THROUGH TO NEW YORK

直达纽约

主宰美国经济命脉的4大豪门

崔智东 郭志亮 / 著

上至商业领袖，下至街边小贩
竞相拜读的生意圣经

浓缩**美国四大财富家族**一生经验和感悟，
开创每个渴望财富与成功的年轻人的商业帝国之路，
全世界投资者、成功人士和有志青年，
都在争向阅读的经典传记！

台海出版社

THROUGH TO NEW YORK

直达纽约

主宰美国经济命脉的4大豪门

崔智东 郭志亮 / 著

上至商业领袖，下至街边小贩
竞相拜读的生意圣经

台海出版社

图书在版编目(CIP)数据

直达纽约 / 崔智东, 郭志亮著.--北京:台海出版社, 2014.6

ISBN 978-7-5168-0378-3

Ⅰ. ①直… Ⅱ. ①崔… ②郭… Ⅲ. ①企业家-生平事迹-美国 Ⅳ. ①K837.125.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2014)第 153229号

直达纽约

著　　者:崔智东　郭志亮

责任编辑:王　萍

装帧设计:吴小敏　　版式设计:通联图文

责任校对:李书秀　　责任印制:蔡　旭

出版发行:台海出版社

地　址:北京市朝阳区劲松南路 1 号, 邮政编码: 100021

电　话:010-64041652(发行,邮购)

传　真:010-84045799(总编室)

网　址:www.taimeng.org.cn/thcbs/default.htm

E-mail:thcbs@126.com

经　销:全国各地新华书店

印　刷:北京柯蓝博泰印务有限公司

本书如有破损、缺页、装订错误,请与本社联系调换

开　本:710×1000　1/16

字　数:259 千字　　印　张:17

版　次:2014 年 9 月第 1 版　　印　次:2014 年 9 月第 1 次印刷

书　号:ISBN 978-7-5168-0378-3

定　价:39.80 元

版权所有　翻印必究

前　言

如何在困境中坚定自己的信念，为心中的远大志向做好准备？

如何在商战中提升自己，无往不利？

什么样的态度才是积极正确的人生态度？

如何为人处世？

……

被誉为“成功学之父”的拿破仑·希尔说过：“成功的最好办法，是站在巨人的肩膀上。”

那么，让我们翻开美国商界“四大巨人”的发迹史吧——他们无不是凭借令人叫绝的创业智慧与谋略而取得成功的。

约翰·D·洛克菲勒，他是资本主义世界的第一个亿万富翁，美国最具实力、最庞大的商业财团——标准石油公司的创始人。

近百年来，摩根财团像巨人一样支配着整个金融世界。作为民间银行企业，它操纵着通用电气公司、美国钢铁公司等商业巨头的重组，甚至建立了美国中央银行（美联储）的雏形。关于摩根财团曾经最重要的掌舵人J.P.摩根，华尔街有句话：上帝在公元前4004年创造了世界，但在公元1901年，世界又被摩根先生重组了一回。

亨利·福特恐怕在20世纪20年代初就已经是全世界最有名的人了，他生产的T型汽车便宜、耐用、灵巧，风靡全美各地。这位开拓型的企业家也因此获得了巨大的名声和财富。在他葬礼的那一天，美国所有的汽车生产线停工一分钟。半个世纪之后，《财富》杂志称其为“20世纪最伟大的企业家”；《福布斯》“有史以来最有影响力的20位企业家”中，他的名字列在榜首。

美国钢铁大王安德鲁·卡内基是时代的传奇人物，他实现了美国人的梦想，成为徒手致富的移民代表。他征服了钢铁世界，成为美国最大的钢铁制造商。

这“四大巨头”，被称为“主宰美国的四大财富巨头”，他们为美国的财富梦想树立了经典丰碑。而他们的经历，是上至商业领袖，下至街边小贩竞相拜读的“生意圣经”。置身商海的年轻人渴盼能从他们的成功或者失败中学到些什么——经验是最好的老师。

