

富人“野心勃勃”

富人登高望远

富人相信回报

富人自创机会

富人逆境求生

富人精于变通

富人经营别人

富人敢于承担

富人让钱生钱

富人重视自己

THE RICH ARE DIFFERENT FROM YOU

找出富人的与众不同 迈向通往成功之路

富人和你不一样

俞惠霞/编著



中国经济出版社
CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

富人重视自己

富人“野心勃勃”

富人相信回报

富人敢于承担

富人自创机会

富人登高望远

富人让钱生钱

富人精于变通

富人逆境求生

富人经营别人

THE RICH ARE DIFFERENT FROM YOU

富人和你不一样

找出富人的与众不同 迈向通往成功之路

俞惠霞/编著



中国经济出版社
CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

北 京

图书在版编目 (CIP) 数据

富人和你不一样/俞惠霞编著

北京: 中国经济出版社, 2010. 10

ISBN 978 - 7 - 5017 - 9666 - 3

I. 富… II. 俞… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 216828 号

责任编辑 杨邵川

责任印制 石星岳

封面设计 任燕飞工作室

出版发行 中国经济出版社

印刷者 北京市人民文学印刷厂

经销者 各地新华书店

开 本 710mm × 1000mm 1/16

印 张 13.5

字 数 190 千字

版 次 2010 年 10 月第 1 版

印 次 2010 年 10 月第 1 次

书 号 ISBN 978 - 7 - 5017 - 9666 - 3/C · 36

定 价 28.00 元

中国经济出版社 网址 www.economyph.com 社址 北京市西城区百万庄北街 3 号 邮编 100037

本版图书如存在印装质量问题, 请与本社发行中心联系调换 (联系电话: 010 - 68319116)

版权所有 盗版必究 (举报电话: 010 - 68359418 010 - 68319282)

国家版权局反盗版举报中心 (举报电话: 12390)

服务热线: 010 - 68344225 88386794

主 编：于 帆

编 务：刘 梅 鹿 萌 刘 莹 贾华敏
于富强 王春霞 于国锋 曹烈英
于凤莲 王银锁 周 婷 赵 彦
傅卫卫 晏 丽

前 言

现今社会,追求财富已不是什么可耻的事情。贫穷不是上帝赋予一个人的义务,更不是命中注定的。追求财富是每个人的权利,也可以成为每个人活着的目标与梦想。

可是,为什么世界上 80% 的财富掌握在 20% 的人手中,在这 20% 的人当中却没有你?

这是因为:

富人有与生俱来的雄心;

富人有眼光,他们站得高看得更远;

富人有想法有行动,他们相信有付出才有回报;

富人把挫折、痛苦当作成功的阶梯,能在逆境中看到希望;

富人总是自己创造机会;

富人总是善于经营别人;

富人精于变通,敢于打破常规世俗观念;

富人懂得赚钱要方法,他们让钱生钱;

富人敢于承担责任;

富人重视自己。

这就是富人和你不一样的地方。其实,财富对于每个人都是公平的,它不问出身,不问地位,就看你对财富的要求是否迫切,是否能够积极地进行争取。

如今,聚财和理财已经成为了现代人生活的主流,世界著名的理财专家巴菲特说过:“现代人面临的问题并不是有没有钱,而是会不会赚钱,懂得聚财和理财的人与不懂这些问题的人之间有着天壤之别,并且差距越来越

富人和你不一样

大。”这话同样显示出了富人的与众不同之处。

你或许也有创业的激情，有出人头地的想法，但为什么你现在还是碌碌无为，甚至还在为了温饱而奔波？也许你会辩解：我没有资金、没有背景、没有学历……可你是否知道，就在你为自己的贫穷进行辩解和抱怨的时候，有多少条件甚至还不如你的穷人都已经成为富人。

你总是在羡慕富人的金钱，眼热富人的财富，总是站在财富的山脚下观望，却从没深究和学习过富人成功的秘诀。

你没有富人的野心，你缺少眼光，缺少创造，缺少激情，缺少自信，你懒惰、无知、不负责任，你惧怕困难……于是你到现在为止仍然平庸、无能……

你想过造成这一切的原因吗？那我现在告诉你，归根结底，你和富人不一样的地方就在于思维习惯不同。换句话说就是，如果你不改变那些令自己穷困的思想和行为，那么你就只能当一辈子穷人。

