

# 國際貿易實務操作

## ◎ 基礎篇

貿易實戰必備工具書



許和榮 著

國際貿易實務操作流程中，往往有太多例外與不同解讀，本書強調實務操作，進一步利用許多實例說明、實作演練、活用訣竅、實際處理方式等應付各種風險和陷阱的對策，使讀者融會貫通靈活運用。

作者15年前出版〈貿易文件製作範例及操作〉及〈國際貿易實務操作〉曾造就十三刷的記錄；現在則將29年的貿易經驗及工作心得分門別類，整編為革新版的〈國際貿易實務操作〉，是身處貿易實務界不可不讀的寶典。

F/4.4  
20077  
1

五南圖書出版公司

# 國際貿易實務操作

## 基礎篇

許 和 榮 著

訊眾科技股份有限公司副總經理



五南圖書出版公司 印行

國家圖書館出版品預行編目資料

國際貿易實務操作・基礎篇 / 許和榮著.  
— 初版. — 臺北市 : 五南, 2004 [民 93]  
面 ; 公分  
參考書目 : 面  
ISBN 957-11-3798-7 (精裝)

1. 貿易

558.5

93020354

## 國際貿易實務操作<sub>基礎篇</sub>

作 者 許和榮

編 輯 劉靜瑜

出版者 五南圖書出版股份有限公司

發行人 楊榮川

地 址：台北市大安區 106  
和平東路二段 339 號 4 樓

電 話：(02)27055066 (代表號)

傳 真：(02)27066100

劃 撥：0106895-3

網 址：<http://www.wunan.com.tw>

電子郵件：[wunan@wunan.com.tw](mailto:wunan@wunan.com.tw)

顧 問 財團法人資訊工業策進會科技法律中心

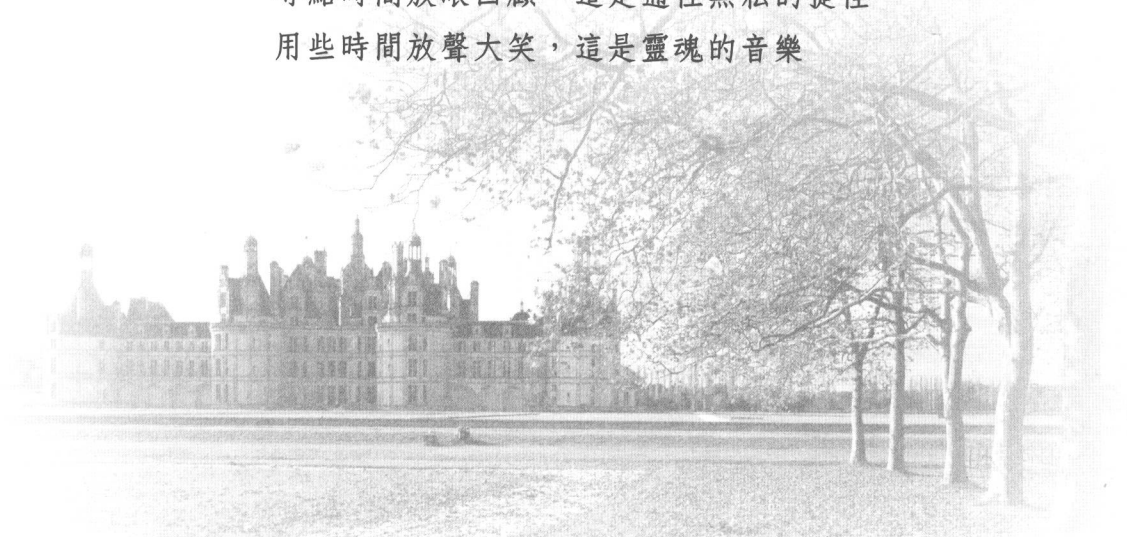
版 刷 2005 年 1 月 初版一刷

定 價 1000 元

版權所有・請予尊重

## 古愛爾蘭禱告辭

運用時間去工作，這是成功的代價  
費點時間去思索，這是力量的泉源  
花點時間去遊戲，這是青春永駐的秘密  
抽出時間來閱讀，這是智慧的基礎  
勻出時間來對人友好，這是通往快樂的大道  
要點時間來夢想，使你挾泰山以超北海  
找出時間去愛人和被愛，這是上蒼的恩典  
尋點時間放眼四顧，這是通往無私的捷徑  
用些時間放聲大笑，這是靈魂的音樂



