

中国股民首部励志书

一部专为中国股民定制的、避免投资失败的书籍
一部揭开中外证券史给中国股民未来指引的书籍

永不致败



的股票投资

「 一生能够积累多少财富，不取决于你能够赚多少钱，而取决于你如何投资理财。钱找人胜过人找钱，要懂得钱为你工作，而钱工作。」
—— 沃伦·巴菲特

钱曙晖◎著

这是一本揭开全世界最著名
投资家成败秘密的书籍

看完本书投资人会知道

财富只是智慧的副产品，只有智慧值得用一生去追求，也只有智慧能陪我们走到最后。



经济管理出版社
ECONOMY & MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

永不封贴

的



股票投资

钱曙晖◎著



经济管理出版社

ECONOMY & MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

永不致败的股票投资/钱曙晖著. —北京: 经济管理出版社, 2014.5
ISBN 978-7-5096-3056-3

I. ①永… II. ①钱… III. ①股票投资—通俗读物 IV. ①F830.91-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 075495 号

组稿编辑: 勇 生
责任编辑: 勇 生 胡 茜
责任印制: 司东翔
责任校对: 陈 颖

出版发行: 经济管理出版社
(北京市海淀区北蜂窝 8 号中雅大厦 A 座 11 层 100038)

网 址: www.E-mp.com.cn
电 话: (010) 51915602
印 刷: 北京银祥印刷厂
经 销: 新华书店
开 本: 710mm×1000mm/16
印 张: 15
字 数: 270 千字
版 次: 2014 年 6 月第 1 版 2014 年 6 月第 1 次印刷
书 号: ISBN 978-7-5096-3056-3
定 价: 38.00 元

·版权所有 翻印必究·

凡购本社图书, 如有印装错误, 由本社读者服务部负责调换。

联系地址: 北京阜外月坛北小街 2 号

电话: (010) 68022974 邮编: 100836

前言

进入投资领域之前，我服过兵役，在报社工作了8年，自己创过业，在酒店、餐饮行业等服务性企业做过管理、企业培训师等工作。2008~2009年，我经常审视自己：已近40岁的自己不喜欢热热闹闹、吵吵嚷嚷的生活；不适应周旋于复杂的人际关系之间；更喜欢安静的生活，喜欢阅读与思考。这时经常会想起中国哲学家周国平所说的：“我们不是作为生命在活，而是作为欲望、野心、身份、称谓在活；不是为了生活在活，而是为了财富、权力、地位、名声在活。这些社会堆积物遮蔽了生命，我们把它们看得比生命更重要，为之耗费一生的精力，不去听也听不见生命本身的声音了。”我觉得是到重新审视自己的时候了。

2009年上半年，我读了巴菲特的传记《滚雪球》，它对我的影响很大。体会到大多数人都是为了金钱而工作，而巴菲特却用他的智慧让金钱为他工作。加之2006年的大牛市，周围的有些朋友在股市赚了钱，也对我产生了影响。我想这种很安静的赚钱方式是适合自己的。另外，从中国证券市场去分析，只要市场经济存在，股票市场就会长期存在下去。正如《滚雪球》扉页上巴菲特所写：“人生就像滚雪球，最重要的是发现很湿的雪和很长的坡。”证券市场就是我要找的滚雪球的那个长长的坡吧！

2009年10月，我辞去工作，看了一些股票类投资的书籍，对自己信心满满，把自己的大部分现金财产投入股市，但很快发现股市并不是当初自己想得那样简单，浮亏出现了。自己每天看书、听股评、找专家等，初入股市的股民做的事我都做过了，包括犯的所有错误我都在犯。亏损在不断地变大，焦虑、恐惧、急躁、贪婪、冲动、盲目、妄想等人性的弱点都在我的身上得到了体现。我知道股票市场不简单，我人生的事业也跌到了最低谷。2011年的一件事，对我的触动很大，我的一个当警察的同学给我讲了他们监狱一个股民的故事：2009年，