“二战”的时候，集中营里有一对犹太父子，虽然失去了所有的家当，可父亲仍然对未来充满信心，他告诉儿子：“我们身上最宝贵的财富还未失去，那就是我们的头脑，记住，任何时候，你都应当做到让一加一大于二。”

很多同胞在那场战争中丧命，幸运的是，这对父子活了下来。后来他们辗转来到美国，创业时一穷二白，可父亲却用实践教会了儿子如何凭借智慧创造财富。父子俩从铜器生意开始做起。

一天，父亲问儿子：“你知道一磅铜多少钱吗？”

儿子很有把握地回答：“35 美分。”

父亲说：“请用你思考后再给我答案。儿子，你忘了我说的话了。如果把铜做成门把手的话，那一磅铜的价格就会从 35 美分升值到 3.5 美元了。”

儿子也是聪明人，顿时领悟了父亲的深意，后来，他不仅想到了把铜做成门把手，还做成瑞士钟表上的簧片和奥运奖牌，曾经有一磅铜甚至被卖到 3 500 美元。

这就是思维方式的力量，在你眼里的一块废铜，在富人眼里就是 3 500 美元。由此可见，致富就是一种思维习惯，你有富人的思维习惯，就能够成为富人，你没有富人的思维习惯，就只能做一个普通人。

这就是你与富人最大的不同,而本书的目的就是找出你与富人不一样之处,并能以富人当初的起点为起点,学习他们的思维方式和做事方法,准确地评价自己,逐渐消除自身的弱点,再由量变到质变,最终跻身于富人之列。这也是本书写作的初衷:愿所有人都能成为富人。

目录

CONTENTS

第一章 富人“野心勃勃”

- 点燃成为巨富的火种 /3
 - 摸清楚财富的脾气 /5
 - 别被现实压弯了腰 /7
 - 饭碗再硬也是别人给的 /10
 - 贫穷是创造财富的沃土 /13
-

第二章 富人登高望远

- 看清形势,跟准潮流 /19
 - 戴着望远镜看未来 /22
 - 树立清晰的财富目标 /25
 - 别为眼前的得失斤斤计较 /28
 - 不能走一步看一步 /31
 - 没有好眼光就没有一切 /34
-

富人和你不一样

第三章 富人相信回报

- 一夜暴富不可能 /41
 - 把行动和想法结合起来 /44
 - 发财一定要趁早 /47
 - 别总期待不劳而获 /50
 - 像聚光镜一样聚集财富 /53
 - 时间就是金钱 /55
 - 生意越难做越赚钱 /57
-

第四章 富人逆境求生

- 要有足够的忧患意识 /61
 - 挫折面前绝不服输 /64
 - 放弃就不可能成功 /67
 - 要能在绝望处看到希望 /70
 - 成功的背后总是布满荆棘 /73
 - 摆脱命运的捉弄 /77
 - 肯吃苦,才能赚到钱 /80
-

第五章 富人自创机会

- 机遇造就财富 /85
- 积极创造而非消极等待机会 /88
- 商机源于生活细节 /91
- 为机会创造条件 /93
- 冒险能赢得机会 /96

坚持理性,冒险不冒进 /99
用冒险来占据先机 /101
胆量有多大,财富有多大 /104
标新立异,敢为人先 /107

第六章 富人经营别人

把竞争对手变成“助手” /113
为自己多找一些“资源” /116
靠天又靠地,不能全靠自己 /119
借名钓利,坐享其成 /122
用别人的智慧为自己创富 /124
用别人的钱赚钱 /127

第七章 富人精于变通

打破传统观念,给头脑洗澡 /133
不要钻进了牛角尖 /135
化危机为转机 /138
人生需要不断地突破 /140
不要给自己设置障碍 /143
创新成就财富 /145

