.4万吨。

国家发改委的两记重拳，再加上其他宏观调控政策，如严控纺织行业的信贷等，结束了棉花价格持续了数月的涨势。100万吨的配额公布后，从2004年3月开始，棉价一路下跌，到6月中旬已经跌到14000元/吨左右。

棉价下跌时，中储棉的进口棉才开始陆续到港，并且大部分到港是在6月份之后。此时棉价与当时高峰时期相比，跌幅之深已经足以让当初拿到大批配额的国有贸易商遭受重创。

中储棉损失尤其惨重。

由于棉价大跌，很多向中储棉交了定金的企业，包括那家交了5000万元定金的张家港企业，在权衡之后，索性不要定金了。进口的棉花几乎全窝在中储棉手里。

新华社的报道称，中储棉此次进口的20多万吨棉花，最保守的估计，其成本也应在16000元/吨以上，这还不包括相当可观的财务费用。目前中储棉尚有20万吨进口棉花在手里。

到了2004年6月时，中储棉巨额亏损之事，已经开始在棉纺行业里传开。

据知情人士透露，为了摆脱困境，当时中储棉曾找到有关部门，希望将它进口的这批棉花按照成本价予以收购，作为国家储备棉。但是，有关部门曾一直不同意。理由是中储棉进口这批棉花时，并不是作为储备棉，而是为了赢利，所以亏损后，不能由国家埋单。

这期间又传出，中储棉进口棉花，占压大批资金，而且从事这种经营性的

进口，又不能完全信赖从农发行贷款，因而在大批进口的棉花到港后，没钱提货，大量滞留上海港和宁波港，有的时间长达数月之久。

8月份，雷香菊在和一家国内大棉麻公司的老总私下聊天时，承认巨额亏损已经形成了。并且她反思说，出现这么大的亏损，主要是心态，自己损失只能自己承担。

但是，损失也并没有全部由中储棉承担。

8月底，这期间到底发生了什么故事，外界无从知晓。有关部门最后改变态度，同意将中储棉进口的棉花以不高于13100元/吨的价格收储。历经一番折腾后，这批商品棉陆续在10月底前，进了国家储备库。

新华社则据此作出保守估计，中储棉亏损在6亿元以上；大胆估计是它亏了接近10亿元，几乎赔了全部家当。

13100元/吨的价格，是一个高于市场的价格。11月初，中储棉公布，将按不高于11500元/吨的价格收储国家储备棉。即使按此价格进行测算，它的真正亏损额也应接近10亿元。

公司从成立，到几乎赔完，不到一年半光景。

“它进口的量太大了，对整个后期风险判断又出现重大失误，所以大亏。”朱兰芬说。

本不应发生的亏损

如果中储棉按照其成立的初衷去经营，它本不应有机会去犯如此大的错误。

2002年底，国务院在对组建中储棉的批复中，明示了它的意义：是进一步深化棉花流通体制改革、完善棉花宏观调控体系的重要举措。受国务院委托，它负责国家储备棉的经营管理。

批复还同意，赋予它棉花进出口经营权。

根据国务院的批复，国家发改委对中储棉公司实行业务指导。不过，发改委经贸司司长毕井泉表示，这一批复并没有说明，中储棉公司不可以从事经营性的棉花进出口业务。

但是，根据中储棉公司的基本职责——根据国家计划和指令，负责中央储

备棉的购进、储存、调运、销售和进出口业务，显然，如果中储棉公司进口棉花，应该是出于补充储备棉的目的。

这一点，从目前国家对棉花进口配额的管理上，也能看出来。

根据中国人世议定书附件 8，进口棉花配额的 33% 被分配给国有贸易企业，67% 被分配给非国有贸易企业。后者以众多符合条件的棉纺织企业为主，通过进口以补充生产需求。

但是分享 33% 配额的国有贸易企业只有 4 家：中纺棉进出口总公司、北京纺织工业供销公司、天津纺织工业供销公司、上海纺织原料公司。由于这 4 家企业是国有贸易企业，进出口棉花牟取利润，是正常企业经营行为。

不过，中储棉公司成立后，似乎顺理成章地成为分享这 33% 棉花配额的五巨头之一。

但是，它并不是真正的贸易商，而是一家政策性公司。如果进口棉花只是单纯地牟取经营性赢利，它获得配额的理由，以及国家发改委将稀缺的配额发给它的理由，似乎都缺乏依据。

然而，中储棉公司却成为分到最多棉花份额的公司之一。

整个 2003 年棉花年度，国家共发放棉花进口配额 239.2 万吨。按照分配比例，5 家企业大约可分得 80 万吨的棉花配额。不过，中储棉一家公司就获得了超过 25 万吨的棉花配额。

当棉价一路上涨时，很多棉商对这家公司握有大把配额眼红耳热，羡慕不已。但没想到，棉花价格急剧下挫时，这家公司却蒙受巨大亏损。

作为政策性公司的中储棉公司，它参与了一场不属于它的游戏。

中国万亿不良资产处置内幕

■ 吴传震 栗源

银监会和审计署近日揭出四大金融资产管理公司诸多问题，这些问题是如何产生的？回顾AMC诞生至今的历史脉络，这个万亿规模的不良资产交易市场一直存在着“有价无市”和“有市无价”的病根，正是由此滋生出大量的灰色地带——

近日，舆论对中国四大金融资产管理公司（AMC）的质疑和批评愈演愈烈。

2005年1月初，继银监会之后，国家审计署再次剑指AMC，宣布“查出AMC各类违规和管理不规范资金700多亿元；案件线索38件，涉案资金67亿元”，指出“AMC在不良资产的剥离、处置及内部管理存在诸多问题”。

但在众多批评声中，却甚少有人意识到，这不仅仅是AMC本身的问题，更应反思的是规模庞大的不良资产交易市场之痼疾。

信达、华融、东方、长城四家AMC共同主导着价值两万亿元的不良资产交易市场。这个市场出现自1999年开始的国有银行剥离不良资产行动——四大商业银行共剥离14000亿元，到了2004年，建行、中行再次股改剥离约5000亿元，其间交行剥离600亿元。

和中国所有的改革一样，处理不良资产也需要摸着石头过河，问题是自1999年开始，摸了5年石头之后，一直困扰中国不良资产市场的两个根本矛盾并没有解决——“有价无市”和“有市无价”，这两者看似相对，实则相合。