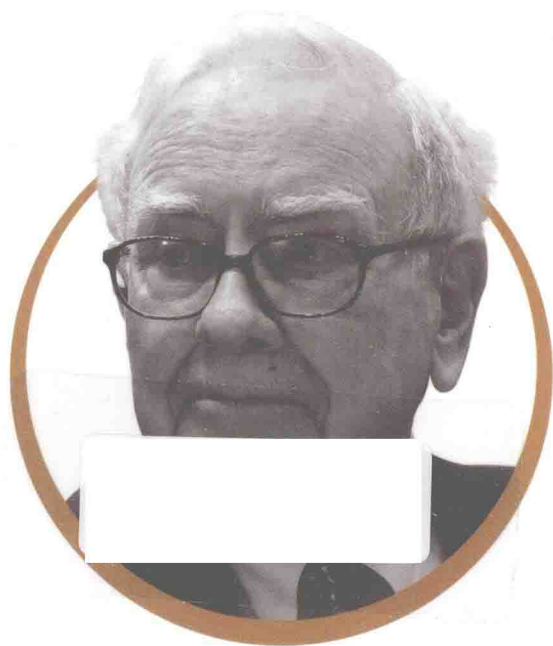


财富大师给年轻人的人生忠告丛书 张军良◎主编

巴菲特

给年轻人的人生忠告

张艳凯◎著



● 当今世界上最富有的投资家写给年轻人的人生指南 ●

IP 河北出版传媒集团
花山文艺出版社



财富大师给年轻人的人生忠告丛书 张军良◎主编

巴菲特

给年轻人的人生忠告

CAIFU DASHI
GEI
NIANQINGREN DE
RENSHENG ZHONGGAO

张艳凯◎著

河北出版传媒集团
花山文艺出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

巴菲特给年轻人的人生忠告 / 张艳凯著. — 石家庄:
花山文艺出版社, 2013. 12
(财富大师给年轻人的人生忠告丛书 / 张军良主编)
ISBN 978-7-5511-1619-0
I. 巴… II. 张… III. ①成功心理—青年读物 ②成功
心理—少年读物 IV. B848. 4-49
中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第268374号

丛 书 名: 财富大师给年轻人的人生忠告
主 编: 张军良
书 名: 巴菲特给年轻人的人生忠告
著 者: 张艳凯

策 划: 张采鑫
责任编辑: 刘燕军
责任校对: 李 伟
封面设计: 颜 森
美术编辑: 胡彤亮
出版发行: 花山文艺出版社 (邮政编码: 050061)
(河北省石家庄市友谊北大街330号)

销售热线: 0311-88643221/29/35/26
传 真: 0311-88643225
印 刷: 大厂回族自治县正兴印务有限公司
经 销: 新华书店
开 本: 700×1000 1/16
印 张: 13. 5
字 数: 200千字
版 次: 2014年1月第1版
2014年1月第1次印刷
书 号: ISBN 978-7-5511-1619-0
定 价: 28. 00元

(版权所有 翻印必究 · 印装有误 负责调换)

前 言
Q I A N Y A N

在商品社会，股票市场一直被人们看成是点石成金的神秘地方。正是如此，股市吸引了很多追逐财富的人。在所有的投资者中，巴菲特无疑是最富有的人。他的一举一动都牵动着亿万投资者的神经。

巴菲特被美国人称为“除了父亲之外最值得尊敬的男人”。他不但是举世闻名的投资大师，他还是一位慈善家，他同时也是一位三个孩子的父亲。

作为投资人，巴菲特靠着100美元起家，在半个世纪的时间里创造了投资界的神话。他说话时，全世界都在倾听，所有人都在追寻他成功的秘密，他身在瞬息万变的投资行业，却始终能保持坚定的理念和独特的投资哲学，这正是他被誉为“股神”的原因。

巴菲特在投资界的影响力究竟多大呢？可以毫不夸张地说，巴菲特一句话就能决定一只股票的涨跌。2009年，远在大洋彼岸的巴菲特斥资340亿美

元收购美国第二大铁路运营商柏林顿北方公司时，竟然使得与其毫不相干的中国香港和内地的铁路概念股纷纷大涨，这就是巴菲特带来的“效应”。

投资大师彼得·林奇曾说：“沃伦·巴菲特是所有人中最为出色的投资者，同时也是大多数投资者的榜样。”

