

一
楠
經
典

凶猛成长

—— 新东方“最励志教师”的51堂人生突破课 ——

I came, I saw, I conquered.

张一楠 著



山东人民出版社

凶猛成长

新东方“最励志教师”的51堂人生突破课

张一楠 著



山东人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

凶猛成长:新东方“最励志教师”的51堂人生突破课/张一楠
编著. —济南:山东人民出版社,2011.8

ISBN 978-7-209-05817-9

I. ①凶… II. ①张… III. ①成功心理—青年读物
IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第133557号

责任编辑:苗 壮

封面设计:张 晋

凶猛成长——新东方“最励志教师”的51堂人生突破课 张一楠 编著

山东出版集团

山东人民出版社出版发行

社 址:济南市经九路胜利大街39号 邮 编:250001

网 址:<http://www.sd-book.com.cn>

发行部:(0531)82098027 82098028

新华书店经销

莱芜市华立印务有限公司印装

规 格 16开(170mm×230mm)

印 张 12

字 数 250千字

版 次 2011年8月第1版

印 次 2011年8月第1次

ISBN 978-7-209-05817-9

定 价 25.80元(赠《凶猛成长日志》)

如有质量问题,请与印刷厂调换。电话:(0634)6216033

序

《年轻人的成长》

北京新东方教育科技集团董事长 俞敏洪

与一楠第一次见面，是在2006年9月新东方第二届教师演讲比赛上。作为演讲比赛的评委，一楠的演讲风格给我留下了深刻的印象，激情、犀利、雄辩、流畅，记得他在演讲的结束这样说道：

“生活中的任何问题并没有大家想像得那样困难，我对‘坚持’二字的理解是，当你实在坚持不下去的时候还可以坚持，这才是真正的坚持。什么使你痛苦，什么必使你强大！”

我听过成百上千次演讲，但是依然被这个年轻人富有激情、富有力量的语言所感动。一楠是新东方老师的一个缩影，他们从草根青年成长为学生喜爱的老师，用自身的行动和精彩的课程向中国的千万学生们传递着自强不息的新东方精神。

我非常认同一楠书中的两句话“人不疯魔难成佛”“是英雄使自己成为英雄”，我觉得任何一个人要成功必须要有一种强烈的自我引导精神，我身边所有的企业家都有这样的一种精神。这种精神让人专注、深入，同时把生命引向更广阔的天地。

后来我才知道，这个年轻人为了练习演讲到了废寝忘食、魂牵梦绕的程度，他曾经为了应聘新东方买了一块大白板放在家里的客厅里，一边写一边讲给父母听，三次试讲终于获得通过；为了讲好在东方的第一节课，他将讲义贴满了家里的三面墙，然后对着墙大声地讲课；他曾经对着小区里的雕塑演讲，曾经对着楼下的车水马龙演讲，曾经在厕所里对着镜子演讲，曾经对着闪烁的星空演讲……

如今，一楠已经成长为东方的中层管理者。在他的团队里有著名大学的博士、硕士，还有从英国、澳大利亚、加拿大留学归来的人

才，还有本土成长起来的优秀教师，他们组成了一个让大学生喜欢热爱的“梦之队”，为广大学生讲授各种英语课程和职场课程，帮助中国学生指引方向，帮助他们实现人生理想。我也欣喜地看到一楠从一名优秀教师向一名合格的管理者转型。

跟一楠的邮件沟通中，我了解到，一楠将自己平时在工作、生活、演讲中的感悟、思考、学习写成一篇篇励志文章。我最清楚，新东方主管和老师的工作是比较繁重的，他能在完成本职的教学和管理工作的前提下，写完此书，确实需要坚强的毅力和锲而不舍的精神，这一点也是难能可贵的。

尽管文章还略显青涩，但每一篇文章都是他心意的表达，同时激励别人也激励自己。我是一个自我奋斗者，喜欢那种身上流淌着自我奋斗血液的人。一楠就是这样的一个人，所以特为他作序，给他在奋斗的路上鼓劲加油！

