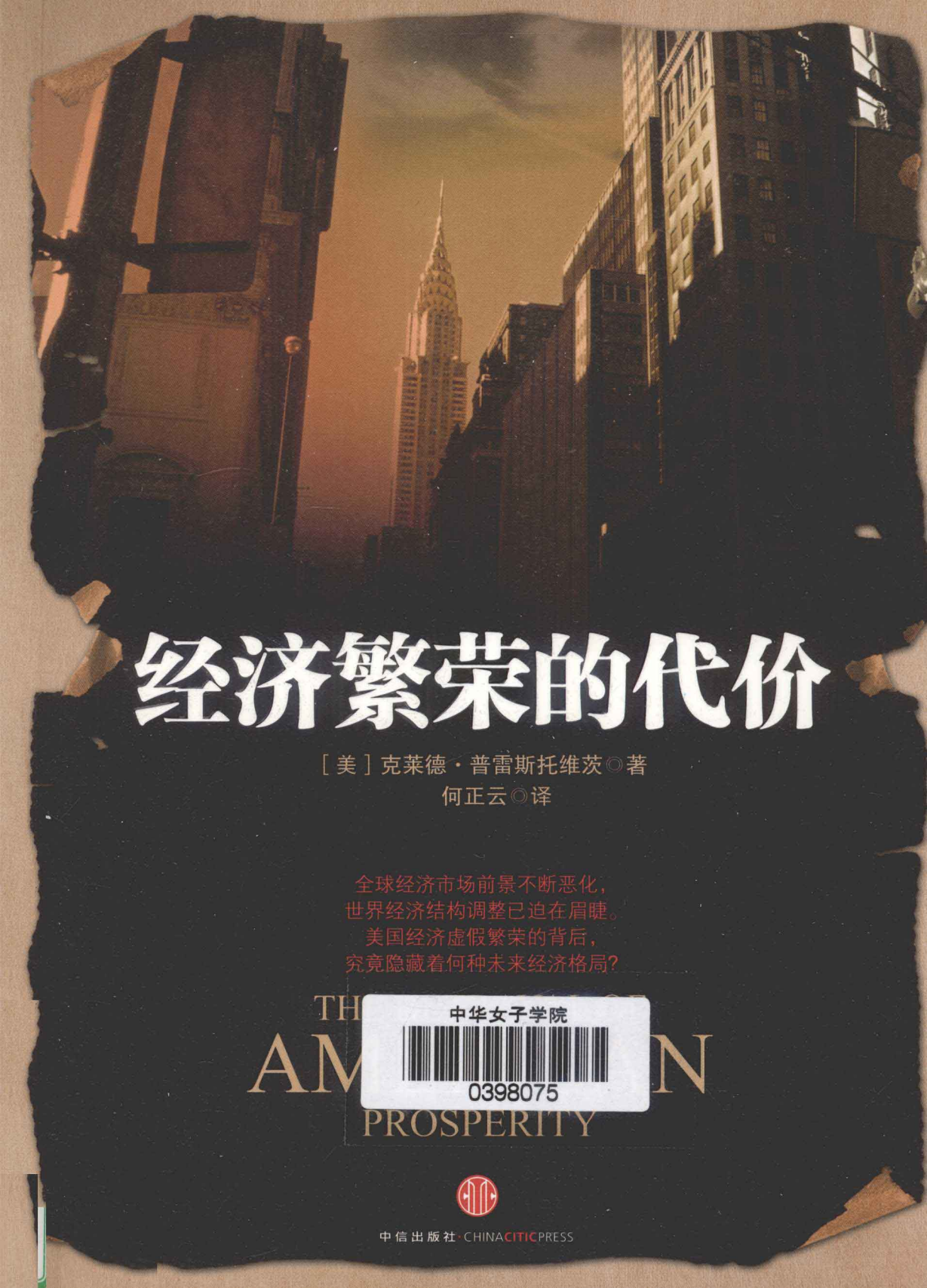




经济繁荣的代价

[美] 克莱德·普雷斯托维茨◎著

何正云◎译

全球经济市场前景不断恶化，
世界经济结构调整已迫在眉睫。

美国经济虚假繁荣的背后，
究竟隐藏着何种未来经济格局？

THE
AMERICAN
PROSPERITY

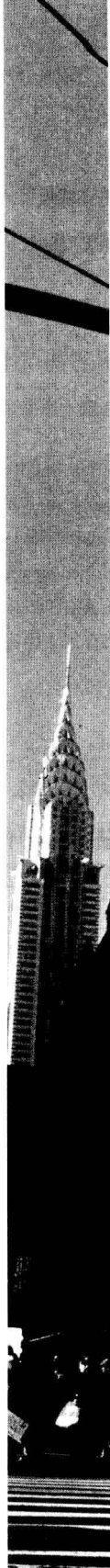
中华女子学院



0398075



中信出版社 CHINACITICPRESS



THE BETRAYAL OF
AMERICAN
PROSPERITY

经济繁荣的代价

「美」克萊德·普雷斯托維茨◎著
何正云◎译

中信出版社
CHINA CITIC PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

经济繁荣的代价 / (美) 普雷斯托维茨著; 何正云译. —北京: 中信出版社, 2011.9

书名原文: The Betrayal of American Prosperity

ISBN 978-7-5086-2957-5

I. 经… II. ①普… ②何… III. 经济—研究—美国 IV. F171.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 156138 号

The Betrayal of American Prosperity by Clyde Prestowitz

Original English language edition copyright © 2010 by Clyde Prestowitz

Simplified Chinese translation edition © 2011 by China CITIC Press

Published by arrangement with the original publisher, FREE PRESS, a division of Simon & Schuster, Inc.

ALL RIGHTS RESERVED.

本书仅限于中国大陆地区发行销售

经济繁荣的代价

JINGJI FANRONG DE DAIJIA

著 者: [美] 克莱德·普雷斯托维茨

译 者: 何正云

策划推广: 中信出版社 (China CITIC Press)

出版发行: 中信出版集团股份有限公司 (北京市朝阳区惠新东街甲 4 号富盛大厦 2 座 邮编 100029)

(CITIC Publishing Group)

