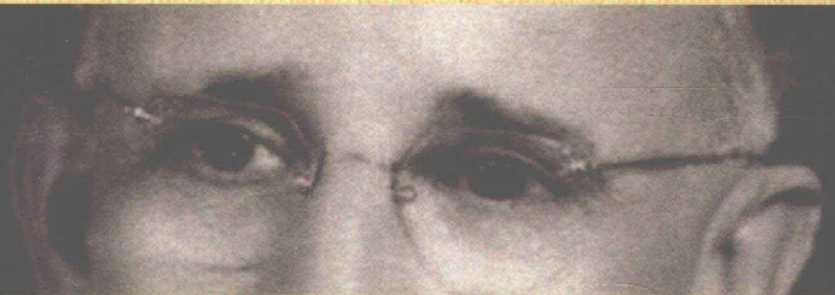


[美] 拿破仑·希尔 (Napoleon Hill) 著 李 娟 译

*Napoleon Hill's
First Editions*

思考致富的源泉

永恒的成功励志经典



拿破仑·希尔的首版书

失落了近一个世纪的**致富经典**，拿破仑·希尔的**开山之作**。

重庆出版集团  重庆出版社

(美) 拿破仑·希尔 著 李娟 译

拿破仑·希尔
The Secret
思考致富的源泉
永恒的成功励志经典



拿破仑·希尔的首版书

失落了近一个世纪的致富经典，拿破仑·希尔的开山之作。

重庆出版集团  重庆出版社

Napoleon Hill's first editions by Napoleon Hill
Copyright © 2007 by The Napoleon Hill Foundation
Published by arrangement with The Napoleon Hill Foundation
Simplified Chinese edition copyright © 2010 by **Grand China Publishing House**
All rights reserved.

No part of this book may be used or reproduced in any manner whatever without written permission except in the case of brief quotations embodied in critical articles or reviews.

版贸核渝字(2010)第097号

图书在版编目(CIP)数据

拿破仑·希尔的首版书/(美)希尔(Hill, N.)著;李娟译.--重庆:重庆出版社,2010.12

书名原文:Napoleon Hill's First Editions

ISBN 978-7-229-02976-0

I. ①拿… II. ①希… ②李… III. ①成功心理学—通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第174356号


拿破仑·希尔的首版书

NAPOLUN XIER DE SHOUBANSHU

(美)拿破仑·希尔 著

李娟 译

出版人:罗小卫
策 划:中资海派·重庆出版集团科技出版中心
执行策划:黄河 桂林
责任编辑:刘翼 兰卓
版式设计:王芳
封面设计:郑少媚

 重庆出版集团 出版
重庆出版社

(重庆长江二路205号)

深圳大公印刷有限公司制版 印刷
重庆出版集团图书发行有限公司 发行
邮购电话:023-68809452
E-MAIL: fxchu@cqph.com
全国新华书店经销

开本:787×1092mm 1/16 印张:14 字数:194千

2010年12月第1版 2010年12月第1次印刷

定价:28.00元

如有印装质量问题,请致电:023-68706683

本书中文简体字版通过 **Grand China Publishing House (中资出版社)** 授权重庆出版社在中国大陆地区出版并独家发行。未经出版者书面许可,本书的任何部分不得以任何方式抄袭、节录或翻印。

版权所有,侵权必究

唐·M. 格林
拿破仑·希尔基金会执行理事



致中国读者的信

亲爱的中国读者们，能为你们写这封信我感到万分荣幸，借此我向你们承诺，只要你们细心阅读、潜心学习拿破仑·希尔的作品，你就能走上成功之路。请用心体会希尔的心血结晶，并灵活地学以致用吧。

从古至今，谱出成功乐曲的伟人志士不在少数，然而在此之前却没有人像希尔那样认真研究过成功的法则。

希尔出生于弗吉尼亚州的偏远山区，似乎已注定一生贫困。希尔在乡下长大，因条件限制，他没有什么机会出人头地。学校一年才开课4个月，而且也并非义务教育。那里的大部分父母本身没受过什么教育，他们更热衷于让孩子下地干活，帮忙养家糊口。