浙江的一个股民秦某，30多岁，原本有一个幸福美满的家庭，孩子2岁。秦某看周围的朋友有在股市赚到钱的，于是拿了家里的储蓄，卖了门面房开始炒股。当亏损出现的时候，秦某借了周围很多朋友的钱继续炒，亏损不断变大。一次妻子在与秦某为股市的亏损争吵时，秦某失手掐死了年仅29岁的妻子。这是我听到的真实的血淋淋的炒股悲剧。我又开始重新审视自己、审视这个市场、反省自己的错误。通过大量的阅读，我了解了巴菲特、索罗斯、罗杰斯、江恩、彼得·林奇、约翰·邓普顿、杰西·利弗莫尔、格雷厄姆、霍华德·马克斯、查理·芒格等伟大的投资家。

这其中对我影响最大的是查理·芒格先生，他的一生充满了波折：儿子因败血病去世、离婚、早期的投资失败、一只眼睛失明等，但这些困难、挫折都没有打败他，他凭着顽强的毅力和超人的智慧，最后成为了一个伟大的投资家。正如他所说：“你永远都不应该在面对一些难以置信的悲剧时，因为自己失去信念而让一个悲剧演变成两个甚至三个悲剧。”查理·芒格一生都在研究人类失败的原因，所以对人性的弱点有着深刻的理解。基于此，他认为对自己要严格要求，不断提高修养，以克服人性本身的弱点。在外人看来，查理·芒格选择的生活可能更像个“苦行僧”，但在查理·芒格看来，这个过程却是既理性又愉快的，能够让人过上成功、幸福的生活。查理·芒格的人生值得投资人用一辈子去学习。

另一个杰出的失败的投資家杰西·利弗莫尔也给我留下了深刻的印象。杰西·利弗莫尔曾说过：“股市是最难取得成功的地方之一，这牵涉到许多人和人性。这也是很难一展所长的地方，因为控制和克服人性十分艰难。”非常不幸的是，利弗莫尔认识到克服人性的困难，但却没有最终战胜人性的弱点。

通过实践与阅读，我发现证券市场更像一个修道的场所，需要每天的感悟和修行，而且各行各业之间也有很多相通的地方，是可以相互借鉴的。我和查理·芒格先生一样，也是一个人物传记的阅读狂，想从各类人物的人生经历中汲取点营养和智慧。在看完成功投资大师的传记后，会发现这些大师们不但是投资的大师，更是生活的大师，他们在投资的事业上都是经过了自己不懈的努力，对人性、对生活、对投资都有自己深刻的认识与体悟。可以这样说，他们的人生哲学，决定了他们的投资哲学，他们的投资哲学决定了他们一生的成就。日本企业家稻盛和夫先生在《活法》中说道：“我之所以能够取得今天的成绩，是因为我当初的人生哲学……我人生的目标，是带着一个更美好的灵魂离开这个世界。”看来成功是与一个人的灵魂、境界、智慧密不可分的。在这期间，我更加深入地学习、研究了中国古圣先贤的文化，想体悟儒家“贫而乐道，富而好礼”的君子哲

学。佛家认为的贪、嗔、痴会带给人生不幸，只有做到戒、定、慧才能实现做一个真正的觉者。

我的投资经历在 2009~2011 年都是不理想的。根据研究中国证券市场运行的特点，经过不断地实践、学习、思考、总结，经过投资大师们的隔空“指导”，我建立了自己的投资哲学与投资系统。在 2012~2013 年的运用过程中取得了不错的成绩，对股票投资也有了一些深刻的认识。对于本书，我有四个方面的考虑。

(1) 通过自己炒股的深度体验，与广大投资者分享各个阶段的感受、感悟。书中穿插了国内外一些经典的炒股案例，可以较直观地感受炒股的对与错。

(2) 自己在炒股过程中学习了国内外许多投资大师买卖股票的方法和理念等，还有很多他们对证券市场认识的思想 and 行为，在此与大家分享。

(3) 与广大证券参与者分享自己在实践学习后，根据 A 股的特点建立的一套投资哲学和投资系统的方法。

(4) 在投资的过程中，我提出应该把这个过程视为修行的过程、不断完善自我的过程。在本书中除了深度研究投资大师的思想与人性以外，还有很多哲学家、企业家、科学家等在人生前行的道路上给我们的指引与忠告，这也是一本投资励志书。