承印者: 北京诚信伟业印刷有限公司

开 本: 787mm × 1092mm 1/16 印 张: 20 字 数: 330 千字

版 次: 2011 年 9 月第 1 版 印 次: 2011 年 9 月第 1 次印刷

京权图字: 01-2010-6618

书 号: ISBN 978-7-5086-2957-5/F · 2410

定 价: 49.00 元

版权所有·侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页, 由发行公司负责退换。

<http://www.publish.citic.com>

E-mail: sales@citicpub.com

author@citicpub.com

服务热线: 010-84849283

服务传真: 010-84849000

温伍德·瑞德《成仁记》

罗马人一直依靠旧日的辉煌度日，一直到毁灭的迹象出现。工业是财富唯一真正的源泉，而罗马没有任何工业。白天，奥斯蒂亚大道上拥挤着马车和赶车人，给这个大城市运来东方的丝绸和香料、小亚细亚的大理石、阿特拉斯的木材、非洲和埃及的谷物。而推车出城的时候，除了带走大量的粪便之外，什么也没有。粪肥是它们唯一的回程货物。

你可能会问，罗马和罗马贸易的情形与美国今天的情况有关吗？任何去过加利福尼亚长滩港的人，很快都会知道答案。长滩港是大多数装载着从亚洲运到美国市场货物的大型集散地。对于那些没有经验的人来说，这是一个满是吊车、堆积如山的集装箱，以及准备停放为美国消费者专门订制的亚洲汽车的装运船。

长滩港就是今天的奥斯蒂亚，是进入美国市场的大门。比这个港口的规模以及巨大的船队更加令人震惊的，是卸载的货物与装运返回大阪、釜山、上海、香港、新加坡的货物之间的反差。进口的商品是像附近海滩上数不胜数的沙子一样的货物，

从鞋子、衬衫到电脑、汽车、先进的电信设备，以及太阳能发电的光电面板等各种物件。出口的货物很少，主要是废旧金属和废纸。

2008年，美国的废旧金属和其他废品单出口到中国的商品价值总共有76亿美元，超过了后面三种出口量最大的类别：半导体、飞行器及其组件，以及油料作物和谷物。把所有这些与其他的出口产品加起来，美国与中国之间的年度贸易赤字大约在2500亿美元，而美国总贸易赤字大约在6000亿美元，这还是由于2008～2009年间出现的大萧条，使这一数字下降了2000亿美元。尤其令人难以释怀的是，在高科技产品贸易中，美国大约有1000亿美元的贸易赤字，而且其中大部分来自中国。事实上，中国在2008年向美国出口最多的商品是电脑设备，金额大约为460亿美元。