## 簡序

台灣由生產導向走到服務導向是必然的路，而服務業裡對台灣經濟發展息息相關者莫過於國際貿易的實務操作。國內的服務業能刺激產生國內財富的重分配，而國際貿易卻是能讓台灣賺進國際的錢，或輸入其他地區比較經濟的產品來豐富人民的生活。

本書強調實務操作，實因原則與規矩運用在國際事務實戰上，有太多的例外和不同的解讀，光知道如何做是不夠的，必須要知道為何如此做才能夠融會貫通，靈活運用，作者更進一步利用許多實例來說明應付各種風險和陷阱的對策。

相信本書對於初學者有簡易入門、深入淺出的功效，而對於有經驗者又能有切磋琢磨，更上一層樓的妙用。

大眾電腦集團董事長  
簡明仁

## 自序

在繁複的國際貿易實務操作流程中，國際市場開發與行銷一向是難度最高的實戰經驗，也需要精緻綿密的操作技巧，而所有在國際市場打拼的貿易界前波高手與後浪尖兵前仆後繼所累積的寶貴貿易操作技巧與實戰經驗，是最值得國人珍惜的，因為這是「有智慧的」知識經驗。進入微利時代席捲的二十一世紀，在全球市場舞台上競賽激烈的國貿企業所面臨的共同問題，不是缺資金，而是缺人才；不是缺最新的資訊，而是缺最新的知識，尤其是有智慧的知識。

知識是什麼？是不是任何解決問題的答案（這些答案可精簡，可冗長），或者是一些不清楚、不了解的事情，在了解後記錄下來就是知識呢？那當然是知識。所以，我們會從不同層面的資訊中找到很多原則、定律、方法、技術，以及答案，這些都是知識。廣而言之，國貿企業的企業主、專業經理人與貿易尖兵，遇到實務上的困難，找到對策，把困難解決了，這些成功的手法是不是知識？當然也是知識。智慧又是什麼呢？能夠創造知識的能力，這就是智慧。能夠從舊有的知識中創新找到更新、更好的解決方案，這是智慧，更是「有智慧」的知識。當今的網路時代，很多人認為「一下指」就可在互聯網搜尋到自己心目中認定的答案，大家當作智慧，其錯大矣！知識不是智慧，知識如果是智慧，那麼能夠把所有知識資料儲存起來的電腦，不就是活生生的「駭客帝國」？沒有釐清這個觀念，任何讀友都可以不必選擇信手拈來任何一本合用的國際貿易實務叢書。

所以說，知識是智慧創造出來的結果，因此知識不是智慧。如果只把知識copy過來，就不會學到前人的智慧，我們要從《國際貿易實務操作》這本書中要求有所不同——我們要求「有智慧」的知識。有一個譬喻：以前有一個乞丐碰到了呂洞賓，他向呂洞賓要飯討錢，呂洞賓隨手一指把乞丐的破碗變成了黃金碗，可是乞丐不滿意，還想要更多，於是呂洞賓再給乞丐一次機會，乞丐說他要呂洞賓的手指。智慧就是把破碗變成黃金的能力，就像乞丐要呂洞賓的手指一樣，我們要貪心求智慧！因為，有智慧的知識是我們人生中獲利最豐富的投資。

筆者自政大國貿系畢業後，在貿易實務界闖蕩迄今二十九載，歷經聲寶公司貿易部行銷企劃課長、欣凱企業外貿部經理、大眾電腦關係企業訊眾科技公司副總經理，一路走來始終如一，歷經大大小小貿易實戰，有辛苦也有快樂，雖在十五年前出版《貿易文件製作範例及操作》與《國際貿易實務操作》造就十三刷的紀錄，筆者不敢絲毫自滿，最重要的是，筆者有隨手筆記的習慣，除了自身的實戰經驗外，過去十五年來遇有貿易前輩高手指導更覺受用，隨時將全部心得特別整理分門別類，經年累月在貿易實務的實戰經驗中吸收更多，收穫更豐，進而為求完善，乃將本書全新整編為革新版的《國際貿易實務操作》，並就教於師友同儕力求精進，俾便讀友容易查閱，順利擷取書中精華，進一步讓讀友分享本書初衷——貪心求智慧。