10岁那年，希尔的母亲不幸亡故，这对希尔来说无疑是个沉重的打击。一年后，希尔的父亲续弦，再娶了一位受过良好教育的寡妇，年幼的希尔的人生自此发生了大逆转。这位年轻的继母学识渊博，她给这个小男孩带来了无穷无尽的灵感。也就是在那时，希尔开始了他的作家生涯——他用一把枪换来了一台打字机。

希尔穷一生之精力都在研究为什么有些人比其他人成功。1908年，他采访了安德鲁·卡内基——美国钢铁公司的创始人，也是其时美国最富有的人，这次采访为他开启了成功的闸门。从此，他开始了马不停蹄的采访，为了总结出成功的哲学原理，希尔研究过的人多达500人次。

亲爱的朋友，请认真阅读、仔细研究并实际应用从希尔那里获得的信息，你就能像世界上其他千万大众一样得到无价的回报。希尔的作品是永恒的真理，时至今日，它仍十分受欢迎，甚至比希尔去世前更甚。让我们记住这位伟大的智者——拿破仑·希尔，他于1969年辞世，享年87岁。



拿破仑·希尔的首版书

目 录

NAPOLEON HILL'S FIRST EDITIONS

致中国读者的信 1

序 言 拿破仑·希尔成功的故事 9

第 1 章 背后的故事 13

如何阅读本书才能获得最大收益 18

R2/A2 公式 19

有益的精神练习 19

第 2 章 彩虹的终点 23

引子 24

第一次转折 良言忠告的无穷力量 26

第二次转折 初涉商海，进军木材业 28

第三次转折 汽车行业，崭露头角 30

第四次转折 放弃安逸，寻找挑战 32

第五次转折 糖果业的兴衰荣辱 34

第六次转折 开办学校的大起大落 37

第七次转折 抵达彩虹的终点 40

第 3 章 7 次转折给我的教训 53

请允许我为你的圣诞节提一项建议 60

为什么成功只垂青于某些人 62

大众心理学 66

快乐的中间群体 68

如果说平淡是生活的本质，那么激情就是一道彩虹，
装点着我们的人生。

——拿破仑·希尔

第 8 章 系统努力的力量 133

将世界上 3 种最重要的力量之一的报纸组织起来 135
这 500 家报纸的编辑政策 136

第 9 章 三人行，必有我师 145

集众人之力获得成功 146

第 10 章 关于性格分析的有趣真相 151

是什么让这个年轻人开始走上成功之路 154
阻挡人们获得成功的一些不良品质 155
从性格分析中得出的重大真相 158

第 11 章 成功是什么 165

给内阁官员们的谏言 167
经济上的成功是危险的 169
用黄金法则作为商业武器 170
多点仁慈，少点正义 171
万众一心的美国人 172
激情 173
两个一条腿的人 173

第 12 章 你是否具有成功的潜能 177

依照如下方法给自己评分 183
在你的体内藏着一把开启成功的钥匙 184

第 13 章 32 篇精选作品 189

牺牲乃成功之母 190
黄金法则的应用 191

第4章 当你热爱自己的工作时 73

真心喜爱的工作具有神奇的吸引力 75

酬劳不是工作的唯一目的 77

第5章 积极主动才能创造财富 83

爱迪生先生的问卷 89

第6章 不经历风雨怎能见彩虹 97

为失败者干杯 103

对一个人真正的考验 104

诡计和欺骗的毁灭性影响 105

提供比所获报酬更多更好的服务 105

第7章 通往成功的神奇阶梯 109

步骤1 明确的人生目标 114

步骤2 自信 115

步骤3 积极主动性 116

步骤4 想象力 117

步骤5 行动 118

步骤6 激情 120

步骤7 自控 120

步骤8 比所得报酬提供更多更好的服务 122

步骤9 富有魅力的个性 122

步骤10 缜密的思维 124

步骤11 专注 124

步骤12 持之以恒 125

步骤13 失败 126

步骤14 容忍和同情 127

步骤15 运作 128

步骤16 黄金法则 129

那个人是你吗 192
最受欢迎的人 193
下定决心 193
塑造性格 194
梦想者 194
彩虹的终点 195
每一次失败和错误 196
朋友是靠不住的 196
希望 197
如何准确地思考 198
补偿法则 199
神奇的钥匙 200
那不是他的工作 201
机会 202
系统地努力 203
人生之谜 204
服务 205
社会遗传 206
孤独 206
驻足停留、看一看、想一想 207
感谢 208
我决心要做 208
这，也将很快过去 209
时间 210
时间，最伟大的老师 211
最终，没什么大不了的 212
吹口哨的邮递员 214
你能做到 216
树立明确的人生目标 217
达成愿望 218