我们很容易忽视这种贸易不均衡的重要性，同时也会忽视进口和出口商品性质之间存在着惊人差异，反而会更多地关注美国将在未来几十年间占据世界最大经济体的位置，而且仍然将在很多的产业和技术领域成为世界领袖。但是，这种情况肯定将引发不少麻烦。随着时间一点点过去，美国的经济将日渐像缓步下行的古罗马，而与此同时，中国的经济，以及其他几个快速发展的国家的经济，将越来越像年轻、强盛时期的美国。

为什么会这样？最直接的回答就是，一段时间以来，美国社会中那些“最优秀，也最聪明”的精英们一直在援引错误的学说，系统地破坏了美国的繁荣。这其中，最重要的是市场原教旨主义、简单化的纯粹自由贸易，以及放任政府等方面的主流经济学观点，就像越南战争时期固守多米诺理论的情况，这些理论在处理现实的竞争问题的过程中，麻痹了人们的心智。

与美国传统的国家经济发展政策相左，第二次世界大战结束后的美国领导人越来越多地接受了消费主义的理念。而且，对不受约束的市场和贸易的效率所具有的信心，随着时间的推移，逐步发展成为一种自由放任的全球化新原则——认为把美国市场与其他市场紧密相连对于美国和整个的全球经济来说，都是最好的选择。这种理论认为，全球化是真正的美国化，而且将会确定无疑地给世界带来繁荣，这种繁荣反过来又会走向全球民主化以及国家之间的和平，而美国仍然将维持世界领导

地位。有人觉得这种好事听起来不像真的，但它事实上确实不幸言中了。

事实上，全球化有各种各样的形式，有些是有利的，有些是不利的。美国目前所拥有的是这么一个体系，在这个体系中，美国市场对进口和国外的投资保持相对开放，很多主要的国外市场，比如日本市场，相对来说受到更多的限制和管制。用亚伯拉罕·林肯的话来说，今天的世界是 1/2 的自由贸易，1/2 的新重商主义（保护主义），而且，一个如此划分的世界能否长期持续，前景仍然并不明朗。那种认为自由贸易总是一个双赢的解决方案的广为人知的主流概念，已经破坏性地过于简单化了。双赢并不意味着没有失败者，它只是意味着某些人的所得将大于其他人所遭遇的损失，而且它（错误地）认为，赢的一方都将补偿输的一方。对这种情况通常的解释是，通过为广大的消费者进口廉价的商品所获得的好处要大于工人们——相对来说是较小的一个群体——的工资损失，因为进口将会导致他们失业。真实的情况其实要比这些复杂得多。

拿沃尔玛的例子来说。沃尔玛目前每年从中国的进口额大约在 300 亿美元。当然，在过去的 15 年间，沃尔玛在美国一直稳步扩张，提供就业。但是，它所提供的绝大多数工作岗位都是接近最低工资标准的岗位，而且在很多情况下，都没有健康和养老保险。与此形成反差的是，那些从美国流向中国的供应商的工作，很多都是高于最高工资标准，而且通常都是提供健康和养老保险。所以，要是消费者碰巧也是工人的话，那么“天天低价”真的就如此诱人吗？我知道，在沃尔玛购物的消费者或许要多于失去了工作的沃尔玛工人。但是，你要明白，那些失业工人所产生的影响会让其他工人担心失业，而且阻碍所有工人的工资增长，甚至使工人的工资降低。荷兰有句谚语说：便宜就是昂贵。或许，“天天低价”实际上代价十分昂贵。

或者，考虑一下“旧车换现金”计划，这个计划在 2009 年似乎看起来效果非常不错。如果你交回一辆符合要求的旧车，美国政府就把纳税人的钱发给你，让你去买一辆新的低油耗汽车。每 10 辆最畅销的新的低油耗车中，有 5 辆是日本车，1 辆是韩国车。尽管销量第一的是福特福克斯，但是，在 2009 年，一辆福克斯的价值中只有 50% 是在美国生产的。那就意味着，为那些“油老虎”所支付的现金中，或许超过 1/2 的是为海外提供了就业机会而不是为美国。又一次验证，便宜可能是昂