在证券市场要取得长久的成功，是非常难得的，如查理·芒格所说：“投资并不简单，认为投资简单的都是傻瓜。”是的，在这条路上要想取得成功，是要做好付出巨大的心血与时间的准备。长期取得投资成功只有很少的人能做到，希望你是那一个。

写这本书的时候，我在考虑用什么名字更合适。在投资的这几年，体会最为深刻的是：在投资中研究失败、避免失败，比研究成功重要得多，在投资世界中避免失败是最为重要的事情。另外，我还考虑，中国有上亿的股民，在投资中能够得到快乐是最为重要的事情，特别是那些职业的投资人，投资的成败甚至关系到自己人生的快乐与幸福。那么我们应该有更高的视野、更大的人生格局，努力付出，用智慧去追求永不致败的人生。如果投资是你的事业，是你生命中重要的一环，那么就应该追求永不致败的投资。因此我把本书书名定为《永不致败的股票投资》，与那些终生致力于投资事业的人共勉，成为人生的信仰与目标。一个真正成功的投资者，应该是快乐的、理性的、智慧的，有坚定人生信仰的一个人。

对于在我人生路、投资路上给予帮助与指导的先贤及老师们——孔子、老子、庄子、孟子、苏格拉底、释迦牟尼、查理·芒格、约翰·邓普顿、乔治·索罗斯、沃伦·巴菲特、江恩、罗杰斯、彼得·林奇、格雷厄姆·霍华德·马克斯、杰



西·利弗莫尔、稻盛和夫、托尔斯泰、冯·克劳塞维茨等，虽然我们从未在现实中谋面，但我却无数次在书籍中聆听他们的指导与教诲，对他们我只能用四个字去表达：感激不尽！

最后，这本书我要献给我的父亲钱怀九，母亲孟广娜，兄长钱晓晖、钱秀泽，女儿钱雨恬。在我的人生路上，不管遇到再大的困难、挫折，是你们不离不弃，在精神和物质上给予了我最大的支持与帮助，使我坚信：只要选对了方向，坚持不懈，就一定会美好的未来。我会永远永远地爱着你们！

钱曙晖

写于2014年1月20日

目 录

第一章 交学费	001
第二章 浮躁时代追问人生的意义	007
第三章 认识你自己	015
第四章 偶像比金钱更重要	023
第五章 投资哲学	033
第六章 掌握你的投资系统	061
第七章 认识你的错误	085
第八章 致命的五种投资理念	123
第九章 证券市场上的风险	153
第十章 防守比进攻更重要	163
第十一章 建立你的能力圈	171
第十二章 关注证券市场的周期	179
第十三章 无限的耐心	185
第十四章 节俭与欲望	193
第十五章 如何合理地设定投资目标	209
第十六章 学习对于投资的重要意义	215
第十七章 阿米巴经营给我的启示	221
第十八章 理想与信仰	225
参考文献	231
后记	233

第一章

交学费

在证券市场，有一个问题经常被人们讨论与思考，这个问题是这样的：一个投资新手进入股市是先遇到牛市好还是熊市好呢？可能大多数人会说：“那当然是牛市好啊！牛市能赚钱。”但通常的结果是一个新手遇到牛市赚了一些钱，之后的熊市他又会很快地赔进去。因为他的成功使他相信股市不过如此，自己已经找到了交易或投资的秘诀，他真的以为他知道自己在做些什么，于是他会重复他第一次的做法，但事后只会大吃一惊地发现他遭受了巨大的损失。

在证券市场交学费是件很正常的事情，关键在于你交了多少学费，交了多长时间的学费，在交学费的过程中你学到了什么，未来是否还准备交学费……我想在证券市场上，经常思考这些问题才是交学费的意义所在。

伟大的科学家牛顿曾经也是一个疯狂的股民。1711年，为攫取蕴藏在南美东部海岸的巨大财富，有着美国政府背景的英国南海公司成立，并发行了最早的一批股票。当时人人都看好南海公司，其股票价格从1720年1月的每股128英镑增值很快，涨幅惊人。这时候牛顿恰巧获得了一笔款项，加上他个人的一些积蓄，看到如此的利好消息，就在当年4月投入约7000英镑购买了南海公司股票。很快他的股票就涨起来了，仅两个月时间，比较谨慎的牛顿把这些股票卖掉后，竟然赚了7000英镑，但是刚刚卖掉股票，牛顿就后悔了，因为股票价格达到了1000英镑。经过“认真”的考虑，牛顿决定加大投入。没想到买入后，南海股票一落千丈，最终跌落为约124英镑，南海公司总资产严重缩水，许多投资人血