此为试读，需要完整PDF请访问：www.ertongbook.com

Through To NewYork

目 录

CONTENTS

第一卷

约翰·戴维森·洛克菲勒——资本主义世界的第一个亿万富翁

在美国乃至全世界的商业界中，用“家喻户晓，妇孺皆知”来形容洛克菲勒绝不为过，因为，“洛克菲勒”这四个字就是权力和财富的象征。

洛克菲勒家族迄今已繁盛了六代，成为“世界财富标记”，他们与美国甚至国际政治经济都有着密切联系。

第一章 成功在于创造力——洛克菲勒的创业史 …… 5

1.第一个人生目标：成为一个有10万美元的人 …… 6

2.1分钱怎样变成100万 …… 8

3.步步为营，成就事业——用责任心赢得更多的财富 …… 11

4.坚持主见，机遇面前，果断地做出决定 …… 14

5.财富=正确的想法+足够的时间 …… 17

6.培养强烈的“野心”，赋予我们追求财富的动力 …… 19

7.吃亏是福，吃眼前的“小亏”，换来未来的“大惊喜” …… 24

8.人生如赌场,要敢于下注 …… 26
9.第一道工序最重要 …… 29

第二章 富过六代的家族——洛克菲勒的赚钱心得 …… 34

1.借人之财,谋己之富 …… 35
2.从失误中反省自己,危机中往往隐藏着能够改变命运的机会 …… 37
3.只有与众不同,才能在追求财富的道路上异军突起 …… 39
4.不做钱财的奴隶,而是要把钱财当做奴隶来使用 …… 44
5.受到不公平的待遇时,请保持沉默 …… 48
6.先让自己的脑袋富起来,口袋自然也就富起来了 …… 51
7.没有行动就没有结果 …… 55
8.做好人生的“减法”,幸福与成功不能用物质的丰裕与否来衡量 … 58

第三章 成就伟大的习惯——洛克菲勒的启示 …… 68

1.善于找借口是懦弱者的行为 …… 68
2.懂得装傻的人才是真聪明 …… 74
3.做公益不单与钱相关,而是指你有一种乐善好施的心态 …… 78
4.授人以鱼,不如授人以渔——洛克菲勒的“教子经” …… 81
5.竞争与合作——所谓托拉斯 …… 83
6.速度决定一切,时间就是金钱 …… 86
7.专心致志,衷心喜爱从事的工作 …… 92
8.不要问自己能不能做得更好,要问自己怎么样才能做得更好 …… 94
9.创造力来自四个方面 …… 96

第二卷

约翰·皮尔庞特·摩根——像巨人一样支配着整个金融世界

约翰·皮尔庞特·摩根这个名字，人人皆知，在19世纪末20世纪初，他是华尔街的“朱庇特”，民间的银行家，美国金融帝国的霸主，更是公认的“世界债主”，他像巨人一样支配着整个金融世界。

1907年，华尔街面临崩盘的危难之际，他更是临危受命，凭借一己之力，发挥了相当于“中央银行”的作用。他力挽狂澜，稳定了美国的金融秩序，避免了国家经济的灭顶之灾。他是美国经济发展史上一个重要的人物。

第一章　与众不同的企业家——影响美国经济的摩根 …… 105

1.父子协同作战，家族的重点培养 …… 106

2.胸怀责任感，并为之扎实地奋斗 …… 110

3.享受赚钱的过程，并热爱它 …… 113

4.安全的捷径是不存在的 …… 116

5.诚信——使他成为毫无质疑的领导者 …… 119

6.喜爱读书到了极点的企业家 …… 122

7.一个人只有实现了许多伟大的目标，才会感觉自豪 …… 126

8.比工作更重要的事情，是找到工作之外的爱好 …… 129

第二章　性格即命运——摩根的成功王道 …… 135

1.资本比资金更重要，但最重要的是性格 …… 136

2.归纳自己的性格，成功从认识自己开始 …… 138

3.发现性格的独特优势 …… 144

4.做擅长的事，想别人想不到的——成为新领域的精英 …… 148

5.懂得人脉的重要性 …… 153
6.金钱买不到品性,爱心胜过手腕 …… 157
7.即便遭受伤害,也不要用伤害他人的方式补偿自己 …… 160
8.家庭生活的失败是任何工作上的成功所无法弥补的 …… 165