贵的。

或者，让我们看看表面上令人鼓舞的绿色能源和风能的情况。美国奥巴马政府一直在宣传制造绿色工作岗位的紧迫性，而且拨出专款推进风力建设。但是在2009年11月，当一家在得克萨斯州巨大的新的风电场项目公布的时候，人们发现所有的轮机组——真正的风轮机——都是从中国进口的。得克萨斯州会得到某些临时性的建筑工作岗位，但是长期的生产性工作仍在中国，结果只是增加了美国更多的贸易赤字和国际债务。更为重要的是，因为风轮机生产与很多工业产品一样，每个产品的成本越低，只会扩大生产厂家的成本优势。这将阻挠美国工厂的成长，并且让美国工人得不到工作的机会。再一次验证，便宜可能会是昂贵的，而且会破坏美国的繁荣。

最后，不谈到“企业无国界”就无法讨论主流的自由贸易和全球化理念中存在的瑕疵。20世纪50年代，当通用汽车的董事长查尔斯·威尔森提出那句很著名的话，“对美国有利的也对通用汽车有利，反之亦然”，他遭到了彻底的批判，因为他好像把一家私营公司与伟大的美利坚合众国相提并论。但是，他的说法事实上是非常合乎情理的；在那些日子里，当美国的消费者需求增加的时候，美国公司确实是在美国进行生产，而生产活动增加了国内生产总值，并且推动了国家收入的进一步增长，这种情况反过来又增加了国内对所有公司生产的所有商品的需求。这是一个完美的循环，在这个循环里，对国家有利的确实对通用汽车有利，反之亦然。

但是，在过去的几十年间，一大批美国企业已经成为跨国公司，而且能够以与美国表现无关的方式蓬勃发展。主流的观点坚持认为，当企业在经济上进行竞争的同时，国家间不要——事实上也不应该——进行竞争，以避免造成对国际市场有效运行的干扰。因此，贸易必须完全置于全球化企业的掌控之中。另外，与过去的情况不同，过去企业的领导人也肩负履行对更大范围的社会所担负的义务，而今天的首席执行官们效忠的不再是他们的国家或地区，只是公司的股东，他们唯一的任务据说只是增加公司股票的价值。尽管他们也会感觉得到个人对社会和国家所肩负的义务，但是，总的说来，这与首席执行官的身份无关。正如曾任英特尔董事长的克雷格·贝瑞特曾经说过的：“英特尔可以搬到任何能够让它蓬勃发展的地方，但是

有时候我会担心我的子孙后代将靠什么生存。”

同样重要的还有这样一个事实，作为在很多国家都有业务的各家企业的领导人，他们必须既应对美国的政策和压力，同时也应对来自社会的政策和压力。事实上，全球化的一个荒谬之处就是，美国首席执行官们和企业在美国的政治生活中起到举足轻重作用的同时，他们在俄罗斯、沙特阿拉伯等国家却毫无政治影响力可言。可以肯定的是，他们是拥有某些“讨价还价”的实力，因为这些国家想要得到这些企业能够提供的技术和投资。

在 2009 年白宫会议上，一群将大部分的生产线搬到海外的企业首席执行官们告诉美国总统奥巴马，为防止出现针对美国出口商品的报复，奥巴马必须避免在他的经济刺激计划中制定“购买美国产品”的规定，尽管这些措施在世界贸易组织的规则中是允许的，而且完全合法。更为严重的是，在那个时刻，日本，以及大多数的欧洲国家已经在施行自己的“购买本国产品”的政策。最终的后果是，首席执行官们要求把更多的刺激资金用于帮助在海外创造就业，与此同时，美国的那些贸易伙伴正在做着相反的事情。