微软创始人比尔·盖茨曾公开表示自己是一个“巴菲特迷”，他牢牢记住了巴菲特的投资忠告：低价买入股票，然后耐心等待。

当人们向巴菲特请教投资秘诀时，他说：“如果你不愿意拥有一家股票十年，那就不要考虑拥有它十分钟。”他的投资哲学被人们视为“投资圣经”。

作为慈善家，巴菲特曾在2006年6月对外宣布，他将捐出370亿美元投向慈善事业，这些钱约占他个人财富的85%。当时，《纽约时报》的一位记者问他：“您把如此巨额的一笔财富捐了出去，您没有考虑过留给自己的子女吗？”

巴菲特回答：“我已经把最珍贵的财富留给了他们。在儿女们很小的时候，我就开始提倡他们做自己喜欢的事，诸如玩泥巴、听音乐、看摄影作品等。我尽其所能让他们快乐，并给他们提供更多的东西，以便让他们有选择的余地。我经常告诫孩子们要养成思考的习惯。一个人活着，快乐最重要，亿万财富不会带给人成长，反而会消磨你的激情和理想。从某种意义上讲，金钱只是一串毫无意义的数字。只有拥有乐观、自信、勤于思考的性格才能收获幸福的人生。因此，可以说我已经把我最珍贵的财富赠送给了我的孩子们。”

2010年6月16日，巴菲特的一个举动吸引了人们的目光，他联合比尔·盖茨动员美国400位超级富豪至少捐出一半财产。8月，已经超过40位美国亿万富豪同意了这一提议。2010年8月

底，巴菲特和比尔·盖茨在中国举办了一场慈善晚宴，邀请了中国50位顶级富豪参加。这一系列举动，表示了巴菲特对慈善发自内心的热衷。

作为三个孩子的父亲，巴菲特一向注重对子女的教育。虽然他的三个孩子没有继承他的衣钵成为金融界的弄潮儿，但他们都在自己所处的领域中取得了令人满意的成绩。长女苏茜，成了一个基金管理人兼家庭主妇，她热心于教育事业；长子霍华德，为解决全球饥饿问题做着自己的努力；小儿子彼得，则成了获得艾美奖的音乐家。巴菲特的孩子们都生活得很开心，都获得了自己的幸福人生。这不能不说，巴菲特在其中起到了良好的引导作用。

在孩子们的人生道路上，巴菲特给了他们充分选择自己未来和前途的自由。他教给了他们独立思考，给予了他们真正的尊重和关爱。他认为孩子不是父母的私人财产，他们有自己独立思想和自由，需要用自己的肩膀去负担属于自己的人生。这或许是巴菲特作为一名父亲最引以为傲的地方。

大家都知道商场如战场，可巴菲特却从来没有把硝烟带到家庭中去。他在孩子面前，永远是一个乐观开朗的父亲。巴菲特的小儿子彼得在自己的书中曾写过这样一段话：“我知道自己的生命意义何在。这与财富、名气、金钱统统无关，而与价值观息息相关。找到真正热爱的东西，然后义无反顾地去追寻。”他之所以有这种乐观豁达的心态，不能不说是巴菲特从小教育的结果。

作为投资家，巴菲特是很多投资者的导师；作为慈善家，他为全球需要帮助的人伸出了援手；作为父亲，他是三个孩子的益友和导师。可以说，巴菲特在多个角色上，都做得出类拔萃。为了能让更多的人从巴菲特身上受益，我们编写了这本《巴菲特给年轻人的人生忠告》。

本书不仅仅是从理财的角度，更从做人的角度出发，以巴菲特对儿女的忠告为切入点，折射出巴菲特对待人生、对待财富的态度。巴菲特的投资技巧与为人智慧，值得很多年轻人去学习和借鉴。

本书向年轻人传达的是一种“授之以鱼不如授之以渔”的理念，我们从巴菲特对儿女的忠告中能感受到他对待生活和投资的态度，这对我们未来的人生会起到积极的促进作用。

在这里，我们谨以此书与所有追逐梦想的年轻人共勉，希望巴菲特这些饱含智慧的忠告能伴你同行。如果通过对本书的阅读，有某一章节，甚至是某一段话能对你的思想产生触动，那我们的目的也就达到了。