第三章 华尔街的"拿破仑"——"摩根的帝国"是如何建立的 …… 168

1.利用信息情报,秘密掘金 …… 169
2.钢铁大联合,美国的盛事 …… 171
3.对付石油大王洛克菲勒 …… 173
4.成为世界的债主 …… 175
5.一个人拯救一个国家 …… 177
6.透视摩根豪宅 …… 183
7.海盗号——摩根和慈善事业的关系 …… 185
8.纵横世界的摩根——国王陛下的表兄 …… 187

第三卷

亨利·福特——给世界安上轮子的汽车大王

亨利·福特是美国汽车工程师与企业家,福特汽车公司的建立者。他也是世界上第一位使用流水线大批量生产汽车的人,他的这种生产方式,使汽车成为一种大众产品。他不但革命了汽车工业生产方式,而且对现代社会和文化产生了巨大的影响。

美国学者麦克·哈特所著的《影响人类历史进程的100名人排行榜》一书中,亨利·福特是唯一上榜的企业家。

第一章　给世界安上轮子的人——亨利·福特 …… 193
1.童年开始时，南北战争硝烟正浓 …… 194
2.天才的“小机械师” …… 196
3.优先生产价格低廉的大众车 …… 199
4.崭新完善的“福特生产方式”——“流水装配法” …… 201
5.五美元革命，美国高薪制度历史性的第一笔 …… 203
6.“福特王朝”的没落 …… 205

第二章　天生的民间英雄——亨利·福特的影响力 …… 208
1.影响最大的书——《麦克加菲精选读本》 …… 209
2.天生的管理资质——总是有能力让别人为他做事情 …… 212
3.六美分的赔偿——保持自我没什么不好 …… 214
4.真诚的友情贯穿终身——汽车大王与发明大王 …… 215
5.抚慰了成百上千万的美国同胞——福特的魅力所在 …… 217

第四卷

安德鲁·卡内基——放弃百万财富的钢铁大王

安德鲁·卡内基，美籍苏格兰人，卡内基钢铁公司（后来更名为“美国钢铁公司”）的创始人，也是一位杰出的慈善家。他因创建了美国历史上最强大、最有影响力的公司和晚年放弃自己的大部分财富，用于资助苏格兰、美国和世界各地的多所图书馆及学校而闻名。

第一章　苦难是成功的试金石——勤奋的钢铁大王 …… 223
1.刻苦的努力等来命运的垂青 …… 224
2.一个年轻人能够继承到的最丰厚的遗产，莫过于出生于贫贱之家 … 225

3.多一分信心,离成就大事就更近一步 …… 230
4.爬上人生阶梯的第一步 …… 234
5.怀着强烈的上进心,忠于自己的信念 …… 235
6.“越权行为”——审时度势,该出手时就出手 …… 237
7.平步青云,钢铁领域的第一桶金 …… 239
8.选用比他本人能力更强的人 …… 242

第二章　急流勇退——谜一样的安德鲁·卡内基 …… 248

1.过着幸福生活的人,他必定不是欲望的奴隶 …… 249
2.富人对社会有不可推卸的责任 …… 251
3.公益捐赠的最佳领域 …… 252
4.要把所有的鸡蛋放入一个篮子,然后照管好这个篮子 …… 254
5.安德鲁·卡内基成功的前提——我是自己命运的主人,灵魂的船长
…… 256
6.谜一样的钢铁大王 …… 257

此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com

第一卷

约翰·戴维森·洛克菲勒

——资本主义世界的第一个亿万富翁

在美国乃至全世界的商业界中，用『家喻户晓，妇孺皆知』来形容洛克菲勒绝不为过，因为，『洛克菲勒』这四个字就是权力和财富的象征。

洛克菲勒家族迄今已繁盛了六代，成为『世界财富标记』，他们与美国甚至国际政治经济都有着密切联系。

人物简介

1853年，他的家搬到了俄亥俄州的克利夫兰。

1855年9月，约翰·洛克菲勒中学毕业后，决定放弃升大学的机会，到商界谋生。16岁的洛克菲勒在经过六个礼拜的求职后，终于开始了他的第一份工作：簿记员。此时他的月薪是17美元。