若問《國際貿易實務操作》的特色是什麼？筆者不揣淺陋，自以為是的說明本書編著的初衷如下：

- 有智慧、最方便隨時查考的工具書，本書大綱採用「細目條列」方式分層查閱。
- 有智慧的貿易實務「操作技巧」，隨附各個章節關鍵處予以披露，毫不保留。
- 專闢章節說明台商在大陸投資設廠與貿易行銷的特殊知識與技巧。
- 編輯最完整、最充實的實例與對策，幫助貿易前線工作者輕鬆應付各種貿易風險與陷阱。
- 最具參考價值的外匯操作實例，以及如何運用 OBU 結合境外公司配合實際的資金調度，是最實用的貿易金流操作進階技巧。
- 專闢章節指導一步一腳印運用互聯網路切入國際市場的網路行銷技巧，是有智慧的知識。
- 其他國際貿易實務叢書極少見到的 Case Study（案例研究），依附每一章節供作深入探討，進一步增長貿易實務操作的實戰經驗。
- 有智慧的知識創舉，挑戰高難度，特闢二個專章詳細解說如何運用簡易的資源從事國際市場開發與行銷，貼近全球市場脈動，開拓國際市場通路。

探究本書初衷之所以能毫不保留注入新的活力、經驗與智慧，乃是來自筆者

出道前後所受的薰陶有以致之也。筆者一路走來幸獲師長與前輩指導，也獲同儕友朋互相提攜，更獲五南文化事業機構楊榮川先生的鼓勵與支持，並得奧援來自五南圖書張副總編輯毓芬小姐的熱心協助，方得順利完成。尤其本書在編著過程中，承蒙首位大陸台籍仲裁員張耿銘博士、臺灣銀行余森林先生、外貿協會培訓中心簡永光教授、高大國貿秘書培訓中心聞順發班主任、外貿協會溫月焄處長、大眾電腦集團董事長簡明仁博士等產學界前輩的指正，獲益良多，特別提名致上個人無限感激與謝忱。此外，新霖實業總經理許峰銘先生大力協助提供各項貿易單據；同軒實業林松元先生與皇家東方實業連介生先生的肯定與寶貴意見；以及本書編輯小組吳東明、許維真等多位好友鼎力支持，提供資料蒐錄與謄稿，使本書更臻完整充實，特此謹致謝忱。

最後，祝福所有讀友：在順境中感恩，在逆境中依舊心存喜樂，認真地活在當下，讓世界因為我們而變得更美好。

許和榮 謹識

2004年2月29日

## 目 錄

古愛爾蘭禱告辭

簡序

自序

## 第一篇 國際貿易基本實務與基本操作

|                                  |     |
|----------------------------------|-----|
| 第一章 國際貿易的基本認識                    | 003 |
| 第一節 國際貿易的意義                      | 003 |
| 第二節 國際貿易的分類                      | 003 |
| 第三節 國際貿易的經貿組織整合型態                | 008 |
| 第四節 國際貿易電子商務網路行銷新時代的因應           | 011 |
| 第二章 國際貿易的條規慣例與法律效力               | 017 |
| 第一節 Incoterms 2000 國際商會定義的貿易條件規則 | 017 |
| 第二節 UCP 信用狀統一慣例與實務               | 021 |
| 第三節 ISP 98 國際擔保慣例                | 030 |
| 第四節 URGETS 國際商會之電子貿易與清算統一指引      | 044 |
| 第三章 國際貿易企業的公司設立登記與經營             | 049 |
| 第一節 國貿企業的公司設立要件                  | 049 |
| 第二節 國貿企業的經營模式與出進口廠商登記            | 053 |
| 第三節 國貿企業進出口營運的規費與稅捐              | 061 |
| 第四節 國貿企業的公司 e 化經營                | 062 |
| 第五節 國貿企業的經營風險與規避                 | 078 |
| 第四章 國際貿易相關的主管機關與進出口貨品分類管理        | 085 |
| 第一節 貿易業務主管機關：經濟部國貿局              | 085 |
| 第二節 與貿易相關的政府機關                   | 086 |
| 第三節 與貿易輔導、支援相關的民間機構              | 088 |
| 第四節 進出口貨品的分類與輸出輸入管理              | 089 |