本无归，牛顿也未能及时脱身，亏了2万英镑！这笔钱对于牛顿来说无疑是一笔巨款，牛顿曾担任英格兰皇家造币厂厂长的高薪职位，年薪也不过2000英镑，这一次他损失了10年的薪酬。

就连著名的英国首相丘吉尔也曾加入过炒股大军，而且是认赔收场。1929年，刚刚辞去英国大臣之职的丘吉尔和几位同伴来到美国，受到投机大师巴鲁克的盛情款待，巴鲁克细心备至，特意陪他参观了纽约股票交易所，交易所紧张热烈的气氛深深地吸引了丘吉尔。虽然当时他已经年过五旬，但好斗之心让他决心也一试炒股。

在丘吉尔看来，炒股应该就是小事一桩。然而不幸的是，1929年，改变世界经济乃至世界政治格局的美国股灾爆发了，丘吉尔来到纽约的时间和华尔街股票市场崩溃的开始时间恰巧惊人的一致。结果仅在当年10月24日一天之内，他几乎损失了投入股市的10万美元。

是的，对于一个新手来说，熊市可能对他更有利些，一是可以相对减少损失，二是可以让他体会到股市是一个不是轻易就能赚钱的市场。我还算比较幸运，2009年10月入市，当时中国的股票市场上证指数在3000点左右震荡。当时看了一本《民间股神》，对我产生了很大的影响，书中介绍的中国“大仙”、“股神”们在短时间内实现了100%、150%、300%的利润，让我兴奋不已，仿佛看到了证券市场就是提款机。当时我也不考虑什么大盘趋势的问题，认为3000点就是市场的底部了，积极地操作短线，追涨那些已经炒高了的股票，随之而来的就是亏损。现在回想最初进入股市就像巴菲特说的，像旅鼠一样，跳来跳去，从不想停下来。

经过查找资料，我了解了旅鼠的习性，旅鼠是一种小型动物，以集体游向大海的举动而闻名世界。由于繁殖率高、死亡率低，旅鼠的数量增长极快，当发展到一定程度之后，旅鼠们开始时是在夜里有些不寻常的举动，不久，它们就开始在白天出来活动，一旦遇到障碍，它们就越聚越多，直到有令其惊慌失措的情况才使它们强行越过障碍。当这样的情况越来越严重，旅鼠们便开始向它们平常敬而远之的一些动物挑战，并向大海迁移，虽然有许多旅鼠在半途中饿死，或被其他动物吃掉，但多数旅鼠还是能够到达海边，它们争先恐后地往大海里游去，直到淹死为止。它们的结局是死亡！我回想当时的操作，不但像旅鼠，还很像小时候听到的猴子掰苞谷的故事，看到西瓜好，要西瓜，看到香蕉好，丢了西瓜要香蕉，看到苞谷好又去要苞谷，最终什么也没有得到。这种投资方式，是地地道道的投机。针对投机，巴菲特是这么说的：“人们宁愿得到一张下周可能会赢得大

奖的抽奖券，也不愿抓住一个可以慢慢致富的机会。”在这样疯狂的投机中，我的资产迅速缩水，一年时间，亏损 50% 以上，我恐惧地感觉到再这样操作下去，资产很快就会没有了。当时我看了一则新闻，说中国有五成的股民睡眠不足 5 小时，经常或每天生活在焦虑、恐惧、狂躁的情绪之中。我想我就是当时这五成股民中的一员。

我把“交学费”放在本书的第一章，与市场上大谈“炒股就这几招”等的成功书籍是不同的，我觉得在证券市场研究失败比研究成功重要得多。因为在股市中切身的痛苦与体验告诉人们，投资不是简单的“投资有风险，投资需谨慎”就能警示广大股民的。在交学费的案例里，交易大师杰西·利弗莫尔甚至为此付出了生命的代价。