目 录

- 001 第1堂课 从菜鸟到大师的距离
- 003 第2堂课 成大业的三要素：匪气、死党和灵魂
- 008 第3堂课 迷上一个人，迷上一件事
- 013 第4堂课 迷上一件事，迷上一个人
- 019 第5堂课 你有《生命使用说明书》吗？
- 024 第6堂课 为什么“才子”很难成为“英雄”？
- 029 第7堂课 你不够优秀，因为你不够孤独
- 032 第8堂课 爷们儿，你必须强悍，为了那个爱你的女人
- 035 第9堂课 善于等待
- 039 第10堂课 天道酬“早”
- 043 第11堂课 辉煌=持续+坚持
- 049 第12堂课 英语学习中的极致之美（一）
- 053 第13堂课 英语学习中的极致之美（二）
- 058 第14堂课 活着，就是为了改变世界！
- 062 第15堂课 向汤唯学习
- 066 第16堂课 我帮一个女孩“华丽越狱”
- 069 第17堂课 我教你怎样远离“羡慕嫉妒恨”
- 072 第18堂课 有心者，所向披靡；用心者，天下无敌
- 078 第19堂课 让天下所有男人不幸的四个字
- 080 第20堂课 会，举左手；不会，举右手
- 083 第21堂课 向东山再起者致敬
- 086 第22堂课 哭着向前奔跑！
- 089 第23堂课 奋斗者与幸福者的五首诗歌
- 095 第24堂课 马云送给80后创业者的两句话

- 097 第25堂课 老师，让学生明白；大师，让学生醒来
- 100 第26堂课 曼德拉和邓小平的共同点
- 103 第27堂课 我们为什么敬仰穆里尼奥？
- 106 第28堂课 戚继光与韦小宝共同的处世绝学
- 110 第29堂课 我是一个演员，不是死跑龙套的！
- 114 第30堂课 我信仰的三句话
- 118 第31堂课 我的演讲启蒙老师——德摩斯梯尼
- 123 第32堂课 一个字的启发
- 130 第33堂课 日精进
- 134 第34堂课 跟比你大12岁的朋友一起玩
- 139 第35堂课 坚持，是一种近乎愚钝的力量
- 141 第36堂课 Speed defines the winner!
- 144 第37堂课 卧底、内鬼、偷艺
- 148 第38堂课 幸福无惧
- 150 第39堂课 一位新东方老师给大学生的10条忠告
- 152 第40堂课 拯救中国大学生的6条职场箴言
- 155 第41堂课 为什么有才华的你依然贫穷？
- 159 第42堂课 新东方第一位女校长的成功秘诀
- 162 第43堂课 从大学贫困生到中国厨具大王
- 165 第44堂课 用灵魂做事，做的事有灵魂！
- 167 第45堂课 不二！
- 172 第46堂课 把中国青少年培养成“世界精英”的4条铁律
- 176 第47堂课 读书的最高境界：一生只读一本书
- 178 第48堂课 中国最牛的男教室管理员和日本最牛的女清洁工
- 181 第49堂课 一位摆地摊的董事长
- 184 第50堂课 毅力，是一种快乐的持续
- 186 第51堂课 成功的人生，是策划出来的！

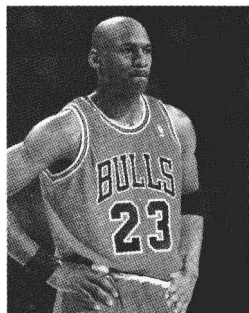
从菜鸟到大师的距离

我有一位朋友，他在全中国做拉面是第一名，他的文化程度不高，初中都没有念完，但是他在中国做拉面，连续三年第一名，年薪一百万人民币。在聊天时，他曾经非常自信地告诉我们：我敢保证全世界没有一个年轻人在十六、七岁时像我一样脱光衣服在家里练习做拉面。后来有人问我说用什么和面，我告诉他：**我用汗水和面**！我每天练习做拉面，只有一个标准，就是看有没有练出汗来，没有练出汗来，就绝不能停止！每天练出汗来以后，再穿上内衣，穿上衬衣，穿上西装，他现在穿着西装做拉面，可以做到不让面粉沾在西装和领带上，一个白点都没有。他天天练，不管多忙，天天练，天天做拉面，结果就这样练成了“中国拉面王”。

大家都喜欢“篮球之神”迈克尔·乔丹。乔丹从打球开始，天天必须练两小时，天天练，上午结婚下午练球，只有一天没练，他爸爸去世那天，只有那天没练，剩下每天都在不停地练习。

