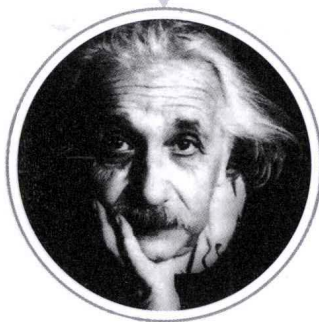


向犹太人借智慧

犹太人的成功不可复制 / 犹太人的智慧可以借鉴

盛 乐◎编著

犹太人很聪明，爱因斯坦、洛克菲勒和获得诺贝尔奖的科学家中，有17%是世界十大哲学家中，有八人是犹太人。



马克思的成功即为显例。迄今为止，世界上犹太人；美国富翁中，有2%是犹太人；犹太人超凡的智慧和才能，令世人感叹折服。

【用犹太人的思维丰富头脑，用犹太人的逻辑思考人生】



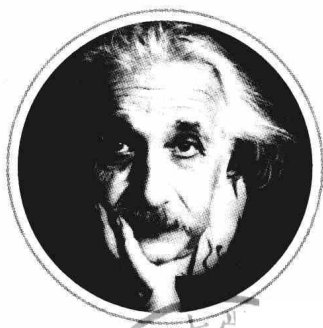
华中科技大学出版社

<http://www.hustp.com>

向犹太人借智慧

犹太人的成功不可复制 / 犹太人的智慧可以借鉴

盛 乐◎编著



华中科技大学出版社

<http://www.hustp.com>

中国·武汉

图书在版编目(CIP)数据

向犹太人借智慧 / 盛乐 编著. — 武汉: 华中科技大学出版社, 2011.11

ISBN 978-7-5609-7298-5

I. 向… II. 盛… III. 犹太人-成功心理-通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 166773 号

向犹太人借智慧

盛乐 编著

责任编辑: 张娟娟

封面设计: 任燕飞

责任校对: 孙 倩

责任监印: 熊庆玉

出版发行: 华中科技大学出版社(中国·武汉)

武昌喻家山 邮编: 430074 电话: (027)87556096 (010)84533149

印 刷: 北京中印联印务有限公司

开 本: 720mm×1000mm 1/16

印 张: 18.75

字 数: 320 千字

版 次: 2011 年 11 月第 1 版第 1 次印刷

定 价: 35.00 元



本书若有印装质量问题, 请向出版社营销中心调换
全国免费服务热线: 400-6679-118 竭诚为您服务
版权所有 侵权必究

前言

犹太民族在人类文明史上占有很重要的地位。他们拥有自己国家的历史并不长，却为人类文明作出了巨大贡献。

犹太民族是世界上最聪明、最神秘、最富有的民族之一——他们民族的人口数量虽然很少，却拥有着世界上庞大的资产；他们遭受了千年的凌辱，备受打击，四处流浪，却惊人地富有；他们没有太多资源，却能处于金钱的顶峰、权力的中心。

犹太商人以其独特的经营技巧及众多的商家富甲天下之成就，摘取了“世界第一商人”的桂冠。他们在财富领域的成就让世人刮目相看。

有权威人士这样告诉世人：“犹太富豪在家打个喷嚏，世界上的银行都将感冒；五个犹太财团坐在一起，便能控制世界的黄金市场。”

从罗斯柴尔德到索罗斯，从洛克菲勒到彼德森，众多犹太商业巨子的功名事业，令世人翘首瞩目。这个人口仅占世界四百分之一的民族，一度漂泊流浪，无寸土可居，为什么耀目全球的光环频频落到他们身上？

读了这本书，你会为这些疑问找到答案。你会发现犹太商人积累财富的艺术并不神秘。

迄今为止，世界上获得诺贝尔奖的科学家中，有17%是犹太人；美国富翁中，有2%是犹太人；世界十大哲学家中，有8人是犹太人；至于犹太艺术家，更是数不胜数。他们超凡的智慧和才能，令世人感叹折服。璀璨的犹太政坛巨子、艺术精英、科学巨擘、思想大师、巨富大亨，诸如伟大的革命导师马克思、科学巨擘爱因斯坦、精神分析学家弗洛伊德、音乐巨匠门德尔松、艺术大师毕加索、20世纪的著名犹太人“原子弹之父”奥本海默、传奇政商哈默、美国“奇缘博士”基辛格、“好莱坞叛逆之星”霍夫曼、以色列的倔老头沙米尔、以色列总理沙龙等，这些人给犹太人披上了神秘的面纱。