|                                                                    |     |
|--------------------------------------------------------------------|-----|
| 第五節 大陸的出進口企業管理辦法與出進口商品管理範圍                                         | 090 |
| 第五章 國際貿易流程與付款流程的實務操作                                               | 103 |
| 第一節 一般貿易實務流程                                                       | 103 |
| 第二節 三角貿易實務流程                                                       | 113 |
| 第三節 L/C 付款作業流程與 D/P、D/A 付款託收流程                                     | 115 |
| 第四節 其他貿易程序的作業流程                                                    | 122 |
| 第六章 國際貿易契約的交易條件                                                    | 139 |
| 第一節 貿易契約的基本交易條件                                                    | 139 |
| 第二節 貿易契約的一般交易條款                                                    | 238 |
| 第三節 貿易契約的特別條款                                                      | 245 |
| 第七章 國際貿易契約操作實務                                                     | 251 |
| 第一節 各種不同場合適用的貿易契約                                                  | 251 |
| 第二節 貿易契約的成立要件與簽約注意事項                                               | 273 |
| 第三節 掌握訂約要領保護自己的技巧                                                  | 283 |
| 第八章 信用狀操作實務與技巧                                                     | 293 |
| 第一節 信用狀不同的形式與效力                                                    | 293 |
| 第二節 信用狀的格式內容與審核要點                                                  | 316 |
| 第三節 信用狀的關係人                                                        | 367 |
| 第四節 信用狀的陷阱和拒付的因應實例                                                 | 374 |
| 第九章 匯票與國際貿易單據的製作實例與技巧                                              | 381 |
| 第一節 國際貿易單據的類別與製作技巧                                                 | 381 |
| 第二節 國際匯兌與匯票 (Draft)                                                | 387 |
| 第三節 商業發票 (Commercial Invoice) 與預估發票<br>(Proforma Invoice) 的製作實例與技巧 | 395 |
| 第四節 提單 (Bill of Lading) 的審查實例                                      | 400 |
| 第五節 保險單 (Insurance Policy) 的審查實例                                   | 405 |
| 第六節 產地證明書 (Certificate of Origin) 釋疑與製作實例                          | 408 |
| 第七節 領事簽證發票 (Consular Invoice) 的製作實例                                | 413 |
| 第八節 海關發票 (Customs Invoice) 的製作實例                                   | 415 |
| 第九節 裝箱單 (Packing List) 的製作實例                                       | 422 |

|                                                       |     |
|-------------------------------------------------------|-----|
| 第十節 重量清單 (Weight List) 與容量清單 (Measurement List) 的製作實例 | 427 |
| 第十一節 檢驗證明書 (Inspection Certificate) 的製作實例與技巧          | 434 |
| 第十二節 裝運通知書 (Shipping Advice) 的製作實例                    | 442 |
| 第十三節 受益人證明書 (Beneficiary Certificate) 的製作實例           | 446 |
| 第十四節 G.S.P. Form A 的製作實例                              | 449 |
| 第十五節 Credit Note 和 Debit Note 的製作實例                   | 453 |
| 第十六節 宣誓書 (Affidavit) 作為國際貿易單據的實例                      | 456 |
| 第十七節 保證書 (Letter of Warranty) 的製作實例                   | 458 |
| 第十八節 授權委託書 (Power of Attorney) 的製作實例                  | 461 |
| 第十九節 商標使用授權書的使用實例                                     | 464 |
| <br>第二篇 出口貿易與國際市場通路實務操作                               |     |
| 第十章 開拓國際市場通路的前置實務                                     | 467 |
| 第一節 選擇並過濾國際市場通路合作夥伴的技巧                                | 467 |
| 第二節 製作吸引人的公司簡介與產品型錄                                   | 484 |
| 第三節 選定並布局合適的國際市場通路中間商                                 | 487 |
| 第十一章 開拓國際市場通路的實務操作                                    | 491 |
| 第一節 選定國際市場通路的主力產品                                     | 491 |
| 第二節 過濾貿易對手選定買主                                        | 500 |
| 第三節 掌握可行的國際市場行銷手法                                     | 518 |
| 第十二章 出口報價實務                                           | 529 |
| 第一節 報價前的準備                                            | 529 |
| 第二節 報價與承諾效力                                           | 531 |
| 第三節 報價的種類                                             | 535 |
| 第四節 報價單達成契約成立的時效與終止效力                                 | 539 |
| 第五節 報價單與 Sales Confirmation 的製作實例                     | 541 |
| 第六節 進出口報價的計算實例與技巧                                     | 548 |
| 第十三章 接受訂單或信用狀與準備交貨                                    | 557 |
| 第一節 買主簽發訂單的形式                                         | 557 |
| 第二節 接受訂單或信用狀的審查與注意事項                                  | 572 |