杰西·利弗莫尔在投资界是家喻户晓的传奇人物。1892 年 14 岁时以 5 美元开始投资生涯，15 岁时赚到人生第一个 1000 美元，21 岁时赚到第一个 10000 美元，24 岁时赚到 50000 美元，29 岁时身价百万美元，30 岁时身价 300 万美元，52 岁时到达了事业的顶峰——1 亿美元。就是这样一个投资家，在 1934 年他 56 岁时，不得不申请破产，经过清理，杰西欠下的债务达 226 万美元，而他剩下的钱，只有 1814 美元。这时，杰西的妻子早已离他而去，他孤身一人，住进了四处透风的公寓，特别定制的罗伊斯轿车没有了，豪华住宅和别墅游泳池也没有了，前呼后拥的仆人也都没有了，一切都烟消云散了。1940 年 11 月，他 63 岁那年，在一个大雪纷飞的日子，房东又来催杰西逼付房租，他喝下了仅剩的半瓶威士忌，从寓所出来，他在大街上转悠着，望着街边伸手乞讨的乞丐长叹了一口气说：“这世界是个弱肉强食的世界，它永远只属于富人。”然后他走进了一家旅馆的卫生间，从口袋里掏出手枪，朝自己的脑袋扣动了扳机，结束了自己的生命。他在遗书中写道：“我的人生是一场失败，我已经无法忍受这一切了，所有事情对我来说都很差，我已精疲力竭，无力奋斗。我已不能够再继续下去，这就是我唯一的出路，我不值得被爱，我很失败，真的很对不起，但是这是我唯一的路。”

杰西·利弗莫尔的人生及投资经验对后来历代的股神都产生了深远的影响，包括格雷厄姆、巴菲特、索罗斯、彼得·林奇、查理·芒格。对于成功者来说，研究失败，从失败中吸取经验教训显得尤为重要。有了前车之鉴，对于这些大师来说，就再也不会重蹈覆辙了。查理·芒格说：“我就想知道我会死在何处，然后我永远不去那里。”

在很多人的眼里，巴菲特、索罗斯、彼得·林奇是神不是人，似乎他们从来没有在证券市场交过学费。但这不是事实，当巴菲特在 1956 年开办他的巴菲特



合伙公司时，他已经有十几年的投资经验，在研究企业和资金的经历中学到了很多。

索罗斯在 1969 年创办双鹰基金时，他已经花了 17 年的时间锤炼自己的技能。1962 年，索罗斯犯了一个几乎让他破产的错误。后来事实证明，这个错误或许是他最宝贵的经验。

索罗斯在斯图德贝克公司的股票中发现了一个套利机会，这家公司在发行“A”股，这种股份将在大约一年后变为普通股，它们的交易价值比普通股低得多。于是，索罗斯买进“A”股并卖空斯图德贝克普通股以期赚取价差。他还预计普通股一开始会下跌，如果确实如此，他打算平掉卖空头寸，只持有“A”股，等待他预期中的价格反弹。如果普通股不下跌，他觉得他可以稳赚已经锁定的差价。

但是没有想到，斯图德贝克的股票开始疯涨，更糟糕的是，价差并不是锁定的，因为“A”股的涨速慢于普通股。让索罗斯头痛的是：“我从哥哥那里借了钱，而我有彻底破产的危险。”那时候，索罗斯的哥哥刚刚开办了自己的企业，他的钱是不能赔掉的。

当这笔交易向不利于索罗斯的方向发展时，他并没有及时撤退，而是死守阵地，甚至为保住卖空头寸而补充了保证金，他已经骑虎难下了。此前，他并没有制定在交易不利的情况下自动实施的退出策略。他并没有为可能犯下的错误做好准备。

在危险局势又持续了一段时间之后，索罗斯最终挽回了损失，但这次严酷考验对他的精神影响是难以磨灭的。“从心理上说，这段经历是非常重要的。”索罗斯回忆道。

这是他在金融世界的第一次重大挫折，促使他重新思考了他的整个投资方式。那个让索罗斯成为投资大师的投资系统的许多组成部分，当然有可能源自于他在这笔交易中所犯下的所有错误。所以交学费并不是坏事，而是积累经验的过程，投资大师随着经验的积累，他们犯的错误越来越少了，回报越来越多了，最后他们可以用更多的时间赚更多的钱。