世界第一名高尔夫球选手老虎·伍兹给自己规定：必须每天练习挥杆一千次，绝不能中断。有一次，他生病了，在医院里躺在病床上站不起来。一般人遇到这种情况铁定放弃了。但是老虎·伍兹就是老虎·伍兹，你猜他做了一件什么事？他告诉护士给他拿一个小号的球杆，他在病床上躺着依然持续不断地练习挥球杆。所以，他现在是世界第一名的高尔夫选手，一年赚两亿美金，这就比较正常了，因为他天天练习！

所以，对于任何技能，我们“知道了”，没用！我们“理解



迈克尔·乔丹 (Michael Jordan)：美国NBA著名篮球运动员，被称为“空中飞人”。他在篮球职业生涯中创造了刷屏般无可枚举的纪录，是公认的全世界最棒的篮球运动员，也是NBA历史上第一位拥有“世纪运动员”称号的巨星。他将NBA推广至全球每个角落，成为好莱坞以外又一无可阻挡的美国文化。



艾德瑞克·泰格·伍兹是美国高尔夫球手，截至2009年世界排名首位，并被公认为史上最成功的高尔夫球手之一。因为在英文中他的绰号“Tiger”的意思是“虎”，所以在中文中经常被称为老虎。

了”，也没用！你们猜猜看什么时候才有用？练熟了才有用！

也就是说，如果你想在—个行业发展，你未来能够在这个行业走得久远，你只有一条路可以走，就是：练到出神入化！只有练到出神入化才能超越对手！告诉大家一个秘密，你看任何一个行业内的顶尖高手做事，都是一种“享受”。此时此刻，那个人和那个事放在—

起，达到“人事合一”，人已经把一种普通的事情练成了一种艺术，他做这件事情的时候就像一种伟大的艺术在灿烂绽放！

韩红刚出道时，我非常喜欢看她的现场演唱会。—首歌唱几分钟，我就能出神地注视这个肥胖的女人几分钟。事后，我也奇怪，—个总是穿着运动装、带着大墨镜的肥胖女歌手，为什么有那么大的吸引力，让现场的观众和电视前的我如痴如醉。后来我明白了，我是被她唱歌时那种“人歌合一”的投入状态所吸引。那时候，你已经分不清韩红是《青藏高原》，还是《青藏高原》是韩红。总之，你会被这个紧锁眉头、闭着眼睛在自己的精神世界里歌唱的女人所感动，她周围形成了一股强大的气场，这种气场就是由她那种强大的专注和投入形成的。其实，她的每一次演出都是平时千百次“练习”中某—次“练习”的自然呈现。

人们眼中的大师，之所以卓越非凡，并非天资超人—等，而是付出了持续不断的练习。只要经过1万小时的练习，任何人都能从平凡变成超凡。如果你每天练习四个小时，—周练习五天，那么成为—个领域的大师需要十年。这就是所谓的“1万小时定律”。

曾经，世间所有的行业里都没有大师，大师也曾经是弱小的菜鸟，但是他经过千万次的练习，千万次的修正，千万次的反思和自我超越，将普通人远远甩在了他视线之外的远方，他，就成了大师。我想告诉大家—个惊天的秘密，从菜鸟到大师的距离，就是练习！

成大业的三要素：匪气、死党和灵魂

经常跟企业界的朋友们讨论，到底是什么因素成就了那些成大业者，让他们的名字在现实生活和历史上炫目耀眼，名垂千古？

经过几个月的反复思考，反复讨论，反复Brainstorming（头脑风暴），我们最终确定了成功者最终夺得江山的终极要素，共有三个。

第一、有一股“一次次杀下马来”的匪气。

风靡全球的iPod, iPhone的缔造者——史蒂夫·乔布斯是全世界苹果用户的救世主。这条举世炫目的创业好汉一出现就被当做一尊神顶礼膜拜，大家以为他的成功是一帆风顺，他的创业过程是一个又一个奇迹的缔造过程。