犹太民族造就了一大批空前绝后的伟人与名人，他们是各个领域出类拔萃的人物。

本书通过近400则精彩的故事和案例，全面而简练地展示了犹太民族在经商、做人、家庭教育、个人成功等方面的智慧。这些智慧法则都是犹太人经过多年实践总结出来的，在犹太人中流传甚广，也日益引起世界其他民族学习和



研究犹太人智慧法则的兴趣。

为了方便阅读，我们把全书分成赚钱、营销、博弈、谈判、签约、管理、理财、冒险、诚信、做生意、盘数字、找商机、保持顾客、降低成本等方面内容。可谓一书在手，犹太人成功智慧尽览无余。

同时，我们还把犹太人智慧中的精华言论提炼出来，汇集为“犹太人成功语录”——这无疑是你借鉴和学习犹太民族生意智慧的最好助手。例如：

1. 毁约就是亵渎上帝
2. 敢向上帝讨价还价
3. 做种子的小麦不可食用
4. 金钱无姓氏，更无履历
5. 穿鞋就比赤脚跑得快
6. 让年轻人先发言
7. 迷一次路，不如问十次路
8. 每次都是初交
9. 捐出十分之一的收入
10. 想买的东西请等三日
11. 独居闹市而不犯罪
12. 不可袖手旁观邻居流血
13. 只能拿走付过足够金钱的东西
14. 跟狗玩就会有跳蚤上身
15. 有些争论连上帝都无法裁决
16. 遇到马路消息赶快逃跑
17. 乞丐衬衫里藏着珍珠
18. 学者的地位高于国王
19. 没有劳动的学问结不出果实
20. 不到万不得已不得卖书
21. 两岁前打手两岁后握手
22. 把好酒装在普通坛子里

.....

你一定听过或读过类似的隽永的智慧言论。如果你对这些智慧还心存疑惑，就请翻开这本书，让我们一起走进犹太民族的心灵深处吧。

目 录

上篇 向犹太人借赚钱的智慧

第一章

犹太人用智慧赚钱

体味赚钱的乐趣	2
攒成穷人，赚成富人	3
金钱无国界	4
赚钱不分地域	5
予人帮助，自己受益	6
智慧与金钱成正比	7
知识与金钱成正比	8
勤思考，赚大钱	9
思考创造财富	10
认准目标，坚持不懈	11
树立目标，方能赚钱	13
重苦干，更重经营	14

第二章

犹太人用智慧营销

失败比成功更珍贵	16
思路决定出路	17
赚钱不忘公益策划	18
赞助社会让你的生意更兴隆	19
不可忽视的嘴巴生意	20
广告用好暗示术	21
让有钱人为你的产品打广告	23
让“肥客”为你带来利润	24
提高商品的知名度	24
诚信是最好的广告	26



	优质打响口碑	27
	不以自己的喜好销售商品	28
	用智慧让自己不占便宜也不吃亏	28
	勇于说出商品的优点	29
	让女人触摸的效果大于向女人推销的效果	30
第三章	犹太人用智慧博弈	
	思路靠逆向思维打开	32
	做生意犹如博弈	33
	抓住机遇才会有发展	34
	赚钱从源头开始	35
	持久战不如出奇致胜	36
	双赢使生意越做越大	37
	学习竞争者的优势，携手合作	38
第四章	犹太人用智慧谈判	
	胜利的信心点燃胜利的希望	40
	准备越充分，胜利的机会越大	41
	谈判时要多备几套方案	42
	开阔的视野有助你的决策和判断	43
	智慧策略比说更重要	44
	谈生意要把握住时机	45
	谈判时切勿带情绪	46
	谈判时为自己设定目标区间	47
	高期望值比低期望值更划算	48
	攻心术让你更高一筹	49
	给对方好处有助谈判胜利	50
	谈判桌上微笑应对	51
	协议只有达成后才有效力	52
第五章	犹太人用智慧签约	
	让契约成为你的帮手	54
	合同可以自由买卖	55
	合同要避免漏洞	56
	合约与合法有关，与道德无关	57



变通法律，化两难为两全	58
信守合同，分厘必争	59
即便吃亏也不违反诺言	60
交纳赋税是必须遵守的规则	61
违反契约是亵渎上帝的神圣	63
惩罚是违约的直接下场	63