对于交学费，我当初的感受是这样的：觉得自己还是幸运的，没有在股市最高点交学费，那样可能我就真的没有机会了。我想做实业都是需要投入的，很多时候也都是要交学费的，关键是交了学费，学到了什么，这是要经常思考、反复思考的。我发现在股票市场的失败投资者中，很多不知道“交学费”是必要的，觉得股市挺简单，敲敲键盘，就可以赚到钱了，很少在“交学费”后学习、总结，做一些修正、改变，那样还是容易犯同样的错误，直到输光。

通过研究事物的发展规律，我们会发现，世界上伟大的成功都是在交了学费之后，经过深刻的反思、调整之后取得伟大成就的。很多伟大的运动员也是这样走过来的，篮球巨星乔丹五六岁就开始打篮球了，但在高中时，校队差点没有要他，我想那次惨痛的经历一定对他产生了触动，之后他一定是思考、总结了之前的错误或缺点，在之后的训练比赛中加以改变，才有了之后伟大的乔丹。

巴菲特在 1950 年进入哥伦比亚大学去听本杰明·格雷厄姆的证券分析课时只有 20 岁。但从他 11 岁开始买股票时，已经有了许多的经验教训，经历了大多数人需要很长时间才会经历的事情。

他已经阅读了所有他能找到的商业和投资著作——总共超过 100 部。

他已经尝试了各种各样的投资方法，包括看图、表和听“热点新闻”。

作为一个 20 岁的小伙子，他已经积累了非同寻常的丰富的商业经验，而且已经展示出他的商业才能。

我回顾了自己在“交学费”之后，做了哪些工作。

交了学费之后，我去得最多的就是书店，我想搞清楚交学费的原因，阅读了国内外很多的优秀投资书籍。每笔“交学费”我都会做记录，并做详细的分析，还会把过往的人生经验和商业经验进行串联，做人生的感悟，感悟得失对人生的影响。最后我感觉到，这个世界是公平的，如果你在投资上失去了部分的物质，那么你一定得到了更宝贵的东西，那就是智慧，如果你交了学费，却什么也没得到，可以不客气地说，你真的有点傻。

如果在投资过程中你没有交学费，没有认清交学费的意义，那么你早晚会失败，这是必然的。因为这就是成功投资大师的必经之路。交学费可能是个漫长而又艰辛的过程，很多大师都用了几乎 20 年的时间才完成这个过程，他们最初也都没想交学费，但当他们在实践中犯了错误、分析错误，从错误中学习时，他们正是在交学费。在这个过程中，他们所遭受的损失是他们对长期成功的“投资”。经受赔钱的痛苦是经验积累的重要环节。对这样的损失做何反应是决定一个投资者最终是成是败的至关重要的因素。通过学习、研究，我发现投资大师们是以一种非常系统的方式走过这段路的。感恩我们生活在一个信息发达的时代吧！我们可以通过学习大师的投资哲学、投资系统、投资经验、人生哲学、品德，较快地掌握一些投资技巧，站在巨人的肩膀上，我们就具有了一种不可估量的巨大优势。

在这个过程中，我们所要深刻思考的是：人性中最可悲的是什么？最可悲的是在历史中什么也没学到，还屡次犯着同样的错误。如果是这样，你在投资中交的学费就一点价值也没有了。

第二章

浮躁时代追问人生的意义

交学费的这段时间，我也会经常彻夜难眠，我会跟自己对话，反复追问、思考人生的意义：人生的意义到底是什么？难道只有物质才能让人生走向幸福和快乐吗？在证券市场上就只是为了赚钱吗？