其实不然。

从愤青奶油小生，到饱经风霜的老人与海，乔布斯也经历了刻骨铭心的失败，正是这些累积起来的失败使他的创业功夫炉火纯青，名震江湖。

如果没有Mac、NeXT、牛顿、摩托罗拉/iTunes的音乐手机……的失败，如果没有这些累累伤痕，也许乔布斯还会在“少年天才”的称号中自我迷幻。与其说乔布斯这厮运气好，不如说他失败过太多、失败得太惨！不过，他是好样儿的，不怕死，摔倒了照样自己爬起来，所以成了“巧不死”！

布道者乔布斯在iPod中，将成熟的技术和简捷方便的用户体验结



史蒂夫·乔布斯 (Steve Paul Jobs)，出生于1955年2月24日。1985年获得了由里根总统授予的国家级技术勋章；1996年，苹果公司重新雇用乔布斯作为其兼职顾问；1997年9月，乔布斯重返该公司任首席执行官。1997年成为《时代周刊》的封面人物；2009年被财富杂志评选为这十年美国最佳CEO，同年当选时代周刊年度风云人物之一。

合，做到了极致，做成了典范。iPod并非世界上第一台数字音乐播放器，iTune也不是互联网上第一个MP3下载网站，但是iPod+iTunes却首开先河，实现了数字音乐在线购买、管理、播放的无缝链接，让每一个普通老百姓都能轻而易举地体验新的音乐潮流之酷。

没有失败，就没有成功。乔布斯告诉我们，创业难免失败，但是我们要必胜的信仰，百折不挠，撑到最后。

所以，各位，千万不要大意！即使你有最聪明的大脑，人算不如天算，机关算尽也免不了全军覆没。关键是，如果你失败了，别走开，在案发地点仔细找出杀手是谁，解剖自己的尸体，记住下次如何回避、如何超越、如何不死。

普通人最大的弱点，就是——怕死；成大业者最大的优点，就是——不怕死。

怕死，就不敢开始；不怕死，就敢于一次次卷土重来。

有人说：“失败是成功之母。”我反对！我认为：“一次又一次的失败，才是成功之母。”

所以，既然失败是难免的，只要创业者不死心，心不死，不抛弃不放弃，迟早、总能、必将成功。说得再极端一点，不管创业者是九生一死，还是九死一生，只要创业者人不死，人活着，继续干，迟早会成功的。即使最后一次奋斗也失败了，你那种永不屈服的“不死精神”也会被世人铭记。

只要生命还在，一切，都可以一次次卷土重来。

此刻，我的心中已经升腾起一股极其豪迈的力量，目视远方，热泪盈眶。耳边响起那首歌：“Never Say Never!”

第二、有一群“跟你到天涯海角”的死党。

马云和史玉柱是我最欣赏的两位国内企业家，欣赏到什么程度呢？我把他们二位的大幅照片挂在卧室和办公室的墙上，更离谱的是，我还把他们二位的照片设成电脑的开机界面，一开始打开电脑工

作就会看到两位偶像。也许大家会问：你为什么对他们如此狂热？嘘，因为我在他们两位身上发现了最伟大的成功奥秘。

马云家的保姆，杭州行情是月工资800元时，他给出了1200元，保姆做得很开心。马云创业初期的50万元是18名员工一起凑出来的，9年过去后，这18个人中有做到总裁级的孙彤宇，也有还是经理的麻长炜，没有任何一个人从阿里巴巴流失。从创业的第一天起，马云就宣称，阿里巴巴会成为最伟大的电子商务公司，他也让部将们相信，公司上市时，会得到更多。两三年前，阿里巴巴的员工特别辛苦，待遇也不好。也有人抱怨，宁愿不要期权，多发点工资。马云的解决方案是，要有信心，我把我的股份稀释点给你们。

“无论什么时候看到他，你在他眼中看到的都是自信，我一定能赢的信心。你跟他在一起就充满了活力。”阿里巴巴副总裁戴珊这样评价自己的老板。

跟随史玉柱多年的刘伟，最初工资只有450元，拼命加班，拼命工作。巨人集团倒闭时，她不甘心付出的结果会是一无所有的回报，她相信，终有一天，史玉柱会送给自己大房子。

史玉柱二次创业初期，很长一段时间，身边的人连工资都没的领。但是有4个人始终不离不弃，他们后来被称为4个火枪手：史玉柱大学时期的“兄弟”：陈国、费拥军、刘伟和程晨。