当我听到这个情况的时候，我禁不住想，在 20 世纪 80 年代的时候，与日本的贸易摩擦会是怎样的情况？时任美国商务部部长的马科姆·波里奇曾经考虑启动针对日本半导体生产企业的反倾销调查，这些企业非法在美国市场以低于成本的价格销售电脑芯片，而且已经威胁到整个美国产业的未来。由于顾虑可能存在的日本对美国跨国企业的报复，以及带给美国半导体使用者的影响，波里奇在决定行动之前探听了几个主要企业领导人的口风。IBM 的高级副总裁杰克·库尔勒的意见起到举足轻重的作用。当被问到是不是应该采取一些行动的时候，库尔勒加重了语气说：“你不是应该行动，而是必须行动。”波里奇确实行动起来了，结果不只是制止了倾销，而且也达成协议打开日本市场的大门。美国首席执行官们的态度之所以转变，很大程度上是由于大型的全球性美国公司这些日子以来在那里进行的生产活动。越来越多的情况是，这些活动不再出现在美国本土。因此，我们必须警醒，当美国的首席执行官们建议总统或者游说国会的时候，他们会在无意间成为外国政府的说客。在任何情况下，我们都不能确定他们会为了美国总体的繁荣而进言。

支持全球化、自由贸易的思潮是如此强大，以至于某些我们最为尊重的经济学家认为，作为一个国家，美国制造什么与美国进口什么之间根本没有任何差别。正如一位曾经出任美国总统经济顾问委员会主席的人告诉我的：“他们卖给我们汽车，而我们卖给他们诗歌。”事实上，大多数的经济学家认为，美国正进入一个后工业经济时代，在这个时代，美国进行高科技的研发、软件，以及服务，诸如咨询、旅游、设计。复杂的金融服务也包括在这个名单上面，但是在次贷危机之后，美国的领导地位受到了质疑。制造废品或许真的比那样强。

华尔街在很长时期以来都是这种主流思想的坚固堡垒，而且这种思想的主要观点是2007年12月7日最为关注的焦点，当时，雷曼兄弟公司副董事长在华盛顿挺身而出，对环球策略集团发表了讲话，这个讲话透露出了极大的信心。这是一个由大约30位世界顶尖的地缘政治、经济和社会分析师和评论员定期聚集对全球发展趋势进行评估的大会。他为什么不信心满满呢？他是“美国梦”的一个标志性榜样，一个爬到了世界顶级银行顶层的穷小子，而且他将要到手1200万美元的红利。

在讲话中，这位副董事长预言了一个主要基于他称为独特创新，以及美国金融业及金融资本市场的经济繁荣。一位分析师提出了有关美元未来的问题。他注意到，中国和日本两国合计已经聚集了超过2万亿美元的储备，这些都来自它们与美国的贸易盈余，所以，万一出现高通胀或者美元贬值，美国将遭受惨重损失。他担心，随着美国的贸易赤字和全球债务的持续增长，会不会有逃离美元的危险存在。无须担心，这位副董事长回应道：美国经济很强劲，而且美国资本市场非常有吸引力，并且很高效，外国投资者肯定会对它们进行投资。

提出来的另外一个问题，是有关美国低储蓄率的。这难道不会限制美国投资于未来的能力吗？得到的回答是，根本不会。广为人知的美国低储蓄率只是一种假象。事实上，他这样强调，美国人在他们的住房上持有数万亿美元没有启用的权益，这是一个没有包括在内的巨大的储蓄储备。

随后，我问了一个有关抵押贷款支持的证券、附带担保债务，以及信贷违约掉期的复杂的金融产品市场的问题，单信贷违约掉期的规模，在最近的几年里就膨胀到了400万亿美元的面值。就算如此，我也无法动摇他的信心。“克莱德。”他说：“不

用担心。我们已经在所有可能的方面都对我们的系统和头寸进行了测试，结果都很稳固。确实真的不会出现什么严重的问题。”当然，还不到一年的时间，雷曼兄弟就不复存在了。

对 2008 ~ 2009 年间大萧条的原因和长期影响的争议将长时间存在，但是已经非常清楚的一点是，美国的主流经济理论已经被极大地否定了。搞垮了雷曼兄弟、绝大部分华尔街，以及大部分的全球金融体系的危机已经暴露出了美国根本性的经济活力从长期来看所遭受的侵蚀。它也昭示着这种活力从美国向中国、石油生产国，以及诸如印度和巴西这样的新兴市场国家的转移。美国长期以来很多年都出现的每年 6 000 亿 ~ 8 000 亿美元的贸易赤字，已经将美国从世界上最大的债权国变成了最大的债务国，因而极大地减少了美国与其他外国“债主”讨价还价的能力（谁会跟庄家去讲道理）。