|                            |     |
|----------------------------|-----|
| 第三節    準備託運貨物              | 586 |
| 第四節    買方驗貨或貿易商驗貨          | 586 |
| 第五節    洽訂國際航線運輸艙位          | 588 |
| 第十四章  出口報驗、公證與產地證明         | 593 |
| 第一節    買賣雙方洽訂出口檢驗          | 593 |
| 第二節    出口的特約報驗規定           | 595 |
| 第三節    檢驗出口包裝的標誌           | 595 |
| 第四節    出口公證實務              | 597 |
| 第五節    申辦原產地證明             | 599 |
| 第六節    出口貨物進倉報關驗貨作業流程      | 608 |
| 第十五章  出口簽證實務操作             | 611 |
| 第一節    國貿局貨品輸出管理辦法的出口簽證規定  | 611 |
| 第二節    貨品分類與輸出入規定          | 612 |
| 第三節    銀行對出口簽證的複查與電子簽證作業   | 613 |
| 第四節    出口簽證注意事項與輸出許可證的相關性  | 617 |
| 第五節    輸出許可證的有效期限          | 619 |
| 第六節    輸出許可證的修改限制          | 619 |
| 第七節    輸出許可證的註銷            | 620 |
| 第八節    輸出許可證的掛失和補發         | 620 |
| 第九節    輸出許可證各聯的用途          | 620 |
| 第十節    免簽證出口與其他出口簽證應注意事項   | 621 |
| 第十一節   配額簽證的實務作業           | 626 |
| 第十二節   紡織品與戰略性高科技貨品的出口簽證管制 | 626 |
| 第十六章  國際貿易投保貨物運輸保險的實務操作    | 635 |
| 第一節    貨物運輸保險的投保實務         | 635 |
| 第二節    投保貨物運輸險的實務          | 644 |
| 第三節    貨物運輸保險的有效區間與索賠      | 648 |
| 第四節    空運貨物、郵遞貨物與快遞貨物的運輸保險 | 652 |
| 第五節    投保運輸險的索賠實例          | 657 |
| 第十七章  出口裝運與出口報關實務操作        | 661 |
| 第一節    出口裝運實務              | 661 |