1998年，从珠海去无锡的面包车中，史玉柱对那些20个月没领工资的追随者承诺，将来有了钱，一定会补偿。在他做征途的时候，他会告诉员工们一个梦，说巨人网络将来会上市。尽管那时候，外人几乎不相信。

脑白金战役时，员工们疯狂地工作、疯狂加班，史玉柱经常会在员工加班的时候动不动就发上几千元的奖金。因此，无论外界如何误解史玉柱、无论公司陷入如何的困境，追随的人始终没有放弃掉对他的信心。

在一些人眼中，史玉柱带着邪气，但是在刘伟等内部人看来，史玉柱是个重情重义的人。5年前，陈国车祸，史玉柱连夜从兰州飞回

上海，全公司停掉业务给陈国办后事。此后每年清明，史玉柱都会带着公司高层去祭奠。对高层用车，也只用SUV，并禁止在上海之外自驾车。与史玉柱一起爬过珠峰的费拥军，说起追随多年的理由，用的是“亲情”一词。他们相信这一点，在公司财务困难的时候，程晨甚至会从家里借来钱援助史玉柱。

“在你绝望的时候能让你看到希望，能跟着走”，刘伟如此评价史玉柱。

这种强悍的“聚人”能力，正是史玉柱与马云共有的特征。

我给大家的建议是：**要成为马云和史玉柱，必须在生活和工作中，随时随地发现高手、留住高手，只要看到一个在某方面比较优秀的人，绝不能放过他，必须与他发生关系！越亲密越好！**如果是女生还没结婚就娶她，如果已经结婚了就跟她成为朋友，如果成为不了朋友就跟她合作，不能合作就跟她成为同学！如果是男生，就简单了，就跟他拜把子，成为兄弟。**成功，就看你与多少人发生关系。成功，就是把生人变成熟人，把熟人变成一伙人。好了，来，大家一起说：让我们发生关系吧！越亲密越好！**

所以，马云和史玉柱身上最伟大的成名秘密，就是九个字——“影响人，帮助人，成就人”！这与我个人的管理理念“Make All Teammates Great！”（使全员强大！）也是一致的，我个人认为只要做到这九个字，失败是偶然的，成功是必然的。我可以大言不惭地说：一个在江湖上有着赫赫名望的牛人，除了做事牛B，必然在做人方面也相当的牛B！做事可以失败，但是做人一定不能失败，一次也不行！只要你做人不失败，创业过程中，周围的朋友、亲戚、投资者、合伙人，还会和你一起奋斗，一起走下去。

第三、有一个“不做就会死”的灵魂。

唐僧，除魔降妖不如孙悟空，插科打诨不如猪八戒，任劳任怨不如沙和尚，怎么就成了这个著名团队的领袖？因为他有一个清晰而执着的梦想——去西天取经，这是一个对他来讲非同寻常的目标，如果不让他做他就会死给你看，是他生命的灵魂所在。

玄奘（602年—664年），

唐朝著名的三藏法师，汉传佛教历史上最伟大的译师。与鸠摩罗什、真谛并称为中国佛教三大翻译家，唯识宗的创始人之一。《西游记》讲的唐僧师徒四人经过千辛万苦取得真经的故事。





刘备（161—223）即蜀汉昭烈帝，字玄德。三国时期蜀汉开国皇帝，政治家。早年与关羽、张飞桃园结义，三顾茅庐而得诸葛亮辅佐。据小说《三国演义》描写，刘备双手过膝，两耳垂肩，身高七尺五寸。（合172.5 cm），恭敬待人，礼贤下士。

刘备，在雄才大略的曹操和世袭王位的孙权面前简直不值一提，谋略不如扬名天下的卧龙诸葛亮，武略不如刚猛凶悍的五虎上将。怎么就成了蜀国之主？因为他有一个清晰而执着的梦想，四个字——恢复汉室！这是一个让他魂牵梦绕了几十年的愿景，只要能够实现，他愿意付出一切，包括自己的生命以及小阿斗的生命。这四个字，就是他生命的灵魂所在。