按照正常的经验，这些贸易赤字也使美国失去了大约 1 000 万个工作岗位，而且，同时也是为什么美国人在 30 多岁时挣得比他们的父辈要少，以及为什么家庭收入中位数的真实水平并不比 20 世纪 70 年代高的重要原因。这也意味着只要经济平稳地运行，利率不出现急剧的上升，美国每天会出现大约 50 亿美元的外资流出。这种情况通过提高国家债务，而把自身压力转移到经济体上。目前美国国会预算办公室的预测表明，按照相对比较有利的经济条件预测，到 2019 年，美国联邦政府的债务水平将提高到接近国内生产总值的 85%。最后，考虑一下像中国和欧佩克国家这些美元的大量持有者，最近一直表达的对美元的状况和未来影响的严重关切。长期以来，它们对华尔街和美国经济永远都迈向更完善的服务和高技术这样的神话深信不疑。但是，现在它们开始意识到了美国竞争力的损失程度，而且也意识到它不再可能制造出太多的废品。它们也担心美国的贸易和预算赤字将会造成美元在全世界泛滥的情况，这种情况可能导致美元崩溃。

这就让我们想到美国所扮演的世界唯一超级大国这个角色所具有的讽刺意味。在我们盲目地坚持简单化的自由贸易思想以及市场原教旨主义之前，美国的繁荣已经在第二次世界大战后以另外的方式遭到了破坏。我们已经从一个不想与外国有瓜葛，只专注美国政府公务的国家，发展成为这样的国家：政府的事情变成了将美国

的生产力和技术用来进行地缘政治和军事称霸交易的基础。

要想看看这种转型的一种典型情况，你只需要从长滩港出发，沿着太平洋海岸驾车到圣迭戈，你会在这里看到西海岸的最大美国海军基地——美国太平洋舰队的老巢。这个基地占地超过 977 英亩，所属水域为 326 英亩，驻扎的军事人员有 20 000 名，另外还有 6 000 名文职人员，拥有 54 艘舰船以及 120 个指挥所。令人印象深刻的是，这既是美国军事力量的一个样板，同时长滩港也是美国经济衰弱的典型。

在战机、炸弹、无人机，以及其他新奇武器方面，美国拥有无人能及的实力，而且可以单独从多个国家将其影响力投放到世界上任何地方——这是一种对美国和全球社会有很多好处的能力。但是，美国人为了军事优势付出了惨痛的代价，把繁荣放到了地缘政治之后。我不说那些显而易见的成本，比如为了让一名美国士兵留在阿富汗，每年需要 100 万美元，这样美国就少了 100 万美元来提升相对较慢的每秒 3.9 兆字节的互联网网速。我也不提美国必须从中东一桶桶地购买石油，以保证美国海军为了解决这些国家自己的严重问题所作出的努力。

这是我们通常称为“对冲”安排的一种形式。比较典型的是，像韩国和波兰这样的国家——这些由美国提供保护伞的国家——在替自己的军队购买美国飞机和武器系统的时候都会明确要求，不仅是产品，而且这些飞机和武器系统的先进技术都要转让给自己的工厂。举例来说，这种对冲生产在波兰现在每年大约价值为 90 亿美元，带动了大致 15 万个就业岗位。经过多年类似的转让，日本已经发展成为一个碳纤维飞机部件产业，而且已经替代了美国的竞争对手。

最后一个更进一步破坏美国繁荣的相关因素是，美国对便宜的能源和国外石油的依赖。由于不考虑资源保护和开发替代能源的问题，美国对石油进口的依赖现在成为贸易赤字的第三个因素。美国按照保护集权政权的方式规范国家的安全政策，这些集权政府碰巧拥有那些大型油田，而且使用美国送给他们的数以千亿计的美元去进行其他活动，这些活动不仅破坏了美国的繁荣，而且也破坏了美国的国家安全。