|                                   |     |
|-----------------------------------|-----|
| 第二節 出口報關實務                        | 666 |
| 第十八章 出口押匯與 Shipping Advice「已出貨」通知 | 689 |
| 第一節 出口押匯前的開戶手續                    | 689 |
| 第二節 銀行處理出口押匯的流程                   | 712 |
| 第三節 銀行對押匯案件瑕疵的處理                  | 725 |
| 第四節 出口押匯遭拒付時的因應實例與技巧              | 728 |
| 第五節 不結匯出口與其他出口方式的結匯               | 734 |
| 第六節 處理出口託收並避免轉押匯                  | 734 |
| 第七節 大陸出口台灣押匯的操作實務                 | 745 |
| 第八節 對買主製作 Shipping Advice「已出貨通知」  | 750 |
| 第十九章 出口貿易的融資實務操作                  | 753 |
| 第一節 OBU「境外公司」的融資操作實務              | 753 |
| 第二節 D/P、D/A 的貼現融資操作實例             | 757 |
| 第三節 EPL「以預售外匯方式承做的外銷貸款」實例         | 758 |
| 第四節 以輸出保險操作融資貸款                   | 758 |
| 第五節 瑕疵押匯辦理保結墊款融資實例                | 762 |
| 第六節 促進產業研究發展貸款計畫                  | 763 |
| 第七節 主導性新產品開發輔導計畫的補助貸款             | 767 |
| 第八節 海外投資貸款                        | 768 |
| 第九節 短期出口貸款                        | 770 |
| 第十節 中長期出口貸款                       | 772 |
| 第十一節 外銷貸款項下如何審查 L/C 才不致遭受拒付索賠     | 774 |
| 第三篇 進口貿易的綜合實務操作                   |     |
| 第二十章 選定進口貨品與建立交易關係                | 789 |
| 第一節 選定進口貨品的致勝要領                   | 789 |
| 第二節 如何建立海內外供應商良好的夥伴關係             | 800 |
| 第三節 洽訂進口總代理契約的重點掌握                | 803 |
| 第四節 進口價格（到岸成本 Landed Cost）的計價實務   | 815 |
| 第五節 洽訂輸入貿易契約與開立進口的信用狀             | 822 |

|              |                                     |            |
|--------------|-------------------------------------|------------|
| <b>第二十一章</b> | <b>進口簽證實務操作</b>                     | <b>837</b> |
| 第一節          | 申請進口簽證的法規與要件                        | 837        |
| 第二節          | 進口簽證的申辦作業                           | 845        |
| 第三節          | 進口簽證的實務操作                           | 864        |
| 第四節          | 電子化進口簽證的申辦要領                        | 868        |
| 第五節          | 免證輸入進口貨品的相關法規                       | 870        |
| <b>第二十二章</b> | <b>進口貨品的海關法規與進口通關實務操作</b>           | <b>875</b> |
| 第一節          | 進口報關的輸入管理機制                         | 875        |
| 第二節          | 空運進口貨物的通關自動化方式                      | 877        |
| 第三節          | 接受委託加工或整修的原料機具進口通關作業                | 877        |
| 第四節          | 進口通關的相關作業規定                         | 878        |
| 第五節          | 進口報單實務操作                            | 899        |
| 第六節          | 進口稅則與進口稅捐的核算                        | 905        |
| 第七節          | 三角貿易轉口貨品的進出口關稅規定                    | 915        |
| 第八節          | 空運進口貨品預先清關實務                        | 915        |
| 第九節          | 進口貨物報關驗貨完稅作業流程                      | 916        |
| 第十節          | 進口後貨品「復運出口」通關實例                     | 916        |
| 第十一節         | 進口貨品申請貨物免驗的實務                       | 917        |
| 第十二節         | 平行輸入相對有利的實務操作                       | 919        |
| <b>第二十三章</b> | <b>進口檢驗與進口公證</b>                    | <b>921</b> |
| 第一節          | 進口檢驗                                | 921        |
| 第二節          | 進口檢疫的規定                             | 933        |
| 第三節          | 進口公證的必要與實例                          | 937        |
| <b>第二十四章</b> | <b>進口貿易的融資貸款操作</b>                  | <b>945</b> |
| 第一節          | 進口商開立即期信用狀贖單轉貸款                     | 945        |
| 第二節          | 進口商開立遠期信用狀贖單轉貸款                     | 945        |
| 第三節          | Deferred Payment L/C「延期付款信用狀」墊款融資實例 | 946        |
| 第四節          | 運用中小企業信用保證基金與兆元優惠融資計畫               | 947        |
| 第五節          | 進口機器設備的購料周轉融資保證                     | 952        |
| 第六節          | 履約保證與進口稅捐記帳保證                       | 952        |
| 第七節          | 發行商業本票保證                            | 953        |

|        |                                            |      |
|--------|--------------------------------------------|------|
| 第八節    | 非中小企業傳統產業專案貸款                              | 953  |
| 第九節    | 背對背信用狀融資的迷思                                | 954  |
| 第十節    | 擔保提貨融資貸款實例                                 | 954  |
| 第二十五章  | 進口結匯與進口贖單提貨                                | 959  |
| 第一節    | 信用狀付款方式的開狀與進口結匯                            | 959  |
| 第二節    | 非信用狀付款方式的進口融資結匯                            | 978  |
| 第三節    | 進口贖單                                       | 985  |
| 第四節    | 進口提貨                                       | 991  |
| 主要參考書目 |                                            | 1005 |
| 附錄一    | 信用狀統一慣例                                    | 1009 |
| 附錄二    | 營業祕密法                                      | 1073 |
| 附錄三    | Lecture on How to Write Professional Email | 1085 |