说点离我们很近的事情。

上世纪九十年代，新东方“三驾马车”之一的徐小平老师从加拿大辞职回到新东方，没有事情可做。后来，看到很多学生签证被拒，拿到了哈佛全奖到使馆被拒了，他一看原因是他们不会交流。徐老师看到这种情况，非常兴奋，因为他终于找到了自己可以发挥优势的工作——留学咨询。徐老师从小到大都是交流大师，他认为被拒签的学生不是语言问题、素质问题、资金问题，而是他们从小到大没有捍卫自己权利的习惯，加上一点自己的自信，就可以成功。徐老师给自己的学生讲你要把钱当孙子，不要当爷爷，要有自信心，要有中国人的自豪感，这样一来风起云涌，使得当时每一个去美国的学生都要到徐老师这里来咨询，成就了新东方的留学咨询事业。

有人会问，一个人的灵魂究竟是什么？我的答案是：灵魂，就是支撑一个人一生的梦想，就是你后半生究竟想做什么，非做不可！这件事，非你莫属！

其实，每个人心灵深处都有一个极度热爱、令自己梦盈魂牵的事业。每个人静下心来思考一下，什么事情我一天干18个小时，不会感到烦、不会感到累。我最擅长干什么，做什么事情我最有激情最有耐力，做了十年像做了十分钟一样唰就过去了。

这个世界上，一定存在这样一件事情，是你几十年生命的灵魂所在，是你生命的全部寄托。

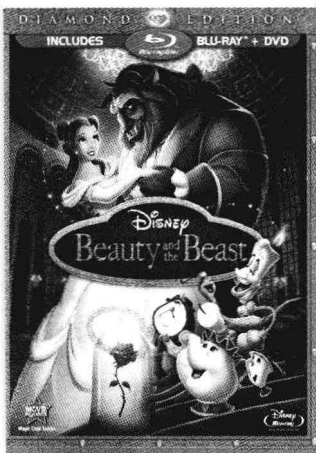
如果上帝允许你此生只做一件事，那就是这件事。

一个有灵魂的人就是：即使肉体灭了，他的灵魂依然前行。

如果你敢用灵魂做事，那么你做的事一定带着你的灵魂，这件事“铁定成功”，而不是“可能成功”。

第3堂课

迷上一个人，迷上一件事



美女与野兽

大家在现实生活中发现一种奇怪的现象，就是世间的美女都跟“野兽”在一起了。为什么？因为美女被人关注的非常多，一笑一颦都会产生公众舆论，普通人不敢追求，怕成为大家嘲笑的对象，怕被别人说“这小子，连这样的美女都敢追求，他也不撒泡尿照照镜子，他配吗？”一般人就被这样的嘲笑吓退了，不敢追求了！而那些野兽不然，他才不管你嘲笑不嘲笑，评论不评论，合适不合适，配不配，他可能啥也不是，但是就有一点就成功了，就是他敢于放下一切，去追求！

在一所大学的艺术学院，有一位校花，号称“建校以来最美的校花”，没人敢追。有一位来自黑龙江阿城农村的小男孩，看到校花就心动了。男孩的父母都是农村的，非常贫穷，男孩儿本人也长得比较猥琐，几乎超出了人类最狂野的想象，可以说“长得非常科幻，长得非常突然”，晚上看都吓人那种。他就直接去追求校花，说：“我，喜欢你！我，爱你！”校花回到寝室以后，立刻看着镜子里的自己，跟室友说：“我真的是校花吗？连他都敢追求我。这不是对我的侮辱吗？”但是，意想不到的，五年之后两人“成交”了。

另外一个故事，发生在河北。女的是大学毕业生，银行的领导，男的是初中毕业生，给银行装修的农民工。有一天，男孩在一家银行干装修的活儿，在大厅里整理地板砖，这时候这位银行女领导走过来，他看到女领导非常优雅，非常漂亮，就控制不了自己的行为了，就拿着地板砖跟在那个女领导后面，走到门口，女领导发现了，就

问：“你有什么事吗？”他回答：“我爱你，你漂亮！”周围的人都觉得不好笑了，这太不值得笑了，这样的追求怎么能成功呢？但是结果是，三年后，两人“成交”了。而且，值得一提的是，那个农民工10年后成为当地著名的企业家。你看，江湖就是如此。