财富大师给年轻人的人生忠告

目 录 CONTENTS


巴菲特名言摘录·····	1
第一章 钱永远不是最大的问题·····	3
巴菲特：钱永远不是最大的问题·····	3
忠告1 你不可能给别人打一辈子工·····	5
忠告2 尊重但不迷信别人的意见·····	8
忠告3 坐等机遇并不是一个笨办法·····	11
忠告4 保住资本永远是第一位的·····	14
忠告5 没有人会因为不借钱而破产·····	17
忠告6 学会把鸡蛋放在一个篮子里·····	20
忠告7 财富仅是一个标注输赢的数字·····	23
忠告8 1美分是下个10亿的开始·····	25
第二章 缺什么也不要缺少好心态·····	29
巴菲特：缺什么也不要缺少好心态·····	29
忠告1 审视内心，找到自己的目标·····	30
忠告2 跌倒是学会走路前的必修课·····	34
忠告3 跌倒了要学会自己站起来·····	37
忠告4 抱怨只会让事情越来越糟糕·····	40

忠告5 事情既然发生了,就得勇敢面对	43
忠告6 与富有感情的人一起工作	46
忠告7 懂得为生活中的小惊喜而欢呼	49
忠告8 心平气和,培养一个快乐的习惯	52
第三章 别在错误的路上迷失自己	56
巴菲特: 别在错误的路上迷失自己	56
忠告1 选择一条正确的道路	57
忠告2 找到自己擅长的领域	60
忠告3 没有人会被自己的汗水淹死	63
忠告4 不要在意别人怎么说	66
忠告5 不要受到外界的影响和诱惑	69
忠告6 反思失败,在失败中总结经验	72
忠告7 正视错误,让损失到此为止	75
忠告8 时刻清楚自己到底需要什么	78
第四章 让自己每一步都走得很扎实	81
巴菲特: 让自己每一步都走得很扎实	81
忠告1 技艺的练习没有捷径	82
忠告2 给自己留一点儿时间思考	86
忠告3 把困难当成人生的一笔财富	89
忠告4 修炼企业家应该有的品质	91
忠告5 组建一支最完美的团队	94
忠告6 雇用比自己“高”的人	97
忠告7 利用好自己的每一分钱	100
忠告8 打造含金量十足的个人品牌	103
第五章 事业成功离不开人脉的支持	107
巴菲特: 事业成功离不开人脉的支持	107
忠告1 有朋友的地方就有机会	108

忠告2	朋友是最好的合作伙伴	111
忠告3	如何让成功人士青睐你	114
忠告4	多说别人爱听的话	117
忠告5	向比自己优秀的人学习	120
忠告6	结交同行业中的老板	123
忠告7	学会与竞争对手合作	125
忠告8	用自己的幽默激活人脉	128
第六章	学习一点儿为人处世的智慧	132
巴菲特:	学习一点儿为人处世的智慧	132
忠告1	分清你周围的天使和魔鬼	133
忠告2	成功者不一定非要走向孤独	136
忠告3	有的时候要学会说“不”	139
忠告4	协调好工作与生活的关系	142
忠告5	双赢的思维习惯让你受益无穷	145
忠告6	做什么事都要三思而行	148
忠告7	先做正确的事,再正确地做事	151
忠告8	做事有主见,不要受别人左右	154
第七章	把握好投资的进退之道	158
巴菲特:	把握好投资的进退之道	158
忠告1	不同时期要有不同的理财规划	160
忠告2	坚持在能力范围内投资	162
忠告3	储蓄是理财计划的基础	165
忠告4	千万不能指望着一夜暴富	168
忠告5	在别人小心谨慎时勇往直前	170
忠告6	别浪费时间去预测市场走势	173
忠告7	别碰自己不熟不懂的股票	176
忠告8	投资是持久战而不是闪电战	178