第六章

犹太人用智慧管理

不把今天的问题遗留到明天	65
时间就是金钱	66
时间像商品一样需要经营	67
时间有限，金钱无限	67
好记性不如烂笔头	68
良好的公司素质有助于资金的筹措	69
乐观者在风险面前收获更多	70
脑袋决定口袋	71
利益大于一切	72
面对失败永不言弃	73
个性引领你的发展	74
尊重年轻人的意见	75
职场上善用女人的优点	77
餐桌上适宜享受美食，不适宜谈工作	78

第七章

犹太人用智慧理财

赚钱是为了更好地生活	80
想要独立先忍受贫穷	81
平常心对待赚钱	82
金钱带给犹太人安全感	83
不放弃任何做生意的机会	84
友情不掺入金钱	84
养成投资理财的好习惯	85
钱要用在该用的地方	86
不随意挥霍钱财	87
不要把小钱不当钱	88
不为面子花不该花的钱	88



	投资比现金好的股票	90
第八章	犹太人用智慧冒险	
	把运气变成财气	92
	商场上永不放弃戒备心	93
	不以主观情绪投资风险管理	94
	多大的风险带来多大的收获	96
	胆大心细，迅速出手	97
	只要值得，不惜血本也要冒险	98
	适时放弃是一种大智慧	99
	心切让你付出高代价	100
	用敏锐的眼光预测未来	101
	等待和忍耐是有原则的	102
第九章	犹太人用智慧讲诚信	
	诚信是衡量人的一把尺子	104
	诚信就是财路	105
	做一个有道德的商人	105
	合理避税，绝不漏税	106
	站在他人的角度看问题	107
	信守契约为你积累财富	108
	遵守承诺带给你滚滚财源	109
	信任让交易顺利完成	110
	守信于人让你获得成功	111
	靠欺骗赚钱终会失败	111
第十章	犹太人用智慧做生意	
	一切以增值赚钱为目的	113
	交易要讲道理	114
	只收现金，概不赊账	115
	赊账影响资金回收	116
	以“变脸术”去争利	117
	杀价砍价绝不心软	118
	赚少数有钱人的钱	119
	周密细致做事避免疏忽	120



	拿不义之财会受到神的惩罚	121
	不能在市价没有形成前贱卖产品	123
	掺假不是正确的生财之道	124
第十一章	犹太人用智慧盘数字	
	三分灵感，七分盘算	125
	注重数字，习惯数字	126
	捐出十分之一的收入履行公共义务	127
	绝不拖欠员工工资	127
	支出切不可超过收入	128
	想买的东西等三天，想扔的东西留一天	129
第十二章	犹太人用智慧发现商机	
	比别人更早一步站上制高点	131
	积累知识是成功的前提	132
	高度重视和及时捕捉信息	133
	商品的价值通过信息产生	134
	掌握外语是赚钱的资本	135
	速度决定你的优势	136
	预感有时也能帮助你	137
	做帮助他人的生意	138
	滚动资金比存款更能增加营业额	139
	捅破窗户纸的手指带给你的财富	140
	协议不单指价钱还包括信誉	141
第十三章	犹太人用智慧对待顾客	
	每次生意都是初交	143
	保障顾客的利益	144
	不搞假冒伪劣的经商原则	145
	攻破顾客的心理防线	146
	给顾客恩惠，明亏暗赚	146
	赚钱要瞄准女顾客	147
	保住老顾客是你的售后功课	149



第十四章

犹太人用智慧节约成本

智慧的收获大于金钱的收获	150
缺乏思考让资产变成负债	151
坚持先收后卖的原则	152
抓住机会，赢取利润	153
抓住该获取的利润	155
节约下来的钱与利润成正比	155
珍惜所有，不怕失去	156
遇到困境时，要从容机智	157
吃小亏获大利	157
种子的价值不是食用	158
借助别人增加自己的财富	159

下篇 向犹太人借教育的智慧

第十五章

犹太人早期教育智慧

把爱的信息传递给胎儿	164
不可忽视孩子的爬行阶段	166
家庭是孩子学习与教育的起点	167
孩子说话越早，头脑开发得越好	167
尊重和发展孩子的爱好	169
养成每天读书给孩子听的习惯	171
音乐有助于发展孩子的想象力和理解力	172
发展孩子的色彩感觉有利于智力开发	173
游戏教会孩子生存本领	174
选择适合孩子的学校	175
教育方式随孩子的成长而改变	176