拿破仑·希尔成功的故事

1883年，拿破仑·希尔诞生在位于弗吉尼亚州西南面，一个小山村里一所只有两个房间的小茅屋。后来他经常告诉听众，他出生的地方以三件事闻名于世：仇恨、皎洁的月光和无知的人们。在一本没有出版的个人自传中，希尔回忆起童年时代时这样说道：“我的父老乡亲们，足足有三代，都是在无知和贫困中来到人世，艰难地生活、苦苦挣扎着，直到死都没有走出过那座大山。”

出生在这样的穷乡僻壤里，似乎已经注定了无法取得成功，希尔没有理由指望这辈子能成就丰功伟业。然而，世事难料，事情的改变通常都发生得让人措手不及。希尔9岁的时候，他的生母亡故了，同年，父亲再娶，他的继母马萨·雷米·班纳就这样走进了他的生活。希尔的继母受过良好教育、知识渊博，是一名医生的女儿，同时还是一所学校校长的遗孀。当马萨的目光落在希尔的身上时，她看到的并不是一个出身蛮荒林区不会有多大出息的野孩子，相反，她在他身上看到了无尽的能量、丰富的想象力和积极的主动性。希尔12岁时，马萨开始教他使用打字机。15岁时，希尔已经开始给当地的报纸投稿。

从当地的两年制高中毕业之后，希尔选择进入一所商学院继续学习。他希望作好充分的准备，将来找到一份秘书的工作。在当时的社会，秘



书一职是把行政人员作为职业理想的年轻人所最钟爱的入门职位。

从商学院毕业后，希尔冒昧地给当地最富有的人之一，鲁弗斯·艾尔斯上将写了一封信，请求他给自己一份工作。当时，鲁弗斯·艾尔斯是名律师，同时也是一名真正的企业家，他拥有自己的银行业、煤矿业和木材业生意。于是，希尔开始给艾尔斯打工。尽管希尔在公司的业绩斐然、晋升迅速，但是几年后他开始意识到自己真正的志向是成为一名律师。

希尔让弟弟维维安也一同申请就读乔治镇法律学校，因为天性乐观，希尔向维维安承诺他将负担两人的学费。为了兑现诺言，希尔找到了一份给鲍勃·泰勒的杂志撰文的工作，鲍勃·泰勒是田纳西州的前任州长，同时他还是美国国会参议员。拿破仑·希尔将自己采访收集来的成功人士的创业故事汇编成文发表在杂志上，而这份看起来十分寻常的工作，却为希尔挚爱终生的事业埋下了伏笔。

希尔第一次采访的对象是著名的钢铁巨头和慈善家安德鲁·卡内基。卡内基毕生致力于研究如何应用自己的成功法则。卡内基初到美国时，不过是个12岁的愣头小子，胸无点墨。但是他凭着顽强的毅力，不断鞭策自己，从低做起，拾级而上，他从不放过任何一个不起眼的小机会，直到更大的机会降临。35岁时，卡内基已经晋升为美国顶级建设者之一。他最大的贡献就是将无数钢铁工人团结起来，成为巨大的企业集团，那就是美国钢铁集团。

卡内基把自己贫寒的出身当成一种激励，促使自己克服艰难险阻并最终获得财富。在会面结束前，他向希尔提出了一个十分具有挑战性的任务，他希望希尔能够专注于研究成功人士和伟大领袖的个人经历，然后将他们的故事编撰成册提供给他人，作为帮助他们达成人生目标的工具。希尔欣然接受了这个挑战，尽管卡内基不会支付他薪酬，但他为希尔提供了其他帮助：介绍希尔结识当时美国最具创造力和最成功的企业家、发明家、商人、工业家和政治领导人。后来事实证明，他所提供的这些对希尔来说更为重要。