第八章 以自己想要的方式生活	182
巴菲特：以自己想要的方式生活	182
忠告1 你能让这个世界更美好	183
忠告2 做自己喜欢做的事情	186
忠告3 拥有自己的业余爱好	189
忠告4 在大自然中感受生活	191
忠告5 简单才是幸福生活的真谛	194
忠告6 找到平淡生活中的“钻石”	197
忠告7 绝不花时间做不值得的活动	200
忠告8 慈善是一种生活方式	203



 巴菲特名言摘录

- ◎ 我们也会有恐惧和贪婪，只不过在别人贪婪的时候我们恐惧，在别人恐惧的时候我们贪婪。
- ◎ 在拖拉机问世的时候做一匹马，或在汽车问世的时候做一名铁匠，都不是一件有趣的事。
- ◎ 钱，在某种程度上，有时会使你的处境有利，但它无法改变你的健康状况或让别人爱你。
- ◎ 我不会以我挣来的钱衡量我的生命的价值。其他人也许会这么做，但我当然不会。
- ◎ 不要投资一门蠢人都可以做的生意，因为终有一日蠢人都会这样做。
- ◎ 只有在潮水退去时，你才会知道谁一直在裸泳。
- ◎ 从预言中你可以得知许多预言者的信息，但对未来却所获无几。
- ◎ 如果我们不能在自己有信心的范围内找到需要的，我们不会扩大范围，我们只会等待。
- ◎ 任何情况都不会驱使我做出在能力范围以外的投资决策。
- ◎ 投资并非一个智商为160的人就一定击败智商为130的人的游戏。
- ◎ 永远不要问理发师你是否需要理发。
- ◎ 如果你不愿意拥有一只股票十年，那就不要考虑拥有它十分钟。
- ◎ 拥有一只股票，期待它下个早晨就上涨是十分愚蠢的。
- ◎ 那些最好的买卖，刚开始的时候，从数字上看，几乎都会告诉你不要买。
- ◎ 一生能够积累多少财富，不取决于你能够赚多少钱，而取决于你如何投资理财。钱找人胜过人找钱，要懂得钱为你工作，而不是你为

钱工作。

- ◎ 我们之所以取得目前的成就，是因为我们关心的是寻找那些我们可以跨越的一英尺障碍，而不是去拥有什么能飞越七英尺的能力。
- ◎ 对于大多数投资者而言，重要的不是他到底知道什么，而是他们是否真正明白自己到底知道什么。
- ◎ 如果我们有坚定的长期投资期望，那么短期的价格波动对我们来说毫无意义，除非它们能够让我们有机会以更便宜的价格增持股份。
- ◎ 比尔·盖茨是我的好朋友，他可能是世界上最聪明的人，至于那小东西（指计算机）是做什么用的，我一点儿也不清楚。
- ◎ 如果你是池塘里的一只鸭子，由于暴雨的缘故水面上升，你开始在水的世界之中上浮。但此时你却以为上浮的是你自己，而不是池塘。
- ◎ 要知道你打扑克牌时，总有一个会人倒霉；如果你看看四周看不出谁要倒霉了，那就是你自己了。
- ◎ 一个杰出的企业可以预计到，将来可能会发生什么，但不一定知道何时会发生。重心需要放在“什么”上面，而不是“何时”上。如果对“什么”的判断是正确的，那么对“何时”大可不必过虑。
- ◎ 人生就像滚雪球，重要的是发现够湿的雪，和一道够长的山坡。如果你所处正确的雪中，雪球自然会滚起来，我就是如此。所谓滚雪球，我并非仅仅指赚钱。它指的是你对于这个世界的领悟和朋友的累积。
- ◎ 假如你缺乏自信，心虚与恐惧会导致你投资惨败。缺乏自信的投资人容易紧张，而且经常会在股价下跌时卖出股票。然而这种行为简直形同疯狂，就如你刚花了10万美元买了一栋房子，然后立刻就告诉经纪人，只要有人出价8万美元就卖了。
- ◎ 我总是在一片恐惧中开始寻找。如果我发现一些看起来很有吸引力的投资目标，我就会开始贪婪地买入。但我首先会关注任何投资失败的可能性。我的意思是，如果你肯定不会亏钱，你将来就会赚钱。这正是我们一直做得不错的一个原因。这一点是我在20岁时从我的导师格雷厄姆那里学到的。