【附】 《國際貿易實務操作》進階篇 目錄

第四篇 國際貿易行銷綜效實務操作

- 第二十六章 國際貿易行銷實務的前置工作
  - 第一節 國際貿易業務人員的基本實務
  - 第二節 國際市場信用調查的方法和技巧
  - 第三節 國際市場通路調查與行銷通路突破的技巧
  - 第四節 熟悉透過網站從事國際網路行銷的前置工作
- 第二十七章 國際貿易網路行銷實務的操作技巧
  - 第一節 自行建制國際貿易行銷網站的技巧
  - 第二節 架構國際貿易行銷網站的特色
  - 第三節 透過網站操作國際貿易網路行銷的技巧
- 第二十八章 運用參展的綜效切入國際市場的行銷實務
  - 第一節 國際市場展覽會的分類
  - 第二節 參加國際市場展覽目的與行銷綜效
  - 第三節 國際市場專業展參展的前置工作
  - 第四節 如何掌握參展時的國際市場行銷綜效
  - 第五節 展覽會期中掌握現場促銷與展後行銷的要領
- 第二十九章 三角貿易結合 OBU 操作的國際行銷實務與技巧
  - 第一節 三角貿易的意義與變動因素
  - 第二節 三角貿易 OBU 的實際操作：匯率、利率、稅率
  - 第三節 外匯銀行在三角貿易中的授信與融資角色
  - 第四節 三角貿易的通關與 OBU 匯兌實例處理
  - 第五節 利用 OBU「境外公司」操作三角貿易的技巧
  - 第六節 以 L/C Transfer 順暢三角貿易的操作技巧
  - 第七節 利用「出口押匯款讓予」避免三角貿易中間商曝露商機的技巧
  - 第八節 如何操作三角貿易與多角貿易來規避營業稅

### 第三十章 國際貿易付款條件的風險實例與因應技巧

#### 第一節 L/C 付款條件的迷思

#### 第二節 Open Account 放帳（賒銷貿易）的風險與因應

#### 第三節 國際貿易各種付款條件的風險實例與因應技巧

### 第三十一章 國際貿易進出口的貨運實務

#### 第一節 海 運

#### 第二節 空 運

#### 第三節 複合運送、海陸聯運、與 Forwarder 的運用

#### 第四節 貨櫃運輸

### 第三十二章 國際貿易的輸出保險、信用保險與其他保險實務

#### 第一節 投保輸出保險的實務

#### 第二節 投保信用保險的不同模式

#### 第三節 其他的國際貿易保險實務

### 第三十三章 國際貿易風險規避實例與技巧

#### 第一節 規避國際貿易契約陷阱的實例與技巧

#### 第二節 規避信用風險的技巧

#### 第三節 規避運輸風險的實例

#### 第四節 規避國家風險（政治風險與經濟風險）的實例

### 第三十四章 國際貿易外匯操作實務的避險套利與節稅

#### 第一節 各種可能因貿易產生的外匯風險

#### 第二節 外匯操作避險套利的訣竅

#### 第三節 OBU 的外匯避險和節稅規劃

#### 第四節 以 OBU 作外匯資金調度的財務控管

### 第三十五章 台商在大陸投資設廠或貿易行銷的特殊性與技巧

#### 第一節 台商與大陸當地廠商合作外銷如何掌握

#### 第二節 台商在大陸如何從事稅務與資金融通管理

#### 第三節 台商投資設廠在大陸貿易行銷的特殊性與技巧

#### 第四節 如何掌握行銷在大陸成功的要訣

#### 第五節 兩岸三地的三角貿易實務如何操作

#### 第六節 大陸進出口稅、保稅、退稅與轉廠的關務操作