这就把我们带回到贝瑞特的问题上：如果事情按照现在的情况发展下去，美国的子孙将来怎么在美国生存？当然，这个问题真的暗示着关于美国思想、美国梦，以及没有了美国领导的世界命运的问题。这并不是一个全新的问题，也不是美国竞

争力的衰落表现。事实上,《商业周刊》在20世纪90年代早期写道:“人们可以感觉到美国生产能力的衰败。”长滩港的景象——用垃圾换电脑——在过去的半个世纪里逐渐地发展,在过去的30年中加速。这是我在那些年代的大部分时间里一直想讲述的故事。我并不是一个人在战斗。在那些年里,一系列的任务、总统咨询团体,以及国家科学院的多项研究都提出了警示,要求人们要关注潜在的灾难性衰退,甚至是美国产业技术基地和基础创新生态系统的蒸发。

很多年以来,我和其他团体中的同事被批评为“保护主义者”、“企业国营主义者”、“反全球化主义者”,以及“唱衰美国者”,而且,我们的观点被唾弃,被看成是毫无用处的杞人忧天,被排斥在主流观点之外。但是,现在看起来,我们的担忧似乎还不够。美国的精英分子一直在出卖生产基础,并在地缘政治上过高地看待自己。现在,美国正处于一个十字路口,美国的未来真是岌岌可危——不是它作为一个国家的未来、出现在地图上的一个地方,而是它作为一个具有独特的机遇以及希望和繁荣地区的未来。

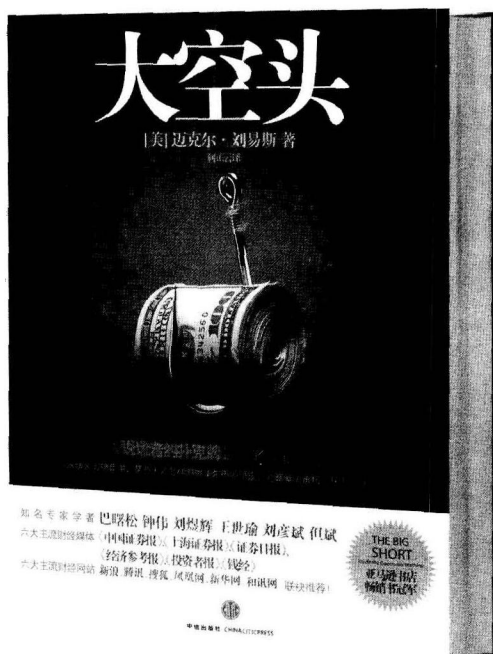
现在的问题是,美国人是否具有抛弃主流思想桎梏的觉悟和决心。更多的传统型智慧无法重新恢复美国的经济活力,也无法支持美国的科技领导力。那种认为美国将能够以某种方式主导高科技产业,而其他国家只能关注于中低端技术的想法是完全站不住脚的。如果不作改变,那些已经把钢铁、汽车、风电装置以及脑部扫描分析仪器的生产转移出去的动力,也同样会把生物技术和纳米技术,以及其他任何技术转移出去。美国不再会有更多的房地产和网络泡沫了。美国无法在一个业已困难重重的金融局势转成灾难性局势的情况下,做出更多的刺激性消费。美国再也不会会有零利率。美国将不得不逆转那些在很长时期以来盛行于世的动力,并且停止那种将每种能够交易的产品和服务的生产和供应搬到海外的做法。美国将不得不致力于在本土制造一流产品,并且提供全程服务,致力于出口一些不是垃圾的商品。

在很长的一段时间,美国都倾向于认为当前的主流经济理论是“美国模式”,这种理论一直主导着美国的思维方式。再也没有什么东西能够比这种理论更加远离真相的了。事实上,在美国历史的头160年里,促使美国能够发展成为全球最富裕国家的指导思想与目前的这种理论是截然相反的。从亚历山大·汉密尔顿建议

通过采用补贴、关税以及专利促进产业和技术开发开始，美国的历代领导人遵循政府与企业合作的“美国体制”，对像伊利运河、电报、洲际铁路、航空产业、由美国海军创办的美国无线电公司等进行了国家层面的开发。作为第二次世界大战后举足轻重的经济体，而且面临着刺激全球经济从战争中恢复的重任，以及在新的“冷战”中支持盟国的需要，美国改变了那些早期做法，并且适时地实施贸易和经济发展计划，开放了美国市场，并协助盟国走向繁荣。但是，当时正确而且很好的做法随着全球经济和美国自身情况的发展而变得越来越不合时宜。而且，现在显而易见的是，美国迫切地需要进行另外一次彻底的变革。