每天看新闻都可以看到、听到震惊的、稀奇古怪的事情，但离不开两个字“欲望”，更贴切点说那就是对欲望的追逐。这让我想起了叔本华的那句话：人的欲望就像一团火，得不到时很痛苦，得到了又会很无聊。日本企业家稻盛和夫先生对今天这个时代是这样思考与评价的：“我们生活在一个不安宁的时代，世道混迷，看不清前途。物质是富裕的，精神却是空虚的；衣食是丰足的，礼仪却很欠缺；行动是自由的，感觉却很闭塞；只要肯努力，什么都可以得到，什么都能做成，但人们却消极悲观，有人甚至犯罪或搞出丑闻。一种压抑的空气弥漫于整个社会，这是为什么？因为许多人找不到人生的意义和价值，迷失了人生的方向。缺乏明确的价值观，才导致了今日社会的混乱——抱有这种观点的人不止我一个。”

人的欲望在今天这个时代，正像火苗一样呈现一波胜似一波的高潮。社会在高速发展的同时，人的欲望也在快速地膨胀，中国如今出现的“十大欲望”，成为了一些人们天天追逐、经常谈论的主题。



①

发大财

“有更多的钱”，这是一些中国人最核心的欲望，正如中国许多关于金钱的谚语所说，“有钱能使鬼推磨”、“人为财死，鸟为食亡”，不少人会同意，今天的社会正成为一个拜金社会。

中国人有多拜金？路透社在 2012 年 2 月有一个民意调查，在 20 几个国家的被调查者中，认同“金钱是个人成功的最佳象征”这一说法的中国人比例最高，有 69% 的受访者认为金钱代表成功，而美国的这一比例仅为 33%。

《人民日报》旗下的环球网随后对此做了调查，结论更加令人震撼：超过 60% 的中国人承认自己拜金，超过 95% 的人认为中国人拜金严重。

②

买大房子

中国人普遍有买房情结，并且，这种情结上升为了生活中的一种欲望，只要手里有钱了，就会“贪得无厌”地买房，买更大的房，买更多的房。报道称有些贪官一买就是好几十套房，导致中国房价一路飙升。国家多次出台限房令，但依然“刹车”很难，如果用房价收入比来衡量我国的房地产市场，它已经进入畸形发展的时期。

美国富兰克林·邓普顿投资公司对 19 个国家的 9815 人进行了“投资目标”调查，结果显示，34% 的中国人首要投资目标为“买房”，而选择“买房”作为投资目标的美国人仅占 8%，日本人仅为 13%。

③

开豪车

中国人热切希望结束步行的出行方式，汽车是这几年销量增长最快的商品之

一，大大小小的城市都正在为交通的拥堵而烦恼。买车，并且能开上豪车，是中国人最扬眉吐气的事之一。有人总结，只要在预算范围内，中国人只买贵的，不买对的；只买大的，不买小的；只要三厢的，不要两厢的。曾有报道英国某品牌汽车，在中国的卖价高出欧美市场的好几倍，中国人好面子，挨宰也情愿，所以中国人的钱好赚。

据韩国现代汽车集团广告策划公司针对首尔、北京、上海各 500 名车主进行的问卷调查显示，对“汽车是表现社会身份和地位的重要手段”和“在维持面子方面很重要”的问题，44.2%和 37.8%的首尔受访者回答“是”，而中国两个城市的受访者均有接近 60%回答“是”。此外，就“在挑选汽车是否应优先考虑品牌形象”和“是否喜欢向他人炫耀自己的汽车”的问题，中国消费者的肯定性回答更多。

不过，此欲望却让中国汽车业对未来充满信心，因为大多数人都觉得没有车是丢面子的，开低档车更是没有面子的事。

4

当老板

中国人喜欢自己当老板，这是一个无可争议的事实，处在《福布斯》富豪榜上的企业家被当作偶像一样崇拜。你去问一个毕业的大学生，他的梦想多半是开一家自己的公司。2010 年调查显示，超过三成年轻人想当老板，中央电视台曾主办的一档创业节目《梦想中国》，更是掀起了一股创业潮，但应该知道的是中国创业的成功率只有 3%~5%，你真的适合当老板吗？

更早的一项北京的专题调查显示：在 820 人当中，对于想当老板，经常想的人占 21.2%，有时想的人占 30.8%，很少想的人占 4.3%，从未想过的人占 12.3%，现在不想的人占 27.6%；而在经济较发达的上海，竟有 80%的人想当老板。

5

中彩票

中国人赌性十足，希望中大奖而一夜暴富，来改变自己的社会地位的心理存