第一章 钱永远不是最大的问题

巴菲特：钱永远不是最大的问题

对于长期资金管理基金，我不知道大家对它是否熟悉，这其实是件非常波澜壮阔的事情。如果你把那16个人，还有两个诺贝尔经济学奖的获得者放在一起，可能很难再从任何你想象得到的公司中，包括像微软这样的公司，找到另外16个这样高智商的团队。那真是一个令人难以置信的团队，而且他们所有人在业界都有着大量的实战经验。

这些人可不是一帮在男装领域赚了钱，然后又突然转向证券的人。这16个人加起来的经验可能有350年至400年的时间，而且他们一直专心于他们所做的事情。另外，他们所有人在金融领域都有极大的关系网，数以亿计的资金也来自于这个关系网，其实就是他们自己的资金。这些高智商的人，居然在他们熟悉的领域破产了。这对我而言，绝对百思不得其解。如果我要写本书的话，书名就是《为什么聪明人净干蠢事》。我的合伙人说那本书是他的自传，这真是一个完美的演示。

就我自身而言，我和那16个人没有任何私人恩怨，我很尊重他们，甚至我自己遇到问题的时候，还会去咨询他们来帮助解决。他们都是好人，但他们为了挣那些不属于他们，他们也不需要的钱，他们竟然用属于他们，他们也需要钱来冒险，这简直太愚蠢了。这不是智商高低的问题，用你重要的东西去冒险赢得对你并不重要的东西，简直无法想象。即使你成功的概率是100比1，哪怕是1000比1。如果你给我一把枪，弹膛里有一千个甚至一百万个位置，然后你告诉我枪里只有一发子弹，你问我需要

多少钱才能扣动扳机，我会告诉你给我多少钱我也不会去做。我对于这样的游戏没有一点兴趣。可是，很多人却因为头脑不清楚，经常犯类似的错误。

有这样一本内容很一般的书，却有着一个漂亮的书名——《一生只需富一次》。我觉得这个书名再正确不过了，不是吗？如果你有一个亿的资金，每年没有一点风险的情况下可以挣10%，有些风险但成功概率高达99%的情况下可以赚20%。一年结束后，你可能有1.1个亿，也可能有1.2个亿，这二者有什么区别呢？我想如果你恰巧这个时候去世，为你写亡讯的人有可能错把你的1.2个亿写成了1.1个亿了，这样的话有区别也变成没有区别了。对你，对你的家庭，对任何事情都没有任何一点点不同。但是万一有所闪失的话，特别是当你管理别人的资金时，你不仅损失了你的钱，你朋友的钱，你还损失了你的尊严和脸面。我无法理解的是，为什么16个如此高智商的人会去玩这样一个游戏，他们简直是疯了。从某种意义上，他们所做的决定基本上都依赖于一些事情。他们都有着所罗门兄弟公司的背景，他们说一个六或七西格玛的事件（指金融商场的波动幅度）是伤害不到他们的。结果，他们错了，历史不会告诉你将来某一金融事件的发生有多大概率。他们过于依赖数学统计，并坚定地认为股票的历史数据会揭示股票的风险。

在我看来，那些数据根本不会告诉你股票中的风险！我认为任何历史数据都不会揭示你破产的风险。或许他们现在也这么想了，可事实上，我根本不想用他们来做例子，因为他们的经历换一种形式，可能发生在我们每个人身上。我们在某些关键之处存在盲点，因为我们懂得太多的知识。正如亨利·古特曼所说的那样，破产的大多是两类人：一类是一窍不通的人；另一类是学富五车的人。这其实是件令人悲哀的事情。

我们从来不借钱，就算有保险公司做担保，我们也不会借钱。即使是我只有1万美元的时候，我也决不借钱。借钱能带来什么不同吗？当我只凭一己之力做事情时，我能感受到无穷的快乐。一万、一百万、一千万对于我来说并没有什么不同。

（选自巴菲特在佛罗里达大学的一次演讲）

 忠告1 你不可能给别人打一辈子工

巴菲特为了慈善事业成立了三个基金会，分别交给三个子女打理。长女苏茜面对数额如此巨大的基金，感到心中没底。她对巴菲特说：“爸爸，你真的相信我能管理好这么庞大的一只基金吗？”