这两个故事的过程和结果都是类似的，其中的道理和规律也是令人深思的。

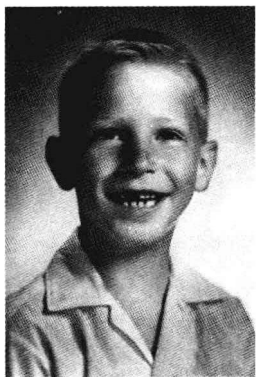
后来很多场合，别人问这两位女性：当年为什么选择这样一位丈夫？没想到她们的评价惊人的一致，她们说：“你们这些男人都虚伪，你们明明喜欢一个女孩，但是不敢追求，不敢放下面子，放下自尊，放下虚荣去追求。我的丈夫当年什么都不是，一无是处，但是只有一点：**就是敢于放下一切，放下虚无，放下虚荣，不在乎别人批评指责，去追求心爱的女孩子。每一个女人都喜欢勇敢的男人！当时的他是真心动了！当一个男人，敢放下一切虚无，一切自尊，一切虚荣，不顾别人批评指责去追求一个女孩子，这个男人必成大业！**”

真的动心，然后持久地迷上一个人，这种力量是成就大业必备的情绪力量。那一刹那的心动，就代表当时的他在一瞬间全身充满了力量，痴迷一个人，就代表他为了这个人敢于全力以赴！这种感觉的力量相当巨大！如果一个男人连自己喜欢的女孩子都不敢追求，完全放不开，就说明他在乎自己的脸面胜过在乎那个女孩子，这样的人做事业也不会全力以赴，事业何谈成功呢？

痴迷一个人，会成就你的爱情，同时，痴迷一个人，也会成就你的事业。

很多人达到今天的成就，都是因为若干年前他看到了一个让他心动的人在做一件让他心动的事，结果他内心就开始澎湃，发自内心地想成为那个人，发自内心地想做让他心动的那件事。然后，他就开始生生不息地努力，奔着目标一年又一年地持续前进，最终一步一步走近了目标。

相传有一次，秦始皇南巡时，刘邦和项羽也夹杂在人群中看热闹。项羽被秦始皇的威风 and 气势所威慑，激动地大声叫喊：“我长大



少年比尔·盖茨

了也要当皇帝，像秦始皇一样威风凛凛，耀武扬威！”站在一旁的刘邦面带微笑、目视前方，不动声色地说：“男人本来就应该是这样！”

比尔·盖茨三岁的时候，跟随妈妈一起去参加微软公司的董事会。当他看到董事长汤姆·华森在主席台上演讲的气度和风范时，在回家的路上，就对妈妈郑重其事地说：“妈妈，长大了，我也要像汤姆一样，当公司的总裁！”妈妈一听，说：“儿子，你的想法非常好，我坚决支持，而且坚信你会成为世界著名的企业家！”于是，小盖茨回家以后写下了“**I am to be the king! (我应为王)**”，然后贴在墙上每天复习、加强目标，又花了六年的时间读完了所有的百科全书，这些经历为他后来的事业打下了良好的基础。

我有一位朋友，曾经是一个摆过地摊被城管追得到处跑的农村小子，现在是国内一家著名企业的董事长。这种巨变就源于十年前他听到的一场励志演讲。在2001年的时候他被朋友带去听了一场成功学励志演讲。演讲完，全场响起了雷鸣般的掌声，只有我这位朋友没有鼓掌，因为他完全听傻了。他对我说：“一楠，十年前地那一幕直到现在还让我激动不已，当时的我只有一个念头，就是想拥有和那位讲师同样的魅力和能量。”于是，他义无反顾地进入教育培训行业，从一无所有开始打拼，从见顾客脸红到销售冠军，再到冠军团队的领袖。十年过去了，这位曾经的农村穷小子出版了畅销书，还创办了中国一流的培训公司，自己成长为这家企业的董事长。他的成功，就是源于十年前的那次心动，那次真正的心动使他开始“无法自拔”地痴迷“演讲”这件事，“不可救药”地痴迷“讲师”这个人，持续痴迷了十年，直至成就今天的事业。

在大学里，我学的是英文，看电视新闻节目，每次看到站在朱镕基总理旁边为他做交替口译的朱彤（朱彤，毕业于北京外交学院，后考入北京外国语大学联合国译员培训班，1990年进入外交部翻译室，为国家领导人做翻译工作。她在重大政治活动中，以其精湛的翻译才华，给人留下深刻而美好的印象。）我心里就汹涌澎湃：“毕业以