10年后，希尔找到了一个完美的途径将他研究得出的成功秘诀告诉给世人。在1918年至1924年间，在他的推动下，两份月刊得以成功上市——一份是《希尔的黄金法则》，另一份是《拿破仑·希尔杂志》。本书精选的文章就是出自希尔为这两份杂志所写的故事。

从这些为《希尔的黄金法则》和《拿破仑·希尔杂志》所写的文章中，读者也有幸一瞥希尔之后的著作的真容。希尔的第一本书《成功法则》于1928年首次出版时，一炮走红，希尔也因此一举成名。这给希尔带来了每月3000美元的收入，这在80年前是一个相当可观的数字。

1973年，希尔完成了《思考致富》一书，读者反应极度热烈，上市第一年就重印了3次，尽管当时美国正处于经济大萧条时期，这本书仍然卖到了每本2.5美元。当时还没有如今这般铺天盖地的大众媒体和市场营销，因此不得不说希尔创造出了一个奇迹。《思考致富》至今仍以每年成千上万的销量在全世界热销着，积聚了无数忠实的读者，这本具有点石成金的魔力小册子使人们意识到它所介绍的成功哲学并非过眼云烟，而是时至今日都仍然有用的制胜法宝。

20世纪40年代，希尔继续到好莱坞华纳兄弟工作室和美国论坛公司宣讲成功法则。研讨会、演讲等活动铺天盖地地开展着，并最终成立了非营利性、以传播成功法则为目的的拿破仑·希尔基金会。尽管希尔在1969年逝世，享年87岁，然而直到今天，他的文章也深受大众欢迎。

这本书将帮助你更深刻地理解希尔的事业。无论你是否曾从他最热销的书，如《成功法则》和《思考致富》中获益良多，还是第一次翻开希尔的书，你都会获得受用一生的启发。

Don M Green

第 1 章 背后的故事

WHAT YOU NEED TO KNOW

你需要明白如何理解希尔讲述第一个故事前的开场白。希尔在写文章前发表了一项声明，这项声明对他当时的忠实读者而言，十分容易理解，但是却令当今读者绞尽脑汁、困惑不已。



希尔用了一个宏伟的声明作为开头，他说这个故事讲述的是他过去 12 年人生中一个戏剧性的转折点。但是随后他又话锋一转说，他将保持缄默，因为朋友们告诫他，最好将故事的结局省去。他究竟在说什么呢？

其实，希尔所提及的是一年前发生的一起重大丑闻。想要理解这件事为何对他如此重要，你首先必须要知道《拿破仑·希尔杂志》，因为上面提到的文章就出现在这份杂志中。此外你还要知道，这并不是希尔创立的第一份杂志，而是第二份。而那个被隐晦提及的丑闻则恰恰涉及到他是如何作为第一份杂志的发行人最后却被踢出局的经过。

第一份杂志名为《希尔的黄金法则》，于 1918 年 11 月 11 日世界休战日在希尔的心中诞生。世界大战的结束令希尔精神振奋，他发誓要在那一天创造一份全新的杂志，以宣传黄金法则中的哲学思想对个人成就和商业成功的积极作用。他找到了一个想法和他不谋而合的出版商，次年 1 月他们便合作发行了该杂志的第一期，结果一炮打响。

对希尔而言，这份杂志帮他圆了所有的梦想，成就了他为之付出的全部心血。这份杂志为他提供了一个平台，向世人展示他潜心研究多年的、美国最成功人士的经验。同时这份杂志也给了他展示个人成就的机会，赋予了他将自己在商海沉浮中学到的经验教训教给别人的渠道。《希尔的黄金法则》，无论从哪个角度看，都是他个人思想的结晶，蕴涵着他横溢的才华、精辟的哲学思想和无限的创业激情。

然而，在 1920 年夏末，希尔讶异地发现他的搭档偷偷摸摸地意图