第八章 富人让钱生钱

别过于自满自己的财富 /151
让钱做你的忠实走狗 /153

富人和你不一样

别让手里的钱成为死钱 /155

重视每一分钱 /158

省钱也是赚钱 /160

建立起科学的理财意识 /162

第九章 富人敢于承担

问题总会有解决的方法 /167

人在拒绝借口中强大 /170

别总把责任往别人身上推 /173

决断是力量中的力量 /175

将责任化作动力 /178

不怕批评,善于听取意见 /180

第十章 富人重视自己

别光盯着富人的花天酒地 /187

别在消极的陷阱里耗费太多的精力 /189

别把人生基调定得太低 /192

别两只眼睛全盯在失败上 /194

最大的财富是自己 /197

好习惯成就自己 /199

主要参考文献 /203

第一章 富人“野心勃勃”

富人似乎与生俱来就有财气逼人的感觉,与穷人站到一处,那种气势无法言喻。富人之所以有如此气势,原因就在于他们有更大的野心,他们更懂得如何将发财梦变为现实。

著名管理学家拿破仑·希尔说:“一切的成就,一切的财富,都始于一个意念。”一个人的贫穷不在于条件和环境,而在于自己将如何面对。很多自命不凡的人总是形容富人满身“铜臭气”,这是典型的嫉妒心理。

想让自己像富人一样财气逼人,首先要对财富有正面的看法,要改变穷人的思想,学习富人的致富心态,了解财富的脾气,从贫穷的现实中挣脱出来。

点燃成为巨富的火种

富足本身是一种内心的感觉,财富是让你内心富足的最有力工具之一。在这个经济社会里,人的成功标志和价值,更多的是依靠拥有财富的多寡来衡量的。“要嫁个有钱人”成为很多女孩的口头禅,“少奋斗二十年”也成为某些男士的“壮志理想”,但更为明智的做法应该是依靠自身的智慧,创造成为富翁的机遇,成为财富的拥有者。

犹太人中间流传着一个智慧与财富的笑话。

学者和哲学家在一个富翁家做事。

学者问哲学家:

“智慧与金钱,哪个更重要?”

“智慧当然比金钱重要。”

“既然如此,为何学者、哲学家要为富人做事,富人却不为学者、哲学家做事?”

“这很简单,学者和哲学家知道金钱的价值,而富人却不懂得智慧的重要性。”

从表面含义来看,哲学家的说法貌似很有道理:学者和哲学家知道金钱的价值才会去为富人做事,富人不知道“智慧”的重要性才会对学者和哲学家傲慢十足。但我们追究更深层的意义,就会发现这样一种现象:在创造财富的问题上,学者和哲学家远不如富人,因为他们缺乏创富的野心。想想看,学者和哲学家虽然知道财富的价值,但他们却不会运用智慧去赚取财富,而甘愿接受富人的奴役,赚取一份不成正比的“嗟来之食”。而富人恰恰相反,他们有着成为巨富的强烈愿望,奴役智者恰恰是认识到智慧重要性的体现。

美国成功学大师安东尼·罗宾对数百位白手起家的百万富翁的早期心

富人和你不一样

理进行深入的探查和分析,他发现这些财富拥有者均有一个共同的特点——对财富强烈的占有欲望。很多白手起家的人从一开始就是以获得财富为主要目标的,获得财富就是他们最大的欲望。

一个富翁家里有一位老花匠,主要负责院子里的清洁和花草的修剪、种植工作,日工资 3 美元。

一天,老花匠很困惑地问那个富翁:“先生,我看到每天都有大量的金钱进入您的口袋,为什么您可以轻松地赚到这么多的钱,过着富裕的生活,而我每天只能清扫院子、修剪花草,过着贫穷的生活?您能告诉我一些致富的秘诀吗?”

富翁说:“你会什么呢?”

老花匠想了一下说:“我现在已经很老了,只能清扫院子,修剪院子里的一些花花草草。”

“这正是你的特长,你可以种植树木啊”,富翁笑着说“现在市场上的树苗一株是 30 美元,五年后树苗就可以成材,一棵树可以卖到 800 美元。我有一个 150 亩的农场,可以种植 12 000 棵树苗,五年后就可以获利 924 万美元。如果你愿意,我可以投资,让你来管理,五年后我们平均分配所获得的利润,你看怎么样?”

老花匠兴奋地说:“五年后,我就会拥有 462 万美元?”