第十六章

犹太人美德教育智慧

给孩子创造良好的家庭氛围	178
孝敬父母，尊老爱幼	179
弘扬慎独精神	180
培养孩子成为品德高尚的人	181
在孩子心中种下博爱的种子	182



	天下无难事，只怕有心人	183
	教会孩子应对恐惧	185
	行动比语言更能体现美德	186
	公共场合和私下的言行要统一	187
	良好的道德不仅体现于一时	188
	不做行走在黑暗中的品质恶劣者	189
第十七章	犹太人行为教育智慧	
	家庭是孩子学习的最好地方	191
	再忙也要抽时间陪孩子	191
	好习惯决定好成绩	192
	培养孩子的阅读习惯	193
	不断向大脑存储新信息	195
	不到最后一刻不卖书	195
	兴趣带给你的思考	196
	让孩子喜欢扮演教师	197
	保护孩子的好奇心	198
	注意力是通向知识世界的窗户	199
	记忆要与思考相结合	201
第十八章	犹太人挫折教育智慧	
	铭记痛苦，时刻警惕	204
	苦难是升华人生的最好礼物	205
	挫折中激发你的斗志	207
	在爱好中培养孩子的持久性	208
	教育孩子自己说出答案	209
	重视孩子的类型教育	211
	“爱”与“严”缺一不可	211
	合理地展开批评	213
	惩罚要以改变孩子的不良行为为目的	214
	适时放手让孩子独立生存	215
	经历风雨才能见彩虹	216
第十九章	犹太人健康教育智慧	
	学会珍惜自己	218



爱护大自然是你的义务	219
饮食要有度	220
食物要区分	221
注意食物的营养搭配	222
节制饮酒是美德	224

第二十章

犹太人财富教育智慧

赚钱才是硬道理	226
赚钱是为了更好地享受生活	228
贫穷比苦难更可怕	229
让孩子理解钱来之不易	230
通过劳动赚取零用钱	231
靠劳动挣钱是最好的教育方式	232
不乱花一分钱	233
存钱让孩子懂得生活的真谛	234
父亲写给孩子的备忘录	235

第二十一章

犹太人生存教育智慧

尊重他人，不以貌取人	237
按自己的意愿读书才会愉悦	238
给孩子的兴趣一个发展空间	239
不把孩子局限在自己的理想里	240
游戏能激发孩子的潜能	241
为孩子合理安排家务事	242
不要代劳孩子的劳动过程	243
有付出才有回报	244

第二十二章

犹太人生活教育智慧

承担起教育孩子的责任	245
父母的言行是最好的教育	246
孩子身上体现父母的生活习惯	247
思考敏于行	248
做好小事才能更好地解决大事	249
劳动教育从娃娃抓起	250
没人愿意接近懒人	251



养成孩子自己整理玩具的习惯	252
允许孩子犯错	252
即使犯错也尊重孩子	253
不要让自己成为孩子的报复对象	254
敞开心扉才能接近孩子	256
培养孩子的时间观念	257
选妻要门当户对	258
适时丢掉依赖的手杖	259

第二十三章

犹太人励志教育智慧

树立信心，相信自己	261
信任能克服一切困难	262
困难时靠自己的决心拯救自己	264
不要吝啬对孩子的赞扬	265
父母的夸奖是孩子成功的动力	265
认真仔细听孩子把话说完	267
惩罚孩子要讲究方法	268
勇于尝试不怕犯错	269
超越别人不如超越自己	270
忍耐是一种高素质的象征	271

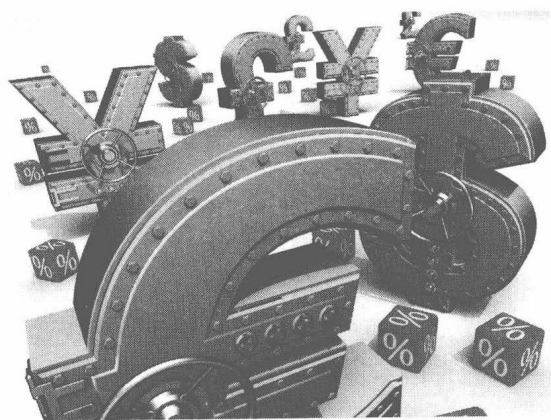
第二十四章

犹太人处世教育智慧

爱人者人恒爱之	273
在孩子心中树立孝敬长辈的形象	274
注重孩子的团队精神	276
有选择性地交友	277
少说多听，一语中	278
实事求是，不说大话	279
谦虚使人进步	280
不嘲笑别人	281
做一个诚实的人	282
君子一言，驷马难追	283
理性思考是明智之举	285