1858年，洛克菲勒向父亲借款1000美元，加上自己积蓄的800美元，与比他大10岁的克拉克合股创办了一家经营谷物和肉类的公司。这一年，他年仅19岁。由于经营顺利，他第一年就做了4.5万美元的生意，净赚4000美元。到第二年年底，他们净赚1.2万美元，洛克菲勒分得6000美元。

1859年，宾夕法尼亚州开挖出世界第一口油井，无数的人疯狂涌进西北，数以千计的油井被胡乱开挖出来，其中自然也包括了邻近的克利夫兰。看到这种情况的洛克菲勒判断“原油价格必将大跌，真正能赚到钱的是炼油，而非钻油”。

1863年，克拉克与洛克菲勒两人终于行动，成立了克拉克·洛克菲勒公司，转向石油提炼投资，并揽入了另一位合伙人，化学家安德鲁斯。

1864年，洛克菲勒与劳拉·斯佩尔曼结婚，两人是之前在商业学校的班上认识的。他从此再没有第二段爱情关系。他们生育了四个女儿和一个儿子，这唯一的儿子也将在日后继承他的大部分事业。

1865年，洛克菲勒和老合伙人克拉克在经营方针上出现了严重纠纷，其结果是，洛克菲勒大量借债筹措现金，在拍卖会上以7.25万美元成功将克拉克的股权全数买下，而公司名亦改为洛克菲勒·安德鲁斯公司，克拉克从此离开公司。该拍卖常被后世视为整个石油历史上极为重要的一战。

1866年，揽入自己弟弟威廉姆·洛克菲勒为生意伙伴。

1867年，揽入亨利为另一合伙人，成立炼油公司，这即是日后“标准石油”的前身。

1868年，洛克菲勒的公司已在克利夫兰拥有两块炼油区，并在纽约设有

一交易据点，成为世界上最大的炼油商。

1870年，洛克菲勒与人合办标准石油公司。

1865年，洛克菲勒初进石油业时，克利夫兰有55家炼油厂，到1870年标准石油公司成立时，只有26家生存下来。

1872年底，标准石油公司就控制了这26家中的21家，洛克菲勒的“石油帝国”日渐成形。

1882年1月20日，召开标准石油公司股东大会，组成9人的“受托委员会”，掌管所有标准石油公司的股票和附属公司的股票，洛克菲勒被选为该委员会的委员长。就这样，洛克菲勒如愿以偿地创建了一个史无前例的联合事业——托拉斯。在这个托拉斯结构下，洛克菲勒合并了40多家厂商，垄断了全国80%的炼油工业和90%的油管生意。不久，托拉斯在全美各地、各行业如野火般迅速蔓延开来。显然，洛克菲勒成功地造就了美国历史上一个独特的时代——垄断时代。

1884年，洛克菲勒把标准石油公司总部由克利夫兰迁到纽约，成了全世界最大的石油集团企业。约翰·洛克菲勒也成了蜚声海内外的“石油大王”。标准石油公司几经更名，最后定名为美孚石油公司。

1892年，法院裁定美孚石油托拉斯为非法垄断企业，洛克菲勒被迫将其下财产转到分公司名下，但仍按原董事会集中经营。1899年，他又将分公司联合，成立了新泽西美孚石油公司。

1896年，57岁的洛克菲勒退休了。洛克菲勒退休后，几乎将全部的精力放到了发展慈善事业上。从19世纪90年代开始，他每年的捐款都超过100万美元。

1897年，洛克菲勒正式结束对标准石油的直接管理，但保持了大部分的股权。在他人生的后40年，他致力于慈善事业，主要是教育和医药领域。他出资成立洛克菲勒研究所，资助北美医学研究，包括根除十二指肠寄身虫和黄热病，也对抗生素的发现贡献甚大。难得的是，他对黑人族群非常关照，并斥巨资提升黑人教育，广设学校。今天的两所美国顶尖大学——芝加哥大学与洛克菲勒大学都是他创办的。现今的纽约市也处处可见洛克菲勒家族留下的