巴菲特告诉女儿，作为一名年轻人，最好的发展路径有两个。第一个是成为企业中的高级管理者，这需要把自己当成企业的主人，为企业带来价值；第二个是经过多年的磨炼，找准机会成就自己的事业。没有人愿意一辈子给别人打工，想要获得最大限度的自由，就要从基础做起，一点一滴地锻炼自己成为领导者的胸怀和魅力。

巴菲特在三个子女的成长过程中，从来不会给他们设置成长模式，他希望他们能顺其自然，自己锻炼自己的能力。巴菲特之所以取得今天的成就，也完全是靠自己一步步走出来的。

巴菲特在少年时代，曾为自己找了一份送报纸的工作。这是份苦差事，必须每天都得送，包括圣诞节。当他哪天生病无法送报纸时，他的祖母就帮他送。巴菲特房间里有很多罐子，里面都是50美分和25美分的钱币。

当时报纸是订了先送，送报人到月底再去收费。每到收费那几天，巴菲特就在前台放个信封，订户路过时可以顺便交费。

当时正是第二次世界大战期间，很多订购报纸的人流动性非常大。有不少订户没付钱就搬离了原来住的公寓，没人知道他们去了哪里，这些人所欠的费用只能由送报的巴菲特垫付。针对这一状况，巴菲特想了一个办法。他找到开电梯的女服务生，塞给她一些小费，告诉她谁要搬走就立即通知自己。

有一次，《休斯敦邮报》的女老板霍比夫人拖欠了报费，巴菲特非常生气。他想：“别人交得迟或许可以理解，但你和我是同行啊，你的家族几代人都是做出版生意的，你自己也在经营着一家报社，最清楚我们这些送报员有多么辛苦了。”于是，巴菲特给霍比夫人电话留言，在她家门口塞纸条，托服务生传话，使用各种方法提醒她付费。可霍比夫人根本对此不屑一顾，这下可惹恼了巴菲特。他天不亮就敲开霍比夫人的房门，高举

着收费的信封让她付费，她只好乖乖付钱。

送报是巴菲特人生第一份工作，虽然这份工作赚钱不多，但却让巴菲特尝尽了世态炎凉，此时的巴菲特就已经暗下决心：“将来一定要成就一番事业，我可不想给别人打一辈子工！”

1956年，巴菲特和亲朋好友一起凑了10.5万美元，成立了自己的公司——巴菲特有限公司。创业之初的巴菲特非常谨慎，他每天只做一项工作，那就是寻找低于其内在价值的廉价股票，这些股票为他带来了丰厚的利润。1964年，巴菲特的个人财富达到400万美元，他掌管资金已经高达2200万美元。

巴菲特是靠个人努力取得成功的代表人物，他的成功源于“不愿意一辈子给人打工”的信念。事实上，这一点并非巴菲特所独有，很多成功人士都有这样的共同点。

多年以前，一位看起来像个流浪汉的人来到美国新泽西州。这个人名叫艾德温·巴纳斯，他来这里是找大发明家爱迪生的。他想说服爱迪生给自己一个机会，实现他梦寐以求的人生目标，成为这位大发明家的合伙人。

艾德温·巴纳斯用诚恳打动了爱迪生，获得了留在爱迪生身边工作的机会。他成了爱迪生的一名助手。他在爱迪生身边贪婪地学习着，个人能力得到了迅速提升。

很多年后，巴纳斯再次和爱迪生相对而立，这一回他真的成为爱迪生的合伙人，而不仅仅是个助手。

故事中的巴纳斯凭着坚定的信念，让理想变成现实。他从来没有想过一辈子给人打工，也从来没有想过一下子就获得爱迪生的认可。他凭借着多年努力，用能力征服了爱迪生，顺利地成为他的合伙人。

在现实生活中，不可能每一个人都能成为巴菲特似的创业者，也不可能每一个人都能成为巴纳斯那样的合伙人。我们说“你不可能一辈子为人打工”，并不是鼓励所有人都去创业，而是希望大家都能有这种信念。拥有这种信念，即使为人打工，也能成为一家企业或一个行业的领导者。