上 篇

向犹太人借赚钱的智慧



第一章

犹太人用智慧赚钱

体味赚钱的乐趣

对金钱不感兴趣自然赚不到钱，然而，倘若把金钱看得太重，也会给自己背负沉重的包袱。这个时候，你所需要的就是彻底地忘掉金钱，不要再把它当做负担。只有这样，金钱才不至于让人有烫手的感觉。

犹太人这样形容自己——在赚钱的时候，你就进入了一个游戏的世界。作为游戏的参与者，你要不停地和对手进行较量和角逐，你要采用一切办法和手段来胜过其他的人。你只有超越所有的人，才可以赢得最后的胜利。

著名的金融家摩根就拥有这样的赚钱观念：决不让赚钱变成一种沉重的负担，而应视为一种新鲜刺激的游戏。他认为，只有这种游戏的心态才是良好的赚钱心态。

摩根赚钱甚至达到痴迷的程度。他一直有一个习惯，每当黄昏的时候，就到小报摊上买一份载有股市收盘信息的当地晚报回家阅读。他说：“有些人热衷于研究棒球或者足球，我却喜欢研究怎么赚钱。”

在谈到投资的时候，摩根总是说：“玩扑克的时候，你应当认真观察每一位玩者，你会看出一位冤大头。如果看不出，那这个冤大头就是你。”

他从来不乱花钱去做自己不喜欢的东西，而总是琢磨赚钱的办法。有的同事开玩笑说：“摩根，你已经是百万富翁了，感觉滋味如何？”

摩根的回答让人玩味：“凡是我想要的东西而又可以用钱买到的时候，我都能买到。至于其他人所梦想的东西，比如名车、名画、豪宅，我都不为所动，因为我不想得到。”

摩根并不是一个为金钱而生活的人，他甚至不需要用金钱来装饰他的生活，他喜欢的仅仅是游戏的感觉。那种一次次投入资金，又一次次地通过自己



的智慧把钱赚回来的感觉，充满了风险和艰辛，但也颇为刺激。他喜欢的就是刺激。

摩根说：“金钱对我来说并不重要，而赚钱的过程，即不断地接受挑战才是真正的乐趣，不是要钱，而是赚钱，看着钱滚钱才是最有意义的。”

有许多犹太大亨，当手中掌握着数以百万、千万，甚至亿万财富的时候，他们感觉手里拿的不过就是一沓纸而已，并不觉得这就是可以时刻给人带来祸福安危的东西。要想赚钱，就绝对不能给自己增加心理负担，而是应该十分从容地、冷静地对待。对金钱不感兴趣自然赚不到钱，然而，倘若把金钱看得太重，也会给自己背负沉重的包袱。这个时候，你所需要的就是彻底地忘掉金钱，不要再把它当做负担。只有这样，金钱才不至于让人有烫手的感觉。

攒成穷人，赚成富人

穷人之所以穷，是因为他们把自己辛苦赚来的钱都攒起来，让“活钱”变成“死钱”。富人之所以富有，是因为他们把自己赚的钱活用。他们从不攒钱，而是把钱继续投入到赚钱的行业，用所赚的钱去赚更多的钱。

《塔木德》说：上帝把钱作为礼物送给我们，目的在于让我们购买这世间的快乐，而不是让我们攒起来还给他。

犹太人的经营原则是：没有钱或钱不够的时候就借，等你有钱了就可以还了，不敢借钱是永远不会发财的。穷人之所以穷，是因为他们把自己辛苦赚来的钱都攒起来，让“活钱”变成“死钱”。富人之所以富有，是因为他们把自己赚的钱活用。他们从不攒钱，而是把钱继续投入到赚钱的行业，用所赚的钱去赚更多的钱。

攒钱是成不了富翁的，只有赚钱才能成为富翁，这是一个再普通不过的道理。并不是说攒钱是错误的，关键的问题是一味地攒钱，在花钱的时候，就会极其吝啬，这会让你形成贫穷的思想，让你永远也没有发财的机会。

一个人所具有的思维和感觉，决定了他将来是否可以拥有财富。富有的思维创造财富，表现出富人的慷慨和大度；而贫穷的思维造成真正的贫穷，体现的是穷人的卑微和小气。

人太穷，就会整天为生存而奔忙和劳碌，他所想到的就是简单的生存。长此以往，便没有时间去想任何其他的事情，他的头脑里就没有了对更多财富的渴望，也就失去了成为富人的条件。

犹太巨富比尔·萨尔诺夫小时候生活在纽约的贫民窟里，他有六个兄弟姐