富翁肯定地说:“对,你会拥有 462 万美元。”

可是没过一会,老花匠马上又愁眉苦脸了,并且小声地说:“我从来没有想过有这么多的钱,我看还是算了吧。”

种子只要有适宜的湿度和温度就会发芽。但如果一个人缺少欲望,即便是天大的好机会摆在他的面前,他也会白白地错过。就像已经熟透的种子无法成长一样。可以说,致富的欲望是创造和拥有财富的源泉。一个人一旦滋生了这种欲望,便会激发意识能量,从而不断构思,最终得出一个超乎寻常的创富计划,再凭借这种欲望带来的持久的兴奋,将这个计划最终实现。

富足的生活是自我发展的重要保障,财富能让我们活得有尊严,如果我们想过一种真正有尊严的生活,我们就应该对财富肃然起敬,而不是“吃不

到葡萄说葡萄酸”；我们就应该关注合法正当的“致富之道”，而不是安于贫困、止步不前。

富人心经：

· 贫穷并不可怕，可怕的是人安于贫穷。我们要把致富的欲望“强加”给自己，当这种欲望在身体里膨胀的时候，你才会更加努力，才可以竭尽全力释放出最大的能量，才可能有足够的胆量去追逐别人不敢奢望的巨额财富。

· 我们怎样对待财富，财富就怎样对待我们。拥有一颗对于财富的奔腾野心，勇敢地向财富迈进，财富也在另一头向你招手。

摸清楚财富的脾气

财富其实也有脾气！它与人一样，也有它自己的性格、喜好，有它欣赏的朋友、憎恨的敌人。在人们追求财富的同时，财富也在考验着人们。对那些紧追它不舍的人，它有时投怀送抱，有时撒娇耍赖，有时柔情似水，有时铁面无私。所以，如果你想要真正获得财富的青睐，就一定要摸透财富的脾气。

纵观富人的致富经历，我们不难发现，财富的脾气包含了很多方面，如：财富嫌贫爱富，它们总是停留在富人身边；财富喜欢权力，因为当权者是最会控制财富的人。另外，财富最爱那些有备而来且坚持不懈、勤奋努力的人。财富的这些脾气实质上是通过富人的言行举止表现出来的，具体表现如下：

有积极进取的人生态度；

具有强烈的赚钱意识，对未来的成就充满希望；

富人和你不一样

善于交际,懂得借势借人生钱;
敢想敢做,具有冒险精神;
善于发现并抓住机会;
具有创新意识;
工作勤奋努力,且有博爱的精神;
善于投资,有眼光和远见,有了解他人和世事的智慧;
自信,意志坚强,有良好的自律性;
胸襟博大,能容人容物。

很多时候,财富是需要慢慢积累的,没有真正练就驾驭财富能力的人,没有真正摸透财富脾气的人,注定难以成为财富掌舵人。想要摸清财富的脾气,就要多与富人接触,以他们为榜样,然后形成自己的财富脾气。优秀的性格、脾气才能与财富结缘,成为财富的宠儿。

洛克菲勒创建了标准石油公司,在巅峰时期曾垄断全美国 80% 的炼油工业和 90% 的油管生意。

16 岁时,由于家境困难,洛克菲勒不得不打工挣钱贴补家用。他翻开工商企业名录,仔细寻找那些知名度最高的公司,每天早晨 8 点离开住处,身穿黑色西裤,高高的硬领西服,扎上黑色领带,去做预约的面试。虽然他一再被人拒之门外,但他一直在坚持。六个星期后,有的公司甚至拜访了两三次,但依然没有结果。

不过,洛克菲勒越是遇到挫折,决心越是坚定,最后终于被一家农产品运输代理的公司选中,从事记账工作。洛克菲勒工作认真,他说:“由于我第一个工作是簿记员,所以我学会了十分尊重数字和事实,无论它有多小……”由于他优异的表现,公司让洛克菲勒负责付账单,他接过这项工作后仔细核查,“比花自己的钱还尽心”。老板被他的认真所打动,很快就给他涨了工资。

一次偶然的机会,洛克菲勒看到了石油行业的前景,与朋友合伙开始投资石油业。不到一年,就为公司赢得巨额的利润。

靠着自己的胆量和远见,洛克菲勒在石油业大展拳脚,到 1890 年他吞并了联合石油公司和其他三家大型石油生产公司,控制了宾夕法尼亚和西弗