我毫不怀疑，如果把心思放到变革上面，美国现在能够进行所需要的路径修正。但是，如果真想这样做，美国必须对目前的状况有一个完全了解，弄清楚美国是怎么把自己陷进去的。日本人有建前和本音的概念。建前是事物被认为应该的方式，是事物外在的表现，人们所期待的理想状态。本音是事物真正的方式。美国人习惯于把国家想成在所有方面都是世界第一，那是美国的建前。美国目前的本音具有很大的不同。下面让我来展示给你们看。

中信出版社隆重推出



《大空头》

【美】迈克尔·刘易斯◎著

ISBN: 978-7-5086-2581-2/F·2199

定价: 42.00元

《纽约时报》畅销书冠军

CNBC2010年夏季十大最佳商业图书

入选金融时报-高盛2010年度最佳商业图

《说谎者的扑克牌》作者最新力作

现实版“黑天鹅”，文字版《金钱永不眠》，
危机中小人物的惊世传奇

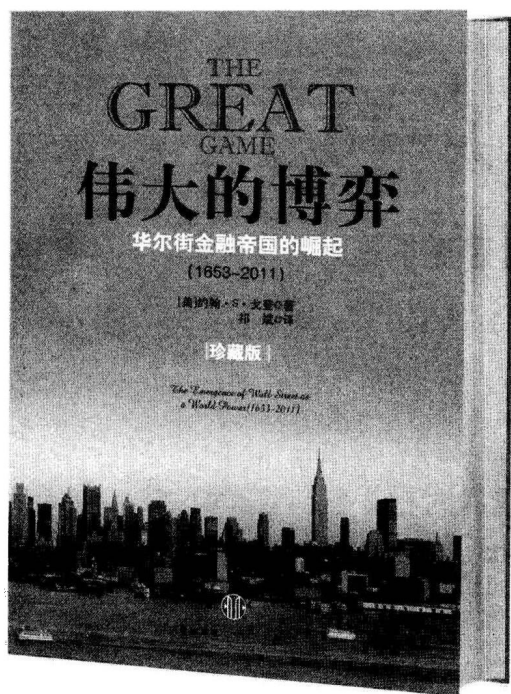
巴曙松 钟伟 刘煜辉 王世渝 刘彦斌 但斌

《证券日报》、《财富（中文版）》、《新世纪周刊》、

《上海证券报》、《投资者报》、《钱经》

新浪、腾讯、搜狐、凤凰网、新华网、和讯网

联袂推荐



《伟大的博弈》(珍藏版)

[美] 约翰·S·戈登◎著 祁斌◎译

ISBN 978-7-5086-1677-3/F·1735

定价：58.00元

尚福林、吴晓灵、易纲、常振明
| 全新推荐 |

**华尔街的传奇历史与兴衰历程
资本市场发展过程的活教材**

**增加最新译者序、金融危机大事记、
东方与西方全新对比**

目录

引 言 // VII

第一章

美国的真实状态

逐渐衰落的美利坚影响力 // 4

经济、工业Vs.技术// 7

服务业神话 // 20

知识就是力量// 21

虎视眈眈的科技“老虎” // 24

竞争力丧失// 26

过度延伸的经济 // 28

主权企业 // 31

美国人怎样发家致富

美国体制的发展 // 38

美国的繁荣之路 // 61

第三章 美国的发展轨迹

战后战略 // 68

向自由贸易转变 // 71

《斯姆特·霍利关税法案》// 76

世界其他地方的奇迹 // 82

里根革命中的转折点 // 97

第四章 对有效市场的信念

华盛顿共识 // 108

麻烦的预兆// 115

房地产泡沫 // 126

视而不见的 10 年 // 127

债台高筑 // 128

第五章 理性中的非理性

揭开有效市场的神话 // 138

愚蠢还是错用? // 148

理想化的模型 // 149

悔恨与责难 // 151