地标，如联合国总部大楼、洛克菲勒中心等。

1913年，他设立了“洛克菲勒基金会”，专门负责捐款工作。他的捐款总额高达5亿美元之多。后代沿袭他的做法，到1950年，洛克菲勒共捐赠25亿美元。以他名字命名的基金会培养了3个国务卿、12个诺贝尔医学奖获得者和众多的科学家。被称为“亚洲第一流的医学院”的中国北京协和医院即是洛克菲勒基金会捐款修建的。洛克菲勒一生总共捐助了约5亿5千万美元用于慈善事业。

1937年5月23日，98岁的洛克菲勒在他位于奥尔蒙德海滩的别墅里去世，后埋葬在故乡俄亥俄州克利夫兰的湖景墓园。在辞世之前，他完成了大部分财产的捐助，只留下2640万元的遗产，而且大都是国库券。他开创了美国慈善事业的新局面。

他的子孙继承了他的事业。洛克菲勒家族是美国十大超级富豪家族之一，也是当今美国最负盛名的家族之一。他的孙子纳尔逊·洛克菲勒曾当上了美国副总统，而他的另一个孙子大卫·洛克菲勒，则是赫赫有名的大银行家。

第一章

成功在于创造力

——洛克菲勒的创业史

“眼光不好，看事物就会出现模糊的现象。要想成就大事业，没有远见是根本不行的。了解自己，知道自己的起点和目标，才能走上成功之路。没有目标的人，根本就无成果可言。为眼前一些小小成就而自鸣得意的人，往往会迷失前面的方向和目标。”

——约翰·戴维森·洛克菲勒

1.第一个人生目标:成为一个有10万美元的人

1839年7月8日,约翰·戴维森·洛克菲勒出生于纽约州哈得孙河畔的一个小镇。其祖上是法国南部人,为了逃脱政治迫害,举家迁移到美国以求发展。

洛克菲勒的父亲威廉·埃弗里·洛克菲勒几乎是无事不懂的"百事通",他自信,好冒险,善交际,任性而又自我。他长年在外以药贩身份游荡,同时,他还是木材商、马贩子,除此之外,他还出卖土地,买卖毛皮,贩盐,推销杂货等,但却没有多少收益。这个人称"大个子比尔"的父亲还是个讲究实际的花花公子,他的心思不在家庭责任上,导致家庭生活艰难。洛克菲勒的母亲伊莱扎·戴维森的性格与父亲截然不同,是一个虔诚的基督教徒,她勤快、节俭、朴实、家教严格,肩负着养家糊口的繁重任务,独自抚养着五个子女。

因为父亲长时间外出,洛克菲勒兄妹几个的教育主要由母亲承担。但父亲也一样望子成龙,并且他深谙世道,所以他常利用有限的时间,采用背离常规的方式教育孩子,以求他们能坚强而且精明,从而更好地适应这个残酷的社会。比如,在洛克菲勒小的时候,父亲常常让他从高椅子上纵身跳下,自己在下面接着。有一次当洛克菲勒跳下的时候,父亲并没有接他,于是,洛克菲勒重重地摔在地上,而父亲却严肃地对他说:"记住,决不要完全信任任何人,哪怕是你最亲密的人!"

这件事给洛克菲勒留下了深刻的印象,他时刻提醒自己要吸取这个教训。正因为有这样的经历,在日后的生意场上,洛克菲勒才能够始终保持冷静、警觉的头脑,避免失误。

就是用这种独特的教育方式,父亲教会了洛克菲勒许多实践的方法和实用的技能,尤其是做生意的原则和方法。在这样的环境熏陶下,洛克菲勒很小就表现出了自己的商业才能。在他七八岁时,他看到树林里面有一群小火鸡,便把它们弄回家精心养大,然后再把它们卖掉,从而做成了第一单生意,完成

此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com